外贸商品学概论

浙江大学国际经济与贸易系胡培战

Email: hupeizhan@126.com

Tel: 13386505077



第一章 商品学的研究对象和内容

■ 思考题一:

- □电子商务能否完全替代传统国际贸易方式? 为 什么?
- □不能。一些商品必须进行直接接触或使用,才 能对商品性能进行有效把握。
 - ■如食品的"色、香、味、形、触"中的<u>"香"、</u> <u>"味"、"触"</u>。
 - ■电子产品等消费品也无法做到100%开箱合格。
 - 还有服装、鞋帽等,相同款式,但质量、价格差异 巨大,如何练就火眼金睛,做一个合格的消费者?

案例1: 外贸服装真的是正品吗?

- 所谓"**外贸货**",样子都差不多,但优劣差别巨大:
 - □ "原单货": 国外大品牌提供面料、版型, 生产厂家从不到3%的"计划报废物资"中抠出一点, 偷偷加工的成衣, 或是生产中产生的"残次品"。
 - □ "*跟单货*":原版,部分进口面料,搭配国内辅料凑合出来的款式。
 - □ "追单货":原版,国内采购的类似面料及辅料。
 - □ "*仿单货*":按成衣照片加工,非"原版",国内采购的类似面料及辅料。又分A、B、C三种。
 - A货: 设备精良,制作比较精良,成本相对较高。
 - B货: 与品牌产品类似,细节处的做工还是比较粗糙。
 - C货: 小厂自己的创意 , 随便贴上一个牌子 , 如PUMA的豹改成猪等 , 粗制滥造。

2019/9/22 外贸商品学



纺织新材料层出不穷

- 超细纤维: 小于1.0分特的纤维称为超细纤维。
 - □ 1000米长的纤维丝重0.1克定义为1"分特"。
 - □ 仿麂皮、仿真丝、第二代合成革、仿桃皮绒等。
- 超韧纤维:人造蜘蛛丝等(每公斤50美元)。
- 超柔软纤维:新型合成纤维桃皮绒,具有桃皮样外表和手感、粉末般细腻感。
- 超蓬松纤维:具有多种手感和悬垂性的真丝风格、干爽、丝鸣等特点。
- 功能性纤维: 芳香纤维、消臭纤维、防辐射纤维、保健纤维等。
- 环保纤维: 利用生物基因工程培植彩色棉花或彩色动物纤维。
 - □ 彩棉、彩色羊、彩色兔毛、绿色丝等;
 - □ 可降解纤维。











2019/9/22

外贸商品学



商品学知识是外贸人员必须具备的技能

- 外贸人员对进出口商品的认识与理解不同与普通消费者。
 - □商品的验收。
 - □商品的估价。
 - □商品的营销,等。
- 案例2: 一个外贸人员的"起步之作"——汽车方向盘套
 - □了解市场吗?
 - □了解生产吗?
 - □了解规格吗?



供货/采购并不"追求完美的艺术"!

- 现代女孩择偶悲咏调:"有才华的不够帅,帅气的不赚钱,赚钱的不浪漫,浪漫的不安全,安全的太窝囊"
- 合格供货/采购(供应商/采购商)方案
 - □能了解相关信息、能辨别相关信息、能 兼顾自己或消费者的偏好。
 - □能制定出有一定技术含量的方案



示例1

准则	1相貌	2性格	3年龄	4职业	5 学历		综合
衡量 标准	姣好 3 端正 2 一般 1	温柔 3 开放 2 内向 1	相当 3 小3 2 大2 1	机关 3 事业 2 企业 1	本科 3 大专 2 研究生 1	分析	评价
权重	5	4	3	2	1	好 差	
方案 A	3	1	1	2	3	1/5 2/4	29
方案 B	2	3	2	1	2	2 4	32
方案 C	2	2	3	3	1	3/4 5	34
比较	A B/C	B A/C	СА	СВ	A C		С

示例2

评估指标	权重	方案1 平台业务	方案2 万向节和传动 轴制造业务	方案3 贸易业务	方案4 前市场业务 等业务
吸引力	40%	90	70	60	60
财务吸引力	10%	60	60	60	50
风险与不确定性	10%	60	80	80	50
实施难度	20%	40	90	60	60
可接受性	20%	70	80	80	40
平均分		70	76	66	54



一、商品概念

- 思考题二:
 - □摆在百货商店柜架上的是不是商品?
- ■不是。潜在的商品。
 - □产品——货物——商品一一消费品一一废弃品
- ■商品是使用价值与价值的统一体。
 - □商品的三个属性:
 - 商品是有使用价值的劳动产品;
 - 不是供自己使用的劳动产品;
 - 商品通过交换,其使用价值和价值才得以实现。

外贸商品学



商品是有用实体与无形服务的统一

- 商品是一个整体的概念,包括三层含义:
 - □实质性:功能、用途等;
 - □实体性:有具体形态;
 - □延伸性: 附加利益,如服务等。



二、商品学概念

- 商品学是研究商品<u>使用价值</u>及其<u>实现规律</u>的一门 科学。
- 商品使用价值概念: 是商品所有的在市场交换中得以承认的有用性。
- 使用价值的二重性:
 - □ <u>物质性</u>: 即物的使用价值,是商品在一定使用条件下 所具有的用途和性能、功能。
 - □ <u>社会性</u>: 即社会的使用价值,或市场适销性,体现了商品使用价值被社会和消费者所承认的程度。
- 思考题三:
 - □ 只有物质性或社会性的商品是什么商品?



使用价值是一个历史的、动态的、相对的的范畴

- 商品使用价值有其形成、转移、实现和消 亡的运动历程。
- 商品使用价值随着时间、地点、社会分工、 社会环境、消费习惯、文化修养等诸多因 素而各不相同。
- 商品是具有历史性的,作为商品的使用价值也必然是一个历史范畴。



商品学的学科性质及其分类

- 学科性质:
 - □技术学派
 - ■以俄罗斯、东欧国家为代表
 - □社会学派
 - 以欧洲国家为代表
 - □综合学派
 - 以美、日等国为代表
- 分类
 - □宏观:研究共性问题,如商品学总论。
 - □ 微观:研究具体商品或特定领域,商品学分论,如食品商品学、纺织商品学等。



- ■商品学研究的中心内容
 - □商品质量
 - □商品品种



与商品质量有关的内容

- 商品质量分析与评价;
- 影响商品质量的因素;
- 商品的质量要求与质量管理;
- 商品标准与标准化;
- 商品包装:
- 商品检验;
- 商品法规;
- ■商品运输与储存。



与商品品种有关的内容

- 商品品种分析与评价;
- 商品分类;
- 新产品开发;
- 商品消费要求;
- 商品美学;
- 商品文化;
- 商品信息;
- ■商品资料与污染等。



四、商品学研究的任务

- ■1. 指导商品使用价值的形成。通过商品质量环的研究,为生产部门服务。
- 2. 评价商品使用价值的优劣。杜绝假冒伪 劣商品进入流通领域,保证商品符合规定 的标准与协议,创造公正、平等的市场竞 争机会。
- 3. 维护商品使用价值的安全。如合理的商品储藏与运输,商品包装等。



商品学研究的任务(续)

- 4. 促进商品使用价值的实现。如消费心理、新产品开发等,发挥生产与消费的桥梁作用。
- 5. 监督商品使用价值的效应。为商品开发和升级 换代进行理论研究和实践指导;维护消费者的利 益。
- 6. 普及商品学知识。使消费者了解商品性能,正确评价商品质量,增强自我保护能力。

w

商品学的发展历程

- 商品知识汇集阶段
 - □ 商品经济不发达,涉及商品的品种、产地、鉴别等。
 - □ 767年,陆羽《茶经》;
 - □ 1175年,《商品之美》,阿里·阿德·迪莱斯基等。
- 商品学诞生阶段
 - □ 在学校讲授商品学知识,成为独立的科学体系
 - □ 标志: 1793《商品学导论》约翰·贝克曼(德国)。
 - □ 我国1908年废除科举后,把商品学设立成一门必修课。
- 商品学发展阶段
 - □ ——三种学派的交叉与发展。
- 1976年,成立了国际商品学会。
- 我国1992年加入国际商品学会。1951年中国人大招收研究生。



本课程基本内容

- ■介绍与商品质量有关的内容:商品质量、商品成分与性质、商品包装、商品标准、商品检验与鉴定等。
- ■介绍与商品品种有关的内容:商品分类。
- ■介绍大家感兴趣的日常商品的鉴别,如酒、烟、茶、皮鞋、服装、鱼虾、珠宝等。