

---

# 加盟合同

甲方：上海 XX 贸易有限公司

乙方：

甲乙双方为共同开发市场，创造知名品牌，本着合法、公正、互惠互利、共存共荣的原则，在平等自愿的基础上，签定此上海 XX 贸易有限公司加盟合同，具体事项如下：

## 一、关于加盟：

1、甲方授权乙方为上海 XX 贸易有限公司在\_\_\_\_\_区域内的加盟单位，凡在该区域发生办公用品的业务，均由乙方负责经营、配送和响应的服务并获取响应的利益，甲不得在合同有效期内，在该区域做任何销售。

2、甲方提供给乙方合格的办公用品商品及相关的技术支持。（部分设备样品以押金的方式提供），所有商品全部是款到发货的合作方式

## 3、 特许连锁加盟经营系列支持

A) XX 公司授权加盟商使用(XX 办公用品)的知识产权（含商标、管理模式）并免费向加盟商提供全国统一的门店形象设计（门面招牌及广告灯箱设计、店内形象设计等），使加盟商获益于 XX 公司的信誉度、知名度和 DM 广告的投入。

B) XX 公司免费向加盟商提供人员培训、营销咨询、做好经营督导，电话指导并帮助加盟商开拓市场。

C) XX 公司可根据具体情况委派专业人员帮助加盟店的店址做选址勘察、商圈调研并进行开店指导，

D) XX 公司在上海市祥德路 323 号为加盟店设立配售中心，提供及时、有

---

效的供货保障并分享规模经营的利益。

E) XX 公司在加盟店开张后,所有该区域在(XX 办公用品)上订购客户的客户服务由该店负责,并承担(XX 办公用品)在该地区的网上配送业务,所产生的利润在半年内归该店所有,(如:该区域的客户打订货电话到总部或网上订购均由信息部即刻将定货信息传给加盟店,再由加盟店派人送货上门)总部原则上不会在该区域进行任何销售活动.

F) 加盟店需配备一台电脑以便在(XX 办公用品)上查找公司的全部商品介绍和价格,如客户确定要货可随时从配送中心及时调货,如果有任何技术支持和使用问题暂时不能解答的也可打电话到(XX 办公用品)信息部咨询,本站信息部配备了专业的咨询人员帮助加盟店解答任何业务咨询,

G) XX 办公用品站在每个月都有最新的 DM 促销广告及新品种发布广告介绍以印刷成本价发放到该家店里帮助加盟店了解最新的产品市场行情信息.

H) XX 公司在设备销售方面的支持; 因为办公设备的资金占用额较大故公司采取: 加盟店从网上帮客户选定设备产品,由加盟店配送, 部分技术支持由总部负责.

4、乙方区域加盟期限为\_\_\_\_\_年,自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。合作期满后,双方满意可续约。如乙方在合同到期前一个月没有及时续约的视为弃约,则甲方有权在合同的最后一个月內收回所有未付款的商品(或追回欠款),所有在乙方的未结款商品产权归甲方所有,待合同期满后甲方不再为乙方提供任何响应的服务和支持,

4、乙方首次向甲方一次性支付\_\_\_\_\_元项目加盟费[该加盟费包括:( 咨询费\_\_\_\_\_ 培训费\_\_\_\_\_ 资料费\_\_\_\_\_ 实习费\_\_\_\_\_ 商标、门面招牌及广告灯箱设计、店内形象设计费\_\_\_\_\_)、门头设计制作费-----]。加盟店开业后乙方每月向甲方支付管理费\_\_\_\_\_元,信息费\_\_\_\_\_元,(按季度计算收费)

5、乙方经营业绩突出,甲方将适当进行奖励或返利 (按具体营业情况而定)

---

6、乙方加盟权终止之日，授权书同时作废，乙方应将相关手续全部交于甲方后，如乙方经营办公用品确实有困难需要甲方接盘的则按照以下规定收回甲方配送的商品：

- a) 甲方配送的商品在三个月以内的在不影响第二次销售的情况下并且外包装没有损坏的商品按供货价的 9 折收回.
- b) 超过三个月但在六个月以内的在不影响第二次销售的情况下并且外包装没有损坏的商品按供货价的 7 折收回.
- c) 超过六个月但在十二个月以内的在不影响第二次销售的情况下并且外包装没有损坏的商品按供货价的 4 折收回.
- d) 超过十二个月但在二十四个月以内的在不影响第二次销售的情况下并且外包装没有损坏的商品按供货价的 3 折收回.
- e) 非本公司配送的商品以及外包装损坏的商品不予收回.

## 二、双方责任、权利：

### （一） 甲方责任、权利：

1、乙方加盟期间,甲方允许乙方将办公产品销入该指定区域，但甲方支持乙方的客户范围是：东从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_ 西从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_ 南从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_ 北从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_。

2、业务培训：乙方付清加盟费后进入公司成熟的专卖店内由店长具体负责加盟者的培训，熟悉商品，掌握文教用品销售技巧，参与业务开拓，学习专卖店经营管理经验，了解公司经营操作规范，要求达到公司对每一位专卖店店长业务素养的标准。最后再走访本公司营业较好的店,在不同区域的店内得到不同的经营策略,总结这些店的不同经验来更好的回避风险,提高自己的经济效率 .在本公司培训的时间长短不受任何限制,完全取决于业主本人的感觉和对业务经营管理掌握

---

的程度,

- 3、甲方为乙方提供经营支持包括相关资料、培训、咨询、技术支持,人才推荐。
- 4、甲方保证供货产品的质量,不提供假冒伪劣商品,
- 5、甲方提供人员辅助乙方经营其加盟店。
- 6、甲方在各种类型的公司广告上或在区域刊登广告时应登出乙方的电话号码及地址。
- 7、甲方每月为乙方提供最新的办公用品的信息和资料,但收取印刷成本费用。
- 8、甲方拥有其所发布资料的最终解释权。

(二) 乙方责任、权利:

1. 乙方应在授权加盟区域内依法经营,未申请营业执照的应在本合同签订后 45 日内办理营业执照,并传真至甲方,如逾期未办理甲方有权取消乙方加盟经营资格。
2. 乙方必须正确指导用户使用产品,做好宣传及售后服务工作,不得损害甲方品牌及企业形象。
3. 未经甲方许可,乙方不得擅自到加盟区域以外的地区销售。
4. 未经甲方同意乙方不得经销其他单位的同类产品,(即乙方不得以任何名义自行采购同类产品),否则甲方一经查实有权随时终止本合同。

三、付款方式、运输方式:

- 1、甲乙双方争取有效的付款结算方案,付款方式为现金、第一次加盟店的铺底商品在乙方付足全部的货款后由甲方在 5 天内运输到乙方店内,乙方自

---

已陈列好商品,

2、 甲方原则上不负责乙方的运输工作,急调商品如需要甲方协助的则甲方适当收取运输成本费用,

#### 四、市场保护

甲方在对方店的方圆一公里内不再设第二家加盟商店,甲乙双方任何一方如在已加盟地区发生商品销售行为,需向对方支付\_\_\_\_\_元赔偿金。如发生第三事实商品销售行为由甲方协调赔偿事宜,最高赔偿金额为\_\_\_\_\_元。

#### 五、售后服务:

若由于产品本身的质量问题,甲方则按照保修卡上的保修范围和保修期限为准,终身维修。若因乙方使用不当或人为破坏及自然力损坏,甲方则不予以更换,不予免费保修,只提供有偿维修。

六、本合同在履行中如有争议或未尽事宜,应本着友好、平等的原则协商解决;如达成新的共识,应签订补充合同作为本合同附件。若协商不成则申请甲方所在地法律部门仲裁。

七、本合同与其它资料有不符之处,以本合同为准。本合同一式两份,甲乙双方各执一份,自双方签字盖章之日起生效。

八、签约地:上海。

甲方: 上海 XX 贸易有限公司

乙方:

地址: 上海市祥德路 323 号

地址:

电话: 021--65081452

电话:

传真: 021-65080844

传真:

---

代表:

代表: (身份证号码: )

日期:

日期: