# Girls group

# اسم المشروع: Queen of crafts تصميم وتنفيذ وسائل تعليمية وترفيهية للأطفال

# Project index:

- 1. Time table with specific roles and responsibilities.
- 2. The name of project and logo.
- 3. Overview.
- 4 Vision
- 5. Mission
- 6 Goals
- 7. Smart Objectives.
- 8. list of products, description and it's features.
- 9. Segmentation and Persona.
- 10. Marketing analysis (SWOT analysis).
- 11.competitors analysis. (excel sheet)
- 12. The Business Model Canvas
- 13. plan & strategy.
- 14. content (excel sheet)

15. Studying the latest digital marketing strategies and identifying the most suitable ones for the project.
16. Review of Digital Marketing Techniques Used in Successful Projects.

# \* الجدول الزمنى . Time table with specific roles and responsibilities \*

	task	prepare	time	tools
1.	Time table with specific	Eman		
	roles and responsibilities.			
2.	The name of project and	Eman		
	logo.			
3.	Overview.	Eman		
4.	Vision	Eman		
5	Mission	Eman		
6	Goals.	Eman		
7	Smart Objectives.	Eman		
8	list of products, description	Eman		
	and it's features.			
9	Segmentation and Persona.	Eman		
10	Marketing analysis (SWOT	Eman		
	analysis).			
11	competitors analysis. (excel	Heba		
	sheet)			
12	The Business Model Canvas	Eman		
13	plan & strategy.	Fatma &		
		Tathreb		
14	content (excel sheet)	Fatma &		
		Tathreb		
15	Studying the latest digital	Marwa		
	marketing strategies and			
	identifying the most suitable			
	ones for the project.			
16	Review of Digital Marketing	Marwa		
	Techniques Used in Successful			
	Projects			



# اسم المشروع: Queen of crafts

# تصميم وتنفيذ وسائل تعليمية وترفيهية للأطفال

# \*نظرة عامة (Overview)

المشروع يهدف إلى تصميم وتنفيذ وسائل تعليمية وترفيهية مبتكرة للأطفال من عمر 3 إلى 7 سنوات باستخدام خامات آمنة وصديقة للبيئة. تهدف هذه الوسائل إلى تنمية المهارات الحركية، العقلية، الاجتماعية والإبداعية لدى الأطفال. كما تسعى لتعزيز التفكير النقدي وحل المشكلات من خلال أنشطة مرحة وتعليمية.

# \*الرؤية: Vision:

أن نصبح الرواد في تصميم وسائل تعليمية وترفيهية مبتكرة ومستدامة للأطفال، تساهم في بناء أجيال مبدعة وقادرة على مواجهة تحديات المستقبل.

## \*الرسالة: Mission

نلتزم بتصميم وتصنيع وسائل تعليمية وترفيهية عالية الجودة وآمنة، تعتمد على خامات صديقة للبيئة، وتركز على تنمية المهارات الإبداعية، الحركية، والاجتماعية للأطفال. نسعى إلى تمكين الامهات والمعلمات من توفير تجربة تعليمية ممتعة وفعّالة تعزز التفكير النقدي وحل المشكلات.

## : Goals: الأهداف العامة

- نشر الوعي بأهمية الوسائل التعليمية والترفيهية للأطفال.
- ، ان تحل منتجاتنا من الوسائل التعليمية والترفيهية محل الألعاب الالكترونية.
  - توفير وسائل تعليمية وترفيهية عالية الجودة وآمنة للأطفال.
    - تنمية المهارات الإبداعية والتفكير النقدي للأطفال.
  - تعزيز استخدام المواد الصديقة للبيئة في المنتجات التعليمية.
  - دعم الامهات والمعلمات في تحقيق أفضل استفادة من الأنشطة التفاعلية.
    - وجود منتجاتنا في كل المؤسسات التعليمية.

# : Smart Objectives \* الأهداف الذكية

- تصميم وتنفيذ 5 منتجات تعليمية وترفيهية في الشهر الأول.
  - تحقيق مبيعات بقيمة 5000 جنية في الشهر الأول.
  - التعاون مع مؤسسات تعليمية محلية للترويج للمنتجات.
- التركيز على تنمية مهارات الأطفال الأساسية بما يتوافق مع مناهج التعليم.
  - إطلاق أول مجموعة من المنتجات خلال شهر من بدء المشروع.

# \* قائمة بمنتجاتنا ووصف لكل منتج ومميزاته:

مميزاته او القيمة المضافة	وصفه	اسم المنتج	4
للمنتج ليختلف عما ينافسه		<b>E</b>	-
- ابتكار في التصميم وجمع	كتابنا التفاعلي هو عالم كبير من التعلم المرح:		1
الأفكار وتنسيقها.	فندعو طفلك الصغير للمشاركة والتفاعل وتطوير		
- تصميم وتنفيذ حسب الطلب.	مهاراته اللغوية فهو مصمم يدوياً خصيصاً للأطفال		
- استخدام خامات عالية	من عمر 2 ل 7 سنوات مصنوع من خامات آمنة		
الجودة وآمنة صديقة للبيئة.	وتصميم جذاب وألوان زاهية فهو ليس مجرد		
- وسائل تفاعلية بسيطة متنوعة	صفحات، بل هو عالم من المغامرة التي تجعل تعلم		
- القيمة مقابل السعر نتميز	كثير من الموضوعات مثل الحروف والأرقام	كتب تعليمية	
بأعلى جودة مقابل سعر	والألوان والحيوانات أكثر سهولة ومتعة، يتكون	تفاعلية	
مناسب.	الكتاب من عدة أنشطة تفاعلية 6 صفحات في كل		
- خدمة استرجاع ما بعد البيع	صفحة نشاط بأجزاء متحركة ويمكن أن تزيد عدد		
خلال 24 ساعة فقط من يوم	الصفحات والأنشطة حسب الطلب.		
استلام العميل لطلبه.	*استثمر في مستقبل طفاك واجعله يستكشف عالمه		
- ضمان على المنتج لمدة	من خلال المرح والتطبيق العملي، بادر بطلب كتاب		
شهر من تاريخ استلام المنتج.	تفاعلي باسم طفلك واللون المفضل له.		
- ابتكار في التصميم وجمع	ألعابنا التعليمية استثمار لمستقبل أفضل لطفلك:		2
الأفكار وتنسيقها.	ألعابنا طِبق الصورة، وهي تضم مجموعة من الألعاب		
- تصميم وتنفيذ حسب الطلب.	المصممة خصيصاً لتتناسب مع احتياجات طفلك من		
- استخدام خامات عالية	عمر 3 ل 7 سنوات فهي تنمى المهارات الحركية		
الجودة وآمنة صديقة للبيئة	الدقيقة وحل المشكلات البسيطة والتخيل والمشاركة		
قابلة للاستخدام.	الفعالة، ألعابنا التعليمية مصنوعة يدوياً من مواد آمنة		
- القيمة مقابل السعر نتميز	عالية الجودة بتصميمات متميزة وألوان تجذب انتباه		
بأعلى جودة مقابل سع	طفلك وتشجعه على التعلم عن طريق اللعب وتنقسم	ألعاب تعليمية	
مناسب.	الألعاب الى (فك وتركيب - متاهة - تطابق - XO)	تفاعلية	
- خدمة استرجاع ما بعد البيع	طريقة اللعب سهلة وبسيطة وتبنى التفاعل بين الطفل		
خلال 24 ساعة فقط من يوم	والأخرين.		
استلام العميل لطلبه.	*ابدأ رحلة التعلم الفعال المبسط مع طفلك وأجعل		
- ضمان على المنتج لمدة شهر	التعلم من خلال ألعابنا أكثر متعة, المفاجأة ستحصل		
من تاريخ استلام المنتج.	على (ميدالية باسم طفلك) هدية مع كل لعبة تعليمية.		

	at the first seek of the first of		
- ابتكار في التصميم وجمع	قصتنا التعليمية مشوقة مليئة بالمغامرات:		3
الأفكار وتنسيقها في عمل	استعد لمغامرة شيقة من خلال قصتنا التفاعلية		
متكامل تفاعلي بسيط ومتنوع	المصممة خصيصاً للأطفال من عمر 2 ل 7 سنوات		
- تصميم وتنفيذ حسب الطلب	مصنوعة يدوياً من خامات أمنة صديقة للبيئة،		
- استخدام خامات عالية	فقصتنا تجمع بين المتعة والتعلم بطريقة مبتكرة لأنها		
الجودة وأمنة صديقة للبيئة	مليئة بالأحداث والشخصيات المحبوبة والمغامرات		
قابلة للاستخدام.	التي تفتح آفاقاً جديدة أمام طفلك وتساعده في تطوير		
- القيمة مقابل السعر نتميز	مهاراته اللغوية والاجتماعية والعاطفية من خلال		
بأعلى جودة مقابل سعر	الموضوعات التي تهدف لها القصيص مثل:	7 1 2	
مناسب.	(العالم من حولنا، أنا مميز، النظافة، الحفاظ على	قصص تعليمية تفاعلية	
- خدمة استرجاع ما بعد البيع	البيئة، وغيرها)	تقاطييه	
خلال 24 ساعة فقط من يوم	وأيضأ تعزيز الصفات الحسنة والسلوكيات والقيم		
استلام العميل لطلبه.	الأخلاقية مثل:		
- ضمان على المنتج لمدة شهر	(الشجاعة، الصدق والأمانة، التعاون، تحمل		
من تاريخ استلام المنتج	المسؤولية، الثقة بالنفس وغيرها)		
	والتي بدورها تشجع طفلك على تنمية مداركه		
	والابداع ومعرفة الأسس الصحيحة		
	*يمكنك أن تختار من بين الشخصيات الكرتونية		
	المحببة لطفلك لتجعلها الشخصية الرئيسية في القصة.		
- ابتكار في التصميم وجمع	المعرفة والسعادة في كل لوحة تعليمية:		4
الأفكار وتنسيقها في عمل	نؤمن بأن التعلم يجب أن يكون ممتعاً فكان تصميم		
متكامل تفاعلي بسيط ومتنوع			
- ا - تصميم وتنفيذ حسب الطلب.	والموضوعات التعليمية المبسطة ستساعد هذه		
ا - استخدام خامات عالية	اللوحات التعليمية على تطوير مهارات طفلك الحركية		
الجودة وأمنة صديقة للبيئة	والذهنية من خلال التفاعل والتطبيق العملي فهي		
	تناسب الأطفال من عمر 3 ل 7 سنوات وتصنع يدوياً		
- القيمة مقابل السعر نتميز	من مواد آمنة عالية الجودة.	لوحات تعليمية	
بأعلى جودة مقابل سعر	*لوحتنا التعليمية تحفز حواس طفلك وتنمى مهاراته	تفاعلية	
مناسب.			
- خدمة استرجاع ما بعد البيع	للأطفال.		
خلال 24 ساعة فقط من يوم			
استلام العميل لطلبه			
- ضمان على المنتج لمدة شهر			
من تاريخ استلام المنتج.			
<u> </u>			

- ابتكار في التصميم وجمع الأفكار وتنسيقها في عمل متكامل تفاعلي بسيط ومتنوع.	عرائس الأصابع هي خيال بلا حدود: تعزيز الخيال وتنمية المهارات اللغوية وزيادة الانتباه		5
متكامل تفاعلي بسيط ومتنوع.			
	والتركيز لدى الأطفال من عمر 3 ل 7 سنوات فهي		
- تصميم وتنفيذ حسب الطلب	مصنوعة يدوياً من خامات أمنة وتمتاز عرائس		
- استخدام خامات عالية	الاصبع الخاصة بنا بأنها أداة تعليمية للتعرف على		
الجودة وأمنة صديقة للبيئة	(الألوان، الأشكال، الحيوانات، الحروف		
قابلة للاستخدام.	وغيرها)	عرائس أصبع	
- القيمة مقابل السعر نتميز	وايضاً يمكن استخدامها كشخصيات لسرد القصص		
بأعلى جودة مقابل سعر	التفاعلية.		
مناسب.	*نجمع بين اللعب ومتعة التعلم, بادر بطلب عرائس		
- خدمة استرجاع ما بعد البيع	الاصبع لتنمية الخيال والمهارات اللغوية لدى طفلك,		
خلال 24 ساعة فقط من يوم	ولا تنسى عند طلب 10 عرائس اصبع ستحصل		
استلام العميل لطلبه.	على اسم طفلك مصنوع يدوياً بالفوم.		
- ابتكار في التصميم وجمع	هل تبحث عن هدية مميزة لطفلك؟		6
الأفكار وتنسيقها في عمل	مصليات الأطفال الحل الأمثل لتعليم طفلك الصلاة		
متكامل تفاعلي بسيط ومتنوع.	يمكنك أن تختار او تصمم مصلية شخصية لطفلك		
- تصميم وتنفيذ حسب الطلب.	بألوان جذابة ورسومات محببة مما يساعد طفلك على		
- استخدام خامات عالية	تقوية شخصيته وانتظامه في الصلاة.		
الجودة وآمنة صديقة للبيئة	واطمئن مصليتنا مصنوعة يدوياً من خامات آمنة		
قابلة للاستخدام.	مريحة لطفلك فالمصلى هدية مثالية لتعليم طفلك		
- القيمة مقابل السعر نتميز	الصلاة وتعلقه بها مناسبة من عمر 3 ل 7 سنوات.	مصليات	
بأعلى جودة مقابل سعر	*ستحصل على مصلية قابلة للطى في شنطة من	مصيات للأطفال	
مناسب.	القماش الجوخ عليها أسم طفلك بتصميم خاص ومميز	<u>0</u>	
- تتحمل الاستخدام المتكرر.	من اختيارك		
- خدمة استرجاع ما بعد البيع			
خلال 24 ساعة فقط من يوم			
استلام العميل لطلبه.			
- ضمان على المنتج لمدة شهر			
من تاريخ استلام المنتج			

# \* تقسيم السوق (Segmentation) والشخصيات المستهدفة (Persona):

# 1- الأمهات:

Background and Demographics	Target persona name	Needs
العمر:25-45.	نادية	تبحث عن وسائل تعليمية
الموقع :مطروح	<del>,</del>	أمنة وصديقة للبيئة
الاهتمامات: التربية الحديث، تنمية مهارات أطفالهم.		تساعد طفلها على تنمية
الأنشطة المنزلية، تعليم الأطفال.		مهاراته الحركية والعقلية
اللغة:العربية، الإنجليزية.		بطريقة ممتعة.
الجنس:أنثى.		
التعليم : جامعي أو فوق الجامعي.		
الحالة الاجتماعية:متزوجة		
الدخل: متوسط – عالٍ.		
المهنة : ربة منزل أو موظفة.		
الموقع الإلكتروني: وسائل التواصل. الاجتماعي،		
مواقع التسوق الإلكتروني.		
Hobbies	Goals	Barriers
القراءة عن التربية،	توفير بيئة تعليمية ممتعة في المنزل	ضيق الوقت
تجربة أنشطة منزلية مع طفلها،	تنمية قدرات طفلها الذهنية	صعوبة إيجاد منتجات
البحث عن وسائل تعليمية جديدة	والإبداعية.	تعليمية بجودة عالية
		التكلفة العالية لبعض
		المنتجات.

# 2- معلمات رياض الأطفال:

Background and Demographics	Target persona name	Needs
العمر: 30-45 الموقع : مطروح الاهتمامات : تطوير أساليب التعليم، الأنشطة التفاعلية. اللغة : العربية، الإنجليزية. البنس : أنثى. التعليم : جامعي في التربية والتعليم. الحالة الاجتماعية : متزوجة أو غير متزوجة. الدخل : متوسط او فوق المتوسط. المهنة : معلمة في رياض الأطفال. الموقع الإلكتروني : مواقع تعليم الأطفال، المدونات	سارة	تحتاج إلى أدوات تعليمية تفاعلية وآمنة تساعد في توصيل المعلومات بسهولة وتحفز الأطفال على التعلم.
التربوية.  Hobbies  البحث عن أنشطة جديدة للأطفال. تطوير بيئة صفية ممتعة. تجربة وسائل تعليمية حديثة.	Goals تحسين بيئة التعلم. استخدام وسائل ممتعة في التدريس. تحسين تفاعل الأطفال مع الأنشطة. استخدام وسائل تعليمية تعمل على تبسيط المفهوم لدى الأطفال. توطيد العلاقة بين المعلمة والأطفال من خلال وسائل تعليمية عن طريق	Barriers  الميزانية المحدودة. قلة الأدوات المتاحة بجودة عالية. الحاجة إلى وسائل تعليمية متعددة تناسب الفئات العمرية المختلفة.

# 3\_ الاطفال:

Background and Demographics	Target persona name	Needs
العمر:3-7	جوجو	يبحث عن ألعاب تعليمية
الموقع :مطروح		ممتعة، وسائل ترفيهية
الاهتمامات: اللعب، الاستكشاف، التلوين، الأنشطة		تفاعلية، وأنشطة تنمي
الحركية،		مهاراته الحركية
اللغة:العربية، الإنجليزية		والإبداعية.
الجنس: ذكر أو أنثى		
التعليم: في مرحلة ما قبل المدرسة (رياض الأطفال)		
الموقع الإلكتروني: يوتيوب، تطبيقات الأطفال.		
Hobbies	Goals	Barriers
التلوين، اللعب بالمكعبات، حل الألغاز، الأنشطة	التعلم من خلال اللعب،	قلة الخيارات المناسبة
الحركية، التجارب التفاعلية.	تنميه المهارات المختلفة لديه،	العمره،
اللعب بالعرائس والقصص المصورة. العاب الفك	تنميه التفكير الإبداعي.	وتفضيله للألعاب
والتركيب. والبطاقات المصورة .	تنميه التفكير الناقد وحل المشكلات.	الإلكترونية بدلاً من
	تنمية خياله، الاستمتاع بأنشطة	الألعاب التعليمية
	مسلية.	والترفيهية اليدوية.
	تنمية مهاراته اللغوية	
	تنمية مهاراته الحركية	

# 4- المؤسسات التعليمية:

	Target persona name	Needs
المؤسسات التعليمية مثل (المدارس - الحضانات - مراكز التعلم) العمر:الأطفال 3-7 سنوات، المعلمون 25-45 الموقع:المدن والقرى الاهتمامات:تحسين طرق التدريس، تطوير مناهج حديثة، اللغة:العربية، الإنجليزية الجنس:ذكور وإناث التعليم:حضانات، مدارس، دورات تدريبية الحالة الاجتماعية:متزوجون وغير متزوجين الدخل:متوسط - عالٍ المهنة:مدرسون، إداريون، مدراء مدارس، الموقع الإلكتروني:مواقع تعليم الأطفال، منصات التعليم	منتسوری	تحتاج إلى وسائل تعليمية حديثة ومتطورة تساعد في تحسين تجربة التعلم وتكون صديقة للبيئة. و آمنة على الأطفال يمكن استخدامها العديد من المرات
الْإِلكترونيّ		
Hobbies	Goals	Barriers
البحث عن أحدث وسائل التعليم و تطوير بيئة تعليمية محفزة للأطفال.	تحسين جودة التعليم، رفع كفاءة التدريس، إدخال وسائل تعليمية مبتكرة ضمن المناهج التعليمية. جذب العديد من الأطفال بالوسائل المتعددة المتنوعة لتسهيل عملية	الميزانيات المحدودة، الحاجة إلى وسائل تناسب فئات عمرية مختلفة، قلة الموردين الموثوقين.

## :(SWOT analysis) Marketing analysis\*

### نقاط الضعف S W نقاط القوة

- \*الوقت والجهد والتكلفة: أن عمل وسيلة واحدة يستغرق الكثير من ساعات العمل لصناعتها يدوياً.
- \*الموارد البشرية: الحاجة إلى تدريب المزيد من العمالة لزيادة الإنتاجية.
- \*المنتجات: إنتاج منتجات جديدة وضمها للقائمة حسب الحتياجات العملاء وحسب الاحداث المحيطة.
- \*المحتوى: محتوي تعليمي قوي يمكن تطويره عبر المدونات والفيديوهات.
- \*التنوع: تتنوع المنتجات في الأشكال والألوان والأحجام لتتناسب مع طلب واحتياج جميع العملاء.
- \*التميز والفرادة: أغلب منتجاتنا يكون تصميمها فريد من نوعه على حسب طلب العميل.
- \*الجودة: فالخامات المستخدمة عالية الجودة وآمنة الاستخدام والشكل النهائي للمنتج عالى الجودة.
- \*القيمة والهدف: الحد من الاستخدام المفرط للأجهزة الالكترونية والتي تعوق ابداع الأطفال.
- \*االتطبيق العملي: أيضا ندعم فرص تنمية المهارات من خلال التطبيق العملي وتبسيط المفاهيم المختلفة التي قد تقل مع وجود التكنولوجيا والألعاب الالكترونية التعليمية.
- \*سياسة الشركة: إعادة التدوير ومساعدة الغير هدف أساسي فمن خلال باقى قصاصات الخامات

(الفوم/ الخوخ) التي تتبقى وليس لها أي استخدام يتم التبرع بها للمدارس خاصة التي بها مرحلة رياض الأطفال كنوع من المساعدة والتشجيع على عمل وسائل وانشطة فنية وتعليمية بسيطة للتعلم والمرح.

\*المنافسين: قل المنافسين في مجال المنتجات التعليمية الصديقة للبيئة.

## التهديدات التهديدات

- \*التكلفة: تزايد أسعار الخامات بشكل مستمر مما يؤثر على التكلفة النهائية للمنتج.
- \*التغيرات الاقتصادية: ارتفاع الأسعار قد يجعل العملاء أكثر حذرًا في إنفاقهم.
- بعض العملاء قد يختارون شراء منتجات تعليمية أرخص بدلاً من الاستثمار في وسائل تعليمية مستدامة.
- \*التكنولوجيا: الاستخدام المفرط للألعاب الالكترونية بدلاً من الألعاب التعليمية اليدوية.
- \*موردين الجملة: لا يوجد في مطروح أماكن بيع بالجملة للخامات المستخدمة في الإنتاج.
  - مما يضطرنا للحصول على الخامات بهذه الطرق:

# 

\*التسويق: مع انفتاح العالم واستخدام التكنولوجيا أصبح لابد من التسويق الإلكتروني لانتشار المنتجات على نطاق أوسع وزيادة وعى العملاء بالمنتجات الخاصة بنا.

\*المواسم والمناسبات: استغلال فرصة الصيف وزيادة اعداد المصطفين، وايضاً استغلال المناسبات المختلفة كالأعياد الدينية وبداية العام الجديد وأعياد الميلاد والعام الدراسي واحتياج المعلمات لوسائل تعليمية مناسبة لتبسيط الموضوعات الدراسية وتسهيل عملية الشرح والتقييم.

	<u>.</u> ä	* السفر للإسكندرية أو القاهرة لأماكن بيع الجما	
	* الشحن من نفس الأماكن، ولكن هذا يتطلب ثقة في		
	المورد وتنوع الخامات لديه.		
	* شراء الخامات من مطروح بشكل قطاعي (مما يؤدي		
	<u>.</u> .	إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج).	
على التغلب على نقاط الضعف لدينا ومحاولة	للمحاه لـة	* سيتم عرض الخطة المستقبلية للشركة	
		مواجهة التهديدات التي تواجهنا:	
	1 ::	the entities	
ورات تدريبية للأمهات والمعلمين حول كيفية استخدام الوسائل	-ىطوير د التعليمية.	نقاط القوة × الفرص	
عتوى تفاعلي يعكس الفوائد البيئية والاجتماعية للمنتجات		(Strengths - Opportunities)	
ق من التسويق بالمؤثرين. ة من التسويق بالمؤثرين.			
من موردين جدد بأسعار مناسبة، والتفاوض على خصومات		نقاط القوة × التهديدات	
سُراء بالجملة.		(Strengths - Threats)	
على التميز في خدمة العملاء وضمان الجودة لتقديم قيمة			
ً يمكن تقليدها بسهولة. ترات داري التسرية عبر الرورد الااكترون و التسرية والروت و			
تراتيجيات التسويق عبر البريد الإلكتروني والتسويق بالمحتوى مع المؤثرين.			
مع الموري. م الاتفاق مع أحد الموردين بتوقيع شراكة بينه وبين شركتنا هنا			
م المحال على المختلفة اللازمة لعمليات الإنتاج المختلفة			
	بالجملة.		
نفذ بيع بالجملة متخصص في الخامات اللازمة لإنتاج الوسائل	•		
الخاصة بشركتنا فقط لحين التوسع فيما بعد .			
ل ميز انية شهرية للإعلانات على فيسبوك وإنستجرام مع تعملنا ال		نقاط الضعف × الفرص	
ىتهداف الجمهور. إش تدريبية للأمهات والمعلمات للعمل بنظام الدوام الجزئي.	•	(Weaknesses - Opportunities)	
إلى تدريبية تارمهات والمعلقات العمل بلكام الدوام الجردي. راكات مع موردين لتوفير أسعار أقل من خلال التوريد		نقاط الضعف × التهديدات	
	إحدام سر	(Weaknesses - Threats)	
على التسويق بالمحتوى.	الاعتماد	(Weakinesses Till ears)	
نات مجانية وتجارب للمستخدمين.	-تقديم عي		
م عمل (ورش تدريبية) لتدريب عدد من الأمهات والمعلمات	-سوف يت		
رُ بالوسائلُ التعليمية والفُن بشكل عام.	والمهتمين		
م اختيار موظفين للانضمام للعمل في الشركة.	-سوف يت		
ب اكبر عدد من المتدربين سوف يتم فتح ورشة لعمل الوسائل			
بصفة مستمرة للإنتاج ولتتماشى مع متطلبات السوق وتزايد			
	الطلب.		

* تحليل المنافسين ( competitors analysis ).

# \*نموذج العمل التجاري على كانفا (Business model canvas)

#### The Business Model Canvas

Designed by: Eman Magdy

Date: 22-2-2025 name of business Queen of crafts

# **Partnerships**

\* الموردين. الذين يمدوا الشركة بالخامات اللازمة لعملية الإنتاج. \* تجار التجزئة (الموزعين). وبالاتفاق يتم عرض منتجاتنا و يحصلون على سعر مقابل عرض

#### Key Activities

- \* تخيل وتجميع الأفكار. \* التصميم والابتكار. \* الرسم والتخطيط. \* اختيار المواد. \* تحضير المكان
- والادوات. \* التنفيذ. \* التجهيز للشكل النهائي. \*التغليف. \* التسعير. \* التسويق والدعاية.

# \* البيع.

\* خدمات ما بعد البيع.

#### Value Propositions 7

\* تصميم وابتكار وسائل تعليمية متنوعة تضم (كتب تفاعلية -قصص تعليمية – وغيرها..) مصنوعة يدويا من مواد آمنة وصديقة للبيئة مقدمة للأطفال من عمر 3 ل 7 سنوات لتنمية مهاراتهم المختلفة والتطبيق العملي الفردي او الجماعي. \* القيمة والجودة مقابل سعر مناسب. \* تنفيذ حسب الطلب. \* تنوع الاشكال والألوان. \* جودة الخامات.

#### Customer Relationships



اختيار الوسيلة التعلمية المناسية. \* تقبل مقترحات العملاء البناءة والعمل عليها وتطويرها في صالح الشركة. \* عمل استطلاع رأي بالمنتجات \* خدمة ما بعد البيع \* سياسة الاسترجاع. \* الضمان على المنتجات يصل لشهر.

#### Channels

\* البيع المباشر. من خلال منفذ بيع والمعارض او عبر الموقع الالكتروني. \* البيع الالكتروني. من خلال المنصات والقنوات الرقمية.

\* لدى تجار التجزئة.

#### Customer Segments



\* الأمهات من عمر 25 ل 45 عام، متوسطين الدخل فيما اعلى التي لديهم طفل او اثنين. \* المعلمات والمهتمين بمجال التربية والتعليم وخاصة (معلمات رياض الأطفال) الاتي يعتمد عملهن على التعلم باللعب واستخدام الوسائل التعليمية واللاتي من عمر 30 ل 45 عام، متوسطين الدخل فيما اعلى. \* الأطفال من عمر 3 ل 7 سنوات من الجنسين. \* المؤسسات التعليمية ( كالمدارس - الحضانات -مراكز التعلم).

#### **Key Resources**

منتجاتنا في منافذ بيع

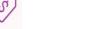
لديهم.





\* تكاليف رأسمالية. \* تكاليف الاهلاك.

\* تكالىف ثاىتة. \* تكاليف متغيرة.



#### **Revenue Streams**



\* من بيع المنتجات.

# \*الخطة والاستراتيجيات المحتوى (plan & strategy)

Time of publish	KPI	Buyer journey stage	Channels	Potential customers	Туре	Message	Objective
وقت الذروة (7-9م	التفاعل (تعليقات + رسائل) + زيادة الوعي	Awareness (التوعية)	فيسبوك، إنستجرام، تيك توك، سناب شات	الأمهات، المعلمات، المربيات	تعريفي	تقديم Queen of Crafts ودورها في دعم الأمهات والمعلمات بأنشطة تعليمية	زيادة الوعي بالبراند وتحفيز التفاعل
قبل رمضان بأيام	التفاعل (تعليقات + حفظ (المنشور	Awareness	فيسبوك، إنستجرام، تيك توك، سناب شات	الأمهات، المعلمات	إعلاني	الترويج لأنشطة وأفكار رمضانية تفاعلية للأطفال	بناء التفاعل والانتظار للمحتوى القادم
بدایة رمضان	التفاعل (تعليقات + (رسائل	Awareness	فيسبوك، إنستجرام، تيك توك، سناب شات	الأمهات، المعلمات	تحفيزي	مشاركة الجمهور في استقبال رمضان بأفكار تعليمية تفاعلية	تعزيز المشاركة وبناء ترابط مع الجمهور
وقت الذروة (7-9م	التفاعل (تعليقات + (رسائل	Awareness	فيسبوك، إنستجرام، تيك توك، سناب شات	الأمهات، المعلمات، المربيات	تعريفي	إبراز قيمة المنتجات التعليمية والترفيهية للأطفال	جذب العملاء المهتمين
يوم المرأة العالمي أو أي مناسبة للمعلمات	التفاعل ((تعلیقات	Engagement	فیسبوك، إنستجرام	الأمهات، المعلمات	تحفيزي	دعم وتقدير دور الأمهات والمعلمات	تعزيز التفاعل
وقت الذروة (7-9م	التفاعل (تعليقات + (رسائل	Engagement	فیسبوك، إنستجرام	الأمهات، المعلمات	تحفيزي	تقديم الدعم للأمهات وتعزيز دورهن في التعليم والتربية	بناء الثقة والولاء
أول أسبوع من رمضان	التفاعل (مشاركات + (تعليقات	Consideration	فيسبوك، إنستجرام، نيك توك	الأمهات، المعلمات	تحدي	دعوة الأطفال للمشاركة في صنع فانوس	زيادة التفاعل وتعزيز المجتمع

كل أسبوع تقييم عملاء	المصداقية وزيادة الثقة	Consideration	فيسبوك، إنستجرام	الأمهات، المعلمات	مراجعات	رمضان بانفسهم نشر آراء العملاء عن المنتجات والخدمات	تعزيز الثقة والمصداقية
وقت الذروة ((7-9م	التفاعل (تعليقات + (رسائل	Awareness	فیسبوك، انستجرام، تیك توك، سناب شات	أصحاب الحضانات، المعلمات	تعريفي	الترويج للأنشطة المخصصة للحضانات ودورها في تطوير الأطفال	جذب العملاء المهتمين
عيد الأم	التفاعل (تعليقات + (مشاركات	Awareness	فیسبوك، إنستجرام	الأمهات	عاطفي	تهنئة الأمهات وشكرهن على دورهن في التربية	بناء العلاقة العاطفية مع الجمهور
آخر أسبوع في رمضان	المبيعات + التفاعل	Conversion	فيسبوك، إنستجرام، تيك توك، سناب شات	الأمهات	إعلاني	الترويج لمنتجات الحرف اليدوية الخاصة بالعيد مع	زيادة المبيعات
ليلة العيد	التفاعل + (مشاركات (تعليقات	Awareness	فیسبوك، إنستجرام، تیك توك، سناب شات	الأمهات، الأطفال	احتفالي	تهنئة الجمهور بالعيد والتأكيد على قيم الاحتفال	تعزيز الولاء والتفاعل



فيما يلى دراسة مفصلة لأحدث هذه الاستراتيجيات: -

### 1. التسويق عبر المحتوى:

إنشاء محتوى تعليمي وترفيهي يستهدف الآباء والأمهات، مثل مقالات حول أهمية اللعب في تنمية مهارات الأطفال، وفيديوهات تعليمية توضح كيفية استخدام منتجاتك. هذا المحتوى يمكن نشره عبر مدونة الموقع أو منصات التواصل الاجتماعي.

## 2. التسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي:

الاستفادة من منصات مثل فيسبوك، إنستغرام، وتويتر للتواصل مع الجمهور المستهدف. يمكن نشر صور وفيديوهات تبرز المنتجات وفوائدها، بالإضافة إلى تنظيم مسابقات وتحديات تشجع على التفاعل والمشاركة.

# 3. الإعلانات المستهدفة عبر الإنترنت:

استخدام إعلانات مدفوعة على منصات التواصل الاجتماعي ومحركات البحث للوصول إلى الآباء والأمهات المهتمين بتطوير مهارات أطفالهم. يمكن تحديد الفئة العمرية، الموقع الجغرافي، والاهتمامات لضمان وصول الإعلانات إلى الجمهور المناسب.

# 4. التعاون مع المؤثرين:

التعاون مع مدونين ومؤثرين في مجال التربية والأمومة الذين يمكنهم تجربة منتجاتك ومشاركتها مع متابعيهم، مما يزيد من مصداقية المنتج ويعزز الوعي بالعلامة التجارية.

## 5. التسويق عبر البريد الإلكتروني:

جمع عناوين البريد الإلكتروني للعملاء المحتملين من خلال الموقع أو الفعاليات، وإرسال نشرات دورية تحتوي على عروض خاصة، نصائح تربوية، وأحدث المنتجات.

## 6.(SEO)تحسين محركات البحث:

تحسين محتوى الموقع ليتوافق مع محركات البحث، مما يزيد من ظهور الموقع عند البحث عن منتجات تعليمية وترفيهية للأطفال.

### 7. التسويق عبر الفيديو:

إنشاء فيديو هات تعليمية وترفيهية قصيرة تُظهر كيفية استخدام المنتجات وفوائدها، ونشرها على يوتيوب ومنصات التواصل الاجتماعي.

### 8 تطبيقات الهاتف المحمول:

تطوير تطبيق يحتوي على أنشطة تفاعلية مرتبطة بمنتجاتك، مما يعزز تجربة المستخدم ويشجع على التفاعل المستمر.

## 9 التسويق المحلي:

نظرًا لوجودك في مطروح، يمكن التركيز على الإعلانات المحلية والتعاون مع المدارس والحضانات في المنطقة لتعريفهم بمنتجاتك.

## 10. الامتثال للقوانين واللوائح:

مع استهدافك للأطفال، يجب التأكد من الامتثال للقوانين المتعلقة بتسويق المنتجات للأطفال عبر في الولايات المتحدة، (COPPA) الإنترنت، مثل قانون حماية خصوصية الأطفال على الإنترنت والتشريعات المحلية ذات الصلة.

باتباع هذه الاستراتيجيات، يمكننا بناء حضور قوي على الإنترنت وزيادة الوعي بمنتجاتنا، مما يسهم في تحقيق أهداف مشروعنا وتنمية مهارات الأطفال بوسائل تعليمية وترفيهية مبتكرة وآمنة.

# مراجعة تقنيات التسويق الرقمي المستخدمة في المشاريع الناجحة: -

لتسويق المشروع المتخصص في تصميم وتنفيذ وسائل تعليمية وترفيهية مبتكرة للأطفال من عمر 3 إلى 7 سنوات باستخدام خامات آمنة وصديقة للبيئة،

يُنصح بتطبيق تقنيات التسويق الرقمي التالية: -

## 1. (SEO) تحسين محركات البحث :-

التأكد من أن الموقع الإلكتروني مُحسّن لمحركات البحث عبر استخدام كلمات مفتاحية ذات صلة مثل "وسائل تعليمية للأطفال" و"ألعاب صديقة للبيئة". هذا يساعد في زيادة ظهور الموقع عند البحث عن هذه المصطلحات.

# 2. التسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي: -

انشاء حسابات على منصات مثل فيسبوك وإنستغرام، ومشاركة محتوى جذاب يتضمن صورًا وفيديوهات لمنتجاتنا، بالإضافة إلى نصائح تربوية للآباء. التفاعل المستمر مع المتابعين يعزز من ولاء العملاء.

## 3 التسويق عبر البريد الإلكتروني: -

جمع عناوين البريد الإلكتروني للعملاء المحتملين وارسال لهم نشرات دورية تحتوي على عروض خاصة، ومعلومات عن منتجات جديدة، ومحتوى تعليمي مفيد.

### 4. التعاون مع المؤثرين: -

التعاون مع مدونين ومؤثرين في مجال التربية والأمومة لتجربة منتجاتنا ومشاركتها مع متابعيهم، مما يزيد من مصداقية علامتنا التجارية.

### 5. (PPC) الإعلانات المدفوعة: -

استخدم إعلانات جوجل وفيسبوك للوصول إلى جمهور أوسع. يمكننا تحديد الفئة العمرية، الموقع الجغرافي، والاهتمامات لضمان وصول الإعلانات إلى الآباء المهتمين بمنتجات تعليمية وترفيهية لأطفالهم.

# 6. المحتوى التفاعلي: -

انشاء محتوى تفاعلي مثل الفيديوهات التعليمية والأنشطة القابلة للتنزيل، مما يشجع الآباء على التفاعل مع علامتك التجارية ويعزز من قيمة منتجاتك.

### 7 التسويق عبر الفيديو: -

استخدام الفيديو هات لعرض كيفية استخدام منتجاتنا وفوائدها، ومشاركتها على منصات مثل يوتيوب ووسائل التواصل الاجتماعي الأخرى.

## 8. العروض الترويجية والمسابقات: -

تنظيم مسابقات عبر منصات التواصل الاجتماعي وتقديم جوائز من منتجاتنا، مما يزيد من التفاعل والوعي بعلامتنا التجارية.

(بتطبيق هذه التقنيات، سنتمكن من الوصول بفعالية إلى جمهورنا المستهدف وتعزيز نمو مشروعنا في السوق).

