牧原食品股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-10

投资者关系活动类别	□特定对象调研□分析师会议	
	□媒体采访□业绩说明会	
	□新闻发布会□路演活动	
	□现场参观	
	其他(2021年度股东大会)	
参与单位名称及人员姓名	罗伟冬、何欣珂、姚中娜、许柯、张明、	夏明超、刘世
	通、刘一凡、殷全明、甘仕斌、伍伟杰、『	叶军旭等
时间	2022年5月20日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁	秦英林
	副董事长、常务副总裁、财务负责人	曹治年
	董事会秘书	秦 军
	监事会主席	苏党林
	牧原肉食总经理	徐绍涛
	首席智能官	张玉良等
	1	

会谈主要内容

一、公司 2022 年的出栏目标如何确定? 周期底部出栏增长的原因?

由于生猪生长周期,从能繁母猪开始至其对应的仔猪育肥完成出栏需要 10-11 个月的时间。目前公司能繁母猪妊娠天数在 120 天左右,商品猪出栏上市日龄在 190 天左右。因此公司当年出栏量与上一年生猪养殖产能,基础母猪数量及配种量 具有匹配关系。公司 2021 年第四季度至今出栏量的快速增长与 2020 年下半年能繁 母猪的快速增长有直接关系。公司基于 2021 年生猪养殖产能,基础母猪数量及配种量,做出 2022 年实现 5,000 万头-5,600 万头的出栏预计。

二、公司当前的现金流情况?

目前公司经营性现金流基本上处于平衡状态。三月份以来,随着猪价回升,公司经营性现金流略有盈余。公司预计下半年生猪价格高于上半年,公司流动性也会持续向好。当前阶段,公司仍将严格控制新增在建工程,同时持续与合作金融机构加强沟通,增进互信,保障融资业务顺利开展,确保资金安全,稳健经营。

三、屠宰业务的发展与运营情况?

公司积极落实国家由"运猪"向"运肉"的政策转变,加快在养殖主产区配套建设屠宰产能,向消费者提供更多优质猪肉食品。

屠宰产能方面,目前公司已投产屠宰厂8个,已投产产能2,200万头/年。预计今年将再新投产3个屠宰厂,新投产产能900万头/年;同时今年还新开工4个屠宰厂,新开工产能800万头/年。

经营方面,2022年至今,屠宰肉食板块亏损三个亿左右,屠宰生猪280万头。目前屠宰肉食板块每日屠宰能力在6.6万头左右,今年屠宰量目标在1,000万头以上。公司争取三季度实现屠宰肉食板块全面盈亏平衡,四季度实现轻微盈余。

目前提升屠宰肉食板块盈利能力的关键点在销售端。当前屠宰肉食销售布局七十多个城市,农贸客户占70%,商超客户占15%,餐饮、食品加工企业、大客户占15%。

基于屠宰肉食业务高周转、低毛利的特点,接下来屠宰肉食业务将重点提升销售能力、运营能力、产品品质以及客户满意度,有深度地解决每一件事情,持续提升经营业绩。

四、2022年的成本目标及达成路径?

目前公司养殖完全成本接近 16 元/kg,考虑到原材料价格快速上涨等外部因素 影响,2022 年公司成本目标为阶段性实现 14.5 元/kg 的养殖完全成本。成本降低的 空间将主要来源于生产成绩的提升。重点聚焦在保育、育肥等优化空间更大的养殖 环节。公司将持续梳理管理问题并强化一线生产的技术标准、措施的执行与落地; 实施更加严格的管理考核,提升人员能力,优化人岗匹配程度,实现管理优化,解 决快速发展带来的成本上升问题。

本次活动不涉及应披露的重大信息	
附件清单(如有)	
日期	2022年5月21日