证券代码：300498 证券简称：温氏股份

**温氏食品集团股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：201904

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 银华基金-王丽敏、薄观辉；源乐晟投资-戴佳娴；银河基金-施文琪；拾贝投资-欧阳靖；中信资管-王晗、李品科；财通证券-朱乾栋；善渊投资-李茹燕；敦和资管-吴极；海雅金控-廖子铠、曾伟杰；中信证券-熊承慧、刘博阳、周成华；申万宏源-王承；富国基金-伍阳雪等25家券商、机构投资者。 |
| 时间 | 2019年1月17日 |
| 地点 | 温氏股份总部1楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 黄聪 梁伟全 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **Q&A环节**  **1、公司对今年猪价的看法？**  答：就目前所了解的情况看，目前还不好对未来猪价的演变做具体判断，总体预计今年下半年行情要比上半年好。2018年下半年以来受疫情等因素影响的去产能要今年下半年才能逐渐体现到猪价上来。  **2、公司预计2019年肉猪和肉鸡的出栏量是多少？**  答：2019年商品肉猪出栏的计划目标是2400万头左右，预计黄羽鸡出栏量比2018年出栏量有所增加。  **3、公司合作农户大概有多少？近年合作农户是否发生变化？**  答：公司合作农户5万多户，其中肉猪2万多合作农户，肉鸡3万多合作农户。  肉猪合作农户较2017年略有下降，主要是公司有少量的养殖规模较小的农户的退出，少量单户合并，还有一部分由于因环保因素需拆除或者搬迁等。目前公司合作农户正向家庭农场方向发展，饲养规模逐渐扩大，集约化、自动化水平稳步提高。家庭农场饲养规模的扩大，也是未来公司产能稳步提高的支撑之一。  **4、温氏模式的核心是什么？**  答：核心在于公司与合作农户之间科学合理的利益分配机制、完善的技术体系、管理系统及全程产业链。  公司通过科学合理的利益分配机制，与合作农户共享发展成果，共同促进发展；公司已形成了包括育种、疫病防控、饲料营养、市场开拓等在内的完整的配套体系，有效整合了养殖全产业链。  **5、哪种养殖模式更具有发展潜力呢？公司会考虑并行其他养殖模式吗？**  答：自繁自养模式与“公司+农户”模式各有所长。经过30多年的实践证明，“公司+农户（或家庭农场）”模式适合公司的发展，公司的模式也和中国农业发展趋势紧密契合：1）温氏模式可以有效地整合养殖规模扩张中需要的资本、技术、土地、劳动力等资源要素，利用国内分散土地资源和闲余劳动力，实现轻资产发展，促进公司持续快速扩张；2）环保政策落地，公司对农户进行技术扶持，环保模式得到各地政府主管部门的认同；3）温氏模式响应国家实施乡村振兴战略、精准扶贫等号召，深入贫困地区，以产业带动当地农民脱贫，进而带动当地农村经济的发展，深受当地农民、政府欢迎。  受环保、土地等因素的影响，未来发展中新增养殖规模所需要的农户资源、土地资源，会有一定的难度。公司正在研究现有模式的迭代升级，未来也可能会“公司+农户（或家庭农场）”、“公司+养殖小区”等几种模式并行。  **6、近期广东省内肉猪平均价格下降，您认为是什么原因？**  答：调运新规后，市场流通渠道逐步打通，外省猪肉调运量增加；春节前一般情况下，中小养殖户存在集中加快出栏的现象，再加上广东省内近期出现非洲猪瘟疫情后，养猪户加快出栏，市场供给量增多。  **7、公司会调整肉猪产能布局吗？特别是在非洲猪瘟疫区？**  答：公司在全国20多个省（市、自治区）布局了猪鸡养殖业务，未来随着养殖分区等新政的实施，公司会认真研究自身现有区域布局基础上，对各个区域的产量进行论证，以谋求新的发展空间。  **8、公司肉猪下游屠宰业务的规划如何？**  答：养猪屠宰业务仍处于探索阶段，近年公司反复进行相关的调研及论证，主要是为完善公司的产业链，平滑周期波动对公司经营的影响，应对行业周期风险的战略部署。  自我国8月份发生非洲猪瘟疫情以来，向下游延伸的需求显得迫切。同时，政府鼓励和推动调猪到调肉的转变，预计行业会逐步配套屠宰链条，因此，公司考虑在下属各区域公司所在省内寻找合适的位置，通过自建、参股或者合作加盟的方式配套屠宰业务。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2019年1月18日 |