0920: 《为什么要财务自由》	没有财务的自由是一种假象的自由、受控的自由 财务自由可以追求梦想,时间不受控,心灵自由 财务自由可以追求梦想,时间不受控,心灵自由					
	1. 穷人思维喜欢用时间换钱 建立时间价值概念:减少做花时间多收益少的事					
0921:《贫穷,对你的思维方式造成多大伤害》	2. 穷人思维往往过于注重沉没成本 / 沉没成本不可追: 钱已经花错了,如果再浪费时间就是错上加错					
	3. 穷人思维过于关注拥有的资源本身——量入为出、稀缺心态、管窥效应 拓展自己的视野:防止掉入管窥视线内,制定长远计划					
	1. 不是只有努力就够了					
	2. 消耗健康去换钱是没有意义的					
0922: 《那些拿命换钱的年 轻人,换着换着就死了》	3. 专注健康,不然疾病会让你的努力白费 怕死的人才能活得更久					
	4. 家里的顶梁柱不能出问题					
	5. 对健康问题存有侥幸心理					
0923:《你如何度过周末, 就如何度过一生》	2. 利用周末打磨自己的擅长					
	3. 利用周末打入其他圈子积攒人脉					
	1. 理财意识的培养					
0924: 《从月光入门到迈出投	容。 2. 价投思维的建立					
第一步,14天能带给你什么》	3. 家庭财务的配置					
	4. 理财规划的制定					
	5. 良好习惯的培养					
	1. 虽然事业上顺利,但要有长远计划,未雨绸缪					
0925: 《人生是场长跑》	2. 不为炫耀,不即时享受					
	3. 财富终值取决于投资理念,和收入关系不大					
0926:《取到崭新连号人民币	1. M2 (广义货币 - 整个社会上钱的数量) ,超过GDP的增长货币贬值					
	2. CPI (消费者物价指数) 可以看做是通货膨胀率					
0927: 《一则故事了解保险实	1. 回归保险本质,买消费型保险合适 质》					
	2. 分红、万能、投连险都是拿客户的钱去投资然后分成					
0928: 《一个晋通人怎样靠股	票赚到100万?》(同晚八点《死胖子故事的拆解》)					
	1. 思维意识和心智模式受限,过于关注短期利益,忽略或舍不得投资更好的					
0929:《你学不会的自我投资,其实就这么简单》						
	3. 没有足够的耐心等待收获、半途而废					
	4. 没有主动拓展圈子,为自己创造学习环境					
	1. 圈子决定眼界和格局					
	2. 圈内的人更容易深刻理解行内事物的现在和未来,获得时间优势					

	_	1. 基金定投,可以没有止损,但是一定要有止盈			
1009: 《定投6年以亏损收场,他到底	做错了什么》	2. 如股市大幅下挫可以加大定投金额,以更便宜价格获得更多份额			
		3. 波动越大的基金越适合定投,所以定投股票基金合适,指数基金更佳			
	1. 不同阶层的	的人对穷富的定义也不一样			
1010: 《我月入5万,可是我好穷》	2. 欲望膨胀速	度远超挣钱速度、没有风险意识、对金钱不敏感、没有预算、没有计划等,就会对支出失控			
1010: 《我月八3月,刊足我好万》	3. 很多哭穷的	的人是因为没安全感			
	4. 远离哭穷	-			
	1. 人	人的本性,时间越多越不会珍惜,所以刻意制造稀缺从而最大化利用			
1011: 《你是不是也经常说"等有时间	再做"》 2. 忙.	亡里偷闲会促使学会管理时间,带来成就感、强大、自信			
	3. 来	来得太容易的东西,会对它的感觉就会迟钝 			
,	1. 耐心打磨自己	己的能力,卖个好价钱			
1012: 《掏心窝谈谈赚钱这件事》	2. 为自己做事而	而不是为工资做事,在同等时间里赚了工资还提升了自己			
	3. 批发自己的时	时间,把时间维度考虑进去,打造一个可以批量的赚钱方式			
0919:《训练营的那些事儿	》爬楼密码:很高兴	兴遇见你			
0920: 《购物和时间的量化	思维》爬楼密码: 匆	匆匆那年 () 是化思维: 从整体的分析一年内花多少钱享受多少			
0320: 《X7 [X7] [X7] [X7] [X7]		2. 把时间考虑进成本			
0921: 《复利的威力》爬楼	密码・未来无穷尽	1. 影响最终结果最重要的是时间			
03211 (21111)30/31/10[2	H + 4. MeMeMan	2. 复利的魔力同样在健康、学习等方面有同样效应			
		1. 改变记账习惯,记录有用数据			
0924: 《科学记账》爬楼密	码: 财源滚滚来 一	2. 定期分析数据,管控意外消费			
0327. WITT MAK! TELY IIP. NI WHITE THE		3. 加入必要、需要、想要三个项目,方便后期分析			
		4. 利用子分类设置记关于旅游等阶段性花费项目			
		1. 资产就是给自己带来收益或者说把钱放进你口袋里的东西			
		2. 负债就是金钱会流出或者把钱从你的口袋里取走的东西			
0925: 《资产与负债》爬楼	密码:一起笑到最后	后 3. 资产就是会不断带来收入的,就像金鹅下蛋一样			
		4. 不断买入资产			
		5. 职业生涯前期靠投资自己提高主动收入,但主动收入有天花板			
		1. 摆脱月光第一件事情是记账			
		2.消费可以分成必要、需要、想要三种			
		3. 需要3-6个月应急金应对不时之需			
1		4. 保险应优先考虑家庭经济支柱人员			

5. 不同风险的投资品种 5. 不同风险的投资品种 2. 风险部、P2P、信托、股票 3. 风险中,令少位 4. 风险公、地方政府像、货币基金、医债延回购、国债、定期。6. 血销、实际产品应有的价格高声以发展下线的模式 7. 传统,录程本没有价值的需要非以发展下线的模式 1. 明確性 - Specific(目标重效是具体的) 2. 可需要性 - Messurable(目标虚似)量化或行为化的 3. 可实现性 - Attainable(存住出努力的价格工产现实现价,遵依及立过高或过低的目标。 4. 相关性 - Relevant(目标是中语其他目标分析分析及及手程的用数。 1. 粉定利率应。 风险转移。 网络自身物类,并身上自身能特补偿 2. 保险一大功能 2. 保险和企业、风险转移。 网络自身物类,并身上自身能特补偿 2. 保险一大功能 3. 社会保险和商业经险相响成。 机压补充 为院、以从前年机为保险对象的保险、经济、家庭农贡而对土宅研究的二次传答 3. 社会保险和商业经险相响成。 机压补充 为院、以从的年代为保险对象的保险、经济、家庭农贡而对土宅研究的二次传答 3. 社会保险和商业经险相响成。 机压补充 为院、以从的年代为保险对象的保险。 不管报意外还是疾病死亡、都会给付金股企企业、股票、数少定的坚大疾病所发费的原产。 发射及定,发射及定,使发运当 5. 没有数价保险,只有或适合的保险。 根据与下离来和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险工人基本原则,保险全企业,保险全定,未考虑价格低保险的点处。 近近疾险,羽次度虚医疗企工,有经济能力先买长期终身型的债。 次直疾险,羽次度虚医疗生力,有经济能力先更关键的产力,不经济的企业企业、发展的工作,发现的产力生产失时转身型的债。 1. 股票是一种交易的,也有企业保险,约全年人是四期型的营险之,发展了企业放弃和企业保险,约全年人是四期型的营险之,发展了企业股份,约全年人是四期型的营险之,是是化分析。在一定程度上来讲中以股级政会也相对安全 4. 保钱投资金影响之如,从南影响整个投资计划 5. 对公司的时提出中获得让收费,可以及用到自己的。由中,投到对于自己的企业 1. 电线投资系的证证,从南影响整个投资计划 5. 对公司的时提出中获得让收费,可以及用到自己的。由中,投到对于自己的企业	0026. 《	口, 打断\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\	I		1/ //型似问: 大型以购吅、丌仁炣贝、贝亚/问		
3)以降生,企业债 4)风险低,地方政劳施、货币基金、国保证回购、国体、定期 6。直朝,类比产品应有的价格常产以发展下线的模式 7、传销。基础本没有价值的东西并以发展下线的模式 1)明确性。Specific(目标必须是具体的) 2)可定进性,Measurable(目标是可以定任或行为化的) 3)可实理性,Actanable(在付出努力的恰优产地可以实现的,避免设立过高或过低的目标。 4)相关性,Relevant(目标是与生流性目标的相关性) 5)时限性。Time-based(目标是均生流性目标的相关性) 5)时限性。Time-based(目标是均生流性目标的相关性) 2)仅全通磁、以块销力例,不因经济能力取设治疗,从各值对,转有所医 3)社会管理功能。以及转为例,不因经济能力取设治疗,从各值对,转有所医 3)社会管理功能,以使成功经验。以及转为例,不因经济能力取设治疗,从各值对,转有所医 3)社会管理功能,以使成功经验或。经济、家庭成员面对生老病死的一次伤害 3、社会保险和商业保险,相重电子系 寿始。以允许无外为保险效益。类价,不可因金外还是疾病对亡,都会贴付 4、险种 意外股。因愈外形态。是外级水、虚外低分素由核心的保险。重读院、特定的正大疾病所花页前医疗费用结价的保险企 重换院、特定的正大疾病所花页前医疗费用结价的保险企 重换院、特定的正大疾病所花页前医疗费用结合的保险,通过不知组合来流是不同阶段 6、保险工人基本规则、保险、保险、保险、保险、保险、通过工机组合来流是不同阶段 6、保险工人基本规则、保险、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、企业、	0920:《记台"起贝廖胍一汉贝阳所》爬铵品。	月: 11 XX 区 71 XX 和E	- 不同可以	公孙北次 口 秭	2) 风险高: P2P、信托、股票		
6. 直销: 卖比产品应有的价格高并以及原下线的模式 7. 传销,实根本没有价值的东西并以发展下线的模式 7. 传销,实根本没有价值的东西并以发展下线的模式 1)明确性 - Specific(目标必须是具体的) 2)可指置性 - Measurable(目标是可以强化或行为税的) 3)可实现性 - Attanable(有付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低的目标。 4)相关性 - Relevant(目标是与生活共他目标的相关性) 5)时限性 - Time - based(目标完成的期限) 1)经济补偿功能,以废验验,降低自身损失,并对于自身提供补偿 2)资金通融,以疾病为例,不因经济能力取误治疗,从容而对,病有所医 3)社会管理功能,投展可减轻家庭、经济、家庭或面对生老师死的二次伤害 3. 社会保险和商业保险相相相战、相互补充 有险,以人的生死为保险对象的保险,不管固意外还是疾病死亡,将金赔付 - 人险利 - 是外险:因废命价密、多外股、多份管理力或失劳动力贴付的保险金重疾险,特定的重人疾病所花费的保险,是特别的医疗费用或失劳动力贴付的保险金重疾险,特定的重人疾病所花费的保险,是特别不是实现的原则。 是对验者的保险,但基本不能更加强,使除全面、保颜充足、保费适当。 - 人类或者家名的年轻人,主考定价格低保险高的意外验或定期寿险,次重疾险,用次健康医疗险 2)有小核家庭,先后人家庭经济主力,有效济能力先买长财务专型的险,再给孩子是使原及产物金产金、各个子人和内健原的意外验,不是依任规则使的自身外验,不是使用处于现象外的。各个子人和内健原的意外验,不是使用处理的原始,并给我们使用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它未来的价值 2. 投资者通用于长期利益、投售者最于短期价格选落。3. 价值按管理基本资格,是有人是则使的通多外验。4. 有期附近的保险类,如是有量用于短期价格选落。3. 价值按管理基本是,是最优分析,不一定程度上来请可以超额收益也相对安全 4. 债务接受金影响应用,从而暂利整个投资计划。5. 对公司的正确估值可以更好的把数买入和卖出。6. 危值可以通过分所公司的财材上收得量收费据,理性接受获得收益。5. 对公司的证据生分析,可以还用到自己的工作中,我到局于自己的位置			5. 小问风险	亚的坟员	3) 风险中:企业债		
7.传销: 卖根本没有价值的东西开以发展下线的模式 1. 明确性 - Specific(目标必须是具体的) 2. 可强量性 - Measurable(目标是可以量化或行为化的) 3. 可实硬件 - Attainable(在付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低的目标。 4. 相关性 - Relevant(目标是可以重优或行为化的) 3. 可实硬件 - Attainable(在付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低的目标。 4. 相关性 - Relevant(目标是与生活其他目标的相关性) 5. 时限性 - Time-based(目标定员明限) 1. 经济性控制能,风险转移,降低自身损失,并对于自身提供特值 2. 保险三大功能 2. 保险三大功能 2. 保险三大功能 2. 保险三大功能 3. 社会保险和商业保险相辅相或、相互补充 3. 社会保险和商业保险相辅相或、相互补充 参外院,以及等价数、意外误核、意怀异费用或使失劳动力解付的保险金 重效险 等定的重大疾病形定费的程序,对用定位保险金 重效险 等定的重大疾病形定费的程序,对用定行保险金 重效险 等定的重大疾病形定费的程序,对用定行的保险金 5. 没有解析的保险,只有最强合的保险,根据当下需求和主要而临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险二人本年限则,保险全面,保额是是、保费证当 1. 还没有家庭的年轻人,主考虑价格优保险高的意外验或定明身险,次重核险,用水仓健康投资作整人,主考虑价格优保险高的意外验或定明身险,次重核股,用水仓健康投资作整人,主考虑价格优保险高的意外验或定用身份。从重核发生的企业外验。含名年人配间管理的金外验 8. 有理财能介的保险就买购重保险,比如消费型的保险,其它的线用于自己投资 1. 服果是一种交易品,也自它本本的价值 2. 投资者和职工长期利益,投机者者职于短期价格涨落 3. 价值投资的基础,是代考有限于长期利益,投机者者职于知期价格涨落 3. 价值投资价基础。是是化分析,在一定程度上来访问以超额收益也相对安全 4. 借贷股资企影响。但,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确信可以更好的定题买入和卖出 6. 结值可以通过分价公司的财材中或得量代发限,理性投资获得收益 7. 价值投资价格的量以及更好的增加或其时的可以更好的定题买入和卖出					4) 风险低: 地方政府债、货币基金、国债逆回购、国债、定期有		
1)明确性、Specific(目标必须是具体的) 2)可衡量性,Messurable(目标是可以量优或行为化的) 3)可实现性,Attainable(存付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低效目标。 4)相关性,Relevant(目标是可以重视或有规性) 5)时聚性,Time-based(目标完成的期限) 1)经济补偿功能,风险转移、PM低自身损失,并对于自身提供补偿 2)接金通磁,以疾病为例,不因经济能力破误治疗,从各面对,病有所医 3)社会管理功能,投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3、社会够险和商业保险相相成,和卫补充 寿险,以人的生死为保险对象的保险,不管因愈外还是疾病死亡,都会临付 4、险种 意外险,固意外伤害、多种疾、意外疾、费州或丧费州或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险,特定的重大失力病不改固处疗效用期限的风险,通过不同组合来满足不同阶极 5、没有是好的保险,只有显远合的保险,根据当于需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶极 6、保险工大基本规则,保险全值、保險处之、保劢选当 1)还没有家庭的年轻人,主考虑价格低保险高的意外险或定期寿险,次重疾 6、用处健疾实济险,并必能疾疾疗处,是多个人能风情虚的意外险。其它的线用于自己投资 2)有小孩家庭,先配系家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给 经利用 10 世界 1 电对键 2 人 1 电对键 2 人 1 电 2 人 1 电 2 人 2 人 1 电 3 电 3 人 1 电 3 人 2 人 2 人 1 电 3 人 2 人 2 人 3 人 3 人 3 人 3 人 3 人 3 人 3 人			6. 直销: 卖	定比产品应有的	价格高并以发展下线的模式		
2)可衡量性 - Measurable(目标是可以量化或行为化的) 3)可实现性 - Attainable(在付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低的目标) 4)相关性 - Relevant(目标是与生活其他目标的相关性) 5)时限性 - Time-based(目标完成的期限) 1)经济补偿功能: 风险转移,降低自身损失,并对于自身提供补偿 2)资金遍融: 以疾病为例,不因经济能力取决治疗,从容面对,病有所医 3)社会管型功能: 投援可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3、社会健院和商业保险相辅相成、相互补充 考险: 以人的生死为保险对象的保险,不同经济能力取决治疗,从容面对,病有所医 3)社会管型功能: 投援可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3、社会保险和商业保险相辅相成、相互补充 寿险: 以人的生死为保险对象的保险,不管因愈外还是疾病死亡,都会赔付 4、险种			7.传销: 卖	根本没有价值的	的东西并以发展下线的模式		
1. 制定理財目标SMART原则 3. 可实现性 - Attainable(在付出努力的情况下是可以实现的,避免设立过高或过低的目标 4. 相关性 - Relevant(目标是与生活其他目标的相关性) 5.) 时限性 - Time-based(目标完成的期限) 1. 经济补偿功能:风险转移,降低目身损失,并对于自身提供补偿 2. 保险三大功能 2.) 资金超融。以疾病为例,不因经济能力损误对外,从容面对,病有所医 3. 社会保险和商业保险相幅相成、相互补充 3. 社会保险和商业保险相幅相成、相互补充 4. 险种 意外险,因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金重疾险。特定的重大疾病所定费的联验,不管因塞外还是疾病死亡,都会赔付 4. 险种 意外险,因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用减失失劳动力赔付的保险金重疾险,特定的重大疾病所定费的联验,是要用临的联验。 5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合未满足不同阶段 6. 保险三人基本原则,保险查面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的保险,保费适当 1) 还没有家庭的保险,是要是合的保险,通过不同组合未满足不同阶段 6. 保险三人基本原则,保险效应,保险查面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的保险,是要是各种保险,还要转给依保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再分价值,各种政策区方和多外验,给老年人能网纳型的意外验。 8. 有理财能力的保险就实侧重保险,比如消费型的保险。其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种分易品,也有它本本的价值 2. 投资者者限于长期利益,投机者者限于短期价格涨落 3. 价值投资积差。其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种分易品,也有它本本的价值 2. 投资者者限于长期利益,投机者者限于更期价格涨落 3. 价值投资用基础,提供营资影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的时损买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的遗化分析,可以压用到自己的工作中,找到属于自己的位置				1) 明确性-9	Specific(目标必须是具体的)		
2. 保險三大功能 3. 社会管理问能: 投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3. 社会管理问能: 投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3. 社会保险和商业保险相辅相成、相互补充 寿隐: 以人的生死为保险对象的保险,不管因意外还是疾病死亡,都会赔付金外院。 2. 保險部 2. 保險部 2. 保險部 2. 保險。 特定的重人疾病所花费的保险,我们是不需求和主要向临的风险。 通过不问组合来满足不同阶段 6. 保險三大基本原則:保險全面、保觀充足、保费适当 1. 还没有家庭的年轻人,主考虑价格低保险高的意外验或定期寿险,次重疾 2. 有小线家庭、朱虚备家庭经济主力。有经济能力先买长期终身型的股,再给 孩子配健康医疗和意外愈、给老年人配同情型的意外验 8. 有理財能力的保险被买到重保险,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来仍价值 2. 投资者看限于长期利益,投机者看限于短期价格涨落 3. 价值投资强念,是是化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资资金。是是化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资资金。是是化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资资金。是是化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化发贴,理性投资获得收益 7. 价值投资的星化分析,可以运用到自己的工作中,投到属于自己的位置				2) 可衡量性	- Measurable(目标是可以量化或行为化的)		
5)时限性 - Time-based(目标完成的期限) 1)经济补偿功能;风险转移,降低自身损失,并对于自身提供补偿 2)资金通融;以疾病为例,不因经济能力耽误治疗,从容面对,病有所医 3)社会管理功能;投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3.社会保险和商业保险桶铺相成、相互补充 寿院;以人的生死为保险对象的保险,不管因意外还是疾病死亡,都会赔付 4.险种 意外险,因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险,特定的重大疾病所花费的医疗费用服的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6.保险三大基本规则,保险全面、保额充足、保费适当 1)还没有家庭的年轻人;主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗验 7.参考配置 ② 有不该家庭、完配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗验 8.有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的线用于自己投资 1.股票是一种交易品,也有它本来的价值 2.投资者和于长期利益,投机者者职于短期价格涨落 3.价值投资的基础》爬楼密码,学得好吃得饱 4.借钱投资公影响心理,从而影响整个投资计划 5.对公司的正确估值可以更好的比是买入和卖出 6.估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7.价值投资的重化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		1. 制定理财目标S	MART原则				
1)经济补偿功能、风险转移、降低自身损失,并对于自身提供补偿 2)资金通融。以疾病为例,不因然济能力耽误治疗,从容面对,病有所医 3)社会管理功能。投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3.社会保险和商业保险相辅相成、相互补充 寿险。以人的生死为保险对象的保险,不管因意外还是疾病死亡,都会赔付 4.险种 意外除。因意外伤害、意外残疾、意外疾疗费用或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险,特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 5.没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6.保险三人基本原则,保障全面、保额充足、保费适当 1)正没有家庭的年轻人,主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗检查、大生考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗检查外验,给老年人配网销型的意外险 8.有理则能力的保险碳买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1.股票是一种交易品,也有它本来的价值 2.投资者着限于长期利益,投机者者限于短期价格涨落 3.价值投资到多,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4.借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5.对公司的正确估值可以更好的处理买入和卖出 6.估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7.价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置				4) 相关性 - [Relevant(目标是与生活其他目标的相关性)		
2.保险三大功能 2)资金通融: 以疾病为例,不因经济能力耽误治疗,从容而对,病有所医 3)社会管理功能: 投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害 3.社会保险和商业保险相辅相成、相互补充				5) 时限性 - 7	Time-based(目标完成的期限)		
3. 社会修理功能,投保可减轻家庭、经济、家庭成员而对生老病死的二次伤害 3. 社会保险和商业保险相辅相成、相互补充 寿险: 以人的生死为保险对象的保险,不管因意外还是疾病死亡,都会赔付 4. 险种 意外险: 因意外伤害、意外戏疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险: 特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险三大基本原则:保障全面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的年轻人; 主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 2. 有小孩家庭: 先配各家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险。给老年人配网销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者者服于长期利益,投机者者服于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资金影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置			1) 经济补	卜偿功能: 风险	转移,降低自身损失,并对于自身提供补偿		
3. 社会保险和商业保险相辅相成、相互补充		2. 保险三大功能	2)资金通	通融: 以疾病为	例,不因经济能力耽误治疗,从容面对,病有所医		
7. 多考配置 2)有小孩家庭,先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给 2)有一致家庭,先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给 2)有小孩家庭,先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给 2)有小孩家庭,先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给 孩子配健康医疗和意外险,给老年人配阿销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着服于长期利益,投机者者服于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		3) 社会管理功能: 投保可减轻家庭、经济、家庭成员面对生老病死的二次伤害					
4. 险种 意外险: 因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险: 特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 重疾险: 特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 重疾险: 特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险三大基本原则: 保障全面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的年轻人: 主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 2) 有小孩家庭: 先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险,给老年人配网销型的意外险。8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着限于长期利益,投机者着限于短期价格涨落 3. 价值投资的基础》爬楼密码: 学得好吃得饱 2. 投资者者限于长期利益,投机者者限于短期价格涨落 3. 价值投资金影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		3. 社会保险和商业保险相辅相成、相互补充					
意外隐: 因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金 重疾险: 特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金 5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险三大基本原则: 保障全面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的年轻人: 主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 2) 有小孩家庭: 先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险。给老年人配网销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置	0927. 《保险那此事》 肥迷家和, 护你周今	寿险:以人的生死为保险对象的保险,不管因意外还是疾病死亡,都会赔付					
5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段 6. 保险三大基本原则:保障全面、保额充足、保费适当 1) 还没有家庭的年轻人: 主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 2)有小孩家庭: 先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗险 给老年人配网销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置	0527: 《体型加三字》 爬铁山树: 1) 协归王	4. 险种 意外险: 因意外伤害、意外残疾、意外医疗费用或丧失劳动力赔付的保险金					
6.保险三大基本原则:保障全面、保额充足、保费适当 1)还没有家庭的年轻人:主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 7.参考配置 2)有小孩家庭:先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险,给老年人配网销型的意外险 8.有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1.股票是一种交易品,也有它本来的价值 2.投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3.价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4.借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5.对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6.估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7.价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		重疾险:特定的重大疾病所花费的医疗费用赔付的保险金					
1)还没有家庭的年轻人:主考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾险,再次健康医疗险 7.参考配置 2)有小孩家庭:先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险,给老年人配网销型的意外险 8.有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1.股票是一种交易品,也有它本来的价值 2.投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3.价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4.借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5.对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6.估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7.价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		5. 没有最好的保险,只有最适合的保险,根据当下需求和主要面临的风险,通过不同组合来满足不同阶段					
图,再次健康医疗险 2)有小孩家庭、先配备家庭经济主力,有经济能力先买长期终身型的险,再给孩子配健康医疗和意外险,给老年人配网销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		6. 保险三大基本原则: 保障全面、保额充足、保费适当					
孩子配健康医疗和意外险,给老年人配网销型的意外险 8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资 1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置					考虑价格低保障高的意外险或定期寿险,次重疾		
1. 股票是一种交易品,也有它本来的价值 2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		7.参考配置					
2. 投资者着眼于长期利益,投机者着眼于短期价格涨落 3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		8. 有理财能力的保险就买侧重保障,比如消费型的保险,其它的钱用于自己投资					
3. 价值投资理念,是量化分析,在一定程度上来讲可以超额收益也相对安全 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		1. 股票点	是一种交易品,	也有它本来的优	介值		
0928: 《价值投资的基础》爬楼密码: 学得好吃得饱 4. 借钱投资会影响心理,从而影响整个投资计划 5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		2. 投资者	者着眼于长期利	益,投机者着眼			
5. 对公司的正确估值可以更好的把握买入和卖出 6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		3. 价值扫	殳资理念,是量	化分析,在一定	定程度上来讲可以超额收益也相对安全		
6. 估值可以通过分析公司的财报中获得量化数据,理性投资获得收益 7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置	0928: 《价值投资的基础》爬楼密码: 学得好吃得饱		殳资会影响心理,	,从而影响整个	个投资计划		
7. 价值投资的量化分析,可以运用到自己的工作中,找到属于自己的位置		5. 对公司	司的正确估值可	以更好的把握到	买入和卖出		
		6. 估值可	可以通过分析公	司的财报中获得	导量化数据,理性投资获得收益		
1. 当我们走进一个人的生活里,就会发现很多人的机遇并不是偶然;		7. 价值扫		,可以运用到自	自己的工作中,找到属于自己的位置		
		1. 当我们]走进一个人的生	生活里,就会发	现很多人的机遇并不是偶然;		

长投 33 期 9 取	2. 人的格局让他们只会跟身边的人比较,而不是去学习背后有用的东西; 3. 设立一个可行的目标,并去执行; 4. 储蓄的重要性,与投资品种关系不大,最重要的是坚持,让时间发挥价值; 5. 发现高性价比的东西,实用主义,量入为出; 6. 日积月累,多花一点和储蓄一点,慢慢的随着时间拉开差距; 7. 和幻想未来赚钱能力相比,不入如踏实计划一个可行的目标; 8. 浮躁和幻想未来,让人们不断乐此不疲的重复犯错; 9. 定投上一次性投入更抗风险; 10. 延迟消费,杜绝买想要"的东西; 11. 先存钱再消费,不去影响计划; 12. 买一辆炫耀而不实用的车,对事业和找对象都帮助不大,而且会让计划延后; 13. 同样的东西对不同人和在不同阶段的效用是不同的,我们要从长期去平衡,在最合适的性价比最高的时候去使用这个东西; 14. 拥有的财富有多少就会打开相对应的机会大门; 15. 运气是准备出来的; 16. 越早有储钱的思维越能让时间发挥价值; 17. 即时消费享受短暂快乐,延迟消费在未来享受长久快乐; 18. 期待未来的高收入相当于赌博; 19. 财务自由度决定了生活自由度,更决定了一个人未来的高度;
班	3. 估值除了在投资时可以帮我们选到被低估的公司,还可以帮我们做更好的职
	0929: 《圈圈个人经历分享》爬楼密码: 年轻有钱黑富美 业规划,还可以应用到生活中的很多方面,比如创业 4. 核心竞争力是持续经营的根本
	5. 当综合去分析好并制定的计划要马上行动,争取时间上的优势
	6. 不做小聪明的理论派,要做勇敢勤奋的行动派
	1.77年很多的 候走沒有拒绝不安的员事 1.77年很多的 候走沒有拒绝不安的员事 2. 估值是买卖股票至关重要点
	3. 开发被动收入越早越好,让时间成为增上
	1. 过自己想要的生活,唯一的办法就是改变、行动
	2. 现在的状态是过去的努力换来的,未来的状态由现在的努力决定
	3. 逆向思维: 想要天秤倾向一侧,可以往一侧加码亦可往另一侧减码
	1006: 《如何变穷的四种方法》爬楼密码: 不一样的思考 4. 没有对生活和财务规划,就会失去控制
	1) 意外: 比如意外伤害等造成的医疗费用等
	2)疾病: 因生病造成财务的困境
	5. 会让你变穷的四个原因 3) 无规划支出: 任性的生活方式正在透支未来
	4) 脆弱的投资系统: 缺乏专业知识导致投资不理想
	1. P2P的本质是个人对个人或者个人对小企业的借贷,就是我们在一个平台上把钱借给另一个人
	1)目前中国的征信体系不完善,不能清楚了解借钱人的信用情况

	2. 中国P	2P的问题 2)目前P2P行业监管不到位				
		33)国内和国外的金融环境不一样,例如借钱人的用途等				
		1) 是否有风险保证金					
			2) 是否有融资性担保公司 3) 是否有保险公司担保				
	±						
1008: 《了解P2P》爬楼密码:绿茶如	<u> </u>		4)是否建立完善的线上线下风险控制系统				
	3. P2P平	台选择注意事项	5)是否有银行、互联网大佬、大企业等的背景				
			6)资金是否在银行或者第三方托管				
			7) 平台的规模、名气较大,实力较强				
			8)平台的透明度高				
			9)在第三方P2P门户网站或者一些P2P论坛上口碑比较好、统合评价				
	4. 不熟的	4. 不熟的投资品不投,同样收益率的还有其他更合适的投资品做选择,如股票、基金					
	1. 股票基金	分主动和被动型,	通常说的股票基金是主动型基金,指数基金是被动型基金				
	2. 主动型基金和基金经理的投资水平有很大的关系,而被动型基金由指数决定						
	3. 指数: 就是加权平均值,用来反映市场平均水平						
	4.股票指数:按照一定规则选出一组股票,并对这些股票进行加权平均值的计算						
1009: 《定投出来的百万富翁》爬楼密码: 把我唱给你听	5. 指数基金: 按照这个股票指数的成分比例买入,就是指数基金						
按面码: 1L 找旧知	6. 指数一般挑选的都是行业里、整个市场比较有代表性的企业,一定程度上反应了国家的经济发展情况						
	7. 指数相比个股的优势,可以永续下去,因为会固定剔除不良股票增加符合选样标准的股票						
	8. 谁也无法预测市场,但我们可以学会估值,根据估值来决定何时进场						
	9. 定投三大影响因素:本金、时间、收益率,不断去提高每个影响因子						
	10. 生活中很少刚刚好、伺机而动,行动才能促成机会的产生,在行动中不断自我提升						
		1. 基金的优势:	有专业的人、团队来帮你打理你的财富				
		2. 指数基金的优势:被动投资、对基金经理依赖小、选择成本低、交易成本低					
		3. 定投注意点: 止盈不止损					
		4. 定投指数基金前,要了解自己的理财目标、对风险的承受能力、不同指数基金的特点、指数基金定制的原理和策略					
		5. 投资一个投资	品时一定要事先了解其公司背后的盈利模式,是否合理合法、能否长期盈				
1010: 《瓶子的理财故事》爬楼密码	: 柳暗花明	师暗花明 6. 要对自己的学习等能力的自信,同时知道如何获取优质学习资源,并敢于付出相应费用,免费的东西往往要付出更多被忽视的成本					
		7. 发现优质资源时,衡量后投入产出比很高的情况下,果断入手					
		8. 输出是最好的学习方式,在输出的同时会有一个很好的反馈机制让自己改善的机会					
		9. 人性是懒惰的	,一个好的学习圈子非常有必要				

			10 当理财思维应用进生活里,就会	会发现生:	活的品质在提高,个人的自信心在提高。		
			10. 当理财思维应用进生活里,就会发现生活的品质在提高,个人的自信心在提高, 时间管理能力在提高,学习力在提高,进入一个良性循环、自我完善的过程				
		1. 资产	配置:对自己的资金在各个资产之	.间进行台	·理安排的一个过程		
		2. 通常	会分为四份: 短期消费、意外重疾	保障、係	· · · · · · · · · · · · · ·		
1011 // 沙	子产配置》爬楼密码: 不嫌钱多 子产配置》	3. 短期	消费: 3—6个月的生活费,一般放	在银行沿	5期或货币基金中		
1011: 《火	1) 癿且//爬按缶屿: 小洲以夕	4.保命管	线: 以小博大, 让保险转嫁风险,	专款专用	,解决突发大开支		
		5.保本引	十值:适合基金定投的储蓄方式,	保本升值	、本金安全、收益稳定、持续成长		
		6. 重在	收益: 股票、基金等激进方式,掌	握正确的	方方法和策略		
					1) 低风险不等于低收益		
			1. 掌握基础常识,避开理财降	5阱	2) 高风险不等于高收益		
					3) 低收益不等于低风险		
			2. 跑赢通货膨胀				
			3. 利用理财思维正面影响生活	<u> </u>			
任务一:《	为什么理财投资是你必须GET的人	生技能》			1) 应急金: 准备3-6个月消费费用应对意外开支		
			4. 如果合理安排个人/家庭的原	财富?	2)保险:回归保障生活的工具的保险功能		
					3) 钱生钱的投资: 给家庭财富增值		
			- 8/11 577 /7784 1 11614		专嫁意外风险		
			5. 附加题:保险三大功能		注病时不用考虑钱的问题而耽搁治疗		
		4)7 6		3) 1	F.给家人造成意外的二次伤害		
	// .h. +n/. ±r. // t-Z.+// +m n/i		K (收集数据) 	********	山田町 开及李仁冰弗)		
	《小妙帮你轻松摆脱月光》		2. 分析(根据必要、需要、想要,分析数据并做出调整,先储蓄后消费) 3. 设置储蓄目标(先储蓄应急金)				
音频课一	 《关于保险,你需要懂的基础			计	意外、重疾、寿险三类保障性产品,优先考虑消费型		
	. 《大】床腔,协而安度的茎间		国债: 国家发行的债券, 风险极低	E, 7676	总介、里 <u>休、</u> 好险二头床牌口)吅,加几考尬相页至		
	《市场上常见的那些投资品》		2. 国债逆回购: 抵押国债,门槛低,风险极低				
			设市越低时投资机会越多,容易找 买入股票就是持有改公司的股份成				
			长期来看,是公司内在价值决定公司				
			三营业务、赚不赚钱、有没有护城	_	如何找到好公司?		
			4. 王宫业务、赚个赚钱、有没有护城河; 5. 护城河(无法复制的优势)、赚钱能力(查看公司的利润、毛利率、存货、应收账款、现金流等)				
任务二:《一个长投分析师眼中的中国股市》			5. 护城河(尤法复制的优势)、赚钱能力(查看公司的利润、毛利率、存货、应收账款、现金流等) ————————————————————————————————————				
		0. //			<u>2</u> 线等预测明天的涨跌,没有根据,只是猜测)		
		I	17 127 1011111	· / IX-VIII	A COURT OF SHADDEN OF INTERPRETATIONS		

1									
			2) 听消息流派(听带头人的鼓吹,盲目听信)						
			3)有效市场派(市场都是有效的,公司的所有情况会表现在股价上)						
			7. 不同投资流派 - 4) 宏观投资流派(试图通过国际数据来预测经济走势,根据走势选择投资,索坚						
			5) 控股型流派(买入大量股票取得控制权,改革变化转型公司,费雪)						
			6)成长型流派(挖掘潜力股公司,概率太小,缺乏量化思维、感觉选择)						
			7)价值投资流派(买入便宜股价的好公司,不受市场情绪影响,量化数据)						
			1. 我是小白我能学会投资吗? 学会投资不是一个二元命题,而是一个数值,学一分多一分收获,不学就是(
			2. 中国很多财报虚假,能投资吗? 不仅适合投资,而且更有利于找到少有人知的好公司						
			3. 长投学堂的目的? 集思广益,互利增长,组合专业交流的圈子						
	补充材料:	《亲爱的卧底熊系列	4. 现在是否要投资美股? 股票投资的要领就是买入被低估的公司,跟在什么市场买无关紧要						
			5. 穷人与富人最大的 差别? 最大的差别是观念: 财务自由是一种动态的状态,需要不断调整和保持,投资 结果只有一次,而投资技能可以不断重复						
			6. 为什么股票不涨? 买入被低估的公司而不是听起来很吸引人的公司,公司能赚钱才是硬道理						
			7. 投资决策应该依靠谁? 自己,投资是一个行动、决策、反思的过程,只有独立思考才能持久和循序渐进						
	1. 买入公司股票就成为公司的主人之一,共同亏盈 《股票,究竟是什么?》 2. 股票盈利来源有低买高卖的差价和分红								
	《股票涨跌谁决定?》 1. 股票是一种商品,市场价格由供需双方促成(投票机),长期来看价格由公司的内在价值决定的(称重机)								
任务材料	一 日 炒 休 一 [《找到一只优质	票》 1. 有无护城河(品牌护城河、转换成本护城河、网络效应护城河、)						
正为初刊		《买打折股票》	1. 先估值,就能判断买入点和卖出点						
		《关1171 放示》	2. 市盈率: 年利润 / 公司市值						
		_	. 基金经理把钱投资到什么投资品里,我们就说这是什么基金						
			股票基金过于依赖基金经理、成本高						
			1) 完全复制指数,可以获得和市场持平的收益						
			3. 被动投资的优势						
	红久二. //1	基金定投指南》	3)交易成本低						
	<u> </u>	坐並尺以旧出》	4)可以投资海外某些指数						
			1)投资门槛低,100块就可以						
	4.		4. 定投的好处 2) 不用考虑具体的买入时间						
			3)可以摊薄成本、降低风险						
			5. 止盈不止损、定期不定额						
			1. 相关工作交给专业的人处理						

3. 贝甲奎亚叩此为: 伽纫庄同					
1. 定投: 定期定额的投资					
《基金这么多,哪种适合定投?》 2. 定投债券基金和股票基金的优势: 摊薄成本,但是交易成本高	2. 定投债券基金和股票基金的优势: 摊薄成本, 但是交易成本高				
音频课三 1. 指数基金: 股票基金的分支,被动投资型,会定期更新个股组合,达到完全复制市场的	走势				
《指数和指数基金》 2. 指数: 抽样 > 抽取有代表性的样本来了解所有的大概情况					
3. 指数基金优势: 选择少, 交易成本低					
1. 根据自己需求选择不同风险的指数基金					
	2. 在市场总体上整体比较低的时候买入,整个市场的市盈率越高说明市场在比较高的点				
3. 止盈不止损,建议月定投(相比周定投制作简便,收益差不会多)	3. 止盈不止损,建议月定投(相比周定投制作简便,收益差不会多)				
4. 定期不定额人工干预可以增加收益率(市场在低点时增持、市场在高点时减持)					
1) 理财投资不是一夜暴富					
1. 树立正确的投资理念 2) 理财投资需要有效的方法和靠谱的投资策略	2) 理财投资需要有效的方法和靠谱的投资策略				
3) 需要不断学习、实践、总结和思考					
任务四:《如何用正确的姿势继续理财投资学习之路?》	1)提高主动收入、增加投资本金 2)学习理财投资知识、提高投资收益率				
3. 构建正确的投资体系					
2) 养成良好的投资方法和习惯	2) 养成良好的投资方法和习惯				
《年轻人积累财富的两条路》	1. 提高主动收入: 提升职业能力,积累本金为投资做准备				
2. 提高投资收益率: 花时间学习和尝试新的投资品	一 2. 提高投资收益率: 花时间学习和尝试新的投资品				
1. 系统的学习,构造整体的框架	1. 系统的学习,构造整体的框架				
2. 向高手请教 《有效学习的4大必备要素》	2. 向高手请教				
音频课四 3. 需要有效反馈,改善下一步行动	3. 需要有效反馈,改善下一步行动				
4. 一群志同道合的一起学习的同伴	4. 一群志同道合的一起学习的同伴				
1. 写下投资日记,便于后期分析数据和做决策	1. 写下投资日记,便于后期分析数据和做决策				
《养成学习理财投资的好习惯》 2. 投资是一个不断循环的过程,PDCA,计划、实施、检查、再次反思行动					
3. 找到自己的能力圈,找到自己擅长的领域,在自己的能力范围内投资					
4. 并不是准备充分才开始行动, 在学习中犯错, 在犯错中总结和进步					