



À PROPOS DE MOI

Eternel perfectionniste, et membre initiateur du concept #OnSeSoutient, j' ai fait mes preuves aussi bien auprès des startups qu'auprès des entreprises confirmées. Fasciné par la beauté de nos différences culturelles, je prends plaisir à développer le marché des entreprises sur le plan international et à traiter des sujets qui tournent autour de: [stratégies / management / Accompagnement / Formation / internationalisation /Relation Afrique -Europe](#) . J'ai accompagné avec succès des entreprises dans leur démarche d'internationalisation surtout sur le marché de l'Afrique subsaharienne et français. Je suis également auteur des livres : **L'essentiel sur la stratégie d'internationalisation** et **Développement sur le continent africain**. Puis conférencier et formateur intervenant dans les universités à mes heures libres.

Reconnaisances:

Prix du projet le plus lumineux au salon CETEF
Prix Palme internationale de l'entreprise la plus innovante du secteur des énergies renouvelables au Togo

Compétences

Elaboration de stratégie commerciale/Marketing	Leadership
Etude de marché	Improvisation rapide
Management d'équipe multiculturelle	Prise de parole en public
	Coaching
	Négociation

EXPERIENCES

Resp. Recherche & développement Commercial International, Group INNOV ECLAIR (France)

Janvier 2024 - Présent

- Études de marché et pilotage de tests pour l'ouverture de filiales (Togo, Benin, Ghana, Côte d'Ivoire).
- Recrutement, formation et gestion d'équipes multiculturelles.
- Définition et déploiement de stratégies marketing, vente et communication.
- Participation à des salons et missions internationales pour prospection et partenariats.
- Négociation de contrats et suivi des KPI pour ajuster la performance.

Responsable Marketing & vente Export, Group INNOV ECLAIR (France)

Novembre 2021 - Présent

- Élaboration et supervision de la stratégie de communication et formation de 70 commerciaux répartis sur le Togo, le Ghana et le Bénin.
- Acquisition stratégique de clients majeurs : Douane Gabonaise, Port Autonome de Lomé, Télévision Nationale Togolaise, etc.
- Gestion proactive des relations presse et développement de la notoriété de l'entreprise.
- Expansion rapide des effectifs, passant de 2 à 80 collaborateurs en seulement 2 ans.

Responsable Projet & Recherche Financement, Incubateur AFRICACOWORKERS (Togo)

Mai 2018 - Aout 2021

- Promoteur du concept innovant MIVA, primé en interne comme meilleure innovation.
- Pilotage du projet Créaschool pour le développement entrepreneurial en milieu scolaire .
- Pitches et négociations réussis pour le financement de startups, obtenant des soutiens majeurs : GIZ, OIF, Total Énergies.

Pays d'interventions dans le cadre de mes missions professionnelles



France, Espagne, Côte d'Ivoire, Belgique, Mali, Portugal, Ghana, Sénégal, Benin, Togo

AUTRES FONCTIONS

Promoteur

INNOV AGRI BUSINESS
AFRIQUE (Côte d'Ivoire)
Juin 2025- Présent

Président,fondateur

Maryo Fiavi Group&Partners
(Togo)
Aout 2024 - Present

Promoteur Associé

OSEZ L'AFRIQUE (France)
Juillet 2025 - Present

Directeur Comm & Brand

Fonds & Université XOESE
(Togo)
Décembre 2024 - Septembre 2025

Vice Président-Cofond

Alliance Europe-Afrique
(France)
Juillet 2025 - Present

EDUCATION

Doctorate in Business Administration

Doctorat en science de gestion
Eklored Business School
2023-2026 (Pau, France)

CERTIFICAT PRO

Stratégie d'entreprise
London Business School
2024 (Londre,Royaume Uni)

Master of Business Administration

Manager d'activités commerciales international
PPA BUSINESS School
2023-2024 (Paris,France)

Master 1 Grande Ecole

Marketing &Communication Digitale
Eklored Business School
2021-2023 (Pau, France)

Licence en Droit

Science juridiques, administratives et politiques
IFFORD
2016-2019 (Lomé, Togo)

REFERENCES

Dr. Frédéric DOSQUET

FORMATEUR CERTIFIE
Ecoles d'interventions:

- Certificat France compétence **Création et développement de formation pour jeunes et adultes**
Lomé Business School, Institut Universitaire d'Abidjan, ESG Toulouse, ESC MALI, Université XOESE