

DANIEL RIFFEL MERINO

Executivo em Expansão Comercial, IA Preditiva e Energia Renovável

Curitiba, PR • +55 (51) 99272-6037 • daniel.riffelmerino@icloud.com • www.linkedin.com/in/daniel-riffel-merino

OBJETIVO PROFISSIONAL

Atuar como Diretor Comercial, Head de Expansão, Head de vendas (comercial) ou Executivo de Desenvolvimento de Negócios, aplicando estratégias de crescimento com IA preditiva, gestão de equipes de alta performance e estruturação escalável em setores como energia, agro, tecnologia e imobiliário.

PERFIL EXECUTIVO

Profissional com mais de 15 anos de experiência em gestão comercial, planejamento estratégico e escalonamento de operações B2B/B2C. Especialista em crescimento com dados, uso de Power BI, GPTs setoriais e métricas exclusivas como o Índice de Scalability™. Reconhecido por integrar tecnologia, cultura organizacional e previsibilidade financeira em operações multissetoriais.

REALIZAÇÕES DE DESTAQUE

- +200% de expansão operacional em 4 estados em menos de 2 anos
- +50% de aumento de receita no setor agrocomercial
- +40% de crescimento B2B/B2C após reestruturação comercial
- Empresa do Ano 2022 (Energia Solar)
- Top of Mind Qualidade Brasil 2023

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Diretor de Estratégia e IA Comercial (Founder) | GrowPlan Consultoria**

Jan/2023 – Atual | Florianópolis, SC

Fundador da consultoria baseada em IA para escalar negócios com dados e previsibilidade. Criação e aplicação de metodologias próprias como o Índice de Scalability™ e a estrutura COLIDO 2.0.

- **Diretor de Planejamento Comercial | Global Solar Soluções Sustentáveis**

Ago/2021 – Atual • RS, SC, SP e MG

- ▶ Expansão comercial com foco em IA preditiva e estrutura replicável.
- ▶ Liderança de equipes comerciais e técnicas de alta performance.
- ▶ Criação de painéis e indicadores com Power BI e GPTs customizados.
- ▶ Conquista de prêmios e aumento expressivo de conversões B2B/B2C.

- **Gerente de Negócios e Estratégias Comerciais | Econsulens Consultoria**

Jun/2009 – Atual • LATAM

- ▶ Estruturação de times comerciais com base em dados e escalabilidade.
- ▶ Criação de processos replicáveis e KPI's para previsibilidade.
- ▶ Mentoria a executivos e diagnósticos com IA preditiva.

- **Gerente Comercial | RIC Komeco Energia Solar**

Jan/2021 – Set/2021 • Porto Alegre e Região

- ▶ Superação de metas comerciais com estratégias de marketing e CRM.
- ▶ Implantação de segmentação comercial e otimização de funil.

- **Sócio Administrador | SWC Corretora de Mercadorias**

Ago/2014 – Jan/2021 • RS

- ▶ Atuação em commodities com foco em previsibilidade financeira.
- ▶ Criação de modelo próprio de cotação e integração entre players do agro.

- **Gerente Comercial | Multisom com Imp LTDA**

Dez/2002 – Mai/2009 • RS

- ▶ Abertura de 3 lojas e crescimento de 6,8% ao ano.
- ▶ Prêmios de "Melhor Loja" e "Melhor Gestor" por três anos consecutivos.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Universidade Cruzeiro do Sul

Graduação em Gestão Comercial (2019 – 2022)

Gestão em Negócios Imobiliários (2024 – 2026 - em curso)

CERTIFICAÇÕES

- Sustentabilidade nos Negócios (FGV – 2022)
- Gestão da Diversidade nas Organizações (2023)
- Criação de Equipes de Alto Desempenho (2020)

HABILIDADES TÉCNICAS

- CRM: Salesforce, HubSpot, Pipedrive
- Power BI, Google Data Studio, GPTs Customizados
- Growth Hacking, IA Comercial, Expansão B2B/B2C
- Negociação Consultiva, Planejamento de Mercado

IDIOMAS

Português (Nativo) • Inglês (Avançado) • Espanhol (Básico)