

DANIEL RIFFEL MERINO

Gerente Comercial | Estratégia de Vendas | IA Preditiva e Expansão B2B

Curitiba, PR • +55 (51) 99272-6037 • daniel.riffelmerino@icloud.com •
www.linkedin.com/in/daniel-riffel-merino

Objetivo Profissional

Atuar como Gerente Comercial, Gerente de Vendas ou Executivo de Estratégia Comercial, aplicando IA preditiva, gestão de equipes de alta performance e estruturação de operações escaláveis nos setores de energia, agro, tecnologia ou imobiliário.

Perfil Executivo

Profissional com mais de 15 anos de experiência em gestão de vendas, planejamento comercial e expansão de operações B2B/B2C. Especialista em crescimento orientado por dados, Power BI, GPTs e uso de métricas exclusivas como o Índice de Scalability™. Forte atuação em previsibilidade financeira e liderança de alta performance.

Realizações de Destaque

- +200% de expansão operacional em 4 estados
- +50% de aumento de receita no setor agrocomercial
- +40% de crescimento B2B/B2C após reestruturação comercial
- Empresa do Ano 2022 (Energia Solar)
- Top of Mind Qualidade Brasil 2023

Experiência Profissional

- **Diretor de Estratégia e IA Comercial (Founder) | GrowPlan Consultoria**

Jan/2023 – Atual | Florianópolis, SC

Fundador da consultoria baseada em IA para escalar negócios com dados e previsibilidade. Desenvolvimento do Índice de Scalability™ e da estrutura COLIDO 2.0.

- **Diretor de Planejamento Comercial | Global Solar Soluções Sustentáveis**

Ago/2021 – Atual | RS, SC, SP e MG

- ▶ Expansão comercial com IA preditiva
- ▶ Liderança de equipes comerciais
- ▶ Criação de dashboards com Power BI
- ▶ Aumento expressivo nas conversões B2B/B2C

- **Gerente de Negócios e Estratégias Comerciais | Econsulens Consultoria**

Jun/2009 – Atual | LATAM

- ▶ Estruturação de equipes com dados
- ▶ Criação de processos e KPI's
- ▶ Mentoria estratégica com IA preditiva

- **Gerente Comercial | RIC Komeco Energia Solar**

Jan/2021 – Set/2021 | Porto Alegre e Região

- ▶ Superação de metas com funis otimizados
- ▶ Estratégias de marketing e CRM

- **Sócio Administrador | SWC Corretora de Mercadorias**

Ago/2014 – Jan/2021 | RS

- ▶ Negociações no setor agro
- ▶ Criação de modelo próprio de cotação

- **Gerente Comercial | Multisom com Imp LTDA**

Dez/2002 – Mai/2009 | RS

- ▶ Abertura de 3 lojas e crescimento constante
- ▶ Prêmios de 'Melhor Loja' e 'Melhor Gestor'

Formação Acadêmica

Universidade Cruzeiro do Sul

- Graduação em Gestão Comercial (2019 – 2022)
- Gestão em Negócios Imobiliários (2024 – 2026 - em curso)

Certificações

- Sustentabilidade nos Negócios (FGV – 2022)
- Gestão da Diversidade nas Organizações (2023)
- Criação de Equipes de Alto Desempenho (2020)

Habilidades Técnicas

- CRM: Salesforce, HubSpot, Pipedrive
- Power BI, Google Data Studio, GPTs Customizados
- Growth Hacking, IA Comercial, Expansão B2B/B2C
- Negociação Consultiva, Planejamento de Mercado

Idiomas

Português (Nativo) • Inglês (Avançado) • Espanhol (Básico)