IUT DE LANNION BUT Informatique Semestre 1

SAE 1.06 Découverte de l'environnement économique et numérique

Crédit Agricole

Groupe 1B1

Alexis Ramond, Eliott Janot, Nidhish Ramane, Nathan Thuault

Année universitaire 2023-2024

Sommaire

Fiche des caractéristiques de l'organisation	3
Diagnostic externe	5

Fiche des caractéristiques de l'organisation

Caractéristiques de l'organisation	Description
Dénomination sociale ou raison sociale	Crédit Agricole
Finalité(s)	Finalité lucrative : Cherche à générer du profit, est côté en Bourse et reverse 1,25 € par action. 1er dans la conquête de ses marchés. Top 3 crédit à la consommation en Europe (88.5 Mds€). De 2016 à 2018 + de 3.7Mds€ d'acquisitions.
	Finalité environnementale : Le Crédit Agricole a pour objectif de soutenir le développement d'énergies décarbonées et ne nuisant pas à la qualité de l'air local.
	Efforts visant à réduire les émissions de gaz à effet de serre, à promouvoir des pratiques durables et à soutenir des initiatives qui préservent l'environnement. Réduire les émissions du Groupe de 25 % d'ici fin 2025.
	1er leader européen de l'investissement responsable.
	Finalité sociale : Accompagnement de personnes en fragilité financière. Employeur préféré en France dans le secteur financier. Engagement dans la mixité, diversité de ses employés.
	Finalité sociétale : Promeut et accompagne l'entrepreneuriat. Intervient en pays émergents dans le dev économique des

	zones rurales : 200M€. Investi dans le sport, la culture et la solidarité. Fondations.
Forme	Entreprise privée
Туре	Entreprise de services
Statut juridique	S.A.
Objectifs	Objectifs qualitatifs: Augmenter l'objectif de rendement des capitaux propres tangibles (ROTE) à plus de 12 %. Objectifs quantitatifs: Produire un revenu
	net de plus de 6 milliards d'euros d'ici 2025.
Nationalité	Française
Activité principale	Les services financiers aux investisseurs institutionnels, sociétés de gestion, banques et grandes entreprises.
Secteur d'activité	Secteur tertiaire
Taille	Grande Entreprise
	Effectif : 1.700 salariés
	CA : 36Mds d'€
	Nombre d'agences : 6482 agences
	Nombre de clients : 25.1M de particuliers
Origine des capitaux	Fonds privés
Besoin	Besoin sociétal
Domaine d'intervention ou champ d'action :	Marché géographique : Marché International
	Clients : Toutes les organisations (publiques, privées)

Ressources	Matérielles : Agences, serveurs Immatérielles : Logiciels, notoriété et relationnel, site web Humaines : Haute qualification : Banquiers,
	traders, ingénieurs, analystes
Performances	Efficacité: atteindre 5Mds€ de résultat net en 2022.
	Efficience: atteindre son plan à moyen terme 2022 avec un an d'avance.
Mode de coordination	Ajustement mutuel.
	Supervision directe.
	Standardisation des résultats.
Mode de direction	SA avec conseil d'administration et PDG (Philippe Brassac)

Diagnostic externe

DIAGNOSTIC EXTERNE		
Opportunités	Menaces	
 Contexte actuel de taux bas (incite les clients à emprunter, mais aussi à diversifier leur épargne) 	 La menace des nouveaux entrants : Émergence des néo-banques et banques en ligne (qui pratiquent des tarifs concurrentiels notamment) 	
Évolution des modes de consommation des ménages (nouveaux besoins émergents)	 Politique: Montée en puissance des GAFA (Google, Amazon, Facebook, Apple) sur le secteur de la banque au quotidien Loi Macron facilitant la mobilité bancaire. 	

- Le pouvoir de négociation des clients : Expansion du domaine de la bancassurance.
- Technologique: L'essor de la digitalisation et la digitalisation de tous les services bancaires, commerciaux, financiers et d'assurance.
- Sociologique: Engagement du secteur banque et assurance dans la démarche RSE.
- Écologique : Développement de solutions vertes.

- Légal : Réglementation bancaire stricte (Bâle III)
- Économique : Difficultés
 économiques à prévoir avec la crise
 sanitaire du Covid-19
- L'intensité de la rivalité :
 Concurrence accrue en Europe.