

# juan lopez



**Título profesional**  
representante de ventas

**Años**  
25 to 34 years

**el mas alto nivel de educación**  
Doctorate (e.g. PhD, EdD)

**Redes sociales**



**Industria**  
Sales

**Tamaño de la organización**  
1-10 employees

## Informes a

director

## mayores desafios

- Navigating Client Relationships & Communications
- Change Management
- Collaboration & Creativity
- Professional Development
- Problem Solving & Decision Making
- Project Management & Disorganization

## Metas u Objetivos

clientes potenciales

## Obtienen información por

cursos en línea

## Herramientas que necesitan para hacer su trabajo

- Accounting and Bookkeeping Systems
- Cloud-Based Storage & File Sharing Applications
- Invoicing Software
- Email
- Project Management