



Rémy GUILLERY

Développeur Web et Web Mobile

Recherche d'un stage conventionné et non rémunéré du 1er avril au 24 mai 2024 et d'une alternance dès novembre 2024. En reconversion professionnelle, j'ai travaillé pendant dix années en tant que commercial dont les trois dernières dans le monde du digital. Aujourd'hui, je suis en formation à l'ENI pour devenir développeur web.

✉ remyguillery@yahoo.fr
☎ 07 49 41 18 20
🏠 Grenoble
📄 Permis B
🚗 Véhicule personnel
📍 Secteur Grenoblois

Compétences Informatiques

Langages



Outils



Langues

Anglais
Niveau B2

Espagnol
Niveau C1

Centres d'intérêt

Sport

Squash, randonnée, hiit, rugby

Globe trotteur

21 pays visités

Jeux de société

Coopératifs, compétitifs, communicatifs

Formations

Développeur Web et Web Mobile

Depuis octobre 2023

@ ENI école informatique Campus en ligne - Nantes

Préparation au titre « Développeur Web et Web Mobile » homologué par l'Etat, niveau 5 (Bac +2)

Bachelor of Business Administration

2012 @ Australian Catholic University Melbourne, Australie

Diplôme de niveau 6 - Bac +3

Expériences professionnelles

Projets informatiques

D'octobre 2023 à avril 2024

@ ENI Ecole Informatique Campus en ligne - Nantes

- Développement d'un site d'enchères sous **Java EE** et **SQL Server** : application web organisée en couches.
- Analyse, conception et développement d'un site d'organisation d'événements avec **PHP** et **MySQL** : définition de tests et d'outils de passage des tests.
- Développement d'un jeu de Memory avec **HTML**, **CSS** et **javascript**

Développement Commercial

D'octobre 2022 à janvier 2023 @ Quarted - Grenoble

- Participation active sur l'étude et la création du site internet Quarted (plan de site, rédaction SEO...)
- Gestion et suivi de projet client

Commercial en communication

De février 2021 à octobre 2022 @ Groupe Dauphiné Média Grenoble

- Vente de produit et service de communication
- Répondre au besoin du client et identifier des opportunités commerciales
- Mise en place d'article pour favoriser le SEO de mes clients et création de landing pages
- Commercialiser et participer à des salons de l'immobilier

Chargé de clientèle particuliers et professionnels en banque

De 2013 à 2018 @ Caisse d'Epargne Rhône Alpes - Secteur Grenoble

- Gestion et développement d'un portefeuille client
- Répondre au besoin du client et déterminer des opportunités commerciales
- Analyse du risque
- Expertise et montage des dossiers de crédits immobilier
- Analyse financière des entreprises
- Expertise et montage des dossiers de crédits professionnels