



Viorel Nicolae

Telefon

+40722715121

Email

viorelnicolae@yahoo.com

Oras

Bucuresti

Despre mine

Manager cu peste 25 de ani de experiență în domeniul financiar, bancar, asigurări, lucrând pentru mai multe companii multinaționale. Experiență solidă în conducerea cu succes a echipelor și implementarea unor strategii eficiente de gestionare a riscurilor.

Calificat în construirea de relații cu clienții, brokerii de asigurări, negocierea contractelor și analiza datelor complexe.

Abilitati

Lucru in echipa	████████
Solution oriented	████████
Adaptabilitate	████████
Atentie la detalii	████████

Experienta

Director Dezvoltare Afaceri Brokeri 2017 - prezent
Grawe Romania S.A.

negocierea si incheierea contractelor cu brokerii de asigurare | repartizarea brokerilor catre agentile Grawe spre administrare directa | dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare | analiza si negocierea cererilor de oferta complexe

Director National de Vanzari 2010-2017
FATA Asigurari S.A. – Generali Group

intocmirea strategiei de vanzari | recrutarea de directori de sucursale | negocierea si incheierea contractelor cu brokerii de asigurare | dezvoltarea de parteneriate de tip franciza | dezvoltarea portofoliului de asigurari agricole prin negocierea directa cu fermierii mari

Director Regional 2007-2010
Eureko Romania Insurance Company S.A.

dezvoltarea retelei de vanzari prin recrutarea de directori de agentie | dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare | monitorizarea retelei de vanzari in vederea atingerii obiectivelor pe asigurarile de viata, asigurarile generale si pilonul 2 pensii

Project Manager 2005-2007
BCR Asigurari S.A.

recrutarea de directori de sucursale si agentii | recrutarea si dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare | monitorizarea retelei proprii in vederea atingerii obiectivelor de vanzare

CEO 2004-2005
Partener – Broker de asigurare S.A.

Director Agentie 2002-2004
S.C. Unita S.A.

negocierea si incheierea contractelor cu brokerii de asigurare | recrutarea personalului agentiei si a agentilor de asigurare | monitorizarea activitatii agentiei in vederea atingerii obiectivelor de vanzari

Director Sucursala, Director National de Vanzari 2001-2002
Grupul National Roman de Asigurari S.A.

negocierea si incheierea contractelor cu brokerii de asigurare | recrutarea personalului sucursalei | recrutarea directorilor de sucursale si agentii din judetele arundate | dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii din zona arundata | monitorizarea si suportul direct acordat fortei de vanzari in cazul asigurarilor complexe | negocierea directa a contractelor de asigurare mari(conditii, cotate, comisioane)

Limbi Straine

English	★★★★★
French	★★★☆☆



Despre mine

Manager cu peste 25 de ani de experiență în domeniul financiar, bancar, asigurări, lucrând pentru mai multe companii multinaționale. Experiență solidă în conducerea cu succes a echipelor și implementarea unor strategii eficiente de gestionare a riscurilor.

Calificat în construirea de relații cu clienții, brokerii de asigurări, negocierea contractelor și analiza datelor complexe.

Abilitati

Lucru in echipa	████████
Solution oriented	████████
Adaptabilitate	████████
Atentie la detalii	████████

Limbi Straine

English	★★★★★
French	★★★☆☆

Director Adjunct Sucursala ASIROM S.A. coordonarea activitatii sucursalei pe linie de asigurari	2000-2001
Director Departament Asigurari de Viata Director Departament Asigurari de Sanatate INTERAMERICAN ROMANIA INSURANCE COMPANY S.A. coordonarea activitatii Departamentului Asigurari de Viata si a Departamentului Asigurari de Sanatate dezvoltarea retelei de agentii recrutare, angajare si instruire personal (consultanti, unit manageri, directori agentii si pentru sediul central) elaborarea sistemului de plata a primelor de asigurare si negocierea contractului cu banca	1999-2000
Presedinte - Director General, Director Departament Societatea de Asistenta Financiara si Investitii S.A. - Fondul Privat de Acumulare si Pensii relatii cu publicul relatiile cu banca (contracte, deschideri de conturi, extrase de cont) negocierea, incheierea si urmarirea derularii contractelor cu firmele distribuitoare negocierea si incheierea contractelor de depozit bancar incheierea contractelor de vanzare – cumparare de titluri de valoare (actiuni, certificate de trezorerie, titluri de participare) elaborarea si implementarea politicii de plasamente coordonarea departamentului Fond Privat de Acumulare si Pensii	1994-1999
Trainee economist Romtyre and Rubber S.A. negocierea preturilor de export (in limitele impuse de conducere) negocierea si incheierea contractelor de transport international (conosament, scrisoare de trasura) convenirea, cu partenerul extern, a conditiilor de plata (acreditiv sau incaso) si a conditiilor de livrare a marfii remiterea documentelor de export bancii in vederea incasarii exportului	1994
Economist Academia de Studii Economice, Facultatea de Comert, specializarea Relatii Economice Internationale Licenta la disciplinele: Economie Politica, Comert International, Management si Tehnici de Comert Exterior Diploma: Riscul valutar si al ratei dobanzii in comertul international. Metode si tehnici de acoperire a acestora Media generala de absolvire: 9,13	1989-1994

Alte cursuri

- curs de broker (broker autorizat de Bursa Romana de Marfuri pe pietele spot, forward, futures)
- seminar de actuariat - asigurari de viata (programul USAID)
- seminar de investitii (programul USAID)
- tehnici de vanzari - LIMRA
- daune, reasigurari - MÜNICH RE, FRANKONA RE