

Viorel Nicolae

DATA NAȘTERII:
23/09/1968

CONTACT

Cetățenie: română

Gen: Masculin



060951 București, România



viorelnicolae@yahoo.com



(+40) 722715121

CURRICULUM VITAE

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

10/2017 - ÎN CURS - București, România

Director Dezvoltare Afaceri Brokeri

Grawe Romania S.A.

ATRIBUȚII:

- negocierea și încheierea contractelor cu brokerii de asigurare
- repartizarea brokerilor către agențiile Grawe spre administrare directă
- dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare
- analiza și negocierea cererilor de ofertă mai complexe (condiții, cotații, reduceri, comisioane)

08/2010 - 09/2017 - București, România

Director Național de Vânzări

FATA Asigurari S.A. - Generali Group

ATRIBUȚII:

- întocmirea strategiei de vânzări
- recrutarea de directori de sucursale
- negocierea și încheierea contractelor cu brokerii de asigurare
- dezvoltarea de parteneriate de tip franciza
- dezvoltarea portofoliului de asigurări agricole prin negocierea directă cu fermierii mari

09/2007 - 07/2010 - București, România

Director Regional

EUREKO ROMANIA INSURANCE COMPANY S.A.

ATRIBUȚII:

- dezvoltarea rețelei de vânzări prin recrutarea de directori de agenție
- dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare
- monitorizarea rețelei de vânzări în vederea atingerii obiectivelor pe asigurările de viață, asigurările generale și pilonul 2 pensii

09/2005 - 08/2007 - București, România

Manager de Proiect

BCR ASIGURARI S.A.

ATRIBUȚII:

- recrutarea de directori de sucursale și agenții
- recrutarea și dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare

- monitorizarea rețelei proprii în vederea atingerii obiectivelor de vânzare

12/2004 - 08/2005 – București, România

● **Președinte - Director General**

PARTENER – BROKER DE ASIGURARE S.A.

12/2002 - 11/2004 – București, România

● **Director Agenție**

UNITA S.A.

ATRIBUȚII:

- negocierea și încheierea contractelor cu brokerii de asigurare
- recrutarea personalului agenției și a agenților de asigurare
- monitorizarea activității agenției în vederea atingerii obiectivelor de vânzări

05/2001 - 11/2002 – București, România

● **Director Sucursală, Director Zonal (20 județe)**

GRUP AS S.A.

ATRIBUȚII:

- negocierea și încheierea contractelor cu brokerii de asigurare
- recrutarea personalului sucursalei
- recrutarea directorilor de sucursale și agenții din județele arondate
- dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii din zona arondată
- monitorizarea și suportul direct acordat forței de vânzări în cazul asigurărilor mai complexe
- negocierea directă a contractelor de asigurare mari (condiții, cotații, comisioane)

04/2000 - 04/2001 – București, România

● **Director Sucursală**

ASIROM S.A.

ATRIBUȚII:

- dezvoltarea parteneriatelor cu brokerii de asigurare
- recrutarea forței proprii de vânzări (directori de agenție, inspectori de asigurare)
- training asigurări de viață și asigurări generale
- monitorizarea activității sucursalei în vederea atingerii obiectivelor de vânzări

08/1999 - 03/2000 – București, România

● **Director Departament Asigurări Viață și Asigurări Colective**

INTERAMERICAN ROMANIA INSURANCE COMPANY S.A.

ATRIBUȚII:

- coordonarea activității Departamentului Asigurări de Viață
- coordonarea activității Departamentului Asigurări Colective
- dezvoltarea rețelei de agenții
- recrutare, angajare și instruire personal (consultanți, unit manageri, directori agenții și pentru sediul central)
- activități legate de lansarea de noi tipuri de asigurări de viață (concepție program finanțare consultanți de asigurare, instruire pe "produse", elaborarea materialelor de instruire (în colaborare), întocmirea bussiness plan-ului pentru noile tipuri de asigurări de viață
- elaborarea sistemului de plată a primelor de asigurare și negocierea contractului cu banca

07/1997 - 07/1999 - București, România

● **Economist**

Societatea de Asistență Financiară și Investiții S.A.

ATRIBUȚII:

- urmărirea derulării contractelor de finanțare persoane fizice
- negocierea și încheierea contractelor de depozit bancar
- studierea pieței monetare și de capital și elaborarea de sinteze privind principalii indicatori

02/1997 - 06/1997 - București, România

● **Președinte - Director General**

SOPAS S.A.

11/1994 - 01/1997 - București, România

● **Referent, analist financiar, șef departament FPAP**

Fondul Privat de Acumulare și Pensii - Societatea de Asistență Financiară și Investiții S.A.

ATRIBUȚII:

- relații cu publicul
- relațiile cu banca (contracte, deschideri de conturi, extrase de cont)
- negocierea, încheierea și urmărirea derulării contractelor cu firmele distribuitoare
- negocierea și încheierea contractelor de depozit bancar
- încheierea contractelor de vânzare - cumpărare de titluri de valoare (acțiuni, certificate de trezorerie, titluri de participare);
- studierea pieței monetare și a pieței de capital și elaborarea de sinteze privind principalii indicatori: BUBID, BUBOR, taxa oficială a scontului, dobânda de refinanțare, rata inflației, dobânzile practicate de bănci pe diferite termene, cotația acțiunilor la Bursă de Valori și pe RASDAQ, titluri de participare la fondurile mutuale și valorificarea, prin plasamente, a oportunităților oferite de aceste două piețe
- elaborarea și implementarea politicii de plasamente
- coordonarea departamentului Fond Privat de Acumulare și Pensii

07/1994 - 10/1994 - București, România

● Economist stagiar

Romtyre and Rubber S.A.

ATRIBUȚII:

- contactarea potențialilor parteneri externi prin lansarea de oferte prin intermediul consilierilor economici ai ambasadelor și consulatelor României în străinătate
- negocierea prețurilor de export (în limitele impuse de conducere)
- negocierea și încheierea contractelor de transport internațional (conosament, scrisoare de trăsură)
- convenirea, cu partenerul extern, a condițiilor de plată (acreditiv sau incasso documentar) și a condițiilor de livrare a mărfii
- remiterea documentelor de export băncii în vederea încasării exportului
- întocmirea lunară a situației operațiunilor derulate în luna precedentă și prezentarea acestora președintelui societății

EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

09/1989 - 06/1994 - București, România

● Economist

Academia de Studii Economice, Facultatea de Comerț, specializarea Relații Economice Internaționale

Licență la disciplinele: Economie Politică, Comerț Internațional, Management și Tehnici de Comerț Exterior

Diplomă: Riscul valutar și al ratei dobânzii în comerțul internațional. Metode și tehnici de acoperire a lor

Medie finală: 9,13

Alte cursuri:

- curs de broker (broker autorizat de Bursa Română de Mărfuri pe piețele spot, forward, futures)
- seminar de actuariat - asigurări de viață (programul USAID)
- seminar de investiții (programul USAID)
- cursuri de tehnici de vânzări - LIMRA
- cursuri daune, reasigurări - MÜNICH RE, FRANKONA RE

COMPETENȚE LINGVISTICE

LIMBĂ(I) MATERNĂ(E): română

engleză

Comprehensiune orală	Citit	Exprimare scrisă	Conversație	Scris
B2	B2	B2	B2	B2

franceză

Comprehensiune orală	Citit	Exprimare scrisă	Conversație	Scris
B2	B2	B2	B2	B2

COMPETENȚE DIGITALE

Microsoft Office: Word, Excel, Power Point, Outlook

PERMIS DE CONDUCERE

● Permis de conducere: **B** / Permis de conducere: **C**

COMPETENȚE DE MANAGEMENT ȘI CONDUCERE

- - **Abilități de comunicare și lucru în echipă**
- - **Abilități de conducere a unei echipe**
- - **Natură deschisă și comunicativă**
- - **Spirit dinamic și întreprizător**

HOBBY-URI ȘI TEME DE INTERES

- **Lectura**
- **Muzica**
- **Sportul**
- **Călătoriile**
- **Autoturismele**
- **Pescuitul**