

E_salesperson

شركة سورية، مقرها في دمشق، تبيع السلع والخدمات في سوريا ولبنان. قسموا هذا الإقليم إلى 5 مناطق مبيعات. منطقة واحدة للبنان و4 مناطق في سوريا: المنطقة الساحلية، المنطقة الجنوبية، المنطقة الشمالية، والمنطقة الشرقية.

يرغبون في برنامج يسمح لكل مندوب مبيعات بحساب عمولته الشهرية. طريقة العمل: على الرغم من أن أي مندوب مبيعات يمكنه بيع في أي منطقة، إلا أن العمولة تختلف إذا قام المندوب بالبيع في منطقته المعينة عندما يقوم بالبيع في منطقة مختلفة. يتلقى المندوب، عند الوصول إلى المليون الأول من الليرة السورية، 5% من الإجمالي إذا قام بالبيع في منطقته، و3% إذا قام بالبيع في منطقة أخرى. بالنسبة لأي مبلغ يزيد عن المليون الأول من الليرة السورية، يتلقى 7% من الإجمالي إذا قام بالبيع في منطقته، و4% إذا قام بالبيع في منطقة أخرى.

على سبيل المثال: إذا كان لدى مندوب مبيعات يدعى "سعيد أحمد" رقم 34، ويعيش في دمشق، وتم تعيينه في المنطقة الجنوبية في سبتمبر 2023، وقد قام ببيع 1,500,000 ليرة سورية في منطقته، و300,000 ليرة سورية في المنطقة الساحلية، و450,000 ليرة سورية في لبنان، سيتم حساب عمولته على النحو التالي: $(0.05 * 1000000) + (0.07 * 500000)$ (ملاحظة: المبلغ تجاوز المليون الأول من الليرة السورية) = 85000 ليرة سورية.

بقية العمولة هي: $(0.03 * 300000) + (0.03 * 450000)$ = 22500 ليرة سورية.

المجموع الشهري للعمولة هو: $107500 = 22500 + 85000$ ليرة سورية.

The following Information should be displayed in DataGridView:

Salesperson Number: 34

Salesperson Name: Said Ahmad

Month: 9

Year: 2023

Registration Date 1/10/2023

Southern region: 85000SYP

Coastal region: 9000SYP

Northern Region: 0SYP

Eastern Region: 0SYP

Lebanon: 13500SYP

Monthly commission: 107500

المتطلبات:

1. تصميم قاعدة بيانات مناسبة لهذا التطبيق.
2. إنشاء المسار الأول لاسم المستخدم وكلمة المرور.
3. تصميم المسار الثاني الذي يظهر عند دخول البرنامج ويحتوي على اسم الشركة وشعارها ويسمح لك بالانتقال إلى مسارات أخرى.
4. تصميم المسار الثالث لإدخال أرقام وأسماء وصور والمناطق الرئيسية للبائعين وحفظها في قاعدة بيانات مناسبة. يسمح هذا المسار بحذف وتعديل معلومات البائعين (فقط للمسؤول).
5. تصميم مسار رابع يسمح بـ:

- اختيار اسم البائع وعرض منطقة البائع في حقل للقراءة فقط وعرض صورته أيضًا.
 - إدخال مبلغ البيع في كل منطقة.
 - حساب العمولة الشهرية لكل بائع وفقًا لكل منطقة كما هو موضح في المثال أعلاه وتخزين معلومات البيع والعمولة.
6. تصميم مسار خامس يسمح بالبحث عن عمولات بائع وفقًا لشهر وسنة محددتين وعرض النتيجة في قائمة (فقط للمسؤول).

الدكتور

محمد مازن المصطفى