

Corporación Favorita: Time-Series Forecasting

Rafael Velasco Huerta - A01283168



Overview



Overview del problema

Corporación Favorita es una empresa ecuatoriana de tiendas de autoservicio, inversiones inmobiliarias, generación eléctrica, producción de alimentos y productos de primera necesidad, comercio, y ferretería.

En este caso nos estaremos enfocando en las tiendas de autoservicio, en donde existe la necesidad de predecir las ventas de diferentes familias de productos con el objetivo de que las personas puedan obtener la cantidad de productos que necesitan en el momento en el que lo necesitan.



Implicaciones

Conocer las posibles ventas a futuro puede tener impacto en algunas áreas como:



Compras e Inventarios

Ej. Productos perecederos



Planeación financiera

Ej. Manejo de flujo de efectivo



Alineación a objetivos

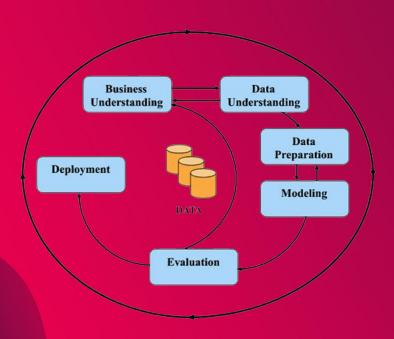
Ej. Correción de estrategias



Metodología



Metodología utilizada



CRISP-DM

Business understanding – Qué necesita el negocio?

Data understanding – Qué datos tenemos / están limpios?

Data preparation – Cómo preparamos los datos para modelarlos?

Modeling – Qué técnicas de modelado utilizaremos?

Evaluation – Qué modelo cumple mejor con las necesidades?

Deployment – Cómo podemos darle acceso a las partes interesadas?



Pasos





Análisis Descriptivo



Datasets utilizados

- 1) train.csv
- 2) test.csv
- 3) oils.csv
- 4) transactions.csv
- 5) holiday_events.csv
- 6) stores.csv

| | id | date | store_nbr | family | sales | onpromotion |
|---|----|------------|-----------|------------|-------|-------------|
| 0 | 0 | 2013-01-01 | 1 | AUTOMOTIVE | 0.0 | 0 |
| 1 | 1 | 2013-01-01 | 1 | BABY CARE | 0.0 | 0 |
| 2 | 2 | 2013-01-01 | 1 | BEAUTY | 0.0 | 0 |
| 3 | 3 | 2013-01-01 | 1 | BEVERAGES | 0.0 | 0 |

| 6]: | | date | type | locale | locale_name | description | transferred |
|-----|---|------------|---------|----------|-------------|-------------------------------|-------------|
| | 0 | 2012-03-02 | Holiday | Local | Manta | Fundacion de Manta | False |
| | 1 | 2012-04-01 | Holiday | Regional | Cotopaxi | Provincializacion de Cotopaxi | False |
| | 2 | 2012-04-12 | Holiday | Local | Cuenca | Fundacion de Cuenca | False |
| | 3 | 2012-04-14 | Holiday | Local | Libertad | Cantonizacion de Libertad | False |
| | 4 | 2012-04-21 | Holiday | Local | Riobamba | Cantonizacion de Riobamba | False |

| sto | re_nbr | city | state | type | cluster |
|-----|--------|---------------|--------------------------------|------|---------|
| 0 | 1 | Quito | Pichincha | D | 13 |
| 1 | 2 | Quito | Pichincha | D | 13 |
| 2 | 3 | Quito | Pichincha | D | 8 |
| 3 | 4 | Quito | Pichincha | D | 9 |
| 4 | 5 | Santo Domingo | Santo Domingo de los Tsachilas | D | 4 |

| [5]: | <pre>df_transactions.head()</pre> | | | | | | | |
|------|-----------------------------------|------------|-----------|--------------|--|--|--|--|
| [5]: | | date | store_nbr | transactions | | | | |
| | 0 | 2013-01-01 | 25 | 770 | | | | |
| | 1 | 2013-01-02 | 1 | 2111 | | | | |
| | 2 | 2013-01-02 | 2 | 2358 | | | | |
| | 3 | 2013-01-02 | 3 | 3487 | | | | |
| | 4 | 2013-01-02 | 4 | 1922 | | | | |

| [7]: | df | _oils.head | () |
|------|----|------------|------------|
| [7]: | | date | dcoilwtico |
| | 0 | 2013-01-01 | NaN |
| | 1 | 2013-01-02 | 93.14 |
| | 2 | 2013-01-03 | 92.97 |
| | 3 | 2013-01-04 | 93.12 |
| | 4 | 2013-01-07 | 93.20 |



1) Ventas mensuales por año

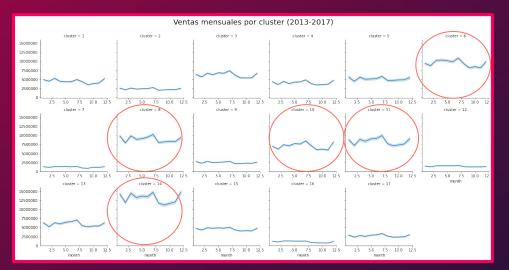
- Las ventas tienen un crecimiento cada año desde el año 2013 hasta el 2017
- Todas las tiendas tienen históricamente un máximo en el mes 12, diciembre
- Mes puede ser una columna significativa para la predicción de ventas





2) Ventas mensuales por cluster

- Los cinco clústeres con mayores ventas mensuales consistentes durante todo el periodo analizado son el 6, 8, 10,11 y 14
- Prácticamente todas las tiendas tienen históricamente un disminución local en agosto
- Cluster puede tener un efecto en la predicción de ventas





3) Ventas mensuales por tipo de tienda

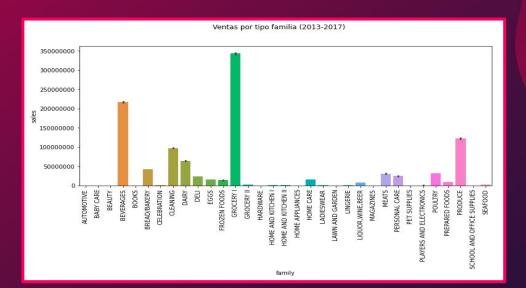
- Las ventas tienen un crecimiento cada año desde el año 2013 hasta el 2017
- Todas las tiendas tienen históricamente un máximo en el mes 12, diciembre
- Mes puede ser una columna significativa para la predicción de ventas





4) Ventas mensuales por familia de productos

- Las tres familias de productos con más ventas históricamente son Grocery I, Produce y Beverages
- Familias como Automotive, Baby Care, Beauty, Hardware, Home Appliances, Lawn and Garden, Pet Supplies, Electronics y Seafood tienen ventas mínimas comparadas con las demás





Análisis Estadístico



Análisis Estadístico: Hallazgos

| sales | |
|--------------|-------|
| 3000888.0000 | count |
| 357.77575 | mean |
| 1101.99772 | std |
| 0.00000 | min |
| 0.00000 | 25% |
| 11.00000 | 50% |
| 195.84725 | 75% |
| 124717.00000 | max |

| std v | std | max | min | mean | |
|-------------------|------------|--------------|---------|-----------|------|
| | | | | | year |
| 7453 538865.4149 | 734.07453 | 46271.00000 | 0.00000 | 216.47953 | 2013 |
| 8445 1009591.7886 | 1004.78445 | 45361.00000 | 0.00000 | 322.93979 | 2014 |
| 7800 1210611.6783 | 1100.27800 | 40351.46000 | 0.00000 | 371.35719 | 2015 |
| 4033 1671177.5670 | 1292.74033 | 124717.00000 | 0.00000 | 443.79030 | 2016 |
| 9131 1836543.4840 | 1355.19131 | 38422.62500 | 0.00000 | 480.12447 | 2017 |

| va | std | max | min | mean | |
|-------------|-------------|------------|-----|------------|------|
| | | | | | type |
| 3.582316e+0 | 1892.700760 | 76090.000 | 0.0 | 705.878743 | Α |
| 9.555629e+0 | 977.528999 | 89576.360 | 0.0 | 326.739714 | В |
| 3.379224e+0 | 581.310901 | 45361.000 | 0.0 | 197.263301 | С |
| 9.326320e+0 | 965.728732 | 124717.000 | 0.0 | 350.979407 | D |
| 5.797643e+0 | 761.422519 | 16542.902 | 0.0 | 269.121301 | E |

1) Ventas por año:

- La media de ventas estuvo subiendo todos los años desde 2013 en \$216.48 hasta \$480.12 en 2017

2) Ventas por tipo de tienda

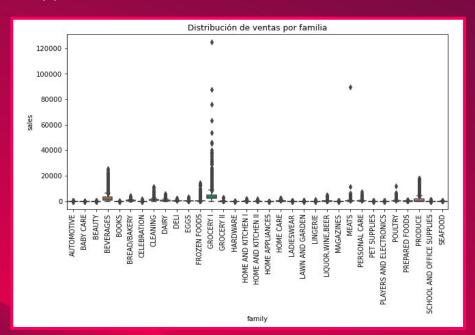
- El tipo de tienda A a
 pesar de tener la mayor
 media tiene la mayor
 varianza
- El tipo de tienda D tiene un récord de ventas con una venta de \$124717



Análisis Estadístico: Hallazgos

Ventas por familia:

- La gran mayoría de familias no tiene ventas mensuales a 20,000
- Grocery y Carnes tienen los récords de ventas mensuales



| var | std | max | min | mean | |
|---------------|------------|--------------|---------|------------|----------------------------|
| | | | | | family |
| 38.33703 | 6.19169 | 255.00000 | 0.00000 | 6.10124 | AUTOMOTIVE |
| 0.46385 | 0.68106 | 116.00000 | 0.00000 | 0.11053 | BABY CARE |
| 22.98884 | 4.79467 | 136.00000 | 0.00000 | 3.71572 | BEAUTY |
| 5326320.73551 | 2307.88231 | 25413.00000 | 0.00000 | 2385.79315 | BEVERAGES |
| 0.30028 | 0.54798 | 61.00000 | 0.00000 | 0.07080 | BOOKS |
| 135605.38669 | 368.24637 | 4551.29800 | 0.00000 | 463.33625 | BREAD/BAKERY |
| 253.67296 | 15.92711 | 1783.00000 | 0.00000 | 8.37047 | CELEBRATION |
| 539756.89626 | 734.68149 | 11377.00000 | 0.00000 | 1072.41674 | CLEANING |
| 451516.31596 | 671.94964 | 5636.00000 | 0.00000 | 709.15489 | DAIRY |
| 44275.34481 | 210.41707 | 2118.32500 | 0.00000 | 265.13507 | DELI |
| 26187.90782 | 161.82678 | 3110.00000 | 0.00000 | 171.42052 | EGGS |
| 105606.34880 | 324.97130 | 14541.55000 | 0.00000 | 154.76695 | FROZEN FOODS |
| 8261076.48349 | 2874.20884 | 124717.00000 | 0.00000 | 3776.97210 | GROCERYI |
| 964.87426 | 31.06242 | 2931.00000 | 0.00000 | 21.58405 | GROCERY II |
| 2.68317 | 1.63804 | 49.00000 | 0.00000 | 1.13783 | HARDWARE |
| 1293.67166 | 35.96765 | 1935.00000 | 0.00000 | 20.47034 | HOME AND KITCHEN I |
| 979.61633 | 31.29882 | 1568.00000 | 0.00000 | 16.72242 | HOME AND KITCHEN II |
| 0.94003 | 0.96955 | 15.00000 | 0.00000 | 0.45748 | HOME APPLIANCES |
| 44064.97038 | 209.91658 | 2504.00000 | 0.00000 | 176.19803 | HOME CARE |
| 194.49933 | 13.94630 | 147.00000 | 0.00000 | 7.16063 | LADIESWEAR |
| 150.88335 | 12.28346 | 712.00000 | 0.00000 | 6.03548 | LAWN AND GARDEN |
| 89.76653 | 9.47452 | 1059.00000 | 0.00000 | 7.18213 | LINGERIE |
| 16016.32914 | 126.55564 | 4821.00000 | 0.00000 | 85.18782 | LIQUOR,WINE,BEER |
| 36.10198 | 6.00849 | 79.00000 | 0.00000 | 2.92908 | MAGAZINES |
| 207852.55864 | 455.90850 | 89576.36000 | 0.00000 | 341.84996 | MEATS |
| 51307.68940 | 226.51201 | 7504.00000 | 0.00000 | 270.43251 | PERSONAL CARE |
| 58.64270 | 7.65785 | 106.00000 | 0.00000 | 3.92126 | PET SUPPLIES |
| 111.18642 | 10.54450 | 269.00000 | 0.00000 | 6.18686 | PLAYERS AND ELECTRONICS |
| 160409.56682 | 400.51163 | 12143.20100 | 0.00000 | 350.53229 | POULTRY |
| 10961.07324 | 104.69514 | 912.56800 | 0.00000 | 96.77020 | PREPARED FOODS |
| 4780700.61719 | 2186.48133 | 17850.61500 | 0.00000 | 1349.35212 | PRODUCE |
| 472.88577 | 21.74594 | 1332.00000 | 0.00000 | 2.96160 | SCHOOL AND OFFICE SUPPLIES |
| 1064.56208 | 32.62763 | 274.44000 | 0.00000 | 22.16319 | SEAFOOD |



Feature Engineering



Feature Engineering

Promedio, máximo y mínimo móvil de ventas de cada familia de productos en cada tienda, para:

- Últimos 23 días (al predecir a 16 días, se pueden obtener al menos los 7 últimos datos)
- Últimos 31 días (promedio mensual)
- <u>6 columnas en total</u>

Promedio, máximo y mínimo <u>móvil</u> de ventas de cada familia de productos en cada tienda el último mismo día de la semana <u>(último lunes, último martes, etc.)</u>

- Últimos 4 mismos días de la semana (al predecir a 16 días, se pueden obtener al menos los 2 últimos datos)
- Últimos 5 mismos días de la semana
- Últimos 6 mismos días de la semana
- 9 columnas en total

| Ejemplo | sales | weekDay_mean_last4 | mean_last23days |
|--------------------|--------|--------------------|-----------------|
| Penúltimo registro | 1500 | 1459.34 | 9530 |
| Último registro | 1400 👡 | 235.88 | 1239 |
| Primera predicción | | 1450 | 1688.84 |



Modelado



Modelos / Algoritmos utilizados



DecisionTree (Regressor)

Una árbol de decisión que combina una secuencia de pruebas a los datos para ajustar su predicción



RandomForest (Regressor)

Una gran cantidad de árboles de decisión que operan como un conjunto

3 pasos:

Creación de modelo



Ajuste a los datos



Predicción con nuevos datos



Experimentos

- 3,000,888 filas en el set de datos de entrenamiento
- Alta cantidad de procesamiento y cómputo necesario
- Dado que los recursos del proyecto son limitados, se optó por realizar <u>pruebas con entrenamientos de muestras más</u> <u>pequeñas</u>









15,000 últimas filas

25,000 últimas filas

150,000 últimas filas

1,500,000 últimas filas



Resultados

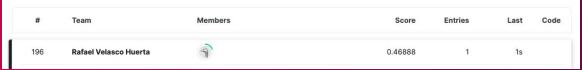


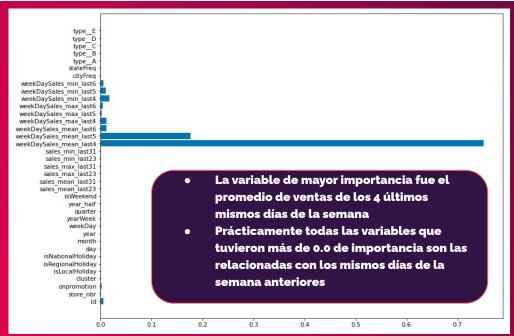
Resultados finales: Mean Squared Logarithmic Error

| Modelo / Tamaño de la muestra | 15,000 filas | 25,000 filas | 150,000 filas | 1,500,000 filas |
|-------------------------------------|-----------------|-----------------|------------------|--------------------|
| RandomForest Regressor | 0.47824 | <u>0.46888</u> | 0.47800 | Kernel died |
| DecisionTree Regressor | 0.58283 | 0.55402 | 0.57101 | Kernel died |



Mejor Modelo: Random Forest Regressor (25,000 filas)







Siguientes pasos



Siguientes pasos:

- Evaluar más tipos de modelos y continuar con Feature Engineering para buscar generar más variables relevantes para el modelo
 - Buscar plataforma para correr los modelos con más registros/información
 - Buscar la manera de automatizar la llegada de información y generar un pipeline que corra el modelo cada cierto periodo de tiempo
 - Hacer el modelo un producto y establecer canales y roles de acceso



Bibliografía: Links

Metodología:

Hotz, N. (2022, April 16). What is CRISP DM? Data Science Process Alliance.
 Retrieved June 15, 2022, from
 https://www.datascience-pm.com/crisp-dm-2/

Imágenes;

- https://www.freepik.es/vector-gratis/cajero-isometrico-autoservicio_84
 85241.htm#query=autoservicio&position=18&from_view=search
- https://www.flaticon.es/icono-gratis/inventario_2897785
- https://www.subpng.com/png-borbyz/download.html
- https://www.flaticon.es/icono-gratis/metas_3391881

Gracias!

