# Análise de Vendas da Empresa E-commerce "TechStore"

## Projeto de Ciência de Dados

Aluno: Rafael T Rodrigues

Curso: Ciência de Dados

Data: 02 de Setembro de 2024

#### Sumário

1. Introdução

- 2. Definição da Organização e Área de Atuação
- 3. Apresentação dos Dados (Metadados)
- 4. Objetivos do Projeto
- 5. Cronograma
- 6. Link para o Repositório no GitHub
- 7. Conclusão
- 8. Referências

## Introdução

No cenário atual, o comércio eletrônico tem se destacado como um dos principais canais de vendas, proporcionando conveniência e variedade aos consumidores. Empresas de e-commerce acumulam uma grande quantidade de dados diariamente, os quais, quando analisados de forma adequada, podem fornecer insights valiosos para otimizar operações, aumentar vendas e melhorar a satisfação do cliente.

Este projeto tem como foco a análise de dados de vendas da empresa fictícia "TechStore", uma loja online especializada na comercialização de produtos eletrônicos. Através da aplicação de técnicas de ciência de dados, busca-se extrair informações relevantes que apoiem a tomada de decisões estratégicas, identificando tendências de mercado, comportamento do consumidor e oportunidades de melhoria nos processos internos.

O estudo utilizará um conjunto de dados público e sintetizado que representa transações de vendas, informações de produtos, clientes e interações no site da "TechStore". A análise

desses dados permitirá compreender melhor o desempenho da empresa e propor ações direcionadas para o crescimento sustentável do negócio.

## Definição da Organização e Área de Atuação

Organização: TechStore

A **TechStore** é uma empresa fictícia de comércio eletrônico fundada em 2010, com a missão de fornecer produtos eletrônicos de alta qualidade a preços competitivos, entregando excelência em atendimento ao cliente e inovação constante em suas operações. A visão da TechStore é tornar-se líder de mercado no segmento de tecnologia, sendo reconhecida pela variedade de produtos, facilidade de compra e rapidez na entrega.

#### Valores da TechStore:

- Inovação: Busca constante por novas tecnologias e melhorias nos processos.
- Qualidade: Compromisso com produtos e serviços de alta qualidade.
- Cliente em Primeiro Lugar: Foco na satisfação e experiência positiva do cliente.
- Transparência: Comunicação clara e honesta com clientes, parceiros e colaboradores.
- Sustentabilidade: Práticas comerciais responsáveis e sustentáveis.

### Área de Atuação

A TechStore atua no setor de **comércio eletrônico**, especificamente na venda de produtos eletrônicos como smartphones, laptops, tablets, acessórios de informática, dispositivos de áudio e vídeo, entre outros. A empresa opera exclusivamente online, atendendo a clientes em todo o território nacional, com um sistema logístico eficiente que garante entregas rápidas e seguras.

O mercado de e-commerce de eletrônicos é altamente competitivo e dinâmico, exigindo constante adaptação às tendências tecnológicas e às preferências dos consumidores. A TechStore diferencia-se pela ampla variedade de produtos, preços competitivos, promoções frequentes e um sistema de atendimento ao cliente eficiente e personalizado.

## Apresentação dos Dados (Metadados)

#### Descrição do Dataset

O conjunto de dados utilizado neste projeto é composto por informações de vendas realizadas pela TechStore ao longo de um ano. Os dados são **sintéticos** e foram gerados com base em padrões reais de vendas de e-commerce, garantindo a representatividade e a complexidade necessárias para a análise, sem comprometer informações confidenciais.

## O dataset contém 10.000 registros distribuídos em quatro tabelas principais:

- 1. Clientes
- 2. Produtos
- 3. **Pedidos**
- 4. Feedbacks

#### 1. Tabela: Clientes

Nome da Coluna	Tipo de Dado	Descrição
cliente_id	Inteiro	Identificador único do cliente
nome	Texto	Nome completo do cliente
email	Texto	Endereço de email do cliente
sexo	Texto	Gênero do cliente (Masculino/Feminino/Outro)
idade	Inteiro	Idade do cliente
cidade	Texto	Cidade de residência do cliente
estado	Texto	Estado de residência do cliente
data_cadastro	Data	Data de cadastro do cliente na plataforma

#### 2. Tabela: Produtos

Nome da Coluna	Tipo de Dado	Descrição		
produto_id	Inteiro	Identificador único do produto		
nome_produto	Texto	Nome do produto		
categoria	Texto	Categoria à qual o produto pertence		
preco	Float	Preço unitário do produto		
estoque	Inteiro	Quantidade disponível em estoque		
fornecedor	Texto	Nome do fornecedor do produto		
avaliacao_medi a	Float	Avaliação média do produto pelos clientes (0-5)		

### 3. Tabela: Pedidos

Nome da Coluna	Tipo de Dado	Descrição
pedido_id	Inteiro	Identificador único do pedido
cliente_id	Inteiro	Identificador do cliente que realizou o pedido
produto_id	Inteiro	Identificador do produto comprado
quantidade	Inteiro	Quantidade de unidades compradas
preco_total	Float	Valor total do pedido
data_pedido	Data	Data em que o pedido foi realizado
metodo_pagament o	Texto	Método de pagamento utilizado (Cartão, Boleto, etc.)
status_pedido	Texto	Status atual do pedido (Entregue, Em trânsito, etc.)

#### 4. Tabela: Feedbacks

Nome da Coluna	Tipo de Dado	Descrição
feedback_id	Inteiro	Identificador único do feedback
pedido_id	Inteiro	Identificador do pedido relacionado
cliente_id	Inteiro	Identificador do cliente que deu o feedback
avaliacao	Inteiro	Nota dada pelo cliente (1-5)
comentario	Texto	Comentário textual do cliente sobre o produto/serviço
data_feedback	Data	Data em que o feedback foi enviado

#### Observações sobre o Dataset

- Integridade Relacional: As tabelas estão relacionadas entre si através das chaves primárias e estrangeiras, permitindo análises cruzadas entre clientes, produtos e pedidos.
- Período de Dados: Os dados abrangem transações realizadas no período de 1º de janeiro de 2023 a 31 de dezembro de 2023.
- **Licença de Uso:** Os dados são sintéticos e livres para uso em projetos educacionais e de pesquisa.
- Possibilidades de Análise:
  - o Identificação de produtos mais vendidos e menos populares.

- o Análise de comportamento de compra por faixa etária, gênero e localização.
- o Avaliação de desempenho de fornecedores.
- Análise de feedbacks para melhoria de produtos e serviços.
- Detecção de padrões sazonais nas vendas.

## **Objetivos do Projeto**

#### **Objetivo Geral**

Analisar os dados de vendas da TechStore para identificar insights estratégicos que possam melhorar o desempenho comercial, otimizar processos internos e aumentar a satisfação dos clientes.

#### **Objetivos Específicos**

#### 1. Analisar o Desempenho de Vendas:

- o Identificar os produtos mais e menos vendidos ao longo do ano.
- Avaliar o impacto de promoções e eventos sazonais nas vendas.

#### 2. Entender o Comportamento do Cliente:

- Segmentar clientes com base em dados demográficos e comportamento de compra.
- Analisar a frequência e o valor médio das compras por segmento de cliente.

#### 3. Avaliar a Satisfação do Cliente:

- Analisar feedbacks e avaliações para identificar pontos fortes e áreas de melhoria.
- Correlacionar a satisfação do cliente com o desempenho de vendas e retenção.

#### 4. Otimizar o Gerenciamento de Estoque:

- Prever a demanda futura de produtos para otimizar os níveis de estoque.
- o Identificar produtos com alto índice de devolução ou reclamações.

#### 5. Melhorar Processos Logísticos:

- Analisar tempos de entrega e identificar possíveis gargalos logísticos.
- Avaliar a eficiência dos diferentes métodos de pagamento e entrega.

#### 6. Fornecer Recomendações Estratégicas:

 Desenvolver um conjunto de recomendações baseadas nas análises realizadas para apoiar decisões de marketing, vendas e operações.

## Cronograma

Atividade Descrição Responsá Data de Status vel Início Término

1. Definição do Projeto	Escopo, objetivos e planejamento geral	Rafael T Rodrigues	02/09/202 4	05/09/202 4	Concluí do
2. Coleta e Preparação dos Dados	Obtenção e limpeza dos datasets	Rafael T Rodrigues	06/09/202 4	12/09/202 4	Pendent e
3. Análise Exploratória de Dados (EDA)	Exploração inicial dos dados e identificação de padrões	Rafael T Rodrigues	13/09/202 4	20/09/202	Pendent e
4. Modelagem de Dados	Aplicação de modelos estatísticos e de machine learning	Rafael T Rodrigues	21/09/202 4	30/09/202 4	Pendent e
5. Visualização de Dados	Criação de gráficos e dashboards para apresentação	Rafael T Rodrigues	01/10/202 4	07/10/202 4	Pendent e
6. Interpretação dos Resultados	Análise dos resultados obtidos e elaboração de insights	Rafael T Rodrigues	08/10/202 4	12/10/202 4	Pendent e
7. Desenvolvimento do Relatório Final	Compilação de todos os resultados e recomendações	Rafael T Rodrigues	13/10/202 4	20/10/202 4	Pendent e
8. Revisão e Apresentação	Revisão final do projeto e preparação para apresentação	Rafael T Rodrigues	21/10/202 4	25/10/202 4	Pendent e

#### Milestones:

- **05/09/2024:** Finalização da definição do projeto.
- 12/09/2024: Dados coletados e preparados para análise.
- 20/09/2024: Conclusão da análise exploratória de dados.
- 30/09/2024: Modelos de dados desenvolvidos e testados.
- 07/10/2024: Dashboards e visualizações finalizados.
- 12/10/2024: Insights e conclusões definidos.
- 20/10/2024: Relatório final concluído.
- **25/10/2024:** Projeto revisado e pronto para apresentação.

## Link para o Repositório no GitHub

O repositório completo do projeto está disponível no GitHub através do seguinte link:

https://github.com/Rafael-T-R/Projeto\_Analise\_Exploratoria

#### Descrição do Repositório

- README.md: Descrição geral do projeto, objetivos, instruções de execução e informações sobre o autor.
- /Data: Contém os datasets utilizados no projeto, incluindo versões originais e processadas.
- /Notebooks: Jupyter Notebooks com todo o processo de análise de dados, incluindo EDA, modelagem e visualizações.
- /Scripts: Scripts em Python utilizados para processamento e análise dos dados.
- /Reports: Documentação e relatórios gerados ao longo do projeto, incluindo o relatório final em formato PDF.
- /Visualizações: Imagens e arquivos relacionados às visualizações de dados criadas durante o projeto.
- /Docs: Documentação adicional, como referências e materiais de apoio.

#### Colaboração

O repositório está configurado para colaboração, permitindo que outros interessados possam contribuir com sugestões, correções e melhorias através de Pull Requests e Issues.

## Conclusão

A análise dos dados de vendas da TechStore tem o potencial de fornecer insights profundos sobre o desempenho da empresa e o comportamento de seus clientes. Através deste projeto, espera-se identificar oportunidades estratégicas para otimizar processos, aumentar a eficiência operacional e melhorar a experiência do cliente.

O uso de técnicas de ciência de dados permitirá uma compreensão mais detalhada dos padrões de vendas, preferências dos consumidores e tendências de mercado, auxiliando na tomada de decisões embasadas e na formulação de estratégias direcionadas.

Este projeto também servirá como um exercício prático de aplicação de habilidades analíticas e técnicas adquiridas ao longo do curso, contribuindo para o desenvolvimento profissional e acadêmico do autor.

## Referências

- 1. **Kaggle Datasets:** Disponível em https://www.kaggle.com/datasets.
- 2. Pandas Documentation: Disponível em https://pandas.pydata.org/docs/.
- 3. **Matplotlib Documentation:** Disponível em https://matplotlib.org/stable/contents.html.
- 4. Seaborn Documentation: Disponível em https://seaborn.pydata.org/.
- 5. **Scikit-learn Documentation:** Disponível em https://scikit-learn.org/stable/.
- 6. **Artigo: Data Analysis in E-commerce Strategies and Techniques.** Journal of Data Science, 2023.
- 7. **Livro: Python for Data Analysis.** Autor: Wes McKinney, 2ª Edição, O'Reilly Media, 2017.