



Aprendices:

Saray Agua Acosta

Danny Alexander Minota Soto

Rafael Dario Escalante Sandoval

Cristian Mosquera Rodríguez

Propuestas técnica y económica con ajustes de acuerdo con la negociación tecnológica

ANALISIS Y DESARROLLO DE SOFTWARE. (2977466)

Contenido

Introducción 3

Presentación y Saludos 3

Alcance de la Propuesta 4

Opciones de propuesta 4

Cotización estimada 6

TERMINOS Y CONDICIONES..... 7

Conclusión 7

Introducción

La propuesta técnica es el documento que se entrega al posible cliente, en el cual se detalla la estrategia a desarrollar para darle solución a un problema existente, por medio de una solución de software. Una propuesta de software es fundamental al momento de ofrecer nuestros servicios, de esto depende las probabilidades de éxito de un proyecto. Este debe contener las normas respectivas proporcionando información detallada, así resolviendo un problema de negocio, este puede varios según la empresa que lo solicite (privada, gubernamental o fundación u ONG), adaptando el formato en cada caso, una propuesta debe ser clara, concreta, explícita fácil de entender.

MITADY CAFETERIA,



Señores

La empresa MITADY CAFETERIA

Gramalote, Norte de Santander.

Cordial Saludo

De acuerdo con lo acordado en la reunión del día anterior donde aclaramos todos los puntos de vista de acuerdo con los requisitos y necesidades de la empresa, hago llegar a sus manos la propuesta técnica que consta de dos soluciones con sus respectivos costos y necesidades para que ustedes puedan escoger la opción que más les convenga y satisfaga las necesidades de su empresa.

A continuación, se describirá todo el contenido estipulado en esta propuesta, los alcances, valoración de la situación actual, opciones de propuesta, estimación de costos, cotizaciones, términos y condiciones entre otros.

Presentación y Saludos

Estimado cliente,

Nos complace presentar la siguiente propuesta técnica para el desarrollo de una solución de software destinada a optimizar las operaciones de su cafetería, Mitady Cafetería. Nuestro equipo está comprometido en ofrecer un servicio de alta calidad que cumpla con sus expectativas y necesidades específicas.

Atentamente,
El equipo de Desarrollo.

Alcance de la Propuesta

El alcance de esta propuesta incluye el diseño, desarrollo, implementación y soporte de una aplicación web para Mitady Cafetería. Esta aplicación permitirá a la cafetería gestionar sus operaciones diarias de manera eficiente, incluyendo la gestión de inventarios, ventas, pedidos en línea, análisis financiero, y más.

Límites de la propuesta

- Se limitará a hacer seguimiento a las tendencias de compra en las tiendas que utilicen la app
- Aunque cuenta con la opción de enviar notificaciones de promociones y descuentos al cliente, no lo hará de forma intrusiva y este podrá declinar en cualquier momento de esta opción.
- No podrá cederse su uso de forma arbitraria a terceros sin que su desarrollador tuviera conocimiento.

Opciones de propuesta

OPCION 1

FASES	ACTIVIDADES	ENTREGABLES
1	levantamiento de requisitos - Desarrollo del SCRUM. Realización del cronograma de actividades	Diagnóstico de la situación actual de la empresa Diseño del cronograma con fechas establecidas
2	Implementación del software Pruebas de seguridad del software Ajustes y correcciones	Realizar e implementar la solución de software de acuerdo a los requerimientos y realizar las respectivos ajustes de seguridad.
3	Capacitación al personal sobre el uso del software Elaboración del manual de usuario Soporte técnico	Se establecerán las fechas para la capacitación del personal Entrega del manual de usuario Y los términos y condiciones

COSTO ESTIMADO PROPUESTA Valor \$8.000.000

Proponemos el desarrollo de una aplicación web integral que aborde los siguientes aspectos:

1. ****Gestión de Inventarios****: Monitoreo en tiempo real, alertas automáticas y pedidos automáticos a proveedores.
2. ****Sistema de Punto de Venta (POS)****: Gestión de transacciones, seguimiento de pedidos y manejo de cuentas de clientes.
3. ****Gestión Financiera****: Registro de ingresos y gastos, generación de informes financieros y emisión de facturas electrónicas.
4. ****Pedidos en Línea****: Funcionalidad para que los clientes realicen pedidos a través de la aplicación.
5. ****Análisis y Reportes****: Generación de informes detallados y análisis predictivos para la toma de decisiones.

Términos y Condiciones

1. ****Plazos de Pago****:
 - 50% al inicio del proyecto
 - 30% tras la entrega del prototipo funcional
 - 20% tras la entrega final
2. ****Plazos de Entrega****:
 - Inicio del proyecto: 1 de septiembre de 2024
 - Primera entrega: 15 de octubre de 2024 (prototipo funcional)
 - Entrega final: 15 de diciembre de 2024
3. ****Soporte y Mantenimiento****:
 - Incluido hasta el 31 de diciembre de 2025
4. ****Condiciones Generales****:
 - El cliente se compromete a proporcionar toda la información y recursos necesarios para el desarrollo del proyecto.
 - Cualquier cambio en los requisitos o alcance del proyecto puede implicar una revisión de costos y plazos.

Cotización estimada

Costos de Hardware

- **Servidor de Desarrollo:** $700 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 2,800,000 \text{ COP}$
- **Estaciones de Trabajo:** $650 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 2,600,000 \text{ COP}$ por estación

Costos de Software

- **Sistema Operativo:** $140 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 560,000 \text{ COP}$ por equipo
- **IDE:** $149 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 596,000 \text{ COP}$
- **Jira:** $7 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 28,000 \text{ COP}$ por usuario
- **GitHub:** $4 \text{ USD} \times 4000 \text{ COP/USD} = 16,000 \text{ COP}$ por usuario

Total Estimado en Pesos Colombianos

- **Total estimado sin incluir el IVA (23%):**
 - Hardware: $2,800,000 \text{ COP} + 2,600,000 \text{ COP} = 5,400,000 \text{ COP}$
 - Software: $560,000 \text{ COP} + 596,000 \text{ COP} + 28,000 \text{ COP} + 16,000 \text{ COP} = 1,200,000 \text{ COP}$
 - Total sin IVA: $5,400,000 \text{ COP} + 1,200,000 \text{ COP} = 6,600,000 \text{ COP}$
- **Total estimado incluyendo el IVA (23%):**
 - Total con IVA: $6,600,000 \text{ COP} \times 1.23 = 8,118,000 \text{ COP}$

Detalle del Costo Total

1. Hardware:

- Servidor de Desarrollo: 2,800,000 COP
- Estaciones de Trabajo: 2,600,000 COP por estación

2. Software:

- Sistema Operativo: 560,000 COP por equipo
- IDE: 596,000 COP
- Jira: 28,000 COP por usuario
- GitHub: 16,000 COP por usuario

Resumen

- **Total estimado sin IVA:** 6,600,000 COP
- **Total estimado con IVA:** 8,118,000 COP

TERMINOS Y CONDICIONES.

La presente propuesta se ejecutará financieramente de la siguiente manera. **CLAUSULA I. CESION DE PROPIEDAD INTELECTUAL.** El presente software no podrá ser cedido a terceros sin pleno consentimiento de su desarrollador, cualquier infracción a las leyes que rigen la propiedad intelectual de este software será considerado como falta grave opena de los castigos a que dieren lugar según la legislación vigente **CLAUSULA II. FORMA REMUNERACIÓN.** Para el desarrollo de esta propuesta se acordó entre las dos partes que será desarrollo institucional. Las fechas estipuladas serán acordadas una vez sea firmado el contrato o acuerdo por las partes interesadas. **CLAUSULA III. PUESTA EN MARCHA.** Para la implementación del software se tiene estimado iniciar con esta fase una vez haya concluido la fases de documentación de la propuesta en 120días calendario aproximadamente y posteriormente se acordó que el plazo para la ejecución de esta tendrá casi un año para la ejecución de la misma, plazo en el que se harán las respectivas pruebas y correcciones del software es necesarias para la puesta en marcha del software de acuerdo a las necesidades de la empresa. **CLAUSULA IV. SOPORTE Y DEMAS DISPOSICIONES FINALES.** De acuerdo a la propuesta escogida por el cliente, se brindará soporte técnico opcional a soporte por módulos y actualizaciones de módulos y mejoras serán opcionales y sujetos al plan escogido

Conclusión

Estamos convencidos de que este proyecto aportará grandes beneficios tanto a los clientes como al negocio, mejorando la eficiencia y satisfacción del cliente. Agradecemos su tiempo y quedamos atentos a sus comentarios y preguntas, al emplear estas técnicas para demostrar el impacto que puedes generar, estarás blindando argumentos sólidos y convencer al cliente que la oferta que se propone es la mas benéfica para el proyecto.