Business Model Canvas

Detailed Overview

MyTripPlanner

Designed for:

Designed by:

Rafael Oliveira

13/Agosto/2024

Iteration #015

Parcerias Chave

Provedores de informações via

- OpenWeatherMap
- Google Maps API
- Yelp (Via Scraping) - OpenAl (Alternativas: Perplexity AI, Phind)

Parceiros comerciais para Monetização:

- Empresas de transporte e mobilidade
- Plataformas de marketing e redes sociais
- Agências de viagens e Hotéis
- Aplicativos complementares - Fornecedores de infraestrutura web

Fornecedores de Infraestrutura:

- Google Cloud
- Digital Ocean - AWS

Atividades Chaves

- Atualizações do app - Fornecer valor aos usuários com base em feedback contínuo

- Comunicação com o usuário - Investir em marketing e parcerias
- Manter múltiplos canais de geração de receita

Recursos Chave

- Aplicativo web Streamlit

- Dados provenientes de APIs e

Scraping

- Dados captados pelo app - Infraestrutura de

funcionamento - Marketing e parcerias

> - Branding Detalhes

Oferta de Valor

ODS:

- 11. Cidades e Comunidades Sustentáveis
- Planejamento personalizado e eficiente de viagens - Sugestões de roteiros baseados em
- Aprimoramento da experiência de viagem através de parcerias
 - Detalhes

Relacionamento

- Notificações e Newsletters - Personalização da experiência no - Suporte eficiente
 - Captação de feedback constante
 - <u>Detalhes</u>

Segmentos de Clientes

- Homens e Mulheres - 18 e 35 anos - Gostam de Viaiar - Tech-Savvy



Canais

Streamlit App: MyTripPlanner

Detalhes

Estrutura de Custos

Infraestrutura:

- Custos de desenvolvimento - Infraestrutura de TI
- Serviços de APIs pagas - Aquisição de dados

Marketing:

- Aquisição de usuários -Parcerias
 - Detalhes

Outros:

- Custos operacionais gerais
- Despesas legais - Suporte aos usuários

Fontes de Receita

- Publicidade - Assinatura premium (Sem anúncios) - Parcerias e comissões

Detalhes