# **Business Model Canvas**

Detailed Overview

MyTripPlanner

Designed for:

Designed by:

Rafael Oliveira

13/Agosto/2024

Iteration #015

## **Parcerias Chave**

Provedores de informações via

- OpenWeatherMap
- Google Maps API
- Yelp (Via Scraping) - Google Gemini
  - -HuggingFace

Parceiros comerciais para Monetização:

- Empresas de transporte e mobilidade
- Plataformas de marketing e redes sociais
- Agências de viagens e Hotéis
- Aplicativos complementares - Fornecedores de infraestrutura web

Fornecedores de Infraestrutura:

- Google Cloud
- Digital Ocean - AWS

#### **Atividades Chaves**

- Atualizações do app - Fornecer valor aos usuários com base em feedback contínuo
- Comunicação com o usuário - Investir em marketing e parcerias
- Manter múltiplos canais de geração de receita

#### **Recursos Chave**

- Aplicativo web Streamlit - Dados provenientes de APIs e Scraping - Dados captados pelo app - Infraestrutura de funcionamento - Marketing e parcerias



#### Oferta de Valor

ODS: 11. Cidades e Comunidades Sustentáveis

- Planejamento personalizado e eficiente de viagens - Sugestões de roteiros baseados em
- Aprimoramento da experiência de viagem através de parcerias
  - Detalhes

## Relacionamento

- Notificações e Newsletters - Personalização da experiência no - Suporte eficiente - Captação de feedback constante



## Segmentos de Clientes

- Homens e Mulheres - 18 e 35 anos - Gostam de Viaiar - Tech-Savvy



## **Canais**

Streamlit App: MyTripPlanner

Detalhes

## Estrutura de Custos

Infraestrutura:

- Custos de desenvolvimento - Infraestrutura de TI
- Serviços de APIs pagas - Aquisição de dados

Marketing:

- Aquisição de usuários -Parcerias

Detalhes

Outros:

- Custos operacionais gerais - Despesas legais
- Suporte aos usuários

### Fontes de Receita

- Publicidade - Assinatura premium (Sem anúncios) - Parcerias e comissões

Detalhes