



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Accelerated Entrepreneurship Development Program for Nano Unicorns

ନାନୋ ୟୁନିକର୍ନ୍ ପାଇଁ ତ୍ୱରିତ ଉଦ୍ୟୋଗ ବିକାଶ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମ

Business Plan

ବ୍ୟବସାୟ ଯୋଜନା

Participant Profile

ଅଂଶଗ୍ରହଣକାରୀଙ୍କର ପ୍ରୋଫାଇଲ

Name ନାମ	Parash Kumar Nayak
Education ଶିକ୍ଷା	graduation (B.Sc. Statistic Hons)
Address ଠିକଣା	[REDACTED]
Phone Number ଫୋନ୍ ନମ୍ବର	[REDACTED]
Email ID ଇମେଲ୍ ଆଇଡି	[REDACTED]

Product/Service

ଉତ୍ପାଦ / ସେବା

Name of your business and logo. ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟର ନାମ ଓ ଲୋଗୋ	Shree Ganesh Welding & Fabrica- tion.
Is there anyone who is supporting you in the business? (friends, family etc.) କଣ କେହି ଅଛନ୍ତି ଯିଏ ଆପଣଙ୍କୁ ଆପଣଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟରେ ସମର୍ଥନ କରୁଛନ୍ତି? (ବନ୍ଧୁଗାଁ, ପରିବାର ବର୍ଗ ଇତ୍ୟାଦି)	Yes, Family members, Friends, etc.
Main product/service that you want to provide ଆପଣ ପ୍ରଦାନ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଥିବା ମୁଖ୍ୟ ଉତ୍ପାଦ / ସେବା	metal welding (gate, grill, door etc.)



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Which problem of customers will your product/service resolve? ଗ୍ରାହକଙ୍କ କେଉଁ ସମସ୍ୟାକୁ ଆପଣଙ୍କର ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ସମାଧାନ କରିବ?	ଗ୍ରାହକଙ୍କର ବ୍ୟବସ୍ଥାରେ ଉପସ୍ଥିତ ଅନୁଭବରୁ, ଲୋକମାନଙ୍କର Aluminium product ର ସମସ୍ୟା ସମାଧାନ କରିବ ।
Why is your idea better than others in the market? ଆପଣଙ୍କର ବିଚାର ବଜାରରେ ଅନ୍ୟ ମାନକ ତୁଳନାରେ ଉତ୍କୃଷ୍ଟତର କାହିଁକି?	କାରଣ, ମୁଁ ଲୋକମାନଙ୍କର ବିଭିନ୍ନ ସମସ୍ୟାରୁ ଉତ୍କୃଷ୍ଟ ନିର୍ମାଣ କ୍ଷମତା ଓ ଲାଭାଣୁ ଉପରେ ଧ୍ୟାନ ଦେଇଛି ।
Product/Service Idea—Customers ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ବିଚାର — ଗ୍ରାହକ	
Who will be your customers? କେଉଁ ମାନେ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ହେବେ?	Near village people, Contractor builders
What have you found about your customers through market research? ବଜାର ଅନୁସନ୍ଧାନ ମାଧ୍ୟମରେ ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ବିଷୟରେ କଣ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଛନ୍ତି?	ଲୋକମାନଙ୍କର ବିଭିନ୍ନ ସମସ୍ୟାରୁ ଉତ୍କୃଷ୍ଟ ନିର୍ମାଣ କ୍ଷମତା ଓ ଲାଭାଣୁ ଉପରେ ଧ୍ୟାନ ଦେଇଛି ।
Why do you think the customers will buy from you? ଗ୍ରାହକ ମାନେ ଆପଣଙ୍କ ଠାରୁ କିଣିବେ, ଏହିଭଳି ଆପଣ କାହିଁକି ଚିନ୍ତା କରୁଛନ୍ତି?	କାରଣ, ମୋ ପାଖରେ ବହୁତ experience technician କାମ କରିଛନ୍ତି । ଆପଣଙ୍କୁ perfect size ର, ଭଲ design ର product ଉପରେ ଧ୍ୟାନ ଦେଇଛି ।
Product/Service Idea—Competitors ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ବିଚାର — ପ୍ରତିଦ୍ୱନ୍ଦୀ	
Are there competitors/other options for your product/service in the market? କଣ ବଜାରରେ ଆପଣଙ୍କ ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ପାଇଁ ପ୍ରତିଦ୍ୱନ୍ଦୀ / ଅନ୍ୟ କୌଣସି ବିକଳ୍ପ ଅଛି?	yes



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiatives of Tata Trusts

<p>How is your product/service better than your competitors? ଆପଣଙ୍କର ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିଦ୍ୱନ୍ଦୀଙ୍କ ଠାରୁ କିଭଳି ଉତ୍କୃଷ୍ଟତର ଅଟେ?</p>	<p>ମୁଁ ଚାହିଁବାକୁ ଉଚିତ୍ ଦ୍ରବ୍ୟ ଓ ଉପକରଣ ସହିତ ସମସ୍ତ ଉତ୍କୃଷ୍ଟ ସାମଗ୍ରୀ ଯୋଗାଇ ଦେଇ ପାରୁଛି ।</p>
<p>Is there a difference in the price of the product/service that you are offering compared to your competitors? କଣ ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ର ଦର ରେ କୌଣସି ଅନ୍ତର ଅଛି ଯାହାକି ଆପଣ ପ୍ରତିଦ୍ୱନ୍ଦୀମାନଙ୍କ ତୁଳନାରେ ପ୍ରଦର୍ଶନ କରିପାରିବେ?</p>	<p>Yes, Price କମ୍ ରହିଛି ।</p>
<p>How will you price your product or service with respect to your competition? ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିଯୋଗୀତା ସମ୍ବନ୍ଧରେ ଆପଣଙ୍କର ଉତ୍ପାଦ କିମ୍ବା ସେବା ର ଦର କିଭଳି କରିବେ?</p>	<p>Competitor ଠାରୁ କମ୍ price ଦିଆ ଉଠୁଛି ।</p>
<p>Product/Service Idea—Resources ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ବିଚାର—ସମ୍ବଳ</p>	
<p>What infrastructure will you need to setup and run this business? (For example: office space, storage space, phone, power supply etc.) ଏହି ବ୍ୟବସାୟକୁ ସ୍ଥାପିତ କରିବା ପାଇଁ ଓ ଚଳେଇବା ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ ଭିତ୍ତିଭୂମିର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ? (ଉଦାହରଣ ପାଇଁ: କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ସ୍ଥାନ, ଭଣ୍ଡାରଣ ସ୍ଥାନ, ଫୋନ୍, ବିଦ୍ୟୁତ୍ ଯୋଗାଣ ଇତ୍ୟାଦି.)</p>	<p>Room Electricity Open Space Phone Store room</p>
<p>What raw materials will you require for this business? ଏହି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ କଞ୍ଚା ମାଲ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ?</p>	<p>Iron material Aluminium electrode</p>
<p>Where will you get the raw materials for the business? ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣ କେଉଁଠାରୁ କଞ୍ଚା ମାଲ ପାଇବେ?</p>	<p>wholesale market Name:-</p>



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Price—Business Setup Phase (First Month)

ବର - ବ୍ୟବସାୟ ସେଟଅପ୍ ଫେଜ୍ (ପ୍ରଥମ ମାସ)

(A) How much money will you spend for the setup of your business in the first month?

(A) ଆପଣ ପ୍ରଥମ ମାସ ରେ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ କୁ ସ୍ଥାପନା କରିବା ପାଇଁ କେତେ ପଇସା ଖର୍ଚ୍ଚ କରିବେ?

(Please fill up the table in Annexure A with item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ୍ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ ସହିତ ଅନୁବନ୍ଧ Aରେ ତାଲିକା କୁ ପୂରଣ କରନ୍ତୁ)

Example: Rental deposit, First month rental, Business Registration and legal paperwork, Office/Shop setup and interiors, Furniture and equipment, signage boards, and Insurance

ଉଦାହରଣ : ଭଡ଼ା ଜମା , ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଭଡ଼ା, ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ ଓ ଆଇନ୍ ରତ କାର୍ଗଜ ପତ୍ର କାମ, କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ / ଦୋକାନ ସେଟଅପ୍ ଓ ଇଣ୍ଟିରିଅର, ଆୟବାବ ପତ୍ର ଓ ଉପକରଣ, ସାଇନବୋର୍ଡ଼ ଓ ବୀମା

Total Business Setup Cost (First Month) = Rs. 3,62,000

ମୋଟ ବ୍ୟବସାୟ ସେଟଅପ୍ ଖର୍ଚ୍ଚ (ପ୍ରଥମ ମାସ) = ଟଙ୍କା _____

(C) Deficit Amount = Estimated Cost of Business Setup (A) – Your Investment(B)

C) କମ ଥିବା ରାଶି = ବ୍ୟବସାୟ ସେଟଅପ୍ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (A) - ଆପଣଙ୍କର ନିବେଶ (B)

C = A – B
C = A – B

Rupees 3,62,000 - 2,00,000
ଟଙ୍କା 1,62,000

(D) Loan Requirement for Business Setup Phase (First Month) = Deficit Amount (C)

(D) ବ୍ୟବସାୟ ସେଟଅପ୍ ଚରଣ (ପ୍ରଥମ ମାସ) ପାଇଁ ଋଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା = କମ ଥିବା ରାଶି (C)

Enter value of C in this box.
ଏହି C ବକ୍ସ ରେ ମୂଲ୍ୟ ଏଣ୍ଟର କରନ୍ତୁ।

Rupees 1,62,000
ଟଙ୍କା _____

Price—Business Sustenance Phase (2 – 7 Months) – No/few employees

ବର - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ (2 - 7 ମାସ) - ନାହାନ୍ତି / କିଛି କର୍ମଚାରୀ

(E) What is the estimated fixed costs for the business per month?

(E) ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିଶ୍ଚିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କେତେ ଅଟେ?

(Please fill up the table provided in Annexure B to include item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ୍ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କୁ ସାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ Bରେ ଦିଆଯାଇଥିବା ତାଲିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)

Example: Monthly rent, electricity, water and telephone bills, equipment maintenance, business promotion, and minimum owner's salary
ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ଭଡ଼ା, ବିଦ୍ୟୁତ୍, ପାଣି ଓ ଟେଲିଫୋନ୍ ବିଲ୍, ଉପକରଣ ମେଣ୍ଟେନାନ୍ସ, ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଓ ମାଲିକଙ୍କର ନ୍ୟୁନତମ ବେତନ

Rupees 2,157,000 / 6 = 359,500
ଟଙ୍କା _____

(F) –Desired



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
SKM Development Initiative of Tata Trusts

profit per month (Set Realistic and Achievable Goal) (F) - ପ୍ରତି ମାସ ଲକ୍ଷିତ ଲାଭ (ଯଥାର୍ଥବାଦୀ ଓ ପ୍ରାପ୍ତ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ସେଟ୍ କରନ୍ତୁ)	Rupees <u>15,000</u> ଟଙ୍କା _____
(G) - Expected Total Value of Sales per month (G) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	(E+F) (E+F) <u>42833</u> Rupees <u>57,833</u> ଟଙ୍କା _____
(H) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day (H) - ୟୁନିଟ୍ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାପ୍ତ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଅନ୍ତୁ	G/30 G/30 <u>57,833/30 = 1927.77</u> Rupees <u>57833/30 = 1927.77</u> ଟଙ୍କା _____
(I) - First Loan requirement for business sustenance phase (2 - 7 months) (I) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ (2 - 7 ମାସ) ପାଇଁ ପ୍ରଥମ ଋଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	E * 6 E * 6 Rupees <u>2157,000</u> ଟଙ୍କା _____
Expected profit at the end of business sustenance phase ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ ର ଅନ୍ତରାଳରେ ଅପେକ୍ଷିତ ଲାଭ	F * 6 F * 6 Rupees <u>15,000 x 6 = 90,000</u> ଟଙ୍କା _____
Price—Business Expansion Phase (8 - 12 Months) – Hiring of Employees ମୂଲ୍ୟ - ବ୍ୟବସାୟ ବିସ୍ତାର ଚରଣ (8 - 12 ମାସ) - କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ନିୟୁକ୍ତି	
(J) - What is the estimated fixed cost for the business per month? (J) - ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିଶ୍ଚିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କେତେ ଅଟେ? (Please fill up the table provided in Annexure D to include the item description and estimated cost) (ଦୟାକରି ଆଲକ୍ସନ୍ଦ୍ର ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କୁ ସାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ Dରେ ଦିଆଯାଇଥିବା ଡାଲିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)	Example: Monthly building rentals, electricity, water and telephone utilities, equipment maintenance, business promotion (Refer promotion plan for expenses), minimum owner's salary and employee salary ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ବିଲଡିଙ୍ଗ୍ ଭଡା, ବିଦ୍ୟୁତ୍, ପାଣି ଓ ଟେଲିଫୋନ୍ ଉପଯୋଗୀତା, ଉପକରଣ ମେଣ୍ଟେନାନ୍ସ ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ (ବ୍ୟୟ ପାଇଁ ପଦୋଦ୍ଧୃତି ଯୋଜନା ଗୁଡ଼ିକୁ ରେଫର୍ କରନ୍ତୁ), ଓ ମାଲିକଙ୍କର ନ୍ୟୁନତମ ବେତନ ଓ କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ବେତନ <u>212750 ÷ 5 = 42,550</u> Rupees <u>212750 ÷ 5 = 42,550</u> ଟଙ୍କା _____
(K) - Desired profit amount per month (Set Realistic and Achievable Goal)	Rupees <u>18,000</u> ଟଙ୍କା _____



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

(K) - ପ୍ରତି ମାସ ଇଚ୍ଛିତ ଲାଭ ରାଶି (ଆଥାଏବାବା ଓ ପ୍ରାପ୍ତ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ସେଟ କରନ୍ତୁ)	
(L) - Expected Total Value of Sales per month (L) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	(J + K) (J + K) 42,550 + 18,000 = 60,550 Rupees 42,550 + 18,000 = 60,550 ଟଙ୍କା
(M) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day (M) - ୟୁନିଟ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାପ୍ତ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଅନ୍ତୁ	L/30 L/30 60,550 / 30 = 2018.33 Rupees 60,550 / 30 = 2018.33 ଟଙ୍କା
(N) - Loan requirement for business expansion phase (N) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ ପାଇଁ ରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	(1,00,000 - D - I) or (J * 5), whichever is lower (1,00,000 - D - I) କିମ୍ବା (J * 5), ଯେଉଁଟି କମ ଥିବ Rupees 42,550 * 5 = 212,750 ଟଙ୍କା
Promotion - Promotion Plan ପ୍ରୋତ୍ସାହନ - ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଯୋଜନା	
Purpose of my business ମୋର ବ୍ୟବସାୟର ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ	Best metal product provide କରିବା ଗ୍ରାହକମାନଙ୍କୁ ସର୍ବୋତ୍କୃଷ୍ଟ product ପ୍ରଦାନ କରିବା
What is the USP of the product/service? ଉତ୍ପାଦ / ସେବା ର USP କଣ ଅଟେ?	Free transport within 5km radius.
Who is my customer? ମୋର ଗ୍ରାହକ କିଏ ଅଟନ୍ତି?	Local village people, builder, contractor
What my customers want from me ମୋର ଗ୍ରାହକ ମୋତେ ମୋତାରୁ କଣ ଚାହାନ୍ତି?	Quality product, within time delivery, correct price.
What I want to achieve this year: ମୁଁ ଏହି ବର୍ଷ କଣ ହାସଲ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଛି?	2,00,000 profit after 1 year.



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

How will I achieve my goals? ମୁଁ ମୋର ନିଜର ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ କିଭଳି ପ୍ରାପ୍ତ କରିବି?	Develop business online marketing
My promotional methods ମୋର ପ୍ରଚାର ର ପାଠା	Banner, poster, facebook,
Money needed to promote ପ୍ରଚାର କରିବା ପାଇଁ ପଇସା ଆବଶ୍ୟକ	yes

Annexure A – Business Setup Costs – Cash Book ଅନୁବନ୍ଧ A- ବ୍ୟବସାୟ ସେଟଅପ୍ ମୂଲ୍ୟ – କାଶ ବୁକ୍		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କା ରେ)
1	Rental deposit ଭଡ଼ା ଜମା କରିବା	3500/-
2	First month rental ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଭଡ଼ା	3000/-
3	Business Registration ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ	1000/-
4	Office/Shop setup and interiors କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ / ଦୋକାନ ସେଟଅପ୍ ଓ ଇଣ୍ଟିରିଅର	39000/-
5	Furniture and equipment ଆସବାବ ଓ ଉପକରଣ	2,00,000/-
6	Signage boards ସାଇନେଜ୍ ବୋର୍ଡ୍	3,000/-
7	Insurance ବୀମା	10,000/-



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiatives of Tata Trusts

8	machinery	180,000
9		
10		
Total ମୋଟ		362,000

Annexure B – Business Running Costs (2 to 7 Months) – Cash Book ଅନୁବନ୍ଧ B- ବ୍ୟବସାୟ ଚଳେଇବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (2 ରୁ 7 ମାସ) – କ୍ୟାସ ବୁକ୍		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କା ରେ)
	Room Rent	3,018,000 8,000
	Electricity	12007,200 200
	phone bill	350 2,100 2,100
	promotion	500 3,000 3,000
	transport	3000 1,800
	Labour salary	901023,000 54,000 +15,000 = 173,000
	maintenance	100 6,000 6,000
	EMI	3500 21,000 21,000



Skilled in
ODISHA

**TATA
STRIVE** | Right Skills
Bright Future
CSR Development Initiative of Tata Trusts

Total ମୋଟ		12,57,000

+61,100

235,000

21,000

12,57,000



ଅନୁବନ୍ଧ C- ବ୍ୟବସାୟ ଚଳେଇବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (8 ରୁ 12 ମାସ) - କ୍ୟାସ ବୁକ୍

S. No	Expense Description	Estimated Cost (Rupees)
କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	ବ୍ୟୟ ବିବରଣୀ	ଆନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କାରେ)
୧.	Rent	15,000
	Electricity	6,000
	Phone bill	750
	Labour salary	65,000
	Maintenance	5,000
	Promotion	2,500
	and	7,500
		212,750
Total		2,12,750
ମୋଟ		