



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Accelerated Entrepreneurship Development Program for Nano Unicorns

ନାନୋ ମୁଣ୍ଡିକର୍ତ୍ତା ପାଇଁ ଉଚ୍ଚିତ ଉଦ୍‌ଦେୟାଗ ବିକାଶ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମ

Business Plan
ବ୍ୟବସାୟ ଯୋଜନା

Participant Profile

ଅଂଶ୍ରହଣକାରୀଙ୍କର ପ୍ରୋଫାଇଲ

Name ନାମ	Saroj Behera
Education ଶିକ୍ଷା	B.Com
Address ଠିକଣା	[REDACTED]
Phone Number ଫୋନ୍ ନମ୍ବର	[REDACTED]
Email ID ଇମେଲ୍ ଆଇଡ଼ି	[REDACTED]

Product/Service
ଉଚ୍ଚପାଦ / ସେବା

Name of your business and logo. ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ର ନାମ ଓ ଲୋଗୋ।	SATYABHAMA FABRICATION (SB)
Is there anyone who is supporting you in the business? (friends, family etc.) କଣ କେହି ଅଛନ୍ତି ଯିଏ ଆପଣଙ୍କୁ ଆପଣଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ରେ ସମର୍ଥ କରୁଛନ୍ତି? (ବନ୍ଧୁଗୀ, ପରିବାର ବର୍ଗ ଇତ୍ୟାଦି)	Yes
Main product/service that you want to provide ଆପଣ ପ୍ରଦାନ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଥିବା ମୁଖ୍ୟ ଉପାଦ / ସେବା	Metal fabrication (Gurdi, Dooja, Gate, Ladder, Box, Table etc.)



Skilled in
ODISHA

TATA STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Which problem of customers will your product/service resolve? ଗ୍ରାହକଙ୍କ କେଉଁ ସମ୍ୟାକୁ ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ / ସେବା ସମାଧା କରିବ?	<ul style="list-style-type: none"> Making metal parts Metal part repair and modification
Why is your idea better than others in the market? ଆପଣଙ୍କର ବିଚାର ବଜାର ରେ ଅନ୍ୟ ମାନଙ୍କ ଛୁଳନାରେ ଉଡ଼କୁଷ୍ଟର କାହିଁକି?	<ul style="list-style-type: none"> Advance material application Smart furniture and decor Special welding technique Durable metal product
Product/Service Idea—Customers ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର – ଗ୍ରାହକ	
Who will be your customers? କେଉଁ ମାନେ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ହେବେ?	<ul style="list-style-type: none"> Construction company Restaurant Retail store and shop Home builders and contractors
What have you found about your customers through market research? ବଜାର ଅନୁସନ୍ଧାନ ମାଧ୍ୟମରେ ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ବିଷୟରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଛନ୍ତି?	<ul style="list-style-type: none"> Quality of work Affordable price and value Quality and reliability
Why do you think the customers will buy from you? ଗ୍ରାହକ ମାନେ ଆପଣଙ୍କ ଠାରୁ କିଣିବେ, ଏହିଭଳି ଆପଣ କାହିଁକି ଚିତ୍ରା କରୁଛନ୍ତି?	<ul style="list-style-type: none"> My welding business offer specialize customization service high quality material & workmanship competitive pricing
Product/Service Idea—Competitors ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର – ପ୍ରତିହାନୀ	
Are there competitors/other options for your product/service in the market? କଣ ବଜାରରେ ଆପଣଙ୍କ ଉପାଦ / ସେବା ପାଇଁ ପ୍ରତିହାନୀ / ଅନ୍ୟ କୌଣସି ବିକର୍ଷ ଅଛି?	No competitors around n kmp.



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

<p>How is your product/service better than your competitors?</p> <p>ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ / ସେବା ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିହଳୀ ଜୀବନକୁ ଉଚ୍ଚତା ଦିଲାଯାଇଛି</p>	<ul style="list-style-type: none"> • High quality material • Expert technician • Problem solving approach • Attention to customer problem • Continuous improvement
<p>Is there a difference in the price of the product/service that you are offering compared to your competitors?</p> <p>କଣ ଉପାଦ / ସେବା ର ଦର ରେ କୌଣସି ଅଟ୍ଟର ଅଛି ଯାହାକି ଆପଣ ପ୍ରତିହଳୀମାନଙ୍କ ତୁଳନାରେ ପ୍ରଦର୍ଶନ କରିପାରିବେ?</p>	<p>Yes</p>
<p>How will you price your product or service with respect to your competition?</p> <p>ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିଯୋଗୀତା ସମନ୍ବନ୍ଧରେ ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ କିମା ସେବା ର ଦର କିଭାବରେ କରିବେ?</p>	<p>Below competitors</p>
<p>Product/Service Idea—Resources ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର—ସମ୍ବଲ</p>	
<p>What infrastructure will you need to setup and run this business? (For example: office space, storage space, phone, power supply etc.)</p> <p>ଏହି ବ୍ୟବସାୟକୁ ଯ୍ୟାପିତ କରିବା ପାଇଁ ଓ ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ ଭିତ୍ତିରେ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ? (ଉଦାହରଣ ପାଇଁ : କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ଖ୍ଵାନ, ଭଣ୍ଟାରୀ ଖ୍ଵାନ, ଫୋନ୍, ବିଦ୍ୟୁତ ଯୋଗାଣ ଇତ୍ୟାଦି.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • A shop • Power supply • Machinery • Phone • Raw Materials • Water supply
<p>What raw materials will you require for this business?</p> <p>ଏହି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ କଞ୍ଚା ମାଲ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ?</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Mild steel • stainless steel • Aluminum • Copper • Brass
<p>Where will you get the raw materials for the business?</p> <p>ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣ କେଉଁଠାରୁ କଞ୍ଚା ମାଲ ପାଇବେ?</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Metal distributor (Nae Mangala) • Handware store (Sambit handware) • Wholesale metal market



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
SKILL Development Initiative of Tata Trusts

Will your business require transport for transfer of raw materials and finished products? କଣ ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ କୁ କଞ୍ଚା ମାଳ ଓ ପ୍ରକୃତ ମାଳ ବା ସାମଗ୍ରୀ ଗୁଡ଼ିକୁ ସ୍ଥାନାନ୍ତରଣ କରିବା ପାଇଁ ପରିବହନ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ କି?	Yes require transport ହେବ କି ପରିବହନ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ
How many people will you need to employ to setup and run your business? ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ କୁ ସେଟ ଅପ୍ କରି ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେତେ ଜଣ ବ୍ୟକ୍ତିଙ୍କର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ?	2
Will there be overhead expenses on a regular basis? (For example: Rent, accounting and legal expenses, license and government fees, property taxes and employee salaries etc.) ନିରନ୍ତର ଆଧାରରେ ଓଡ଼ରହେଡ୍ ଖର୍ଚ୍ ହେବ କି ? (ଉଦାହରଣ ସ୍ଵରୂପ : ଭଡା, ଆକାଉଣ୍ଟିଂ ଏବଂ ଆଇନ ଖର୍ଚ୍, ଲାଇସେନ୍ସ ଏବଂ ସରକାରୀ ଶୁଳ୍କ, ସମ୍ପର୍କ ଉପରେ କର ଏବଂ କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ବେତନ ଇତ୍ୟାଦି)	Yes ହେବ
Place ସ୍ଥାନ	
Do you plan to setup a shop/ office for your business? କଣ ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଦୋକାନ / କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ପ୍ରୟୋଗ କରିବା ପାଇଁ କିଛି ଯୋଜନା କରିଛନ୍ତି କି?	Yes ହେବ
If so, which area or locality have you selected? ଯଦି ହେଁ, ତେବେ ଆପଣ କେଉଁ ଷେଣ୍ଟ କିମା ଅଞ୍ଚଳ କୁ ନେଇ କରିଛନ୍ତି?	In our nearest market (Kusiapal)
Why did you choose this place? ଆପଣ ଏହି ସ୍ଥାନ କୁ କାହିଁକି ଯେତା କରିଛନ୍ତି?	Best location for receiving new material and shipping finished product.
How will your customers reach you? ଆପଣଙ୍କ ଗ୍ରାହକ ମାନେ ଆପଣଙ୍କ ପାଖକୁ କିଭାବୀ ପହଞ୍ଚିବେ?	By Advertisement, phone or reference.



Price—Business Setup Phase (First Month)

ଦର – ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ଫେନ୍ଡ (ପ୍ରଥମ ମାସ)

(A) How much money will you spend for the setup of your business in the first month?

(A) ଆପଣ ପ୍ରଥମ ମାସ ରେ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ କୁ ଖାପନା କରିବା ପାଇଁ କେତେ ପଇସା ଖର୍ଚ୍ କରିବେ?

(Please fill up the table in Annexure A with item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ ସହିତ ଅନୁବନ୍ଧ Aରେ ତାଲିକା କୁ ପୂରଣ କରନ୍ତୁ)

Example: Rental deposit, First month rental, Business Registration and legal paperwork, Office/Shop setup and interiors, Furniture and equipment, signage boards, and Insurance

ଉଦାହରଣ : ଭଡା ଜମା, ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଭଡା, ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ ଓ ଆଇନ୍ ଗତ କାଗଜ ପତ୍ର କାମ, କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ / ଦୋକାନ ସେଟୁପ୍ ଓ ଲେଷ୍ଟେରିଆର, ଆସବାବ ପତ୍ର ଓ ଉପକରଣ, ପ୍ରାକନେନ୍ ବୋର୍ଡ୍ ଓ ବାମ୍ବ

Total Business Setup Cost (First Month) = Rs. ୩୧୦୦୦୦

ମୋଟ ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ଖର୍ଚ୍ (ପ୍ରଥମ ମାସ) = ଟଙ୍କା _____

(C) Deficit Amount = Estimated Cost of Business Setup (A) – Your Investment(B)

C) କମ ଥିବା ରାଶି = ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ (A) - ଆପଣଙ୍କର ନିବେଶ (B)

$$C = A - B$$

$$C = A - B$$

Rupees ୨୧୦୦୦୦

ଟଙ୍କା _____

(D) Loan Requirement for Business Setup Phase (First Month) = Deficit Amount (C)

(D) ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ଚରଣ (ପ୍ରଥମ ମାସ) ପାଇଁ ରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା = କଣ ଥିବା ରାଶି (C)

Enter value of C in this box.

ଏହି C ବର୍ତ୍ତ ରେ ମୂଲ୍ୟ ଏଷ୍ଟର କରନ୍ତୁ।

Rupees ୨୧୦୦୦୦

ଟଙ୍କା _____

Price—Business Sustenance Phase (2 – 7 Months) – No/few employees

ଦର – ବ୍ୟବସାୟିକ ନିର୍ବାହ ଚରଣ (2 - 7 ମାସ) - ନାହାନ୍ତି / କିଛି କରିବାରା

(E) What is the estimated fixed costs for the business per month?

(E) ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିର୍ଦ୍ଦିତ ଖର୍ଚ୍ କେତେ ଅଟେ?

(Please fill up the table provided in Annexure B to include item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ କୁ ଯାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ Bରେ ଦିଆଯାଇଥିବା ତାଲିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)

(F) –Desired

Example: Monthly rent, electricity, water and telephone bills, equipment maintenance, business promotion, and minimum owner's salary

ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ଭଡା, ବିଦ୍ୟୁତ, ପାଣି ଓ ଟେଲିଫୋନ୍ ବିଲ, ଉପକରଣ ମୋଷ୍ଟେନାକୁ ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଓ ମାଲିକଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବେତନ

Rupees ୨୮୧୦୦

ଟଙ୍କା _____



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Bright Skills
Bright Future
Tata Development Initiative of Tata Trusts

profit per month (Set Realistic and Achievable Goal) (F) - ପ୍ରତି ମାସ ଲାଭ (ସାଥାର୍ଥବାସୀ ଓ ପ୍ରାସୁ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ସେଟ କରନ୍ତୁ)	Rupees <u>15000</u> ଟଙ୍କା _____
(G) - Expected Total Value of Sales per month (G) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	(E+F) (E+F) Rupees <u>43900</u> ଟଙ୍କା _____
(H) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day (H) - ମୂଳିତ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାସୁ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉପାଦା / ସେବା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଆନ୍ତୁ	G/30 G/30 Rupees <u>1464</u> ଟଙ୍କା _____
(I) -First Loan requirement for business sustenance phase (2 - 7 months) (I) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ (2 - 7 ମାସ) ପାଇଁ ପ୍ରଥମ ରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	E * 6 E * 6 Rupees <u>173400</u> ଟଙ୍କା _____
Expected profit at the end of business sustenance phase ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ ର ଅନ୍ତରେ ଅପେକ୍ଷିତ ଲାଭ	F * 6 F * 6 Rupees <u>90000</u> ଟଙ୍କା _____

Price—Business Expansion Phase (8 - 12 Months) – Hiring of Employees

ମୂଲ୍ୟ - ବ୍ୟବସାୟ ବିଶ୍ୱାର ଚରଣ (8 - 12 ମାସ) - କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ନିୟମିତି

(J) - What is the estimated fixed cost for the business per month? (J) - ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିୟିତ ଖର୍ଚ୍ କେତେ? (Please fill up the table provided in Annexure D to include the item description and estimated cost) (ଦୟାକରି ଆଇଟମ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ କୁ ଯାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ ମରେ ଦିଆଯାଇଥିବା ତାଳିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)	Example: Monthly building rentals, electricity, water and telephone utilities, equipment maintenance, business promotion (Refer promotion plan for expenses), minimum owner's salary and employee salary ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ବିଲଡ଼ିଙ୍ ଭଡ଼ା, ବିଦ୍ୟୁତ, ପାଣି ଓ ଚେଲିଫୋନ୍ ଭପ୍ୟୋଗୀତା, ଉପକରଣ ମୋଣେଜାନ୍ ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ(ବ୍ୟୟ ପାଇଁ ପଦୋକ୍ତି ଯୋଜନା ମୁଦ୍ରିତ ରେପର କରନ୍ତୁ), ଓ ମାଲିକଙ୍କର ବ୍ୟୁନତମ ବେତନ ଓ କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ବେତନ
(K) - Desired profit amount per month (Set Realistic and Achievable Goal)	Rupees <u>33200</u> ଟଙ୍କା _____
	Rupees <u>17000</u> ଟଙ୍କା _____



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
ESB Development Institute of Tata Trusts

(K) - ପ୍ରତି ମାସ ଲାଭ ରାଶି (ସାର୍ଥାର୍ଥବାଦୀ ଓ ପ୍ରାସ୍ତୁ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ସେଇ କରନ୍ତୁ)	
(L) - Expected Total Value of Sales per month	(J + K) (J + K)
(L) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	Rupees 50200 ଟଙ୍କା _____
(M) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day	L/30 L/30
(M) - ମୂଳିକ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାସ୍ତୁ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉପାଦ / ସେବା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଆନ୍ତ	Rupees 1674 ଟଙ୍କା _____
(N) - Loan requirement for business expansion phase	(1,00,000 – D – I) or (J * 5), whichever is lower (1,00,000 – D – I) କିମ୍ବା (J * 5), ଯେଉଁଟି କମ ଥିବ
(N) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ ପାଇଁ ରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	Rupees 166000 ଟଙ୍କା _____

Promotion – Promotion Plan ପ୍ରୋତ୍ସାହନ - ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଯୋଜନା

Purpose of my business ମୋର ବ୍ୟବସାୟ ର ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ	<ul style="list-style-type: none"> providing best metal work to people. providing high quality welding service.
What is the USP of the product/service? ଉପାଦ / ସେବା ର USP କଣ ଅଛେ?	<ul style="list-style-type: none"> warranty and guarantee reliable delivery free delivery around 10 km.
Who is my customer? ମୋର ଗ୍ରାହକ କିଏ ଅଛନ୍ତି?	<ul style="list-style-type: none"> construction company retail store and shop restaurants home builders
What my customers want from me ମୋର ଗ୍ରାହକ ମାନେ ମୋଠାରୁ କଣ ଚାହାନ୍ତି?	<ul style="list-style-type: none"> timely delivered product best quality product affordable price etc.
What I want to achieve this year: ମୁଁ ଏହି ବର୍ଷ କଣ ହାସଳ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଛି?	I want become a god of business man.



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE
Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

How will I achieve my goals? ମୁଁ ମୋର ନିଜର ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ କିଭାଳି ପ୍ରାୟ କରିବି?	<ul style="list-style-type: none"> Develop a business plan Establish a strong online presence Invest in equipment and training Network and build relationships
My promotional methods ମୋର ପ୍ରଚାର ର ଧାରା	<ul style="list-style-type: none"> By Advertisement (Posters) Facebook, Instagram word of mouth
Money needed to promote ପ୍ରଚାର କରିବା ପାଇଁ ପଣସା ଆବଶ୍ୟକ	500

Annexure A – Business Setup Costs – Cash Book ଅନ୍ତର୍ଭାଗ A – ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ମୂଲ୍ୟ – କ୍ୟାଷ ବୁକ୍		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ (ଟଙ୍କା ରେ)
1	Rental deposit ଉଡ଼ା ଜମା କରିବା	50000
2	First month rental ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଉଡ଼ା	3000
3	Business Registration ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ	2000
4	Office/Shop setup and interiors କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ / ଦୋକାନ ସେଟୁପ୍ ଓ ଇଣ୍ଡରିଆର୍ସ	50000
5	Furniture and equipment ଆସବାଦ ଓ ଉପକରଣ	250000
6	Signage boards ସାଇନେଜ ବୋର୍ଡ୍	4000
7	Insurance ବୀମା	10000



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills Bright Future
SKILL Development Initiative of Tata Trusts

8	Machinary	100000
9	EMI	
10		
Total ମୋଟ		410000

Annexure B – Business Running Costs (2 to 7 Months) – Cash Book ଅନ୍ତର୍ବଳ B – ବ୍ୟବସାୟ ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (2 ରୁ 7 ମାସ) – କ୍ୟାଷ ବୁକ୍		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟଯ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କା ରେ)
1.	Room Rent	3000x6 = 18000
2.	Electricity Bill	1500x6 = 6000
3.	Phone bill	400x6 = 2400
4.	Labour Salary	8000x6 = 48000x2 = 96000
5.	Transporting	500x6 = 3000
6.	Promotion	500x6 = 3000
7.	EMI 3000x6	3000x6 = 18000



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Right Skills
Bright Future
SMB Development Initiative of Tata Trusts

	1000	1000
Total ମୋଟ		173400



Skilled in
ODISHA

TATA
STRIVE | Bright Skills
Bright Future
Skill Development Institute of Tata Group

Annexure C – Business Running Costs (8 – 12 Months) – Cash Book

ଅନୁବନ ଚାଲିବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (୮ ଥାରୀ ୧୨ ମାସ) – କ୍ୟାଷ ଟୁଳ

S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟାୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ପଞ୍ଜା ବେ)
1.	Rent	$3000 \times 5 = 15000$
2.	Electricity bill	$1500 \times 6 = 9000$
3.	Phone bill	$800 \times 5 = 4000$
4.	Labour salary	$8500 \times 5 \times 2 = 85000$
5.	Transporting	$6000 \times 5 = 30000$
6.	Promotion	$600 \times 5 = 3000$
7.	Yachinary Maintenance	$1000 \times 5 = 5000$
8.	EMI	$3000 \times 5 = 15000$
Total ମୋଟ		166000