



Accelerated Entrepreneurship Development Program for Nano Unicorns

ନାମେ ମୁନିକର୍ମ ପାଇଁ ଉଚ୍ଚିତ ଉଦ୍‌ଦେୟାଗ ବିକାଶ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମ

Business Plan ବ୍ୟବସାୟ ଯୋଜନା

Participant Profile

ଅଂଶୁରାହଣକାରୀଙ୍କ ପ୍ରୋଫାଇଲ

Name ନାମ	PRADEEP SINHA
Education ଶିକ୍ଷା	I.T.I
Address ଠିକଣା	[REDACTED]
Phone Number ଫୋନ୍ ନମ୍ବର	[REDACTED]
Email ID ଇମେଲ ଆଇଡ଼ି	[REDACTED]

Product/Service ଉତ୍ସପାଦ / ସେବା

Name of your business and logo.
ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ର ନାମ ଓ ଲୋଗୋ।।

PRA DEEP MOBILE



Is there anyone who is supporting you
in the business? (friends, family etc.)
କଣ କେହି ଅଛନ୍ତି ଯିଏ ଆପଣଙ୍କ
ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ରେ ସମର୍ଥନ
କରୁଛନ୍ତି? (ବନ୍ଧୁଙ୍କ, ପରିବାର ବର୍ଗ ଲାଭ୍ୟାଦି)

ମୁଁ ମୋହନ ପାତ୍ରାଳ୍ପାତ୍ର ମୋ କୁତ୍ର, ବାମାଗାଁ ମନ୍ଦ୍ରେ
ମୋ ବ୍ୟବସାୟରେ ଅମର୍ଭଦ ବିତ୍ତିତ୍ତ ହେବାକୁ ।

Main product/service that you want
to provide

ଆପଣ ପ୍ରଦାନ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଥିବା ମୁଖ୍ୟ
ଉତ୍ସପାଦ / ସେବା

ମୁଁ ପଦାନ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଥିବା display change
mic change, cc board change, on/off flex
outer key, ckey, touch change,
mic juper,



Which problem of customers will your product/service resolve?

ଗ୍ରାହକ କେଉଁ ସମସ୍ୟାକୁ ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ / ସେବା ସମାଧା କରିବ ?

ମୁଁମୋତ୍ତ ଶ୍ରୀମତୀ ମହିଳା, କୋଣାର୍କ, ଓଡ଼ିଶା, ଜ୍ୟୋତିଷ୍ମିତି, ରାଜ୍ୟାନ୍ତି ଗ୍ରାହକ ମାଧ୍ୟମରେ ପ୍ରୋବର୍ତ୍ତନକୁ ଫୋର୍ମେଲ କରୁଥିଲା ।

Why is your idea better than others in the market?

ଆପଣଙ୍କ ବିଚାର ବଜାର ରେ ଅନ୍ୟ ମାନଙ୍କ ଛୁଳନାରେ ଉତ୍ସକ୍ଷିତର କାହିଁକି ?

ମୁଁମୋତ୍ତ ବିଚାରରୁ ବଜାରରୁ ଯୁଦ୍ଧକା ଏବୁଂ ମାଧ୍ୟମରେ ଠାର୍ଡ୍ ନୋଟ୍ ଟର୍ମିନ୍ ହେଉଥିଲା । ଯାହିଁ ଫୋନ୍ ପେୟ, UPI, Paytm, ଟାପେୟ ମାଧ୍ୟମରେ ଉତ୍ସକ୍ଷିତର କରୁଥିଲା ।

Product/Service Idea—Customers
ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର – ଗ୍ରାହକ

Who will be your customers?
କେଉଁ ମାନେ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ହେବେ ?

ଏଇ ଯେ ଯତ୍ତ ବର୍ଷ ମଧ୍ୟରେ ବ୍ୟାକିମିନ୍ ମାଧ୍ୟମରେ ମୋତ୍ତ ଶ୍ରୀମତୀ ମେହିମାତ୍ରାନ୍ତିରେ ।

What have you found about your customers through market research?
ବଜାର ଅନୁସନ୍ଧାନ ମାଧ୍ୟମରେ ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ଗ୍ରାହକ ବିଷୟରେ କଣ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଛନ୍ତି ?

ବଜାର ଅନୁସନ୍ଧାନ ମାଧ୍ୟମରେ ମୁଁ ଲାଗିଥିଲା ଯାହାକୁ ଜ୍ୟୋତିଷ୍ମିତି, ବ୍ୟାକିମିନ୍ ଏବୁଂ ଯୁଦ୍ଧକା ଏବୁଂ ଅନ୍ୟ ମାଧ୍ୟମରେ ଉତ୍ସକ୍ଷିତର କାହିଁକି ପାଇଁ ନିର୍ଭୟେ କୋଣାର୍କ ପ୍ରକାଶକୁ ପାଇଁ ମଧ୍ୟମରେ ନିର୍ଭୟେ ।

Why do you think the customers will buy from you?

ଗ୍ରାହକ ମାନେ ଆପଣଙ୍କ ଠାର୍ଡ୍ କିଣିବେ,
ଏହିଭାବି ଆପଣ କାହିଁକି ଟିକ୍କା କରୁଛନ୍ତି ?

ଉତ୍ତର ମେଳାତେ ମୁଁ ବ୍ୟାକିମିନ୍ ଯୁଦ୍ଧକା ଏବୁଂ
ଦୂରପାଞ୍ଚ ମୋତ୍ତ ଉତ୍ସକ୍ଷିତର କାହିଁକି ।

Product/Service Idea—Competitors
ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର – ପ୍ରତିହଳା

Are there competitors/other options for your product/service in the market?

କଣ ବଜାରରେ ଆପଣଙ୍କ ଉପାଦ / ସେବା ପାଇଁ ପ୍ରତିହଳା / ଅନ୍ୟ କୌଣସି ବିକଳ୍ପ ଅଛି ?

NO



<p>How is your product/service better than your competitors?</p> <p>ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ / ସେବା ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିହିସନୀ ଜାମାରୁ କିଭାବି ଉତ୍ତକୁଷତର ଅଟେ?</p>	<p>ମୋଟ ଲୋକାରୁ ଶ୍ରମିକୁ ଖାତା ଅଛିବାବିତାରେ ବ୍ୟକ୍ତିଗତ ମେଇ ଅନୁମତିରେ ପ୍ରାତିନିଧିତ୍ବ କରିବାକୁ ଅଧିକ ଏବଂ କାର୍ଯ୍ୟ କରିବାକୁ ଅନୁରୋଧ କରିବାକୁ</p>
<p>Is there a difference in the price of the product/service that you are offering compared to your competitors?</p> <p>କଣ ଉପାଦ / ସେବା ର ଦର ରେ କୌଣସି ଅନ୍ତର ଅଛି ଯାହାକି ଆପଣ ପ୍ରତିହିସନୀମାନଙ୍କ ତୁଳନାରେ ପ୍ରଦର୍ଶନ କରିପାରିବେ?</p>	<p>YES</p>
<p>How will you price your product or service with respect to your competition?</p> <p>ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ପ୍ରତିଯୋଗୀଙ୍କ ସମନ୍ବନ୍ଧରେ ଆପଣଙ୍କର ଉପାଦ କିମ୍ବା ସେବା ର ଦର କିଭାବି କରିବେ?</p>	<p>ଆପଣଙ୍କ କିମ୍ବା କ୍ରୂପ୍ ସାମାଜିକ ଉପରେ ବିନାକେବେ କ୍ଷମତାଦେଇବା ପଥ୍ର ଉପରେ ବିନାକେବେ କ୍ଷମତାଦେଇବା ପଥ୍ର କରିବାକୁ ଅନୁରୋଧ କରିବାକୁ</p>
<p>Product/Service Idea—Resources</p> <p>ଉପାଦ / ସେବା ବିଚାର —ସମଳ</p>	<p>କାର୍ଯ୍ୟକ୍ଲିନ୍ୟୁମ୍ ମ୍ହାନ୍, ବୋର୍ଡ୍, ବିଦ୍ୟୁତ୍ ବୋଲାର୍</p>
<p>What infrastructure will you need to setup and run this business? (For example: office space, storage space, phone, power supply etc.)</p> <p>ଏହି ବ୍ୟବସାୟକୁ ଖାପିତ କରିବା ପାଇଁ ଓ ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ ଭିତ୍ତିଭୂମି ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ? (ଉଦାହରଣ ପାଇଁ : କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ଖାନ, ଭଣ୍ଟାରଣ ଖାନ, ଫୋନ୍, ବିଦ୍ୟୁତ୍ ଯୋଗାଣ ଇତ୍ୟାଦି.)</p>	<p>combo, Display, Battroy, mic, cc board, cseck, box, earphone, touch on/off flex, outer key, screen guard cover, cable, charger, sim tray</p>
<p>What raw materials will you require for this business?</p> <p>ଏହି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେଉଁ କଞ୍ଚା ମାଳ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ?</p>	<p>Rajpur</p>
<p>Where will you get the raw materials for the business?</p> <p>ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଆପଣ କେଉଁଠାରୁ କଞ୍ଚା ମାଳ ପାଇବେ?</p>	



Will your business require transport for transfer of raw materials and finished products? କଣ ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ କୁ କଞ୍ଚା ମାଲ ଓ ପ୍ରପୂର ମାଲ ବା ସାମଗ୍ରୀ ଗୁଡ଼ିକୁ ସ୍ଥାନାନ୍ତରଣ କରିବା ପାଇଁ ପରିବହନ ର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ କି?	Yes
How many people will you need to employ to setup and run your business? ଆପଣଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ କୁ ସେଟ ଅୟ କରି ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଆପଣଙ୍କୁ କେତେ ଜଣ ବ୍ୟକ୍ତିଙ୍କର ଆବଶ୍ୟକତା ହେବ?	୧ ଜଣ
Will there be overhead expenses on a regular basis? (For example: Rent, accounting and legal expenses, license and government fees, property taxes and employee salaries etc.) ନିରନ୍ତର ଆଧାରରେ ଓଡ଼ିଶାରେ ଖାର୍ଦ୍ଦ ହେବ କି ? (ଉଦାହରଣ ସ୍ଵରୂପ : ଭଡ଼ା, ଆକାଉଷଣ୍ଟ ଏବଂ ଆରନ ଖର୍ଚ୍, ଲାଇସେନ୍ସ ଏବଂ ସରକାରୀ ଶୁଳ୍କ, ସମ୍ପତ୍ତି ଉପରେ କର ଏବଂ କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ବେତନ ଇତ୍ୟାଦି)	ବ୍ୟବସାୟରେ ନିରନ୍ତର ଖାର୍ଦ୍ଦ ହେବ କି , କର୍ମଚାରୀ ବେତନ
Place ସ୍ଥାନ	
Do you plan to setup a shop/ office for your business? କଣ ଆପଣ ଆପଣଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଦୋକାନ / କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ସ୍ଥାପିତ କରିବା ପାଇଁ କିଛି ଯୋଜନା କରିଛନ୍ତି କି?	ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଦୋକାନ
If so, which area or locality have you selected? ଯଦି ହଁ, ତେବେ ଆପଣ କେଉଁ କ୍ଷେତ୍ର କିମା ଅଞ୍ଚଳ କୁ ଯେନ କରିଛନ୍ତି?	Yes, SANDHIMUNDA
Why did you choose this place? ଆପଣ ଏହି ସ୍ଥାନ କୁ କାହିଁକି ଯେନ କରିଛନ୍ତି?	ବ୍ୟବସାୟ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମ ଓ ଅନ୍ୟକ ବ୍ୟବସାୟ ଗ୍ରାହକ ଯେତେ ଅଛି ।
How will your customers reach you? ଆପଣଙ୍କ ଗ୍ରାହକ ମାନେ ଆପଣଙ୍କ ପାଖକୁ କିଭାବି ପହଞ୍ଚିବେ?	Banner, poster, Social media mobil number.



Price—Business Setup Phase (First Month)
ଦର – ବ୍ୟବସାୟ ସେଚଅପ୍ ଫେନ୍ (ପ୍ରଥମ ମାସ)

(A) How much money will you spend for the setup of your business in the first month?
(A) ଆପଣ ପ୍ରଥମ ମାସ ରେ ନିର୍ଜରୁ ବ୍ୟବସାୟ କୁ ଖ୍ୟାପନା କରିବା ପାଇଁ କେତେ ପରିଷା ଖର୍ଚ୍ଚ କରିବେ?

(Please fill up the table in Annexure A with item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ ସହିତ ଅନୁବନ୍ଧ Aରେ ଟାଲିକା କୁ ପୂରଣ କରନ୍ତୁ)

(C) Deficit Amount = Estimated Cost of Business Setup (A) – Your Investment(B)
C) କମ ଥିବା ରାଶି = ବ୍ୟବସାୟ ସେଚଅପ୍ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (A) - ଆପଣଙ୍କର ନିବେଶ (B)

(D) Loan Requirement for Business Setup Phase (First Month) = Deficit Amount (C)
(D) ବ୍ୟବସାୟ ସେଚଅପ୍ ଟରଣ (ପ୍ରଥମ ମାସ) ପାଇଁ ରାଶି ର ଆବଶ୍ୟକତା = କମ ଥିବା ରାଶି (C)

Example: Rental deposit, First month rental, Business Registration and legal paperwork, Office/Shop setup and interiors, Furniture and equipment, signage boards, and Insurance

ଉଦାହରଣ : ଭଡା ଜମା, ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଭଡା, ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ ଓ ଆଇନ ଗାନ୍ଧ କାଗଜ ପତ୍ର କାମ, ନାର୍ଯ୍ୟାଳୀନ / ଦୋକାନ ସେଚଅପ୍ ଓ ଇଣ୍ଡିଷନ୍ ଆସନାବ ପତ୍ର ଓ ଉପକରଣ, ସାଇମେନ୍ ବୋର୍ଡ୍ ଓ ବାମ୍ବା

Total Business Setup Cost (First Month) = Rs. 139,000
ମୋଟ ବ୍ୟବସାୟ ସେଚଅପ୍ ଖର୍ଚ୍ଚ (ପ୍ରଥମ ମାସ) = ଟଙ୍କା _____

B = 40,000

C = A – B
C = A – B

Rupees 99,000
ଟଙ୍କା _____

Enter value of C in this box.
ଏହି C ବନ୍ଦୁ ରେ ମୂଲ୍ୟ ଏଣ୍ଟର କରନ୍ତୁ।

Rupees 99,000
ଟଙ୍କା _____

Price—Business Sustenance Phase (2 – 7 Months) – No/few employees
ଦର – ବ୍ୟବସାୟିକ ନିର୍ବାହ ଟରଣ (2 - 7 ମାସ) - ନାହାନ୍ତି / କିଛି କର୍ମଚାରୀ

(E) What is the estimated fixed costs for the business per month?
(E) ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିଶ୍ଚିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କେତେ ଅଟେ?

(Please fill up the table provided in Annexure B to include item description and estimated cost)

(ଦୟାକରି ଆଇଟମ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କୁ ସାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ Bରେ ବିଆପାଇଥିବା ଟାଲିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)

(F) –Desired

Example: Monthly rent, electricity, water and telephone bills, equipment maintenance, business promotion, and minimum owner's salary
ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ଭଡା, ବିଦ୍ୟୁତ, ପାଣି ଓ ଟେଲିଫୋନ ବିଲ, ଉପକରଣ ମୋଷ୍ଟେନାକୁ ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଓ ମାଲିକଙ୍କର ବ୍ୟୁନ୍ତମ ବେତନ

Rupees 21200
ଟଙ୍କା _____



profit per month (Set Realistic and Achievable Goal) (F) - ପ୍ରତି ମାସ ଲାଭ (ଯାଥିବାବୀ ଓ ପ୍ରାସ୍ତୁ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ଘେଟ କରନ୍ତୁ)	Rupees <u>30,000</u> ଟଙ୍କା _____
(G) - Expected Total Value of Sales per month (G) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	(E+F) (E+F) Rupees <u>51,200</u> ଟଙ୍କା _____
(H) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day (H) - ଦୈନିକ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାସ୍ତୁ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉପାଦା / ପେନା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଅନ୍ତି	G/30 G/30 = <u>51200/30</u> Rupees <u>1706.66</u> ଟଙ୍କା _____
(I) - First Loan requirement for business sustenance phase (2 - 7 months) (I) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ (2 - 7 ମାସ) ପାଇଁ ପ୍ରଥମ ଚରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	E * 6 E * 6 Rupees <u>10,240</u> ଟଙ୍କା _____
Expected profit at the end of business sustenance phase ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବାହ ଚରଣ ର ଅନ୍ତରେ ର ଅପେକ୍ଷିତ ଲାଭ	F * 6 F * 6 Rupees <u>180,000</u> ଟଙ୍କା _____

Price—Business Expansion Phase (8 - 12 Months) – Hiring of Employees

ମୂଲ୍ୟ - ବ୍ୟବସାୟ ବିଷ୍ଟାର ଚରଣ (8 - 12 ମାସ) - କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ନିମ୍ନଲିଖି

(J) - What is the estimated fixed cost for the business per month? (J) - ମାସ ପ୍ରତି ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ଅନୁମାନିତ ନିଶ୍ଚିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କେତେ? (Please fill up the table provided in Annexure D to include the item description and estimated cost) (ଦୟାକରି ଆଜଟମ୍ ବିବରଣୀ ଓ ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ କୁ ସାମିଲ କରିବା ପାଇଁ ଅନୁବନ୍ଧ Dରେ ଦିଆଯାଇଥିବା ତାଳିକା କୁ ଭରନ୍ତୁ)	Example: Monthly building rentals, electricity, water and telephone utilities, equipment maintenance, business promotion (Refer promotion plan for expenses), minimum owner's salary and employee salary ଉଦାହରଣ : ମାସିକ ବିଲାଟିଙ୍ ଡଢା, ବିଦ୍ୟୁତ, ପାଣି ଓ ଟେଲିଫୋନ ଉପଯୋଗୀତା, ଉପକରଣ ମେଣ୍ଡେନ୍ସିକ୍ ବ୍ୟବସାୟ ପ୍ରୋତ୍ସାହନ(ବ୍ୟୟ ପାଇଁ ପଦୋନ୍ନତି ଯୋଜନା ଗୁଡ଼ିକୁ ରେପର କରନ୍ତୁ), ଓ ମାଲିକଙ୍କର ନ୍ୟୁନତମ ବେତନ ଓ କର୍ମଚାରୀ ମାନଙ୍କର ବେତନ
(K) - Desired profit amount per month (Set Realistic and Achievable Goal)	Rupees <u>27,200</u> ଟଙ୍କା _____
	Rupees <u>40,000</u> ଟଙ୍କା _____



TATA STRIVE Right Skills Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

(K) - ପ୍ରତି ମାସ ଇଚ୍ଛିତ ଲାଭ ରାଶି (ସାର୍ଥାର୍ଥବାଦୀ ଓ ପ୍ରାସୁ ଯୋଗ୍ୟ ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ ସେଇ କରନ୍ତୁ)	
(L) - Expected Total Value of Sales per month (L) - ମାସ ପ୍ରତି ବିକ୍ରି ର ଅପେକ୍ଷିତ ମୂଲ୍ୟ	(J + K) (J + K) Rupees <u>67,200</u> ଟଙ୍କା <u> </u>
(M) - Unit Price = Target sales of products/services to be achieved per day (M) - ମୂଳିଟ ର ମୂଲ୍ୟ = ଦିନ ପ୍ରତି ପ୍ରାସୁ କରାଯିବାକୁ ଥିବା ଉପାଦ / ସେବା ର ବିକ୍ରି କୁ ଲକ୍ଷ୍ୟ ଦିଆନ୍ତୁ	L/30 L/30 = <u>67,200/30</u> Rupees <u>2240</u> ଟଙ୍କା <u> </u>
(N) - Loan requirement for business expansion phase (N) - ବ୍ୟବସାୟ ନିର୍ବହି ଚରଣ ପାଇଁ ରଣ ର ଆବଶ୍ୟକତା	(1,00,000 - D - I) or (J * 5), whichever is lower (1,00,000 - D - I) କିମା (J * 5), ଯେଉଁଠି କମ ଥିବ Rupees <u>136,000</u> ଟଙ୍କା <u> </u>

Promotion – Promotion Plan ପ୍ରୋତ୍ସାହନ - ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଯୋଜନା

Purpose of my business ମୋର ବ୍ୟବସାୟ ର ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ	କୌଣସି କିମା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ ।
What is the USP of the product/service? ଉପାଦ / ସେବା ର USP କଣ ଥିଲେ?	କୌଣସି ଉପାଦିକାରୀଙ୍କ କିମା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉପାଦିକାରୀଙ୍କ ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଖାଲୀ ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଥାଏ ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଥାଏ USP.
Who is my customer? ମୋର ଗ୍ରାହକ କିଏ ଅଟନ୍ତି?	ଏହା କିମା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଥାଏ
What my customers want from me ମୋର ଗ୍ରାହକ ମାନେ ମୋତାରୁ କଣ ଚାହାନ୍ତି?	କୌଣସି କିମା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଥାଏ କିମା କରିବାକୁ ପାଇଁ ଏହା ଉପାଦାନରେ ବହାରୁଣ୍ଡି ଥାଏ ?
What I want to achieve this year: ମୁଁ ଏହି ବର୍ଷ କଣ ହାସଲ କରିବାକୁ ଚାହୁଁଛି?	ଏହାକୁ କୁଣ୍ଡି ଓନ୍‌ଲାଇନ୍ ଡିଲିଭରୀ more delivery



How will I achieve my goals? ମୁଁ ମୋର ନିଜର ଲକ୍ଷ୍ୟ କୁ କିଭାବୀ ପାଇ କରିବି?	ଦୂରକ୍ଷେତ୍ର ଯେବେ କୌଣସିଲ୍ ଥାଏ ଯାହାରେ ଆମରେ ଆମରେ ମଧ୍ୟରେ ୨୦୦ ଟଙ୍କାରେ ଫୋନ୍, ବୁନ୍ଦେ, ପୋସ୍ଟର ଫୋଲିଆଫ୍, ଟିପ୍ପଣୀ ମଧ୍ୟରେ ୨୦୦୦ ଟଙ୍କାରେ ଫୋଲିଆଫ୍
My promotional methods ମୋର ପ୍ରଚାର ର ଧାରା	Social media, Marketing, Home Delivery Distributing ୨୦୦ ଟଙ୍କାରେ କାହାରେ ପାଇଁ ପାଇଁ କାହାରେ ପାଇଁ କୁଳାଳେ ପ୍ରଚାର କରିବାକୁ ପାଇଁ ପରସା ଆବଶ୍ୟକ
Money needed to promote ପ୍ରଚାର କରିବା ପାଇଁ ପରସା ଆବଶ୍ୟକ	ମୋଟ ୨୦୦୦ ଟଙ୍କା ଅରାମ୍ଭ ମଧ୍ୟରେ ୨୦୦୦ ଟଙ୍କାରେ ଆବଶ୍ୟକ

Annexure A – Business Setup Costs – Cash Book ଅନ୍ତରଭାବ A – ବ୍ୟବସାୟ ସେଟୁପ୍ ମୂଲ୍ୟ – କ୍ୟାପ ହୁକ		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟବସାୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ (ଟଙ୍କା ରେ)
1	Rental deposit ଉଡ଼ା ଜମା କରିବା	2000
2	First month rental ପ୍ରଥମ ମାସ ର ଉଡ଼ା	3000
3	Business Registration ବ୍ୟବସାୟ ପଞ୍ଜୀକରଣ	2000
4	Office/Shop setup and interiors କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ / ଦୋକାନ ସେଟୁପ୍ ଓ ଇଣ୍ଡରିଆର	20,000
5	Furniture and equipment ଆୟବାବ ଓ ଉପକରଣ	70,000
6	Signage boards ସାଇନେଜ୍ ବୋର୍ଡ୍	20,00
7	Insurance ବୀମା	5000



TATA STRIVE | Right Skills Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

8	Transport Vehicle	15,000
9	Material	20,000
10		
Total ମୋଟ		139,000/-

Annexure B – Business Running Costs (2 to 7 Months) – Cash Book ଅନ୍ତର୍ବଳ୍ପ ବ୍ୟବସାୟ ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (୨ ରୁ ୭ ମାସ) – କ୍ୟାଷ ବୁଦ୍ଧି		
S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟବସାୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କା ଲେ)
1	Monthly rental	2000
2	Raw material	1000
3	Electricity	31000
4	Waterbill	300
5	Telephone bill	400
6	Equipment maintenance	500
7	Business promotion	2000
8	Employer Salary	5000
9	Emt. Owners Salary	10000

(9)



TATA
STRIKE | Right Skills
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Total ମୋଟ	21,200	



TATA STRIVE | Right Skills
Bright Future
Skill Development Initiative of Tata Trusts

Annexure C – Business Running Costs (8 – 12 Months) – Cash Book

ଅନ୍ତର୍ବିଷ୍ଣୁ C – ବ୍ୟବସାୟ ଚଲେଇବା ପାଇଁ ଖର୍ଚ୍ଚ (୮ ହୁ ୧୨ ମାସ) – କ୍ୟାପ ବୁଲ୍

S. No କ୍ରମ ସଂଖ୍ୟା	Expense Description ବ୍ୟବସାୟ ବିବରଣୀ	Estimated Cost (Rupees) ଅନୁମାନିତ ଖର୍ଚ୍ଚ (ଟଙ୍କା ଗେ)
1	monthly Renta	2000
2	Raw material	7000
3	Flatiabey	1000
4	Water Bill	300
5	Telephone Bill	400
6	Equipment munter	500
7	Business promotion	1000
8	Employer Salary	5000
9	Emi owners Salary	10,000
Total ମୋଟ		27,200