#### 1) Leia o estudo de caso abaixo sobre a equipe San Francisco Giants e responda:

Qual o papel da tecnologia no sucesso do San Francisco Giants como uma equipe de beisebol? Avalie as contribuições dos sistemas descritos neste estudo de caso.

O software dinâmico criado para o San Francisco Giants é essencial para o sucesso da equipe. Uma vez que, é responsável por toda a organização dos processos de: Venda e revenda de ingressos, a dinâmica dos preços (para jogos mais e menos procurados), a rede de wi-fi que permite a interação fã com a estatísticas do jogo ou jogador, além do consumo de outras coisas associadas a equipe. Todo esse sistema foi pensado com o intuito da equipe aumentar sua receita.

# 2) Conforme modelo discutido em sala, para os sistemas abaixo, identifique entrada, processamento, saída e feedback.

#### • Sistema de compra/venda na web (mercado livre, ebay, etc)

| Entrada   | Processamento   | Saída                                   | Feedback   |
|---|---|---|--|
| Dados do Produto  | Descrição do Produto  | GRU                                     | Correção de Dados de<br>Cadastro                           |
| Dados do Cliente (nome, endereço, CPF)                                | Tipo de Produto   | Comprovante de Compra                   | Produto Indisponível                                       |
| Dados do Vendedor<br>(CNPJ, Informações<br>fiscais, Avaliação, local) | Calculo do Frete (Peso,<br>Dimensão,<br>características) Preço -<br>Tempo | Encaminhamento de<br>Pedido ao vendedor | Pagamento Recusado   |
| Dados de Pagamento<br>(cartão, boleto, cupom)                         | Total de Compra<br>(Quantidade, cupom,<br>opção de pagamento,<br>frete)   | Nota Fiscal                             | Produto não pode ser<br>entregue no endereço<br>solicitado |
| Dados de Frete (Opções<br>– Tempo, preço)                             | Geração de Boleto   | Relatório de Vendas                     | Avaliação do Cliente<br>(produto/loja)                     |
| Dados de Garantia<br>(Tempo, condição, preço)                         | Solicitação de Pagamento<br>(Operadora de Cartão)                         |   | Recusa do pedido pelo<br>vendedor                          |
|   |   |   | Avaliação dos Vendedores<br>(cliente)                      |

### • Sistema de controle de biblioteca

| Entrada                                      | Processamento                      | Saída                       | Feedback  |
|--|------------------------------------|-----------------------------|---|
| Dados Cliente (Nome, e-<br>mail, telefone)   | Gerar Nota Fiscal                  | Comprovante Cliente         | Aviso de Entrega (Data<br>limite e Atraso)                  |
| Dados do Livro (Nome,<br>Autor, editor, ano) | Definição de Data de<br>Entrega    | Comprovante Biblioteca      | Avaliação Cliente (Local,<br>limpeza, estado do<br>objeto). |
| Dados de Garantia<br>(Perda, Atraso, Dano)   | Total Aluguel<br>(quantidade)      | Relatório de<br>Empréstimos | Disponibilidade do<br>Produto                               |
| Dados de Estoque<br>(quantidade disponível)  | Geração de multa<br>(Atraso, Dano) |                             |   |
|  | Pesquisa do Produto<br>(Acervo)    |                             |   |

## ${f \cdot}$ Sistema de avaliação em disciplinas de um curso

| Entrada                              | Processamento                     | Saída             | Feedback                             |
|--------------------------------------|-----------------------------------|-------------------|--------------------------------------|
| Identificação Aluno                  | Especificação (nota)              | Resultado         | Aprovado / Reprovado                 |
| Identificação Disciplina             | Perguntas (Conteúdo e<br>Docente) | Resultado Oferta  | Recurso                              |
| Dados de Recurso (Erro,<br>Atestado) | Trabalho / Prova                  | Disponibilidade   | Avaliação do Aluno                   |
| Dados (Ano, Semestre,<br>Turma)      | Frequência                        | Horário de Oferta | Sugestões (Oferecidas<br>pelo Aluno) |
| Dados Docente                        | Gerar relatório                   |                   | Envio da Avaliação                   |
| Dados de Oferta                      | Gráfico de Desempenho             |                   |                                      |