

#RESUMODINAMICA

DINÂMICA EM GRUPO E CASES



Dinâmicas em grupo

Coisa que são avaliadas:

- Situacional (pressão, adversidade, resolução de problemas)
- Soft skills
- Interação em grupo

Dinâmicas em grupo

Tipos de dinâmica:

- Integração
- Business case
- Solução de problemas
- Jogos

Introdução

O problema da dinâmica:

- Comparação imediata
- Timidez & insegurança
- Focar na solução perfeita
- Visão errada de trabalho em equipe

Tipos de dinâmicas

- Apresentação Pessoal
- Quebra gelo
- Jogos
- Desafios Técnicos
- Cases & Business Cases
- Painel

Resolução

RESOLUÇÃO

1. Analisar o que é pedido + Contexto
2. Pensar no problema, dor ou desafio
3. Ideação
4. Desenvolver a Solução
5. Estruturar a apresentação

PENSAR SOBRE:

- O quê? | objetivo, meta
- Por quê? | motivo, benefício
- Quem? | responsável, equipe
- Quanto? | Custo, quantidade
- Como? | atividades, processos
- Quando? | data, cronograma
- Onde? | local, departamento, canal

Pontos de atenção

- Gestão de tempo
- Ferramenta de visualização comum
- Envolver outras pessoas
- Discordar das pessoas
- Fundamentar argumentos
- Saber dizer não (menos é mais)

Apresentação

ESTRUTURA APRESENTAÇÃO

1. Saudação
2. Contextualização
3. Solução
4. Racional
5. Resultado esperado/Call to action

PARA SE ATENTAR:

- Fale no plural
- Fluidez
- Antecipar possíveis dúvidas e próximos passos
- Assistir Shark Tank
- Não ultrapassar o tempo
- Nem todo mundo precisa falar (você sim)
- Se não foi bem na resolução, compense na apresentação.

Perguntas

LINHA DE PERGUNTAS

- Modelo de negócios
- Viabilidade
- Escalabilidade
- Teste/expansão
- Custos
- Concorrência
- Dúvidas da solução

ATENÇÃO:

- Você não é avaliado só pelo conteúdo da sua resposta
- Respostas diretas e objetivas
- Não complementar de forma prolixa ou repetitiva
- Deixa que eu deixo. Posso responder?
- Cuidado pra não ser o único a falar
- Não interrompa. Se deixe interromper
- Alguém quer responder? Se alguém quiser pode ir.