Cuso Plano da Aprovação

Módulo 00 – Entrando no ringue

- 1 Quem somos nós e porque criamos o Estagiário Sênior
- 2 Princípios para ser um Estagiário Sênior
- 3 Importância do estágio para a carreira
- 4 Modo tradicional de procurar estágio
- Modo Estagiário Sênior de conseguir um bom estágio

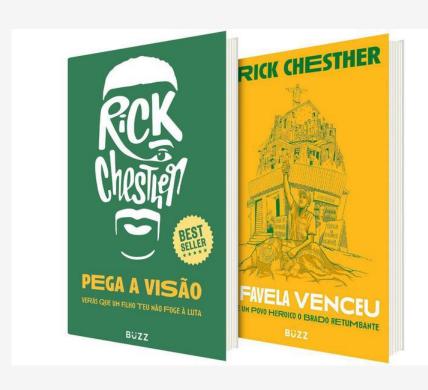
Estagiário Sênior: começou em 2020. Fundado pela Camila Croz e Ricardo Perialto

Projeto surgiu da ideia de querer ajudar!

"Você não consegue mudar o seu passado, mas consegue entender o seu presente para mudar o seu futuro".

Vamos precisar de regras:

- n°1 Esqueça tudo o que você já ouviu sobre estágio Vamos desconstruir a forma de conseguir um estágio
- Domine o processo
 "Conheço meu jogo, sei o que quero realizar, sei como chegar lá."
- n°3 Sonhe grande... É sério! Livros: Pega a visão e A favela venceu (Rick Chesther)
- n°4 Seja confiante!
 Eu vou escolher ser um Estagiário Sênior
- n°5 Modo Estagiário Sênior de conseguir um bom estágio



A importância do estágio na carreira



1 Indicação de série: Suits

Aprender sobre confiança, autoestima e argumentação.



2 Indicação de série: LA CASA DE PAPEL



2 Indicação de filme: O Lobo de Wall Street

Modo tradicional X Modo Sênior de procurar estágio ---->

Ambev Basf

Mercedes-Benz

Grupo Globo

Scania

Mercado Livre

ltaú

Amazon

Picpay

Google

O que é um estágio MUITO BOM?

É quando você consegue entrar na empresa dos seus sonhos, na área que

você tem paixão de executar as

atividades em uma vaga que tenha uma

boa remuneração e oportunidade de

crescimento

Orgulho de falar: "eu trabalho aqui!"

Modo tradicional:

- Torcer para ser chamado para a vaga
- Fazer um currículo ruim
- Fazer um LinkedIn para dizer que tem
- Colocar nos diferenciais:

Excel / Pacote Office Inglês Trabalho em equipe

- Por que nunca me chamam?
- Implora pra entrar em qualquer empresa

Modo Sênior:

- Sabe hackear o sistema
- Está ligado no mercado
- Sabe a importância de praticar o Life Longe Learnig (estudar durante toda a vida)
- Tem bons contatos e sabe usar o network à seu favor.
- Sabe se vender melhor que muitos analistas por aí...
- Sabe se destacar, ser diferente e chamar a atenção.

