

#APRESENTAÇÃO INDIVIDUAL E ENTREVISTA

Apresentação individual

TEORIA DO GOLDEN CIRCLE:

1. Porquê?
2. Como?
3. O quê?

Apresentação individual

- Fale seu **nome** (e sobrenome)
- Use **humor**
- Use **vulnerabilidade**
- Use **contexto** (empresa, ambiente, pessoas)
- Venda suas **paixões, experiências e aspirações**

Apresentação individual

Estrutura:

- Você
- Hobby, paixões
- Motivação profissional
- Agradecimento/Call action

Entrevista

- **Foco no passado**

1. Olhe pra trás...

O que você já conquistou?

- **Foco no futuro**

2. Olhe pra frente...

O que você deseja conquistar?

- **Foco no presente**

3. Olhe agora...

O que você está fazendo hoje para alcançar seus objetivos?

Entrevista

- **PRINCÍPIOS DA PERSUAÇÃO:** Usar estratégias para dominar o subconsciente da pessoa e ela por conta própria fazer aquilo que você está querendo.
- **PRINCÍPIO DA AFINIDADE:** Somos mais propensos a sermos influenciados pelas pessoas que gostamos
- **INFLUÊNCIA SEM AUTORIDADE**
 - Procurar interesses implícitos ou explícitos.
 - Sorrir
 - Elogiar

Entrevista

Rapport

cria resultados mais fortes e mais desejáveis em qualquer tipo de cenário de comunicação

Neurônio espelho

Rapport

- Tom de voz
- Energia
- Postura
- Expressão facial
- Roupas
- Gestos e Movimentos
- Sorriso