



tokenbox

事業の概要



プロジェクトのトークンと経済モデル

1. トークン化の目的

The Token Fundの開発のおかげで本社のチームが得た経験は、暗号通貨ファンドと関連する投資活動のビジネスプロセスを改善し、合理化する機会を与える。

2. トークンの機能とプロパティ

TBXトークンはプラットフォーム内で使用され、TBXトークンがファンドおよびトレーダーのポートフォリオに含まれていれば、ファンドおよびトレーダーがTokenboxの機能にファンドやトレーダースヘアクセスを得る。

内部トークンを適用する方法は、一連の規則によって最もよく記述できる：

1. プラットフォーム上で独自のファンドを設立し、提供されている全ての機能を活用する希望を持つ管理者かトレーダーは、当社のトークンを取得し、プラットフォームに入金する。このTBXは、ファンドかトレーダーのポートフォリオに含まれ、ポートフォリオ内の他のすべての資産と同様に概算される。
2. 本プラットフォームを使用するすべてのファンドは、TBXの割合をポートフォリオ資産の価値の5%のレベルで維持しなければならない。例えば、ファンドは、100万ドルの資産を持つプラットフォーム上の管理で作業を開始しようと思っている。この場合にファンドは、少なくとも、全体のポートフォリオのコストの5%を占める5万ドルをTBXポートフォリオに入金しなければならない；
3. この比率を満たすために、ファンドの総資産のコスト（TBXを含み）は、常にドルで計算される；
4. ファンドのポートフォリオにある資産の資本化は、市場における資産の価値変化、また投資家から受け取ったりやめたりされた資金の量によって時間が経つに従って変化する。ただし、ポートフォリオの時価総額の少なくとも5%を占め、プラットフォーム上にあるすべてのファンドのポートフォリオには、TBXトークンが常になければならない。このルールが満たされると、すべてのプラットフォーム機能が利用可能になる。ポートフォリオ内のTBXの割合が5%以下になる場合、本ファンドは、TBXの割合が再び5%以上に上がるからでないと投資を受け入れられない。
5. ファンドは、TBXの割合を5%以上のレベルまであげるために取引所でTBXトークンを購入できる。また、TBXトークンのコスト、したがって割合、があがる場合、TBXトークンの割合を5%以下に減らせる。

このプラットフォームトークン使用モデルには、いくつかの利点がある：

1. ファンドとトレーダーは、Tokenboxのインフラを使用するためにトークンをいくつ取得すべきかとを正確に分かる；
2. TBXトークンの需要は、プラットフォームの開発レベル、実際に生態系のトークンを使用するユーザーの人数に関するダイナミックを反映する。
3. TBXトークンの値段操作はし難い。一方で、管理者およびトレーダーは、低価格でプラットフォームの機能を利用させるより低いTBXのコストを希望する。それに対して、TBXのコストの低下は、ファンドによって管理される資金の量を制限するので不得策である。

したがって、TBXトークンはプラットフォームの機能へのアクセスを提供するユーティリティトークンである。また、プラットフォームの準備金によってもTBXの流動性を支えることができる。TBXの形成の源を理解するために、考察はTGEのプロセス中に引かれる資金の割振り計画をご覧ください（セクション6.5参照）。

3. トークンの使用に関する経済モデル

プラットフォームで使用可能な暗号資産の潜在的な数を見積もるために、暗号資産への投資市場のパラメータに基づく予測経済モデルが作られた。

暗号通貨市場の総資本化は、キーパラメーターとして考えられている。2017年9月に達したピークは、最初のレベルとされるが、今年の終わり前にこの数字（1720億ドル）を超える可能性が高い。

最初の予想年における資本化の成長率は3つの同じような期間の前の傾向に基づいている。従って、暗号通貨市場の資本化の平均成長率は342%である。さらに、資本化成長率を年々50%（2倍）減少することもモデルに含まれている。どの市場でもより成熟していると成長の同じ速度を維持することはできないので、この仮定は公正であると考えている。

仮説を検証するために、2020年における資本化価値とビットコイン価格の比較を解決策として提案する。この点については多くの予測がされているが、統計を参考にすることが正しい。ビットコインが7年間にわたって示した価格の成長傾向が続けば、トップの暗号通貨は2020年までおよそ25万ドルのコストになりそうである（この場合、資本化価値は4兆ドルを超過する）。従って、ビットコインの資本化は、市場全体の50%または50%以上のレベルで保たれても、モデルにはロジックがあると判断できる。

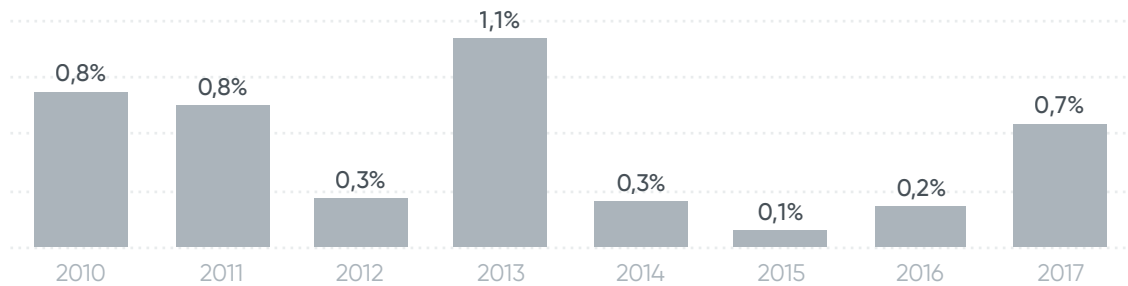


図 5.1日におけるビットコインの平均価格変更

暗号資産の総容積について考えてから、ファンドおよび専門家のトレーダーによって管理される部分について理解すべきである。最も控えめな見積もりによれば、その割合は来年 10% を超えるそう。¹

現在、暗号資産市場にはプロの管理者とトレーダーに独自の暗号ファンドを創立させる既製のツールを提供できるプラットフォームは一つもない。Tokenbox は、このようなコンプレックス的なソリューションこそとなる。

プロジェクトのチームは、必要な資格・経験を持っており（既存のThe Token Fundは成功となったため）、ほとんどの競合他社とは異なり、機能する技術的なソリューションを提供する準備が整っている。だからこそ、プラットフォームは市場において特定の割合—予測値は1%—を取れると確信している。Tokenboxのプロジェクトは、市場形成の段階で開始したから、この競争優位性も業界で Tokenbox プラットフォームの割合の増加を可能にする。

主要市場指標	2017	2018	2019	2020	2021
暗号通貨市場の資本化、百万ドル	172 300	761 566	2 063 844	3 828 430	5 465 084
市場成長率、% (年々に)		342%	171%	86%	43%

¹ <https://seekingalpha.com/article/4052276-cryptocurrency-funds-arrived-bringing-wall-street-money>

Tokenboxの指標

ファンドによって管理される暗号通貨とトークンの割合、%		10%	12%	15%	18%
ファンドによって管理される暗号資産（以下、AUM）、百万ドル。		76 157	247 661	574 265	983 715
AUMの増加、%、 （年々に）			225%	132%	71%
市場でのTokenbox の割合、%	0,00%	1%	3%	5%	8%
Tokenbox プラットフォーム上でのAUM、		762	7 430	28 713	78 697
ファンドのポートフォリオにおけるTBXトークンの割合		5%	5%	5%	5%

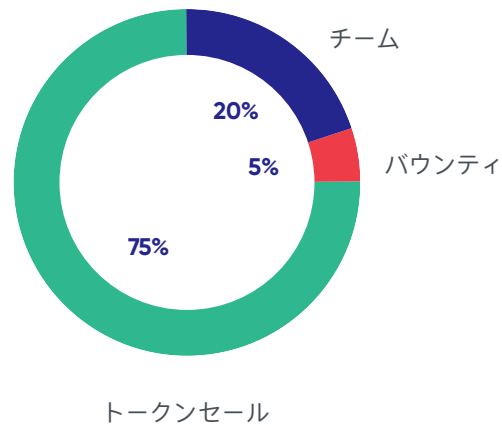
4. プラットフォームトークンの放出プロセス（Token Generation Event）

トークンを放出するプロセス（証券コードはTBX）は、Ethereumプラットフォーム上でのスマートコントラクトによって行われる。したがって、TBXはERC-20標準のトークンであり、投資家がそれを別のウォレットやサービスを使用してによって格納できる。

TGEのために、特別のトークン放出が行われる。合計では、最大3100万のTBXを発行する。発行されたトークンの総数は、投資された資金の量によって異なる。

追加放出を提供しない。すなわち、TGEの後でトークンの合計数を増加できないというわけである。

TGEのすべての段階で投資家には1つのTBXの値段は1ドルである。



TBXトークンはTGEの参加者のウォレットまでTGEの完了後10日以内に発行される。The Token FundとZerionの代表者は、マルチサインを介してスマートコントラクトと投資された暗号通貨が収集されるアドレスを制御する。エスクローエージェントも関与する。

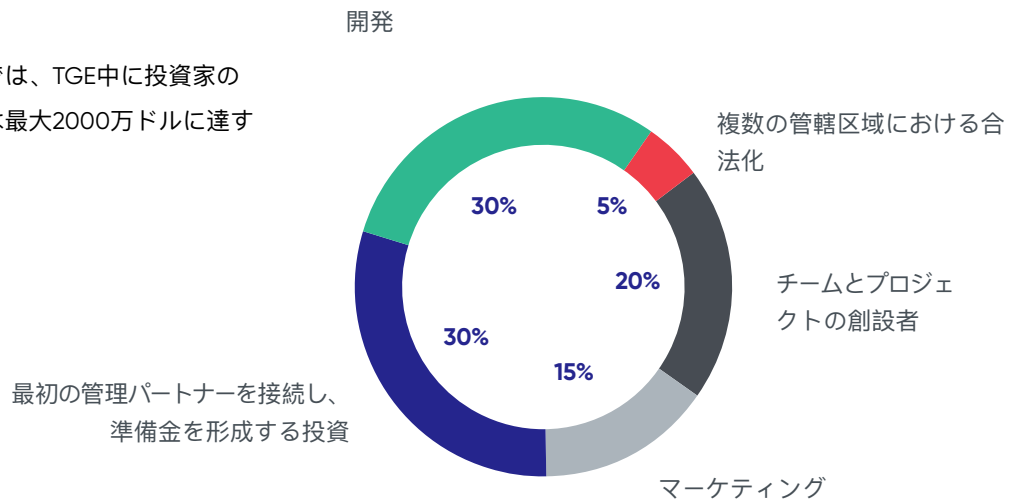
トークンの取得は、BTCとETHという暗号通貨を使用しなければならない。

将来には、TBXは暗号通貨取引所に募集され¹、市場価格がある。

¹ 各募集について別のアナウンスをする。

5. TGE中に収集された資金の割り当て

合計では、TGE中に投資家の資金は最大2000万ドルに達する。



30%

最初の管理パートナーを接続し、準備金を形成する投資

約600万ドル相当の資金を、Tokenboxのチームによって選択されたファンドにスタート投資として送る。このファンド（トレーダー）は、システムのデューデリジェンスを受けなければならない。資金は作戦の特性および関連リスクによって割り当てられる。最も多様な戦略を持つ最大10のファンドは選択される。

この投資はまたTokenboxプラットフォームにプロ管理パートナーを引き付けるのに必要なマーケティング費用として見るべきである。プラットフォーム上の最初のファンドの組織と動き出しは、ユーザーコミュニティのより速い成長と発展に貢献する。

したがって、Tokenboxの最初のパートナー（ファンドとトレーダー）は、プラットフォーム（アルファ・バージョン）の開始時中に多くの資金を管理に取得できる。

[Tokenboxの最初のパートナーになりたいと思っていれば、ご連絡ください。](#)

30%

開発

バックエンド、テンプレート型スマートコントラクト、プラットフォームのウェブインターフェイス、トレーダーのターミナル、モバイルおよびデスクトップのアプリケーション。

15%

マーケティング

プラットフォームサイトに投資家とファンドを誘致。

20%

チームとプロジェクトの創設者

研究費を含み。

5%

複数の管轄区域における合法化

会社登録および必要なライセンス手続き。

選択したファンドによって管理される総資金は「準備金」を形成する。このファンドの収益と資産は、Tokenboxプラットフォームの機能の拡張、またTBXトークンの流動性の維持に振り当てる。準備金はTokenboxプラットフォームを通じて選択されたファンドによって発行されたトークンを所有する。我々は、プラットフォームのアルファ・バージョンの段階でもすでに「準備金」の収益を受け取ることを期待している。準備金のプールの主な目的はTokenboxの生態系を作成するために商業的支持を提供することである。

6. Tokenboxの営業活動

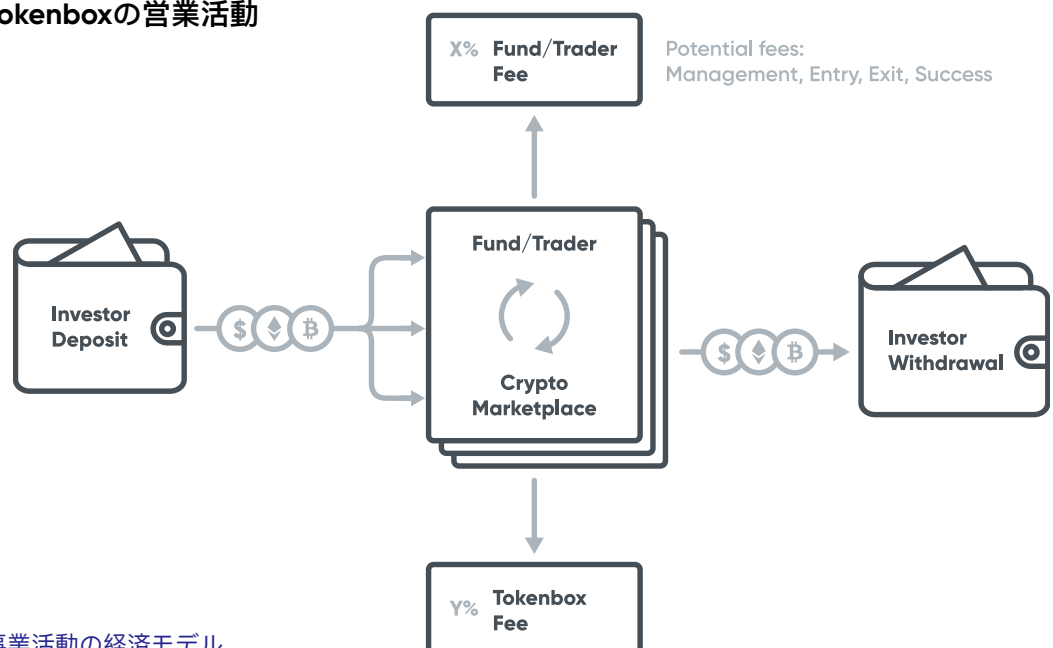


図 6. 事業活動の経済モデル

Tokenbox生態系のファンドとトレーダーは、戦略および投資家の資金との作業条件に応じて、次の種類の手数料を請求することがある：

1. 入金」手数料（例えば、投資資金の2%は手数料として請求される）；
2. 「出金」手数料（例えば、投資家がファンドから出金した資金の2%は手数料として請求される）；
3. 管理費（例えば、一年の間に同額の割合で請求されるファンドのポートフォリオの新本金の年利2分）；
4. 成功した管理費用（例えば、月末の利益の20%は報酬として出される）；
5. 第1～4のバリエーションの組み合わせ。

ファンドによって請求される手数料の一部はTokenboxプラットフォームの営業利益である。ファンドとトレーダーヘトランザクションのボリュームによって異なる後退率（例0.25%）で内部流動性を提供するのもTokenboxの収入源ひとつである。外部流動性（取引所の）は、手数料の小売規模に基づいて提供される。

責任の制限

この責任の制限を注意深くご確認ください。ご質問がある場合は、法務または金融アドバイザーにご相談ください。

この白書に記載されている情報は、米国（以下、米国、プエルトリコ、米国領バージン諸島、その他の米国の属領地を含み）、シンガポール共和国、またはその頒布または使用がTokenbox, LLCまたはTokenboxおよびまたはTokenboxのトークンや様々な関連プロダクトを作成する個人・企業（前述の企業の関連会社を含み）をあらゆる登録・ライセンス化・この国・管轄区域に存在する他の要求の対象にする法律や規制に含まれている国または管轄区域の領域内で個人・企業によって頒布または使用を目的として作成されていない。

米国民または米国の永住者である場合は、Tokenboxのトークンを購入することはできない。Tokenboxのトークンを取得することにより、米国民または米国の永住者が所有する会社の代理従業員ではないことを確認し、保証する。以上の状況が変わった場合、Tokenboxのトークンの作成者に直ちに通知すべきである。Tokenboxのトークンの作成者は、確立された法律の下でトークンを取得するために必要な基準を満たしていないどの人にもTokenboxのトークンを購入することを拒否する権利を持つ。Tokenboxトークン作成者は、米国民、米国の永住者、および取得の時点でTokenboxのトークンの作成者が承認した取得基準を満たしていないユーザにTokenboxのトークンを購入することを拒否する権利を持つ。

この白書の内容は、一般的な情報提供のみを目的としたものであり、有価証券を購入する提案や見積ではない。この白書を、一般的な研究目的にのみ使用すべきである。専門的な相談、推薦または独立分析のどんな形態でもないし、こういう趣旨でもない。したがって、この白書に記載されている情報は、異なる管轄区域におけるそのような出版物を制御する関連規則や規制に従って作成されていない。



tokenbox

www.tokenbox.io