

Coffee Chain Analysis



About

Tell us about your company

×

Apa yang Saya Analisa?

Menganalisa performa
perusahaan coffee chain untuk
mengevaluasi kinerja
perusahaan dan mengantisipasi
kerugian

ANALYTICS

Actual

Budget







\$259,543 + 0.30% vs Budget



\$746,160 sales \$258,760 profit

Coffee chain dalam kurun waktu 2012-2013 dengan total penjualan \$819,811 menghasilkan profit \$259,543.

Total penjualan yang telah dihasilkan tersebut telah melampaui 9,87% dari target yang sudah ditentukan, meski tidak signifikan profit juga melampaui target sekitar 0,30%.



Note : Actual > Budget → Good Bisnis and Profitable

Profitability Ratio







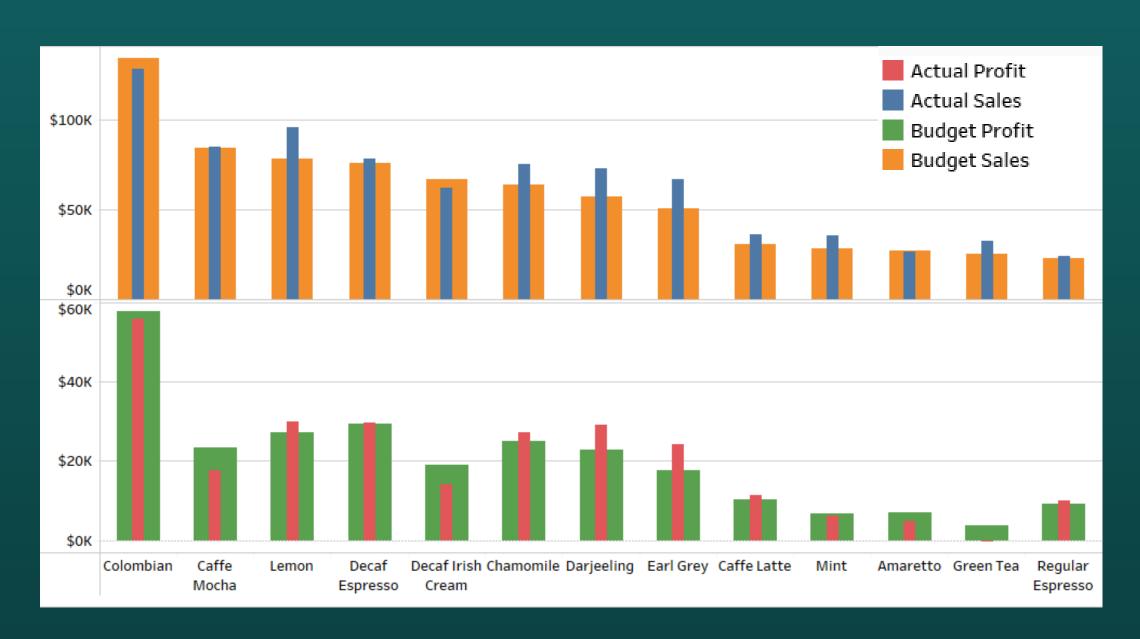




Note: Semakin tinggi gross dan net profit margin menandakan semakin baik dan efisien perusahaan dalam menjalankan bisnis dan operational nya

Good Operational and Bisnis

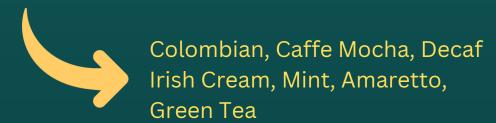
Actual vs Budget by Product



Not Reach Sales Target:



Not Reach Profit Target:



Note: Green Tea menjadi product dengan profit yang minus walaupun mencapai target penjualan

Profit and Sales by Product

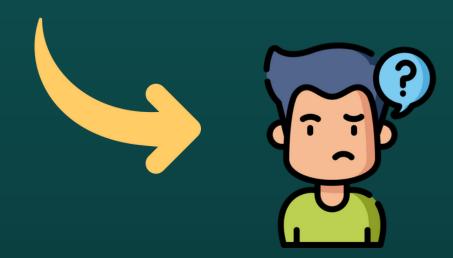


Colombian 👺

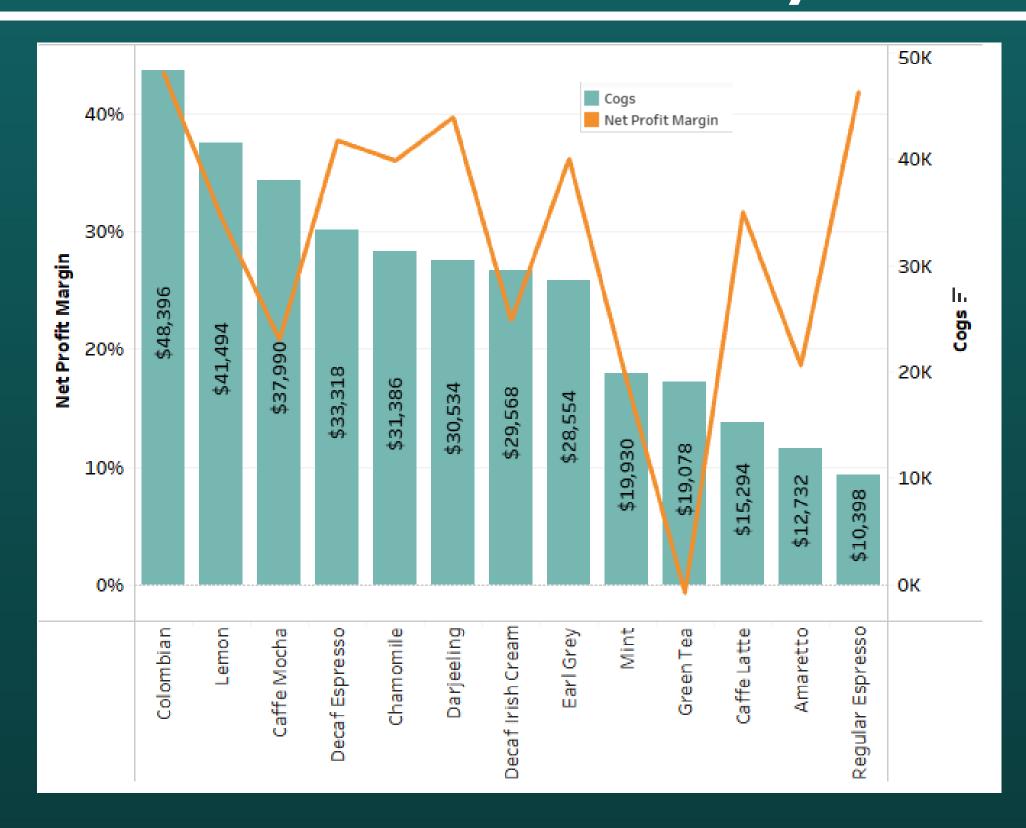
Note: colombian menjadi product dengan penjualan dan profit tertinggi

Coffee Mocha

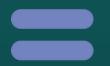
Note: Product coffee mocha dengan penjualan tertinggi ke 3 hanya memperoleh profit \$17,678 masih dibawah decaf Espresso



COGS by Product



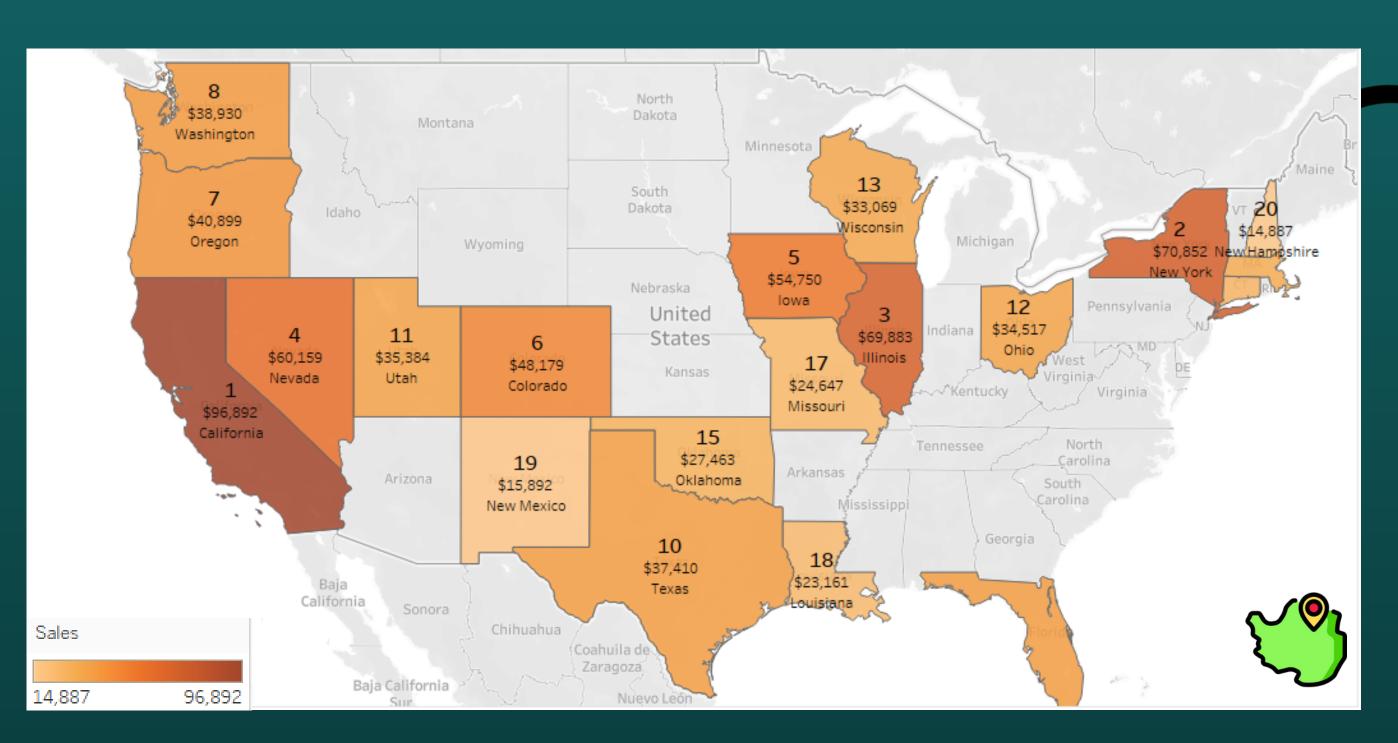






Note: Product **coffee mocha** dengan biaya cogs tertinggi ke 3 menjadi salah satu penyebab profit yang dihasilkan sangat kecil

Sales by State





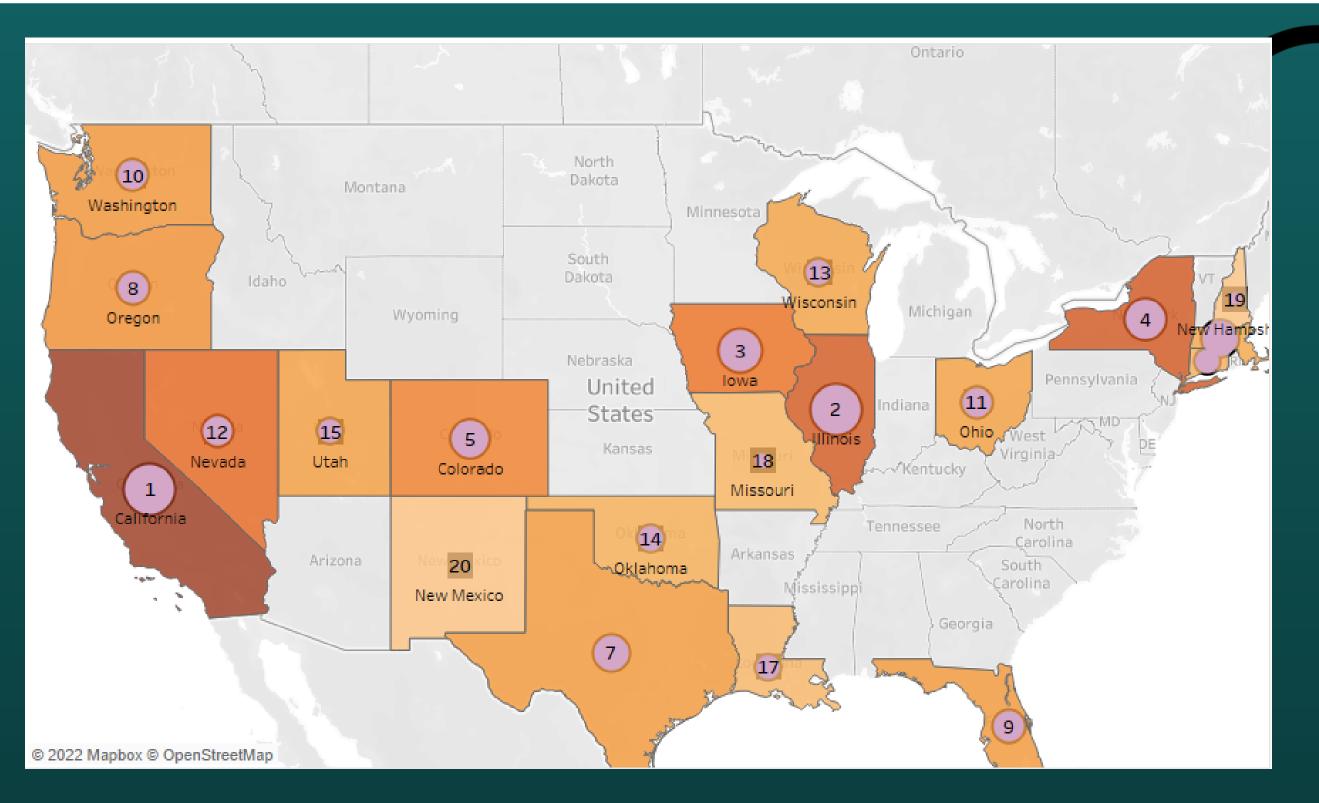
Top 3 Selling by State:

- 1. California
- 2. New York
- 3. Illinois

Bottom 3 Selling by State

- 18. Louisiana
- 19. New Hampshire
- 20. New Mexico

Profit by State





California 💭



Note: California menjadi negara bagian yang memperoleh penjualan dan profit tertinggi

Nevada 💱

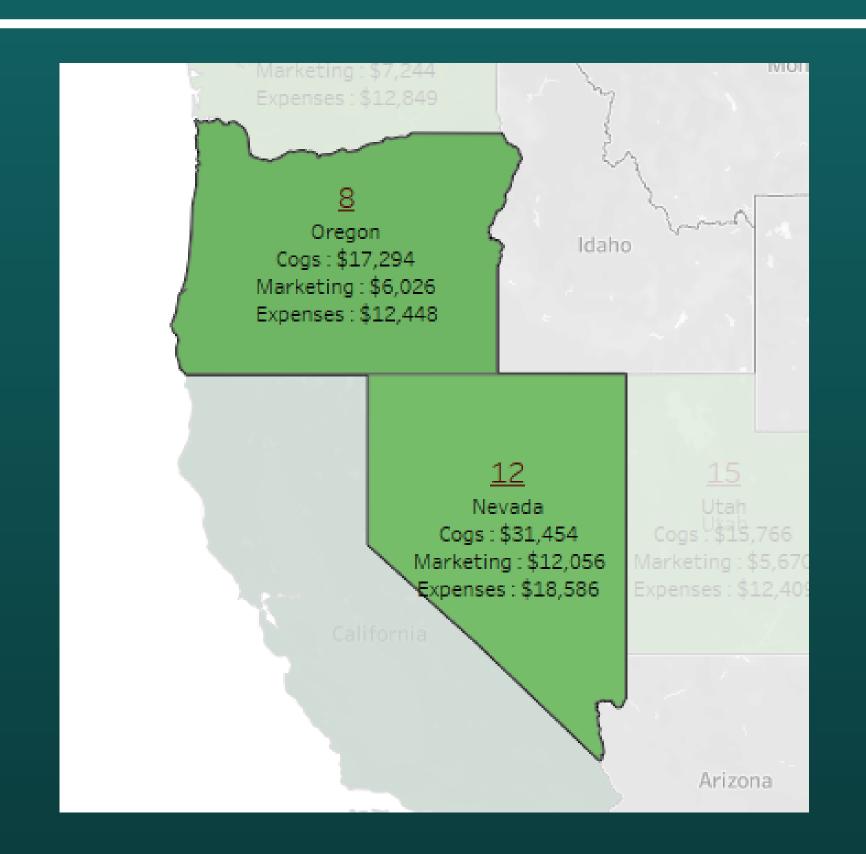


Note: Nevada dengan penjualan tertinggi ke 4 menghasilkan profit rendah dibawah Oregon





Cogs vs Marketing vs Expenses by State



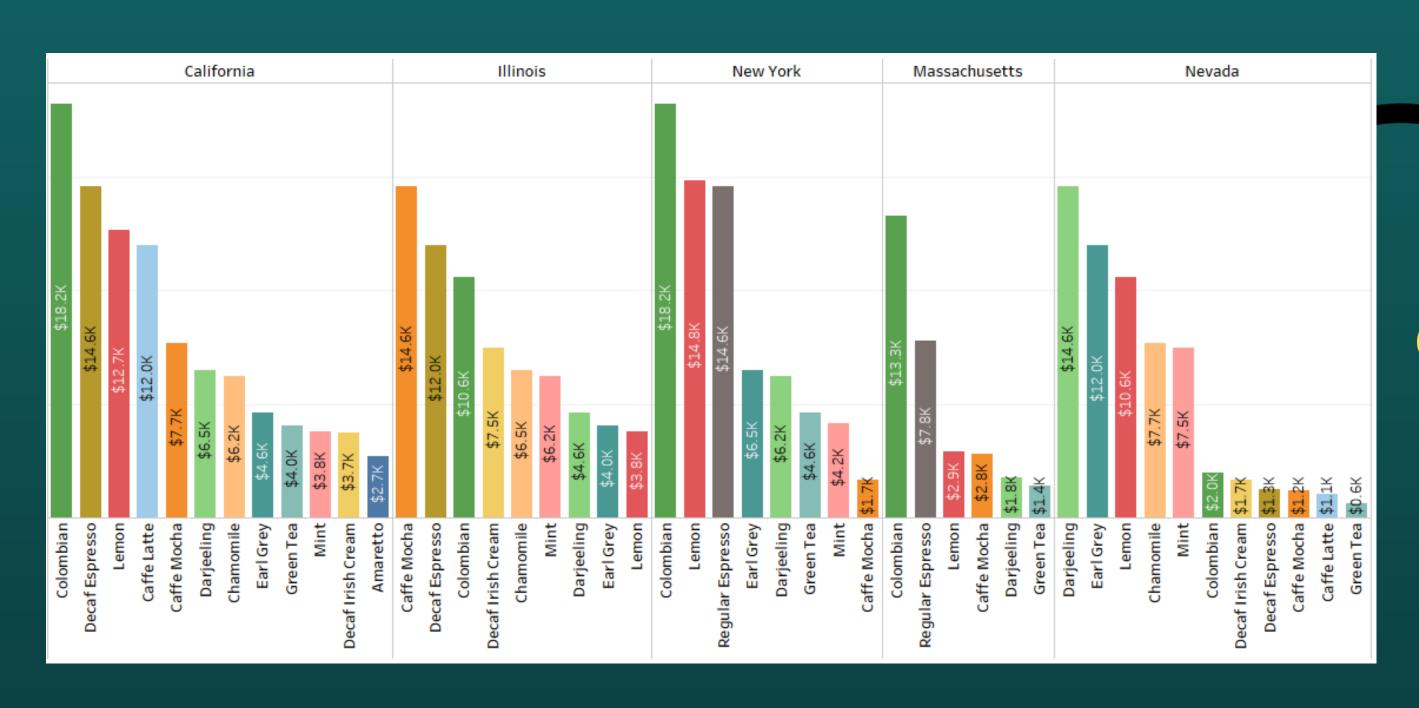
Oregon



Nevada

Note: Nevada mempunyai biaya operational dan marketing 2x lipat dari Oregon

Sales Product by State



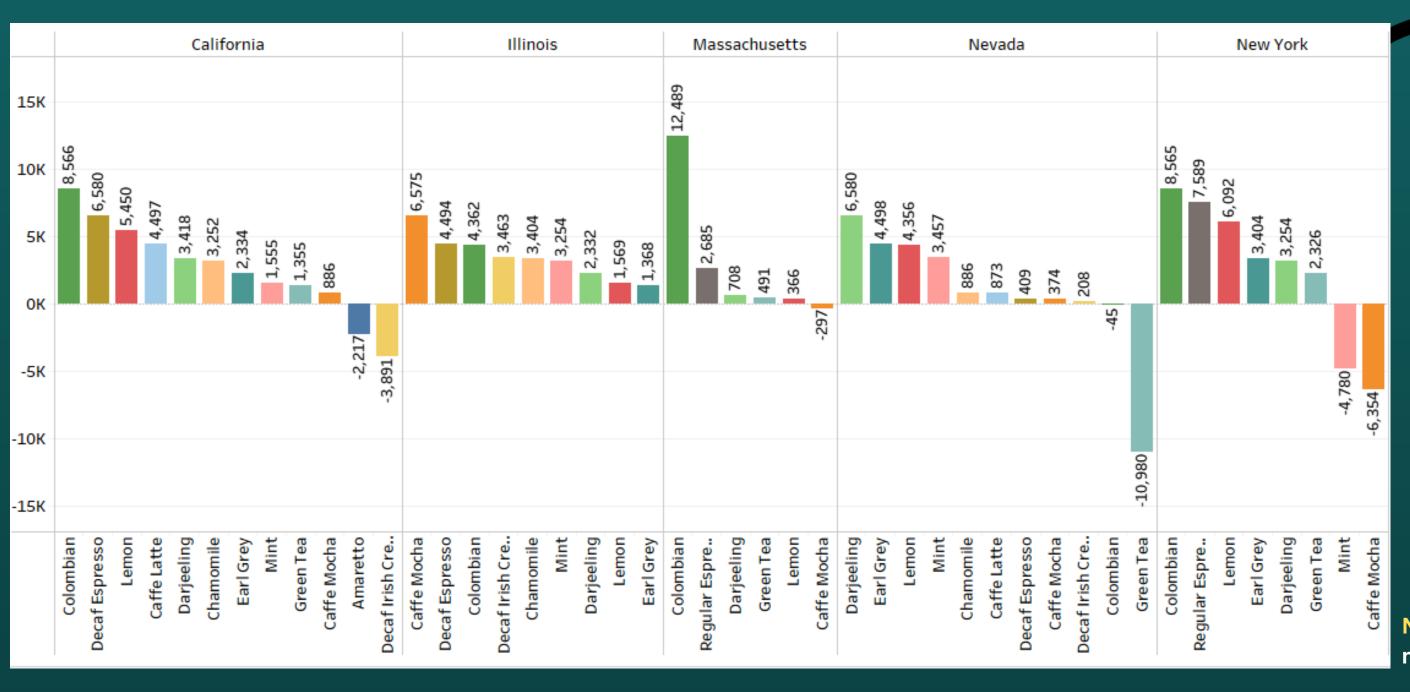


Colombian

best product

Note: Dari 3 negara bagian yang memiliki penjualan tertinggi, product colombian menjadi product dengan penjualan tertinggi

Profit Product by State



<u>California</u>

- Amaretto
- Decaf Irish Cream

Nevada

- Colombian
- Green Tea

New York

- Mint
- Caffe Mocha

Note: Product dengan profit minus

Solution/ Recomendation

<u>Increase revenue:</u>

- Discontinue product yang memiliki profit minus
- Alokasikan dana terhadap product dengan profit margin tertinggi
- Menambah budget untuk marketing terhadap product yang memiliki penjualan tertinggi

Reduce Cost:

- Discontinue product yang tidak laku atau profit minus dan alokasikan dana tersebut untuk operational produk yang profitable
- Tambah biaya marketing untuk product Regular Espresso karena memiliki profit margin yang tinggi tetapi masih minim penjualan
- Coffe Mocha mencari supplier yang lebih murah karena memiliki cogs yang tinggi

Thank You!