## Лабораторная работа № 5. Пример ССП для контент-маркетинга

Были добавлены стратегические цели и ключевые показатели.

<b>Р</b> В В В В В В В В В В В В В В В В В В В		Значение	Размерность	Цель	Прогресс	Значение YTD :
<ul> <li>Етратегия контент-маркетинга</li> </ul>		15.638	%	100	• 15.64%	15.638
■ № Финансы		15.638	%	100	• 15.64%	15.638
— ₁ Рост прибыли		15.638	%	100	• 15.64%	15.638
<ul> <li> Увеличение оборотов</li> </ul>		31.277	%	100	• 31.28%	31.277
Продажи, привлечённые статьёй		29.4	\$	94	• 31.28%	29.4
🔀 🛘 Привлечение потенциальных клиентов, которые заинтересованы темой 📥			%			
<ul> <li> Контроль расходов</li> </ul>		0	%	100	• 0%	0
Количество запросов определённого типа из техподдержки		0	#	20	• 0%	0
🔀 🛮 Обучение будущих клиентов с помощью статей 📥			%			
<b>– </b> Клиенты			%			
<ul> <li> Создание вовлекающего контента</li> </ul>			%			
📂 🛘 Опыт и навыки написания текстов 🐣			%			
Дистрибуция контента			%			
<ul> <li>Привлечение потенциальных клиентов, которые заинтересованы темой</li> </ul>			%			
Отслеживание конверсий и их источников —			Балл			
<ul> <li>Побучение будущих клиентов с помощью статей</li> </ul>			%			
💹 🛘 Подготовка менеджеров и техподдержки 📥			Балл			
<ul> <li> Внутренние процессы</li> </ul>			%			
<ul> <li>Попыт и навыки написания текстов</li> </ul>	<b>*</b>		%			
📂 🛘 Поиск проблем пользователей и тем 📥			Балл			
<ul> <li> Дистрибуция контента</li> </ul>			%			
📂 🛘 Анализ конкурентов, поиск удачных примеров, А/В-тестирование гипотез 📥	<b>*</b>		Балл			
Отслеживание конверсий и их источников			Балл			

Подготовка менеджеров и техподдержки	Балл
<ul> <li> Обучение и рост</li> </ul>	%
Анализ конкурентов, поиск удачных примеров, А/В-тестирование гипотез	Балл
Поиск проблем пользователей и тем	Балл

Далее были установлены связи между целями.

