The Business Model Canvas

6

Key Partners

ตัวแทนจำหน่าย โครงการบ้านและคอนโดต่างๆ โรงงานอุสาหกรรมที่ผลิตวัสดุ อุปกรณ์loT

Key Activities

มีตัวแทนจำหน่าย พัฒนาระบบให้ทันสมัยตลอดเวลา มีการจัดบูธในงานอีเว้นต่างๆ

Value Propositions

- ระบบที่เราได้พัฒนาจะช่วยป้องกัน และระงับเหตุการเกิดอัคคีภัย และ สามารถติดตั้งได้ทุกที่

- ในระบบของเราสามารถควบคุมระบบ ผ่านแอปBlynkได้ ตามที่ผู้ใช้ต้องการ มีการแจ้งเตือนผ่านทางไลน์ และผู้ใช้ สามารถตรวจสอบข้อมูลที่เก็บจาก อุปกรณ์เซ็นเซอร์ได้ โดยจะเก็บค่า จากอุปกรณ์เซ็นเซอร์ทุกๆชั่วโมง

Customer Relationships

曲

- มีระบบการติดตั้งฟรีหลังจากการซื้อ สินค้า
- การรับประกันสินค้า 2 ปีหลังจากการ
- มีการติดตามผลลัพธ์และมีพนักงาน เข้าไปตรวจสอบระบบทุก 1ปี ภายใน ระยะเวลาที่ทางเรารับประกันสินค้า และหลังจากหมดประกันถ้าลูกค้ายัง ต้องการให้พนักงานเข้าไปตรวจสอบ ระบบ จะเสียค่าบริการเพิ่มเติมใน แต่ละรอบ

Customer Segments

บุคคลที่มีจุดประสงค์ต้องการระบบ ความปลอดภัยจากอัคคีภัย ในสถานที่ ต่างๆ เช่น ครัวเรือน อาคาร โรงงาน เป็นต้น

Key Resources

พนักงานในแผนกต่างๆ อุปกรณ์iot ต้นทุน



Channels

Social Media **Event** E-Commerce Web Application

Cost Structure

ค่าโฆษณาบนสื่อต่างๆ ค่าการจัดทำบูธเพื่อออกอีเว้นท์ต่างๆ ค่าแรงงาน ต้นทุนผลิตวัสดุอุปกรณ์ ต้นทุนในการดูแลหลังการขาย ค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ดในองค์กร(ค่าน้ำ ค่าไฟ ค่าเช่าพื้นที่)



Revenue Streams

รายได้จากการจำหน่ายอุปกรณ์ บริการตรวจสอบระบบหลังหมดประกัน

