# 我的份

# $\operatorname{randow}$

# 2021年12月6日

# 目录

1	项目概要													
2	可行性分析													
	2.1	项目仇	忙势与劣势	3										
		2.1.1	优势分析	3										
		2.1.2	劣势分析	3										
	2.2	机遇分	}析	3										
	2.3	竞争和	口挑战	4										
		2.3.1	市场认知尚未打开	4										
		2.3.2	开发线上系统设计到信息安全问题	4										
		2.3.3	大公司介入相对容易	4										
3	市场	分析		5										
	3.1	需求背	景	5										
	3.2	制约因	3素	5										
	3.3	需求分	}析	6										
		3.3.1	业务需求	6										
		3.3.2	用户需求	7										
	3.4	调查报	灵告	7										
		3.4.1	企业跨组织人才管理系统使用意向调查表	7										
		3.4.2	结果分析	7										
	3.5	公司简	<b>奇介</b>	8										
		3.5.1	公司概述	8										
		3.5.2	Logo 介绍	9										

1 项目概要 2

4	风险分析															9						
	4.1	风险预	测																			9
		4.1.1	市場	<b>汤风</b> [	硷																	9
		4.1.2	成乙	<b></b>	制反	( <u> </u>	文义															10
		4.1.3	管理	即风里	硷																	10
		4.1.4	技フ	凤角	硷																	10
	4.2	风险控	制																			11
		4.2.1	发展	受新!	项目	自目	匀独	虫牸	f之	女	上											11
		4.2.2	技フ	<b>忙创</b>	新瓦	<u> </u>	金白	勺见	쇩	车	专利	多										11
		4.2.3	加弘	虽对	成才	白村	勺耖	见戈	片	jΫ	页》	则										11

## 1 项目概要

在人才招聘方面,中小微企业面临着招人难、留人难的问题。完成一个岗位的人才招聘,既包括:招募、甄选、录用、培训等显性成本;也包括:岗位空缺、员工离职、适应交接等隐性成本。相比大企业,中小微企业没有能力对应聘人员进行详尽的背调工作,只能采取简单地致电前雇主 hr 的方式。然而,碍于情面,前雇主 hr 并不会对员工做出评价,hr 难以得到对应聘人员的正确回馈,招不到人、招工慢、招错人等问题增加了企业在招工方面的成本,甚至后续给企业造成损失。

当今时代,互联网飞速发展,在各行各业发挥巨大作用,极大改变了行业面貌。在中小企业招工方面也可依托互联网找到合适的解决方案,但现在还没有一套适用于中小微企业的员工信息查询系统。

中小微企业招工时的一大问题为无法得到应聘人员的有效信息,导致在是否聘用上无法抉择。建立一套跨组织人才管理系统,借助互联网的实时性、开放性与共享性,hr 在招聘时能快速得知应聘人员情况。企业在系统上为雇员建立人才档案,记录员工工作状况和重大事件。招聘时可以轻松了解应聘人员在先前公司的工作情况,帮助中小微企业解决招工时的信息不足问题,完成员工招聘与背景调查工作,可以极大降低中小微企业在招工方面的成本,具有现实意义。

本项目致力于打造一款解决小微企业招聘问题的跨组织人才管理系统。 使员工与职业有关的信息透明化,降低企业招聘成本;同时适用于求职人员 投放简历,提高应聘效率的系统。 2 可行性分析 3

## 2 可行性分析

#### 2.1 项目优势与劣势

#### 2.1.1 优势分析

目前绝大企业招工都是采用传统的纸质简历 + 面试筛选模式,缺乏一个好的线上平台,对所有简历进行分析筛选,十分不高效,企业招聘市场也存在巨大的存量,线上 HR 平台的市场潜力是巨大的

对于企业内部人员的管理,我们也需要对不同员工的各项数据,各个部门的各项统计数据进行统计、分析和计算,采用线上平台能够大大提升统计的效率。

#### 2.1.2 劣势分析

对于大公司来说 (尤其是互联网公司), 线上人才管理系统已经得到了广 泛的适用, 有可能会将其对公众开放, 从而产生竞争。

人才的评价和评定是多方面多角度的,而且这对于不同的公司的需求 也不相同,这会大大增加平台设计的复杂度。

#### 2.2 机遇分析

近年来企业对人才的需求日益高涨。根据 Michael Page (中国)发布 《2021 人才趋势报告》: 技术、医疗保健与生命科学领域等领域对人才的需求日益增长,雇主也将继续争夺优质人才,我们的客户对远程招聘海外优质人才的需求量也在增加。

其次,灵活人才和临时工需求量增大。灵活用工的就业形势在某些亚太市场已经存在了数十年之久,但在部分亚洲市场,这种形式仍处于萌芽状态。报告指出,新冠疫情以及相关市场的不确定性加速了这一早存在的需求增长。

据普华永道发布的《未来的工作-通往 2022 年的旅程》,46% 的人力资源专业人士预计,到 2022 年所在企业的员工队伍中至少有 20% 由灵活人才或者临时工组成。Michael Page 在 2018 年开展的一项调查显示,中国 96% 的职场人士有兴趣成为灵活人才,而 75% 的在华企业透露他们曾雇佣过灵活人才。

报告指出,在充满不确定性和未知的未来,灵活人才和临时工可以带来 企业所需的灵活性。这类招聘不受员工人数限制,可以解决项目用人需求、 节约成本并提高用工灵活性。雇主只需根据候选人实际工作的小时/天数来 2 可行性分析 4

支付费用。数据显示, 26% 的企业会雇佣短期灵活人才弥补现有员工队伍中的技能缺口。

短期临时工人的招聘,会对 HR 造成格外的工作量,如果是进行线上统计和整理,整体的复杂度就下降了许多

对于职场人士来说,这种就业方式的高灵活性,让他们能够在短时间内获得多样化的经验、丰厚报酬和培养可转移的软技能。特别是在经济不景气时期,灵活用工或者基于项目的工作机会,对职场人来说也是增加了就业机会。另外,如果一名职场人在尝试了灵活人才服务方式后发现自己并不适合,再重新回到全职工作岗位也很容易

灵活的就业方式能够极大的促进招聘市场的活跃度,于此同时自新冠肺炎疫情爆发以来,全球经济环境充满不确定性,其引发的经济衰退对整个亚太地区也造成了打击。不少企业为控制成本,选择暂停或减少招聘新员工,中国大陆在 2020 年的招聘活动减少了 30%。国内招聘市场有巨大的潜力。

#### 2.3 竞争和挑战

#### 2.3.1 市场认知尚未打开

线上招聘平台在中国的发展起步较晚,除了互联网公司,绝大多数公司还需要提交纸质建立,并且进行线下面试,另一方面,相较于国外早已实现的一些在线 HR 平台来说,国内还存在一部分的纸质档案难以线上的问题。如果要实现线上人才管理,人才档案的电子化的推进还是有些许不足。

#### 2.3.2 开发线上系统设计到信息安全问题

人才档案属于极度敏感的隐私数据,如果出错或者泄露,后果将不堪设想,关于网站信息安全方面的建设也是不可小觑的。

事实上,根据《档案管理违法违纪行为处分规定》(监察部、人力资源社会保障部、国家档案局令第 30 号)和《中共中央组织部关于进一步从严管理干部档案的通知》的有关要求:

如果擅自向外公布或泄露流动人员人事档案内容,将由党委组织部门 和政府人力资源社会保障部门严肃查处,视情节轻重给予当事人和相关责 任人批评教育或党纪、政纪处分;触犯法律的,要依法追究责任。

#### 2.3.3 大公司介入相对容易

虽然目前已经有了一定的技术积累,但是大公司(腾讯、阿里等)在其他一些方面的技术积累雄厚,例如前端、框架技术、服务器处理能力的技术也不容小觑。

## 3 市场分析

#### 3.1 需求背景

人才市场作为一种信息资源的集散地,求职者和用人单位要查询的资料繁多,包含很多的信息数据的管理。现今,有很多的人才市场都是初步开始使用,甚至尚未使用计算机进行信息管理。根据调查得知,他们以前对信息管理的主要方式是基于文本、表格等纸介质的手工处理,对求职者和用人单位的登记是采用手抄的方式进行的,数据信息处理工作量大,受个人的字迹影响容易出错;查询情况以及签约情况的统计和核实等往往采用人工统计的方法,准确率低;由于数据繁多,容易丢失,且不易查找。总的来说,缺乏系统,规范的信息管理手段。

尽管有的人才市场有计算机和大屏幕,但是尚未用于信息管理,没有发挥它的效力,资源闲置比较突出。数据处理手工操作,工作量大,出错率高,出错后不易更改。人才市场采取手工方式对用人单位和就业人员的登记情况进行人工管理,由于信息比较多,登记信息管理工作混乱而又复杂;一般登记情况是记录在当时的一张登记表上,根据登记表的大体内容分类存放,人才市场的工作,人员和管理员也只是当时对它比较清楚,时间一长,如再要进行查询,就得在众多的资料中翻阅、查找了,造成查询费时、费力。如要对很长时间以前的信息资料进行更改就更加困难了。基于这此问题,我认为有必要建立一个人才市场信息管理系统,使人才信息管理工作规范化,系统化,程序化,避免信息管理的随意性,提高信息处理的速度和准确性,能够及时、准确、有效的查询和修改已经记录的信息情况。

#### 3.2 制约因素

- 1) 企业对人力资源开发重视不高。区内大部分企业对人力资源的开发均未列入工作考核范围,缺乏对人力资源开发的整体规划,在人力资源的引进和教育培训、人才的管理和成长平台搭建、人才的人文关怀和薪酬体系的构建以及企业文化建设等方面,处于空白状态,如在培训方面,未将之作为提升业绩的基础,培训机制空白。部分企业缺乏人才储备与培养意识,没有把目光放远,引进高层次、高技术管理方面人才,也没有对现有人才进行挖掘和培养。
- 2)企业对职业技能培训认识不足。由于企业规模小,培训场所、培训时间和培训经费难以保障,培训内容多以企业的应急需求为主。为了避免培训后员工流失而造成的培训投资风险,多数中小企业宁肯从市场上现招相关人人才也不愿花钱自行培养。部分用人单位为减少人员成

本,仍继续招聘无职业资格证书人员就业上岗。这种重一般使用,轻挖掘、培养人才,人才依靠外部引进的人力计划,不仅增加了企业的成本,又打击了原有人才的积极性,也是造成中小企业人才流动频繁的重要原因之一。

- 3) 人力资源服务机构发展滞后。人力资源服务机构在才资源合理配置中 发挥着越来越重要的作用。新区人力资源服务机构发展滞后,具体表 现在:一是公共人力资源服务机构人员配置不足,人员业务技能水平 不高。二是民营人力资源中介机构层次不高。目前新区民营人力资源 中介机构数量相对太少,服务形式不能充分满足需求,现有的公开登 记的机构中既缺少私营的猎头公司,也缺少中外合资性质的人力资源 中介组织。就服务形式而言,最多的是提供人才信息,提供档案保管 等服务。高端的人力资源服务外包、猎头、管理、咨询等业务开展较 少。
- 4) 政策的制定和落实缺乏衔接。政策制定和落实的衔接问题体现在以下 几个方面: 一是有的政策与职能部门的工作之间缺乏衔接。有的政策 在制定过程中没有充分听取政策执行部门的意见,在具体政策执行时 遇到了障碍或困难。二是有的政策与现有人才的培养使用之间缺乏衔 接。部分制定的优惠政策重在引进人才,忽视了现有人才的培养使用, 挫伤了现有人才的工作积极性,造成人才的非正常流失。比如引进的 硕士以上人才享受薪酬和购房补贴,现有人才没有相应补贴,产生待 遇上的不平衡。三是现有人才政策申报流程繁琐,资金落实周期太长。

#### 3.3 需求分析

#### 3.3.1 业务需求

随着计算机技术,网络技术和信息技术的发展,现在的办公系统更加趋于系统化,科学化和网络化,网络办公自动化系统是计算机技术和网络迅速发展的一个办公应用解决方案,它的的主要目的是实现信息的交流和信息共享,提供协同工作的手段,本系统对公司的人力资源进行管理,为人才管理人员提供一套简单的操作,使用可靠,界面友好,易于管理和使用的处理工具,对人才资源各种数据进行统一管理,避免数据存取,数据处理的重复,提高工作效率,减少数据处理的复杂。

#### 3.3.2 用户需求

跨组织人才管理系统在企业中起着通行桥梁的作用,通过与其它的各个管理系统模块的信息连接,将整个企业有机、高效地带动起来,使得企业各个方面的工作因人力资源管理系统的高效、简便而更加顺利。

企业方面:可以有效进行对职工信息管理;增加、删除、修改员工信息;薪金发放;考勤以及招聘等工作。

职工方面:每个职工都可以对自己的信息进行查看,查询薪金发放情况 以及职称评比情况。

#### 3.4 调查报告

#### 3.4.1 企业跨组织人才管理系统使用意向调查表

我们是一个大学生项目团队,正在设计与开发一款面向小微企业 HR、在职员工、求职者的跨组织人才管理系统。在这个系统中,企业 HR 可进行员工的人事管理,员工跳槽去一家新公司时,这家用人单位将可查阅本系统内的人才档案,系统会对关键数据进行脱敏。该系统旨在为企业解决招聘中的背调难、成本高、不深入的问题。现在有以下问题需要您的意见,对我们的项目非常重要。

#### 3.4.2 结果分析

我们随机调查了几个小微企业的 HR 和员工,结果表明有一半的企业没有专业的人才管理系统。并且 HR 们都期待公司使用一个跨组织人才管理系统进行管理,这样能让他们的工作变得更为简单、明了;82.24%认为应该增加员工的自评、便于多方面了解员工;82.35%认为应当让雇员知晓自身绩效,以便检查工作情况和了解工作效率。

在共享自身企业部分人才信息部分,41.18%的人愿意与其他企业交换人才数据,35.29%的不愿意,剩下的只愿意共享已离职的员工信息。有很大一部分人不愿意共享人才信息给别的企业,是跨组织人才管理系统推广路程中的问题之一。

大部分人都觉得把工作档案公开给新企业有好处,具体体现在可以让新企业更好了解自己的工作能力。可以获得更多的求职资源。使用跨组织人才管理系统可以方便员工随时看到自己的工作轨迹,了解自己的工作能力,根据领导评价,及时发现问题,解决问题,提高自己的工作能力。所以有92.31%的人愿意使用系统,认为跨组织管理系统对之后入职其他公司有促进作业,说明跨组织人才管理系统的潜在市场是巨大的。

#### 3.5 公司简介

#### 3.5.1 公司概述

万品客网络科技有限责任公司是由一群在校大学生,基于对未来互联 网与现代企业招聘管理结合趋势的认知以及对移动互联网产品的热爱,发 起并成立的一家软件公司。万品客的主要客户是国内的中小微企业,在招聘 环节,他们都面临着招工难、踩坑多的困扰。招到一个缺乏责任感、能力不足、稳定性差的员工,对企业和团队来说,都将造成巨大损失。万品客致力于组织打造一套敏捷、高效、个性化、低成本的信息化管理系统以帮助小微企业解决招聘管理问题。

万品客建立了一个小微企业跨组织人才管理系统——万品客(One Pick),作为一个跨组织人才管理招聘系统。以社区平台为基础,运用社区招聘模式,在系统中企业 HR 用户可以在管理本公司招聘信息帮助企业招聘,求职用户可以发布自身招聘信息进行应聘。万品客减少在招聘过程中 HR 与求职人员因信息不对等带来的问题,保证招聘质量,提高应聘效率,帮助企业以最低招聘成本高质量员工。

万品客的主要业务为以移动版客户端和网页版客户端为主要载体的招聘社区。让企业 HR 不再经历招聘时出现的不了解应聘人员过往履历、难以知晓应聘人员过往重大失误等各种影响招聘的因素;让应聘人员更方便投放简历、更快得知招聘情况。

万品客将打造一个完整的系统招聘社区,试图成为在招聘领域最具有 影响力的社区,朝着多元化的方向稳步发展。万品客将影响和优化数百万求 职人员与招聘人员的求职方式与招聘方式,开启中国招聘领域的新篇章。

万品客希望成为特色鲜明的创新型互联网信息科技企业,坚持自主创新,坚持在招聘求职等方面进行商业模式上的探索、革新,推动移动互联网行业的更新,并积极参与公益事业,成为具备社会责任感的企业。

4 风险分析 9

#### 3.5.2 Logo 介绍



图 1: logo 图标

# 4 风险分析

#### 4.1 风险预测

#### 4.1.1 市场风险

#### 本项目创立阶段初期,可能会遭遇下列某项或多项市场风险:

- 1) 该线上 HR 系统开设立意较为新颖,各大公司对于该项目的认知程度低,在投入运行初期可能会存在顾客量少于预期,达不到营销目标所要求的知名度。并且有可能会陷入顾客少——知名度降低相互作用的恶循环之中。
- 2) 虽然线上 HR 系统是新型行业,但对于互联网公司来说,这方面一定 有所涉猎,如果有公司入场,市场竞争激烈,使项目的市场增长率下 降。
- 3) 根据调查问卷调查,无论是在市中心工作的在职员工店员还是市中心 周围游客、访客。因为对本项目熟知度不高,所以相比本项目提供的

4 风险分析 10

休息环境,多数人更偏向于去较大的商务酒店、旅馆进行休息。因此 本项目并不能吸引预期数目的顾客,低于营销要求

#### 4.1.2 成本控制风险

除市场外因带来的风险外,本项目在创建初期还会遇到涉及资金成本的风险:

- 1) 宣传对象:根据需求量调查,本项目优先宣传为国企和事业单位时达到最优。但这些企业本身因需求量大,市场潜力巨大而成为各家各种项目争抢的地方,而且在设计到敏感的人事管理方面,其顾虑也往往比较多,难以形成稳定的客户来源,在设立初期就要考虑招揽客户的成本。
- 2) 服务器设置:如果设置在二线三线城市,则地价租金相对较少,而且 招工工资也相对便宜,但是一线城市的客户的访问延时也会加大,与 此同时,二三线城市的人才资源也相对稀缺。
- 3) 运营日常消费: 为了维护服务器的正常运行,需要经常更换冗余硬件, 并安排专人进行运维维护
- 4) 雇员工资问题:需要招募员工,对整个网络以及服务器系统进行维护和升级。在创业初期,当营业额并不乐观时,雇员的薪酬问题会给该项目带来较大的压力。而项目组还要平衡人力投入与收益回报之间的平衡问题。

#### 4.1.3 管理风险

- 1) 面对群众方面:本项目的面对是对人事管理有进阶需求的企业,需要考虑各个公司对审视管理的不同需求和想法。对于每位客户,需要保证在最大限度确保他们需求的功能和特性的前提下保证对该项目的合法合理使用。
- 2) 店员方面:在创业初期无论运营者还是雇员,对该项工作的实际操作都不会马上熟练。参与该项目的成员相对来说,缺乏对于店面的管理经验以及科学决策能力,不能对市场和管理具有良好的认知和实践。在实际运营中会存在失误而导致与顾客之间产生的各种矛盾冲突

#### 4.1.4 技术风险

本项目尚处于创业的初级阶段,在服务提供和市场要求等方面还未达到 完美的结合。同时在创业起始时,项目店内设施设备(例如电脑等)相对未 4 风险分析 11

完备,而因为无法短时间内找到物美价廉的替代品而导致一定的技术风险。

#### 4.2 风险控制

- 1) 针对达不到营销目标所存在的风险,项目应将广告等促销宣传活动做到位,以此来缩短消费者对本项目的认知周期。
- 2) 发展特色服务,在新颖的功能优势上更进一步。采取各种营销手段,树立良好的品牌形象,以此在消费者中形成良好的口碑效应。
- 3) 建立和完善市场信息反馈体系,定期安排员工以纸面或网上问卷的方式对消费者进行市场调查,通过调查结果及时把握市场变动趋势,把握消费者的喜好倾向。

#### 4.2.1 发展新项目的独特之处

- 1)参与保险:在创业初期签署可靠的若干商业保险,避免当一旦项目失败,保险项目将承担部分损失。
- 2) 吸收风险投资:风险项目主要参与风险损失和风险收益的分摊。

#### 4.2.2 技术创新风险的财务转移

在项目的前期阶段,项目组应该搜索整理相关职业在市场中的发展趋势,以此为参考,对本项目未来的竞争环节做出比较准确预见和判断,对成本进行相关预测,以此提高对不确定性因素的免疫力。加上对成本控制考核机制的改善,能够降低成本转嫁行为对企业的危害。

#### 4.2.3 加强对成本的规划与预测

本项目会建立各项制度,严格确定用人标准,加强管理。在管理层方面, 管理人员要具有服务精神和奉献精神,要多学习管理方法和管理经验。