THEUILLON RAPHAEL

أنا متخصص في المبيعات الفنية، ولدي خلفية قوية في

الإدارة التجارية والمبيعات وقطاع البناء أتميز بالاستقلالية

ورؤية مستقبلية، مع حماس كبير ومرونة عالية أستمتع

بالعمل في فريق ولكنني أجد أيضًا الرضا في المشروعات

المستقلة. لدي شغف بريادة الأعمال، والاتجاهات الرقمية،

و الْتقنيات المبتكرة، و دائمًا أسعى لتحديات جديدة

@ raphael.theuillon2000@gmail.com 🔗 LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/raphael-theuillon-689139261/ 🌣 rthportfolio.com

الخير ات المهنبة

خيرة المشروعات

KR GLOBAL SOLUTIONS LTD (شريك)

فرنسا 🔾 03/2025

تطوير حلول المساعدين الافتر اضبين والأتمتة، وإنشاء مواقع ويب مخصصة، مع سير عمل الأتمنة IA/API ودمج

في شريك شركة شحن

باريس 🗣 2024 - 2024

- إدارة الأسطول ومعالجة شكاوى العملاء •
- . تحسين إدارة الحجز والأتمتة
- التفاوض مع الموردين حول الأسعار •

مستحضرات التجميل (شريك) Felizbella

باریس 🗣 04/2025

عملت على بيع مستحضرات التجميل عبر منصة التجارة الإلكترونية، حيث • تعاونت في مجالات التسويق الرقمي، وإعلانات ميتًا، والتشغيل الآلي، وإدارة قمع 沈北 علاقات العملاء، وإدارة المواقع الإلكترونية، وبحوثي السوق، وت (SEO) التحويل، واللوجستيات / التوصيل، وتحسين محركات البحث

(شريك) Le Kin Di Thai مطعم

سان ميشيل سور أرج 🗣 2024 - 2024

- . نظمت وإدارة إطلاق وتشغيل مطعم
- توظيف وإدارة الفريق.
- . وضعت استراتيجيات للتسويق الرقمي وتفاعل العملاء
- تحسين التوصيل، والمركبات، والمسارات •
- . تفاوضت مع الموردين

مركز غسيل الملابس

باريس 🗣 2022 - 2023

- أطلقت المشروع، وصممت المفهوم، وأدرت كافة العمليات •
- إدارة الفريق، والنسويق الرقمي، والتخطيط الاستراتيجي •
- . تنظيم جداول تنفيذ المهام
- . تفاوضت مع الموردين
- تحسين شامل للعمليات •

المهارات الإضافية

| HTML | css | Javas | Script | العمل المستقل | |
|--------------|------|-------------|--------|---------------|----------------|
| إدارة الفريق | مهام | تعدد المهام | | موقف | التسويق الرقمي |
| تحمل الضغط | اعي | اء الاصطنا | الو | | |

مدير تقني للمبيعات

Murprotec

سىلفان، فرنسا ♀ 09/2023 - 01/2024

- تنفيذ بحوثات السوق وإدارة علاقات العملاء •
- تنظيم الاجتماعات والتفاوضات التجارية •
- تعزيز التطور الاستراتيجي (التسويق الرقمي، إدارة خدمة العملاء، معالجة المدفوعات)
- . تدريب الموظفين الجدد
- التفاوض مع العملاء .

مدير تقنى للمبيعات

Ctbg

جريني، فرنسا 🝳 08/2022 - 07/2023

- توسيع قاعدة العملاء وإجراء بحوثات السوق •
- تطبيق استراتيجيات المبيعات وإدارة متابعات العملاء .
- مراقبة التقدم وتوجيه الموظفين الجدد .
- إدارة خدمة العملاء وتنسيق المشروعات الميدانية •
- . تنظيم الاجتماعات والتفاوضات التجارية

مشغل تسليم

دالتي فناك

فرنسا - فازو 🕈 01/2022 - 04/2022

- انتقاء الطلبات، ومسحها ضوئيًا، وتغليفها، والإشراف على اللوجستيات
- العمل على تحميل وتفريغ البليتات/الشاحنات •

مشغل تسليم

جبو دیس

فرنسا - ليس 🝳 11/2021 - 12/2021

استلمت الفرز والتحضير والتعبئة للمنتجات

نحار

كاجي غيوم

فرنسا ۞ 07/2021 - 10/2021

- تنفيذ أعمال البناء (مثل الكتل والطوب والقوالب) وقراءة الرسوم البيانية
- كنت مسؤولًا عن إدارة مشروعات البناء، واتخاذ تدابير السلامة، وإعداد الميزانيات، وتوريد المواد
- شاركت بشكل نشيطٌ في تطوير الأعمال •

التعليم

مدرسة لغات

المِلَفّ الشخصىي

مدر سة دبوك للغات - بانكوك

بانكوك 🗣 05/2025 - 09/2025

في اللغة دورة الإنجليزية •

بناء (نظام مزدوج) BTS

CFA BTP

- بلوا كازى 🔾 2021 2021
- (نظام مز دو جر) CFA BTP Blois Cazv Guillaume |

شهادة فنية (تدخل في التراث المعماري) (نظام مزدوج)

CFA BTP

بلوا - كازى 🔾 2019 - 2019

• (نظام مزدوج) CFA BTP Blois - Cazy Guillaume |

في أعمال الحجر (نظام مزدوج) CAP شهادة **CFA BTP**

- بلوا كازي 🗣 2017 2017
- (نظام مزدوج) CFA BTP Blois Cazy Guillaume |

المؤ هلات

B، AMM رخصة القيادة من الفئة

المهار ات اللغوية

اللغة الإنجليزية ● ● ● • متوسط

اللغة الفر نسية ● ● ● ● اللغة الأم

الأدوات

GitHub

Microsoft Office Canva Capcut

ChatGPT