THEUILLON RAPHAEL

raphael.theuillon2000@gmail.com LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/raphael-theuillon-689139261/ rthportfolio.com

个人简介

技术销售专家，拥有扎实的商业管理、销售和建筑领域背景。自主且具有前瞻性，结合敏锐的主动性和高度适应性。我喜欢在团队中工作，也享受独立项目。我对创业、数字趋势和创新技术充满热情，一直在寻找新的挑战。

教育背景

语言学校

Duke Language School Bangkok

05/2025 - 09/2025 曼谷

- 英语课程

建设BTS（双元制学习）

CFA BTP

2019 - 2021 布卢瓦 - 卡齐

- （双元制学习）CFA BTP Blois - Cazy Guillaume |

专业学士（建筑遗产干预）（双元制学习）

CFA BTP

2017 - 2019 布卢瓦 - 卡齐

- （双元制学习）CFA BTP Blois - Cazy Guillaume |

CAP石工（双元制学习）

CFA BTP

2015 - 2017 布卢瓦 - 卡齐

- （双元制学习）CFA BTP Blois - Cazy Guillaume |

证书

B类驾驶执照，AMM

语言能力

英语 中级 ●●○○○

法语 母语 ●●●●●

工具

Canva | Microsoft Office | Capcut | GitHub | ChatGPT

项目经历

KR GLOBAL SOLUTIONS LTD（合作伙伴）

03/2025 法国

- 开发虚拟助理和自动化解决方案，创建定制网站，集成IA/API及自动化工作流程。

运输公司（合伙人）

2021 - 2024 巴黎

- 管理车队及处理客户争议。
- 优化预订管理和扫描自动化。
- 与供应商进行价格谈判

Felizbella 化妆品（合伙人）

04/2025 巴黎

- 在电商平台销售化妆品，数字营销，Meta广告，自动化，客户关系，网站管理，市场调研，转化漏斗优化，物流/配送，SEO。

餐厅 Le Kin Di Thai （合伙人）

2022 - 2024 圣米歇尔-苏尔-奥尔日

- 创建并全面组织餐厅
- 招聘和管理团队
- 制定数字营销及客户互动策略
- 优化配送，车队及路线
- 与供应商进行洽谈

洗衣中心

2022 - 2023 巴黎

- 启动项目，设计概念并管理所有运营
- 团队管理，数字营销和战略规划
- 组织任务执行时间表
- 与供应商进行谈判
- 全面优化流程

附加技能

HTML | CSS | JavaScript | 独立工作 | 团队管理 | 多任务处理 | 积极进取 | 数字营销 | 抗压能力 | 人工智能 | AI代理

专业经验

销售技术代表

Murprotec

09/2023 - 01/2024 法兰西塞尔万

- 执行市场调研与客户关系管理
- 组织会议与商务洽谈
- 推动战略发展（数字营销，客户服务管理，支付处理）
- 培训新入职销售人员
- 与客户进行洽谈

销售技术代表

Ctbg

08/2022 - 07/2023 法兰西格伦尼

- 发展客户基础并进行市场调研
- 实施销售策略并管理客户跟进
- 监督进度并指导新员工
- 管理客户服务并协调现场项目
- 组织会议与商务洽谈

订单拣选员

Darty Fnac

01/2022 - 04/2022 法国维苏

- 订单拣选、扫描、包装和物流
- 进行托盘/货车的升降作业

订单拣选员

Geodis

11/2021 - 12/2021 法国利斯

- 接收、分类、准备和发货包装

木工

CAZY GUILLAUME

07/2021 - 10/2021 法国

- 建筑施工（砌块、砖块、模板等），图纸阅读
- 负责建筑项目管理、安全、预算编制及材料采购
- 参与业务发展