THEUILLON RAPHAEL

@ raphael.theuillon2000@gmail.com & LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/raphael-theuillon-689139261/

☆ rthportfolio.com

RESUMEN

Profesional de ventas técnicas con sólida formación en gestión empresarial, ventas y el sector de la construcción. Autónomo y proactivo, combino un agudo sentido de la iniciativa con una gran adaptabilidad. Disfruto tanto del trabajo en equipo como de proyectos individuales. Apasionado por el emprendimiento, las tendencias digitales y las tecnologías innovadoras, constantemente busco nuevos desafíos que enfrentar.

EDUCACIÓN

ESCUELA DE INGLÉS

Duke Language School Bangkok

• Curso de Idioma Inglés

BTS en Construcción (Formación Dual)

CFA BTP

- (Formación Dual) CFA BTP Blois Cazy
- Guillame |

Bac Profesional en Intervención del Patrimonio Construido (Formación Dual)

CFA BTP

• (Formación Dual) CFA BTP Blois - Cazy Guillame I

CAP de Albañilería (Formación Dual)

CFA BTP

= 2015 - 2017

Plois - Cazy

• (Formación Dual) CFA BTP Blois - Cazy Guillaume L

CERTIFICACIÓN

Licencia de Conducir B, AMM

IDIOMAS

Inglés

Intermedio • • • • •

Francés

Idioma Nativo ● ● ● ●

HERRAMIENTAS

Canva	Microsoft Office	Capcut	
GitHub	ChatGPT		

PROYECTOS

KR GLOBAL SOLUTIONS LTD (Socio)

m 03/2025 **Q** Francia

• Desarrollo de asistentes virtuales y soluciones de automatización, creación de sitios web personalizados, integración de IA/API y flujos de trabajo automatizados.

Empresa de Transporte (Socio)

苗 2021 - 2024 👂 París

- Gestión de flotas y resolución de disputas con clientes.
- · Optimiza la gestión de reservas y automatización de escaneos
- · Negocié precios con proveedores

Felizbella Cosmetic (Socio)

 Ventas en e-commerce de productos cosméticos, marketing digital, anuncios en Meta, automatización, relaciones con clientes, gestión de sitios web, investigación de mercado, optimización del embudo de conversión, logística/reparto,

Restaurante Le Kin Di Thai (Socio)

- 苗 2022 2024 👂 Saint Michel Sur Orge
- Creé y organiza completamente el restaurante
- Recluté y gestioné equipos
- Desarrollé estrategias de marketing digital y relaciones con los clientes
- Optimiza la logística de entrega, flota de vehículos y rutas
- Negocié con proveedores

Centro de Lavado

苗 2022 - 2023 👂 París

- Lancé el proyecto, desarrollé el concepto y gestioné todas las operaciones
- · Gestión de equipos, marketing digital y planificación estratégica
- Organicé la programación de tareas
- Negocié con proveedores
- · Optimiza completamente los procesos

HABILIDADES ADICIONALES

HTML	CSS	JavaScript	Autodirigido	
Gestión de equipos		Multitarea	a Motivado	
Marketing Digital		Manejo del	Manejo del estrés	
Inteligencia Artificial		l Agente	Agente de IA	

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Representante Técnico de Ventas

Murprotec

iii 09/2023 - 01/2024 **♀** Servon, Francia

- Realicé prospección en campo y gestioné relaciones con los clientes
- Organicé reuniones y citas comerciales
- Contribuí a la estrategia de desarrollo (marketing digital, gestión de atención al cliente, pagos)
- Capacité al nuevo personal de ventas
- · Negocié con clientes

Representante Técnico de Ventas

Ctbg

ii 08/2022 - 07/2023 **Q** Grigny, Francia

- Desarrollé una cartera de clientes y realicé prospección física
- Implementé estrategias de ventas y gestioné el seguimiento de clientes
- Supervisé los horarios y guíe a los recién llegados
- Gestioné el servicio al cliente y coordiné proyectos en sitio
- · Organicé reuniones y citas comerciales

Recogedor de pedidos

Darty Fnac

- Selección de pedidos, escaneo, embalaje y logística
- · Palets/camiones

Recogedor de pedidos

Geodis

• Recepción, clasificación, preparación y despacho de paquetes

Albañil

CAZY GUILLAUME

- Construcción (bloques, ladrillos, encofrados...), lectura de planos
- Gestión de obras, seguridad, presupuestos, adquisición de materiales
- Participación en desarrollo de negocios