## 夫妻剩餘財產 差額分配計算機

組別:我推的計算機



## 目錄

01

#### 摘要

產品簡述與解決之方向

02

#### 提案目的

我國離婚訴訟 現況與面臨之困境 03

#### 解決方案與展演

針對各困境之解決方法 與本產品之適用展示

04

#### 數據與技術

判決書分析工具與 機器學習模型之建立 05

#### 提案分析與未來展望

客戶市場分析 與產品未來延展性



# **01** 摘要

產品簡述與解決方向

## 離婚剩餘財產差額分配計算機



### 應對日益增加的 離婚財產訴訟

我國涉及離婚後夫妻剩餘財 產分配之訴訟比例逐漸提昇,然此對於 民眾而言卻屬於一複雜又難以調 解之事務



## 結合人工智慧與 機器學習的計算機

本產品之計算機將不僅能進行一 般剩餘財產差額之計算, 更結合對 過去判決之分析, 令夫妻雙方之疏 失可一併在計算中考量



### 法庭、律師與民眾 皆方便且受益

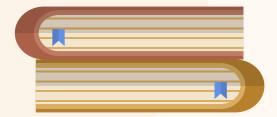
本產品將使法庭工作量大幅減少, 律師也可更輕鬆地評估訴訟成功率, 民眾可便於調解且省去無謂的訴訟時 間



# 02

## 提案目的

我國離婚訴訟現況與面臨之困境



## 離婚剩餘財產分配訴訟困境

我國離婚剩餘財產分配訴訟面臨以下幾項難題:

- 1. 112年憲判字第4號更確立了離婚門檻的放寬, 致使未來的離婚重點放在財產分配之可能性大幅增加, 且此情勢早已於歐美國家出現多年
- 相較可清晰確認財產歸屬之「事前約定制」,我國超過 90%以上之夫妻採取法定財產制,因此難以清晰定義 財產歸屬之財產分配訴訟必然在第一點情況的背景下 大幅增加
- 離婚財產分配不僅與大量計算有關, 更牽涉民法 1030 條之1以下之調整與衡量, 對於一般民眾而言理解上 實屬不易
- 4. 雖我國離婚採調解先行主義,但因前第三點所述之困難,一般民眾於離婚談判時所提出之數額多半流於恣意、漫天喊價,難見理論基礎

中時新聞網

#### 裁判離婚逐年升 放寬門檻案源恐增

▽ 林偉信 / 台北報導

2023年7月16日

**f** 夫妻感情生變或因某些原因無法繼續生活下去,除了雙方協議

兩願離婚,就是鬧上法院打離婚官司,由法官作成裁判,根據 統計近10年因夫妻雙方難以維持婚姻而訴請法院裁判離婚者,

逐年增加,甚至連職司審判的法官,也搞不定自己的婚事,為了離婚和另一半在自己熟悉的法庭上打官司,今年憲法法庭判決《民法》訴請離婚的規定部分違憲後,讓離婚門檻降低,夫

妻怨偶撕破臉,法庭對決的人數勢必再攀升。

# O3 解決方案 與展演

針對各困境之解決方法與本 產品適用展示



## 解決計算繁瑣問題

如提案目的中所言困境之第三點,離婚剩餘財產分配訴訟長期以來皆有計算複雜之問題,尤其因常牽涉股票等有價證券之問題,以致兩類問題可能產生:

- 1. 民眾錯誤評估. 在調解或法庭上提出偏差極高之數額
- 於調解時對於許多財產究竟該放在公式內何處及財產公 允價為何都常有不一的說法

故本產品在此問題上也做出與眾不同的優化,介面上不僅清晰列出了各式財產應列於何處,更提供不動產及股票之快速查詢系統,讓中立之客觀價格得直接且快速地呈現於使用者。

右圖即為本產品為了解決此問題所實作的基礎功能介面,如圖可見此其精確計算能力與極易上手的 查詢系統





如提案目的中所提困境之第三點所言, 對民眾來 說, 判斷某些特殊條件是否最終將影響分配額度是一件極其困難之事情, 甚者, 即便為專業律師亦或將產生困難, 因此, 本產品提供獨一無二之判斷功能, 於歷年判決書尋找關鍵影響特徵, 並將其用於訓練機器學習模型, 提供給所有使用者精確且便捷的預測服務。

本產品之預測功能,預計不僅能讓一般民眾在調解時更容易 達成共識,減少不合理開價之可能性,更能讓專業律師也在訴 訟前提前評估勝訴可能性和應提出之金額要求以多少為佳, 讓律師在訴訟上能獲得更多便利。

右圖即為本產品為解決此問題所實作的進階功能介面,具有時常影響財產分配數額之特殊因素,預計將建立在基礎功能介面上,以訂閱版本之形式供專業人士使用,讓產品更能服務專業客層,使其於使用上得以產生客觀之分析效果。



追加特殊因素	程度(0~10):
☑ a. 對方對財產增加無貢獻	3
□ b. 對方對婚姻中取得之財產有協力貢獻	0
□ c. 對方為減少其自身財產所為之變更	0
☑ d. 對方浪費、不當處分財產之情事	5
□ e. 對方不分擔家務及家庭生活費用、所用之方法顯非合理	0
□ f. 債務	0
□ g. 對方無婚後財產可供分配	0
□ h. 對方於言詞辯論日未到場	0
□ i. 抵銷抗辯	0
□ j. 離婚協議	0
□ k. 雙方和解或調解達成協議	0
□ <i>I</i> . 對方請求特定筆之財產	0

## 解決訴訟量增長問題

如提案目的中所提困境之第一和二點所言,訴訟量之增長為必然發生之現實,若不解決,或又將導致司法量能浪費及司法效率降低等巨大問題。

本產品之優勢便在於我們能使民眾輕鬆且直觀的預見於法庭上之判決可能, 使雙方在調解階段便更能輕鬆的得到共識, 不致漫天開價, 以相對合理之財產分配, 使離婚訴訟止步於調解、以免訟累, 減輕我國司法實務壓力, 自根源解決訴訟量增長困境, 此應為現行市面上可見之產品皆無法觸及之目標。



## 使用情境一: 調解前與調解中

在調解前,民眾可使用基本版的離婚財產計算機對自己以及對方的財產整體有基本認知,尤其是針對較大物件如房地產等也可先掌握較客觀之價格,並以此制定調解策略。

在調解中, 調解委員會委員亦可使用專業版的離婚財 產計算機, 讓兩人共同取得折衷之衡平結果, 為雙方進行公正調解, 讓雙方可以加快調解進度, 無需耗費大量寶貴時間在繁複的計算以及不知影響程度的各個因素上。

專業版之計算器, 其上所使用之因素名稱多為法院之判決中常見影響最終分配請求權之事項, 可經由法律之專業人士進行評估操作, 而得出客觀中立之結果



## 使用情境二: 訴訟過程中全程協助

對一名律師而言,如何即時調整訴訟策略,以保證己方當事人的權益,是訴訟過程中的一大關鍵。

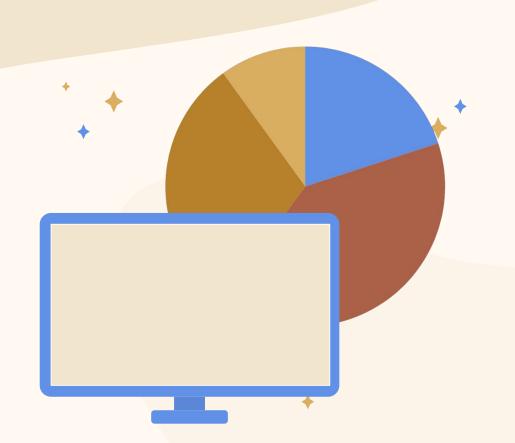
本產品可如右側圖片顯示之樣態,讓專業律師對各種因素進行調整。當該訴訟具有多方因素影響時,了解何因素之影響程度最高以及怎麼樣的因素組合可為己方當事人帶來最大利益至關重要,而本產品的存在便能使專業律師輕鬆的判讀及擬定和調整策略,讓準備訴訟期間不會浪費在較次要之論點上。



追加特殊因素	程度(0~10):
□ a. 對方對財產增加無貢獻	3
□ b. 對方對婚姻中取得之財產有協力貢獻	0
□ c. 對方為減少其自身財產所為之變更	0
☑ d. 對方浪費、不當處分財產之情事	2
■ e. 對方不分擔家務及家庭生活費用、所用之方法顯非合理	4
<b>□</b> f. 債務	6
□ g. 對方無婚後財產可供分配	0
□ h. 對方於言詞辯論日未到場	0
□ i. 抵銷抗辯	0
□ j. 離婚協議	0
□ k. 雙方和解或調解達成協議	0
□ 1. 對方請求特定筆之財產	0



追加特殊因素	程度(0~10):
<b>□</b> a. 對方對財產增加無貢獻	10
□ b. 對方對婚姻中取得之財產有協力貢獻	0
□ c. 對方為減少其自身財產所為之變更	0
☑ d. 對方浪費、不當處分財產之情事	2
☑ e. 對方不分擔家務及家庭生活費用、所用之方法顯非合理	10
☑ f. 債務	6
□ g. 對方無婚後財產可供分配	0
□ h. 對方於言詞辯論日未到場	0
□ ì. 抵銷抗辯	0
□ j. 離婚協議	0
□ k. 雙方和解或調解達成協議	0
□ I. 對方請求特定筆之財產	0



# 04

## 數據與技術

判決書分析工具與機器學習模型之建立

## 機器學習模型產生流程

步驟一:從官方提供之判決資料中選取民事中家訴與重家訴的類別,並藉 reason欄位篩選出剩餘財產分配的案件類型。

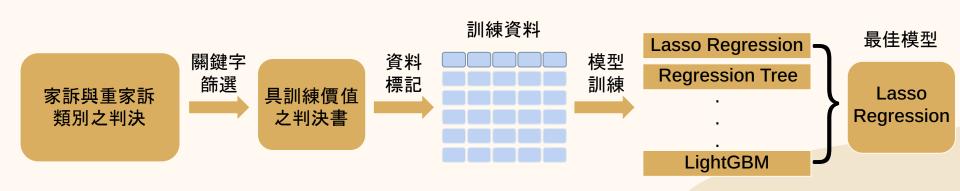
步驟二:先設定有相關之可能性的關鍵字,如 1030條、無貢獻或不當財產處分等,爾後利用關鍵字過濾的技術找出具有訓練價值的判決書,並整理成集。

步驟三:將判決書中有可能影響之因素擷取出來,再交由法律專業人士進行審核以及資料標記,已形成基礎訓練資料。

步驟四:以基礎訓練資料對多種機器學習模型,如: Lasso Regression、Regression Tree及LightGBM

等, 進行訓練, 以MSE做評分標準, 並實行 Cross-validation, 以保證結果偏誤最小化。

步驟五:篩選出表現最佳之模型,在此,最佳表現之模型為 Lasso Regression。



## 整體計算機架構流程

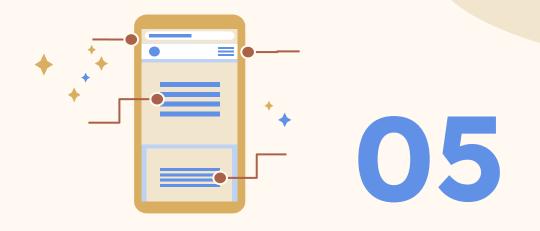
步驟一:根據法條設計不同需計算之部分,以供使用者作為基礎輸入

步驟二:利用爬蟲技術設計股票與不動 產之即時查詢系統

步驟三:整合前段所述之已訓練完成之 Lasso Regression進入程式內, 並且依據資料內所需之變數設

立可供使用者填入之因素





## 提案分析與未來展望

客戶市場分析與產品未來延展性



## 產品銷售策略與未來延展性



#### 專業版訂閱制

我們希望產品能以訂閱制進行販售,其基礎建立在市場上 獨一無二之機器學習 所衍生之功能帶來的便利, 此舉必能帶來可觀的收益



#### 免費基礎功能與試用

為吸引民眾使用且達成更好的 調解效率以緩解司法壓力, 我們希望開放除機器學習以外之功 能 給予一般民眾使用, 同時適度開放試用, 吸引民眾在短期內訂閱我們的產品



#### 功能拓展與版本

我們希望未來能夠有機會再將 機器學習之功能持續拓展, 可額外產生額外訂閱版本 為具有建議之功能, 甚至可具有分析法院對於 「舉證程度需求」之功能, 以吸引各律所的長期訂閱, 帶來更廣大的效益

## 產品目標客戶與整體市場



#### 一般民眾

任何有希望離婚或是正在離婚中 處於調解階段的民眾 皆因現在市面上無此類 產品 而有極高機率選擇使用



### 專業律師

任何專業離婚律師 皆可藉由本產品獲得高度的便利, 因此使用之可能性也大幅增加



## 整體市場 規模與未來

現行之市場規模已相當巨大, 又如在提案目的所言, 我們認為未來離婚財產訴訟的 數量將持續增長, 因此本產品的市場必屬於 據高潛力之藍海市場

## 產品總體綜合分析



### 高法律專業與 符合法律素養

計算機內部計算皆精確依據法條, 機器學習之建議部分 也源於歷年判決書, 在高法律專業背景下, 勢必也能使民眾更加親近法律



#### 高技術發展性

前端之使用介面可擴展性高, 依據法律轉變可輕易調整與校正, 同時機器學習端資料已做穩定處理, 若未來有新判決亦可快速匯入, 且現雖是以Lasso Regression 作為技術核心, 但未來若有更強力模型出現, 可做出更強力之模型



#### 高產品效益

產本之研發成本低, 且運作過程也近乎無須任何成本, 然而其不僅可帶來可觀收益, 對於全體社會以及司法量能之 緩解皆帶來極大之外部效益, 綜合而言可視為 高經濟與社會價值之產品 我們深信,本產品能作為法律與科技整合之完美展示,為社會帶來正向影響。以上即為提案整體,感謝觀看與評審

CREDITS: This presentation template was created by <u>Slidesgo</u>, and includes icons by <u>Flaticon</u>, and infographics & images by <u>Freepik</u>