

# Vistas en Odoo 19 — {Nombre Apellidos}

**Reto:** Reto01\_Vistas\_Odoo19{Nombre}\_{Apellidos}

**Proyecto:** Proyecto\_RA3\_UT3

**Fecha:** 2025-11-21

Documento **único** con todas las vistas. Usa **Developer Mode** para confirmar cada tipo de vista.

## Índice

- [Guía rápida para localizar vistas](#)
- [Modo desarrollador: cómo verificar el tipo de vista](#)
- [Vistas estándar](#)
  - [01 List / Tree](#)
  - [02 Form](#)
  - [03 Kanban](#)
  - [04 Search](#)
  - [05 Calendar](#)
  - [06 Graph](#)
  - [07 Pivot](#)
- [Vistas especiales](#)
  - [08 Activity](#)
  - [09 Cohort \(Enterprise\)](#)
  - [10 Gantt \(Enterprise\)](#)
  - [11 Grid \(Enterprise\)](#)
  - [12 Map \(Enterprise\)](#)
  - [13 Hierarchy](#)
  - [14 QWeb \(reportes/dashboards\)](#)
- [Checklist final](#)

---

## Guía rápida para localizar vistas

- **List / Tree:** Contactos, Facturas, Oportunidades. Icono de **tabla** en la barra de vistas.
- **Form:** Abre cualquier registro desde la lista.
- **Kanban:** CRM → Oportunidades → icono de **columnas/pipeline**.

- **Search:** Barra de búsqueda/filtros sobre listas/kanban.
  - **Calendar:** Módulo Calendario; también Project (tareas), CRM.
  - **Graph / Pivot:** Menú *Reporting* en Ventas, Project, Facturación, etc.
  - **Activity:** CRM → Oportunidades → icono de **reloj**.
  - **Cohort (Ent.):** CRM / Suscripciones / Helpdesk → *Reporting* → *Cohort* (según módulos).
  - **Gantt (Ent.):** Project / Planning → icono de **Gantt**.
  - **Grid (Ent.):** Planning / Forecast / Timesheets.
  - **Map (Ent.):** Contactos/CRM con módulo de mapa instalado.
  - **Hierarchy:** RRHH → Empleados → Departamentos → **Hierarchy view**.
  - **QWeb:** Imprimir un **reporte** (ej. Factura) o dashboards QWeb.
- 

## Modo desarrollador: cómo verificar el tipo de vista

1. Activa **Developer Mode** (Preferencias → Activar modo desarrollador).
  2. En la vista actual, usa el **icono del bug** → *Editar vista*.
  3. Anota:
    - **Tipo** ( `tree` , `form` , `kanban` , `search` , `calendar` , `graph` , `pivot` , `activity` , `cohort` , `gantt` , `grid` , `map` , `hierarchy` ...)
    - **Modelo y Nombre técnico**.
    - **Vista heredada** si aplica.
- 

## Vistas estándar

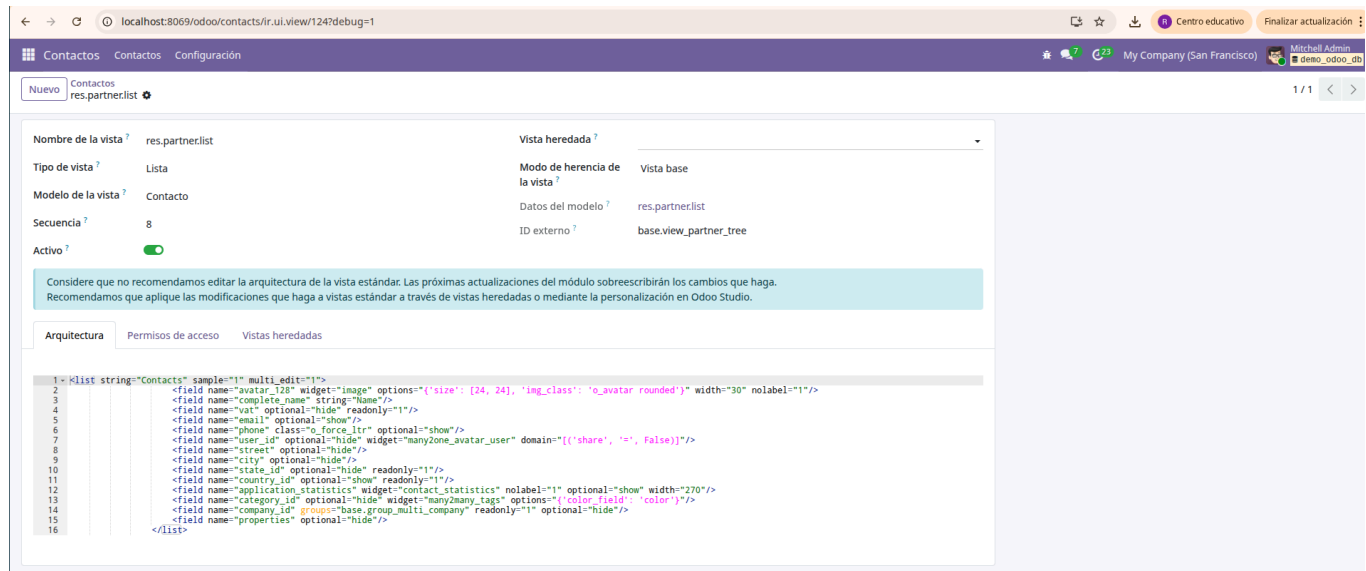
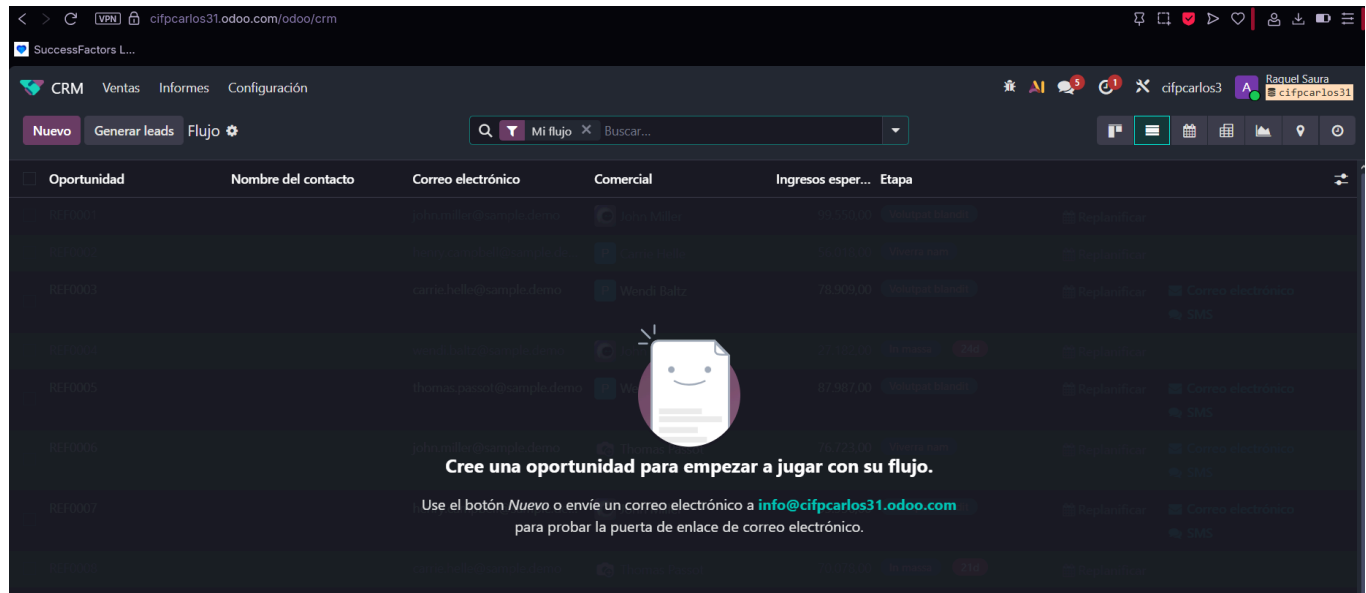
### 01 List / Tree

**Dónde:** Contactos, Facturas, Oportunidades.

**Cómo llegar:** Navega al menú, pulsa el **icono de tabla**.

**Comprobación (dev mode):** *Editar vista* → tipo `tree` .

## Capturas:

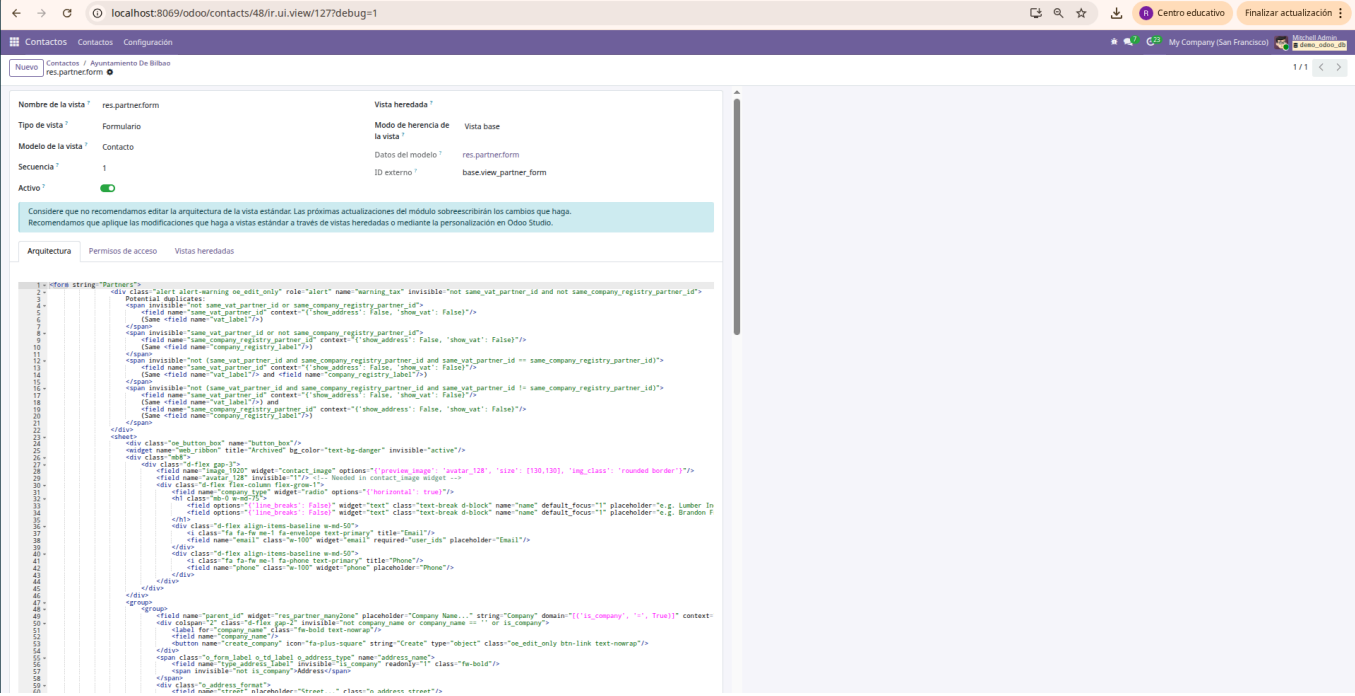
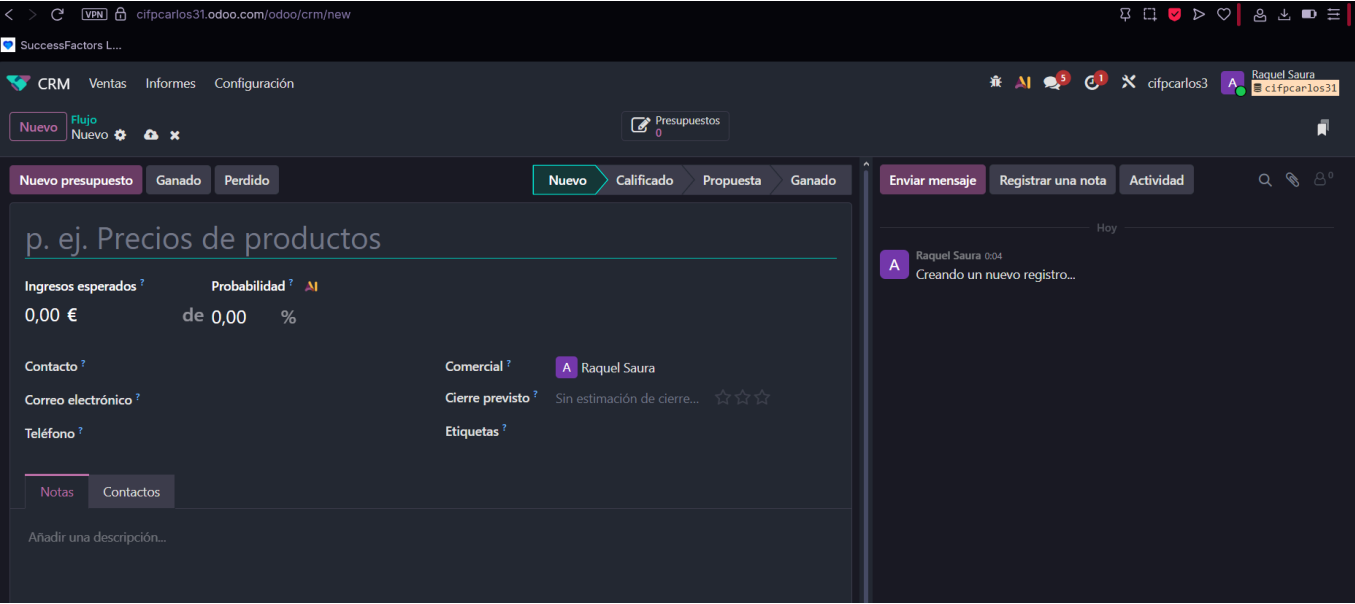


## 02 Form

**Dónde:** Clic en un registro desde la lista.

**Comprobación:** tipo form .

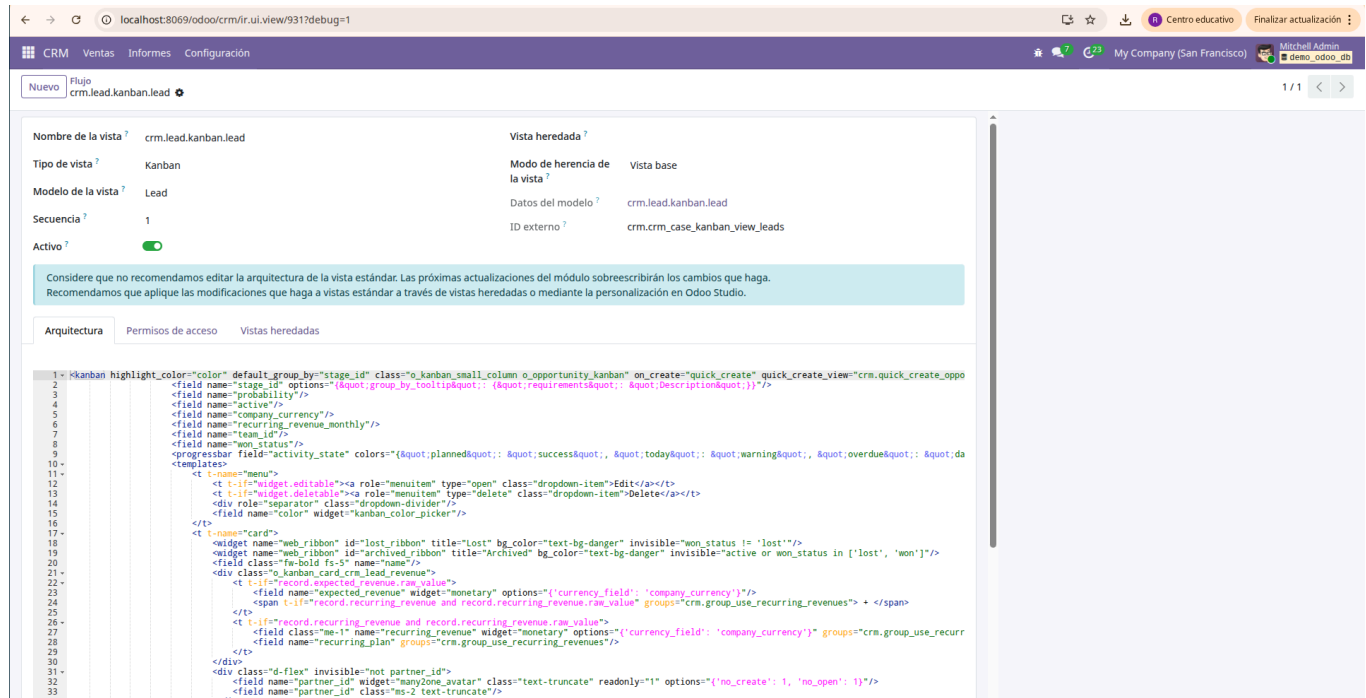
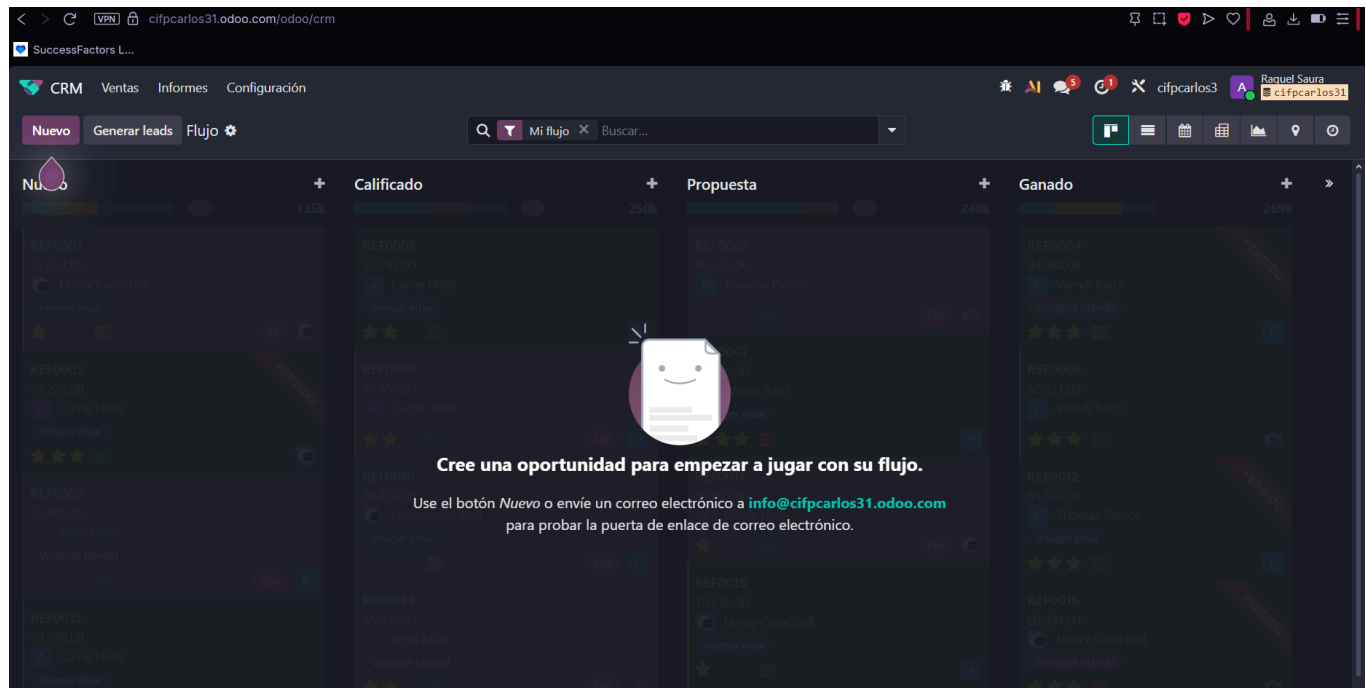
Capturas:



03 Kanban

Dónde: CRM → Oportunidades → icono columnas.  
Comprobación: tipo kanban .

## Capturas:

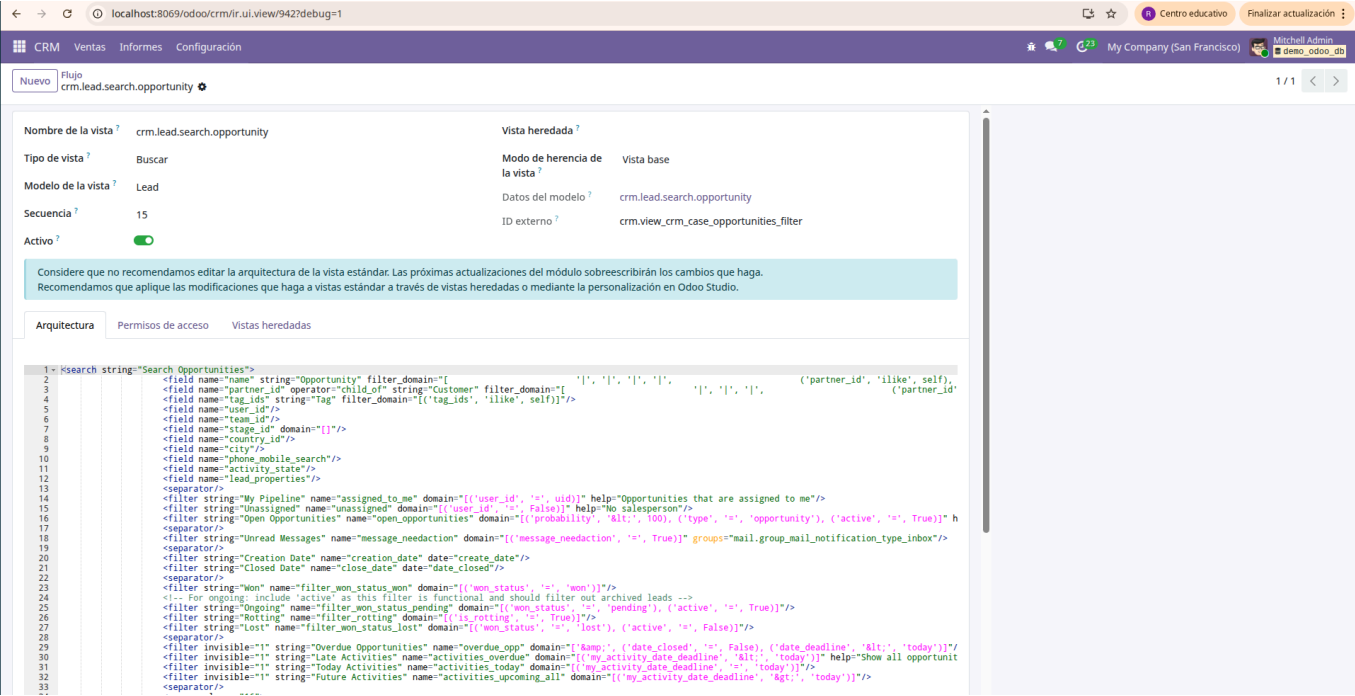


## 04 Search

Dónde: Barra superior en listas/kanban.

Comprobación: tipo `search` (estructura técnica).

Capturas:

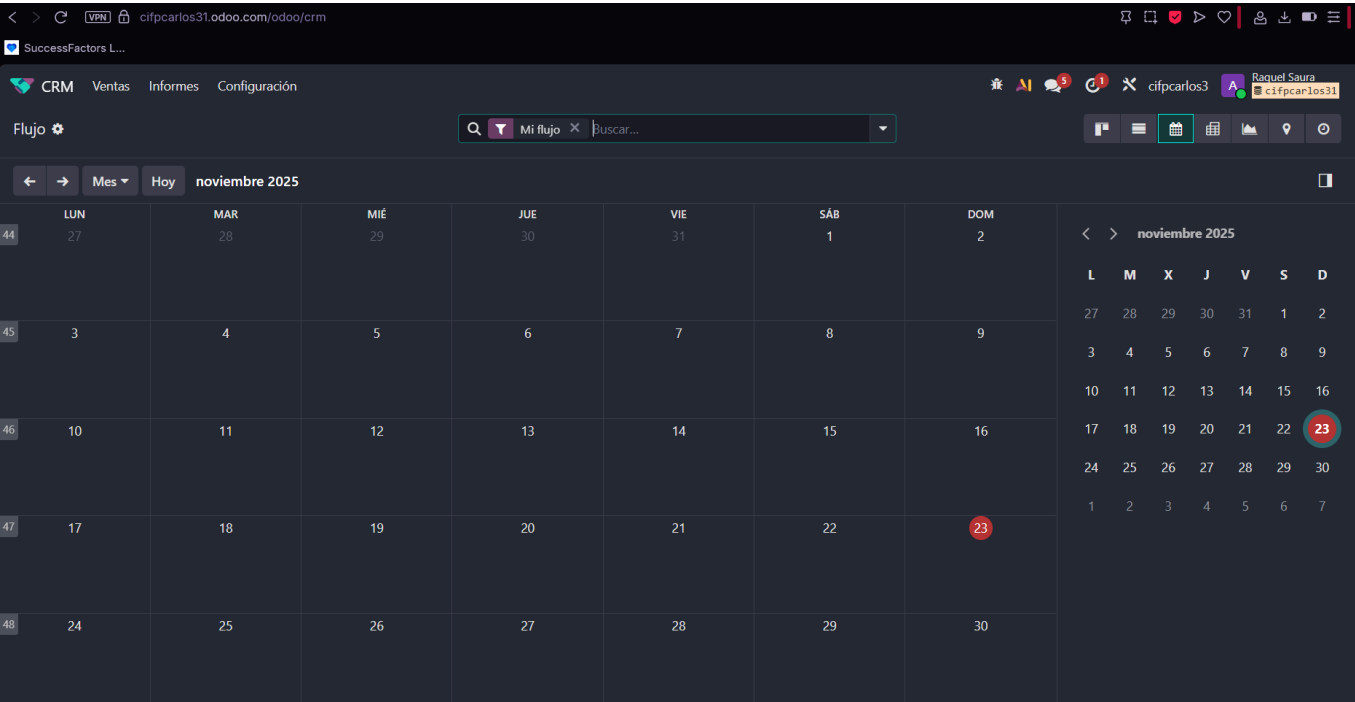


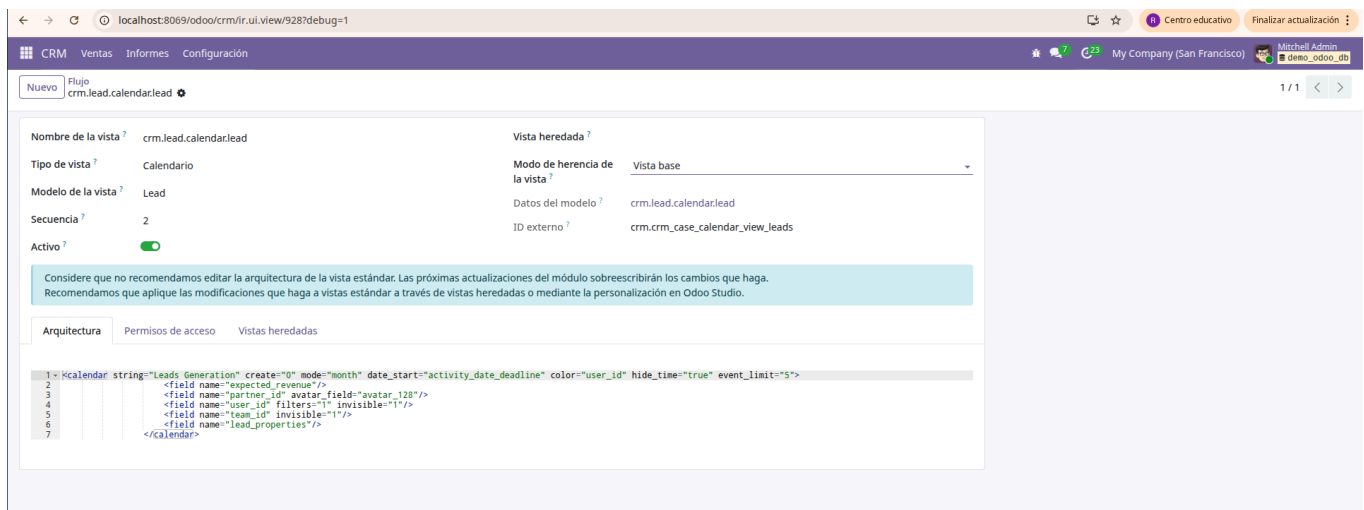
05 Calendar

Dónde: Calendario / Project / CRM.

Comprobación: tipo calendar.

Capturas:



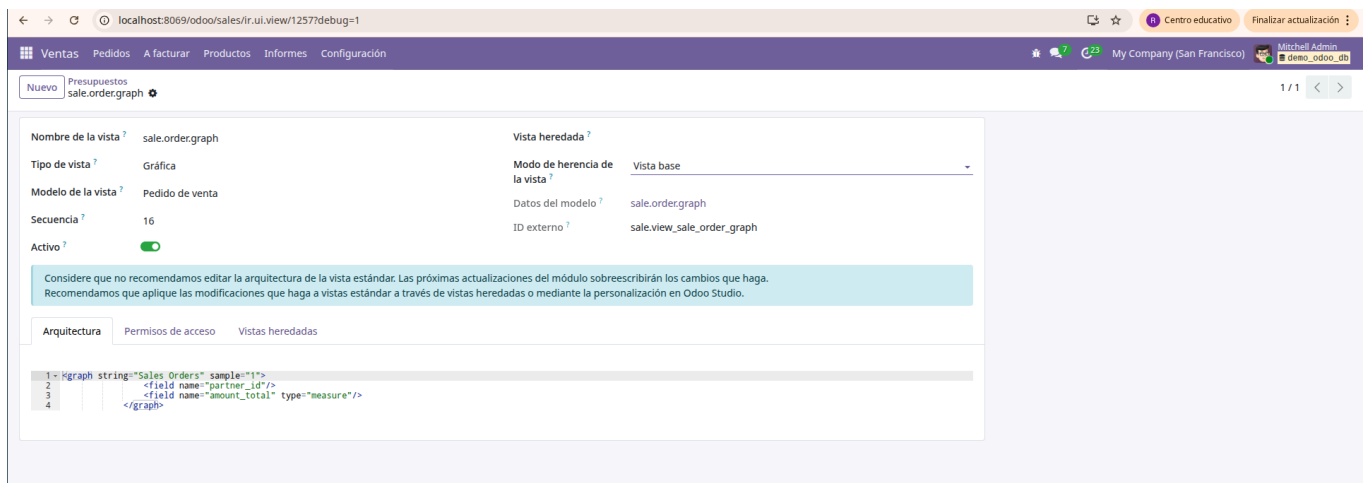
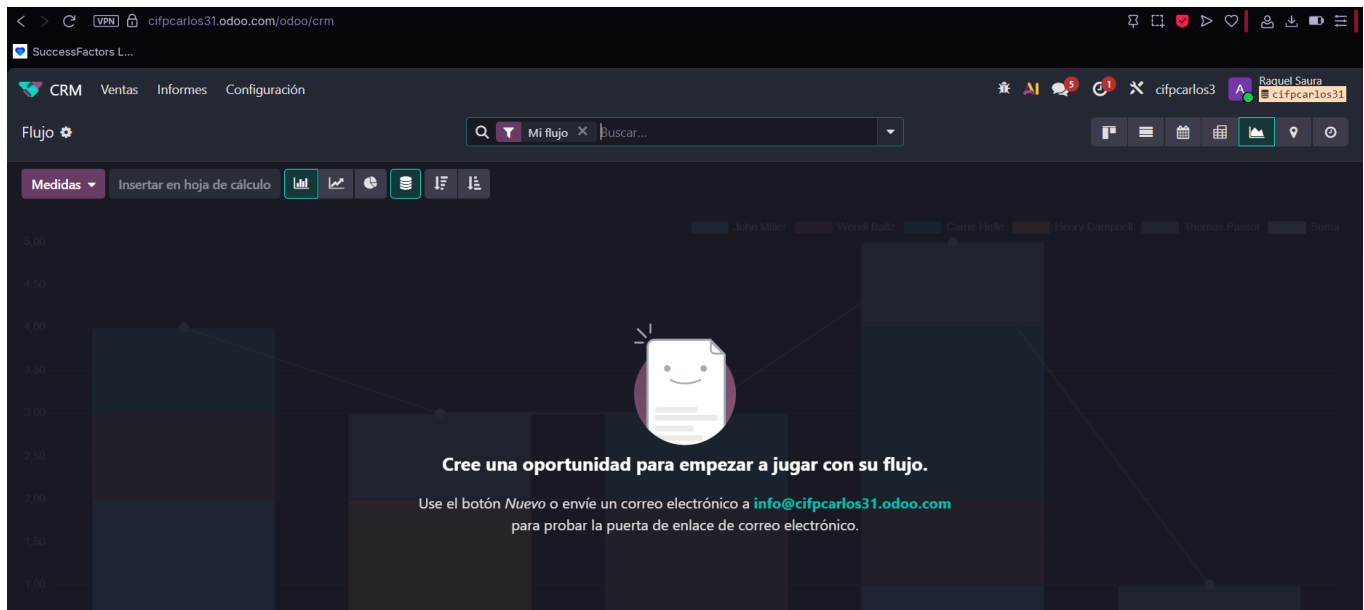


## 06 Graph

Dónde: *Reporting* en varios módulos.

Comprobación: tipo `graph`.

Capturas:

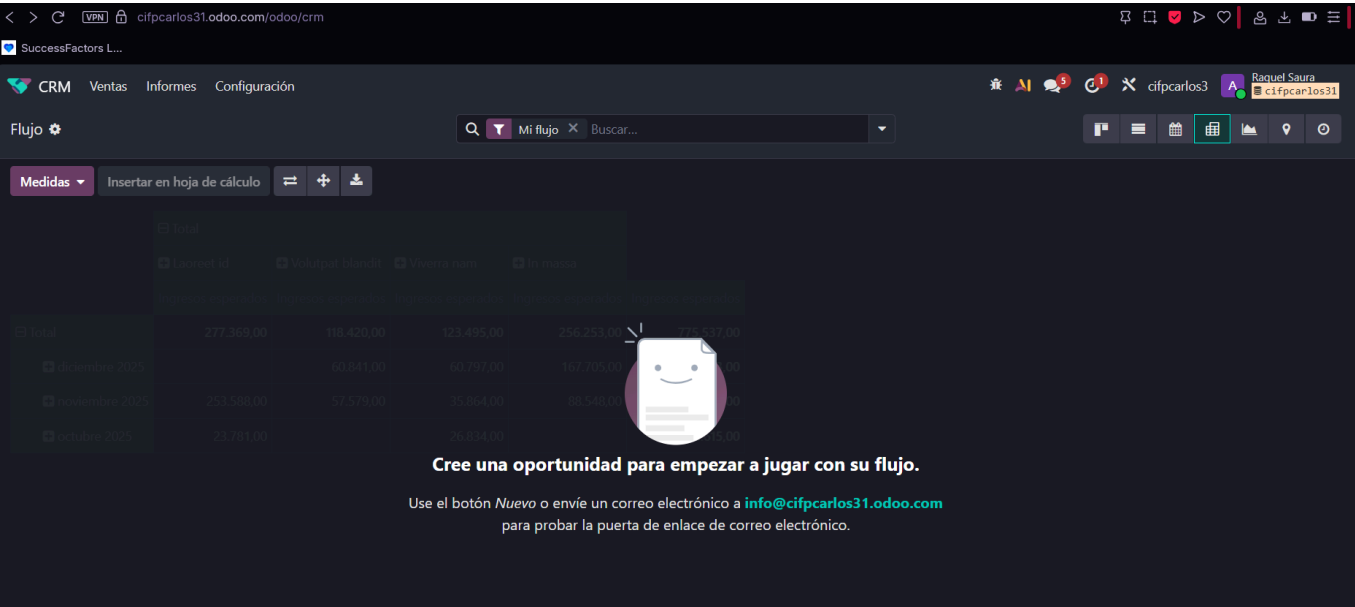


# 07 Pivot

Dónde: *Reporting*.

Comprobación: tipo `pivot`.

Capturas:



The screenshot shows the Odoo Studio configuration for a pivot view. The 'Nombre de la vista' is 'sale.report.pivot'. The 'Tipo de vista' is 'Tabla dinámica'. The 'Modelo de la vista' is 'Informe de análisis de ventas'. The 'Secuencia' is '16'. The 'Activo' checkbox is checked. The 'Vista heredada' is 'Vista base'. The 'Modo de herencia de la vista' is 'Vista base'. The 'Datos del modelo' is 'sale.report.pivot'. The 'ID externo' is 'sale.view\_order\_product\_pivot'. A warning message states: 'Considere que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobrescribirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.' The 'Arquitectura' tab is selected, showing the XML code for the pivot table.

```
<?xml version="1.0"?>
<pivot string="Sales Analysis" sample="1">
  <field name="team_id" type="col"/>
  <field name="date" interval="month" type="row"/>
  <field name="product_uom_qty" type="measure"/>
</pivot>
```

## Vistas especiales

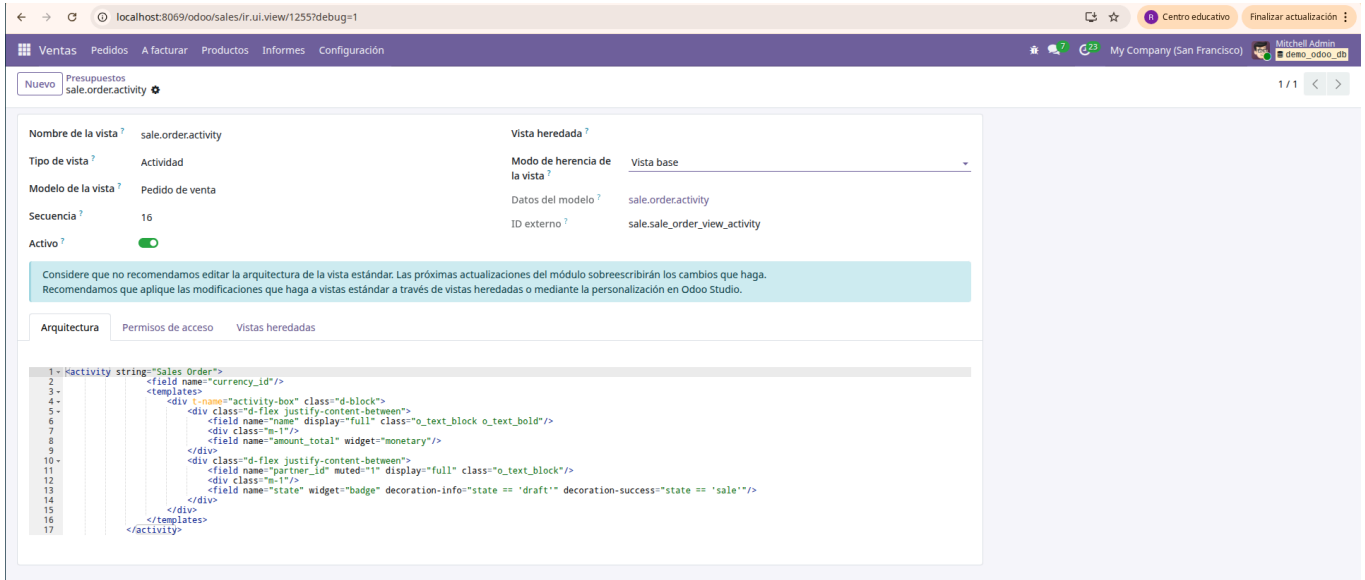
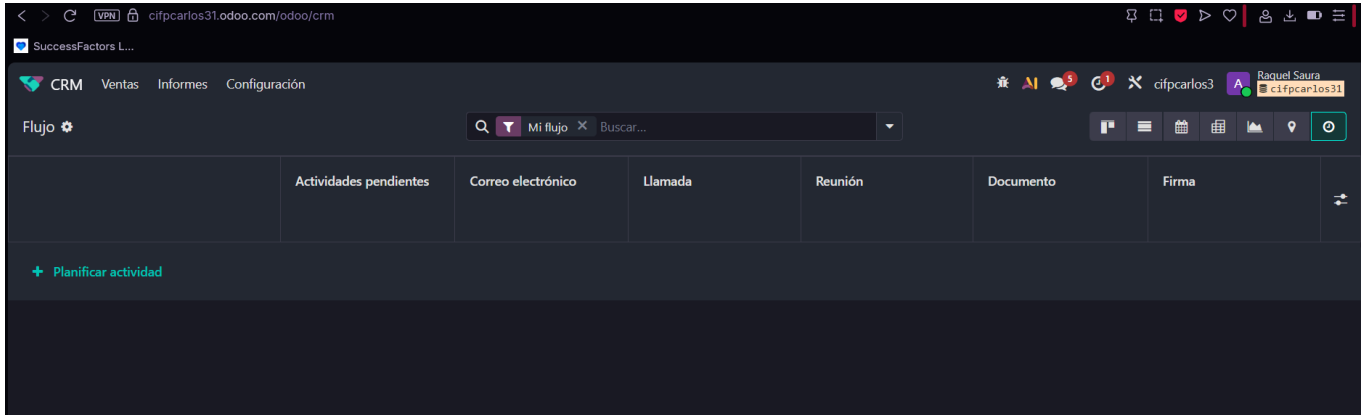
# 08 Activity

Dónde: CRM → Oportunidades → icono **reloj**.

Comprobación: tipo `activity`.



## Capturas:



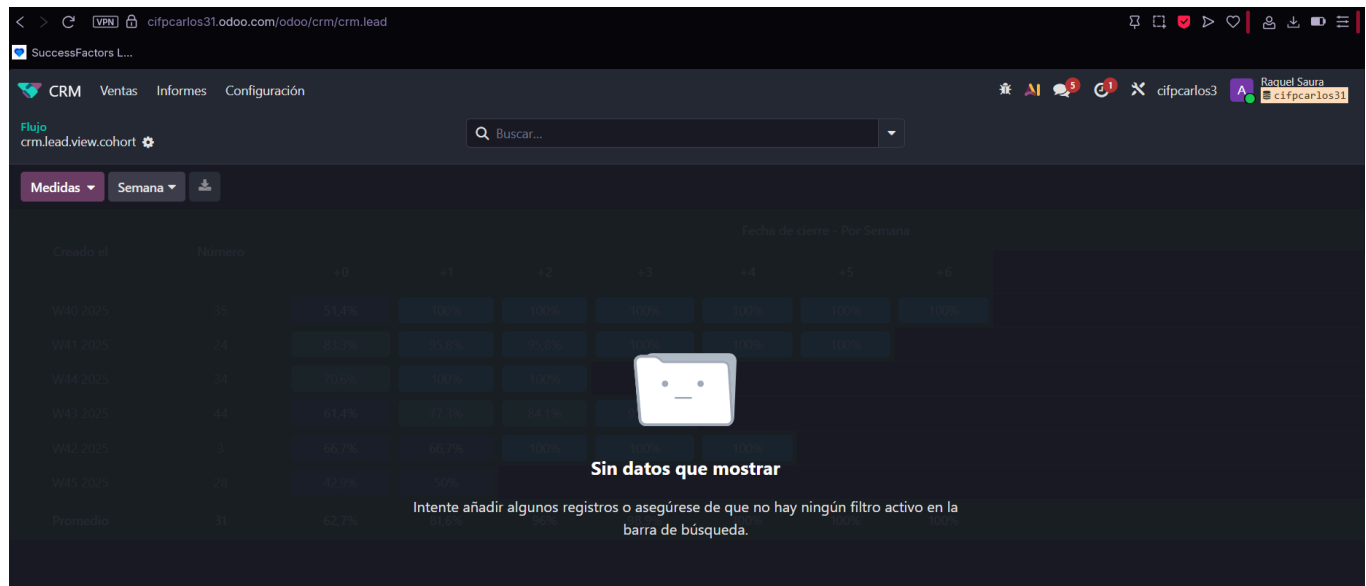
## 09 Cohort (Enterprise)

Dónde: CRM/Helpdesk/Suscripciones → *Reporting* → *Cohort*.

Comprobación: tipo `cohort`.

Alternativa: si no está disponible, captura de **documentación oficial** (URL visible) + explicación.

## Capturas:



The screenshot shows the configuration page for the 'crm.lead.view.cohort' view. The URL is `cifpcarlos31.odoo.com/odoo/action-526/crm.lead.view.ui.view/1745`. The view is titled 'crm.lead.view.cohort'. The configuration is as follows:

| Nombre de la vista | crm.lead.view.cohort                | Vista heredada               |                                     |
|--------------------|-------------------------------------|------------------------------|-------------------------------------|
| Tipo de vista      | Cohorte                             | Modo de herencia de la vista | Vista base                          |
| Clave              |                                     | Datos del modelo             | crm.lead.view.cohort                |
| Visibilidad        |                                     | ID externo                   | crm_enterprise.crm_lead_view_cohort |
| Modelo de la vista | Lead                                |                              |                                     |
| Secuencia          | 16                                  |                              |                                     |
| Activo             | <input checked="" type="checkbox"/> |                              |                                     |

A message box states: 'Considere que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobrescribirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.'

The 'Arquitectura' tab is selected, showing the following XML code:

```
1 <cohort string="Opportunities" date_start="create_date" date_stop="date_closed" interval="week" mode="churn" sample="1">
2   <field name="color" invisible="1"/>
3   <field name="automated_probability" invisible="1"/>
4   <field name="message_bounce" invisible="1"/>
5   <field name="probability" invisible="1"/>
6   <field name="recurring_revenue_monthly" groups="!crm.group_use_recurring_revenues" invisible="1"/>
7   <field name="recurring_revenue_monthly_prorated" groups="!crm.group_use_recurring_revenues" invisible="1"/>
8   <field name="recurring_revenue_groups" groups="!crm.group_use_recurring_revenues" invisible="1"/>
9   <field name="recurring_revenue_prorated" groups="!crm.group_use_recurring_revenues" invisible="1"/>
10  <field name="stage_id_color" invisible="1"/>
11 </cohort>
```

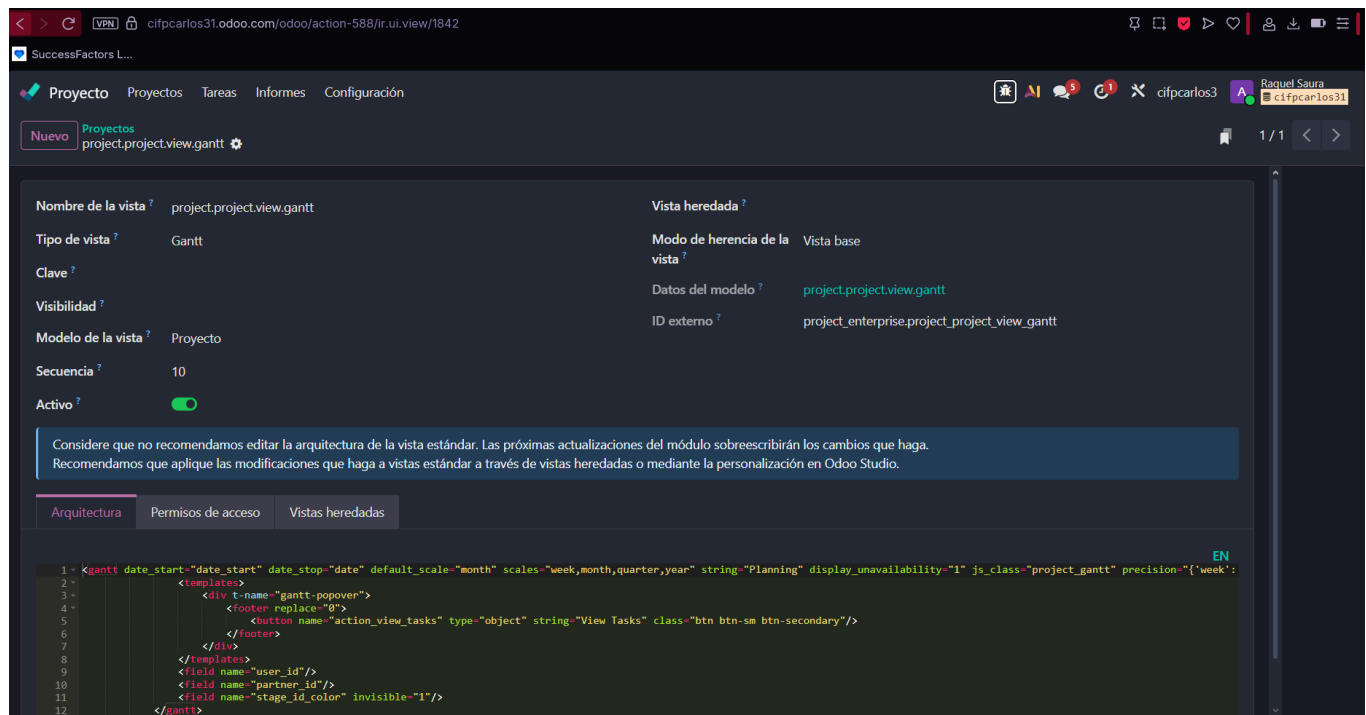
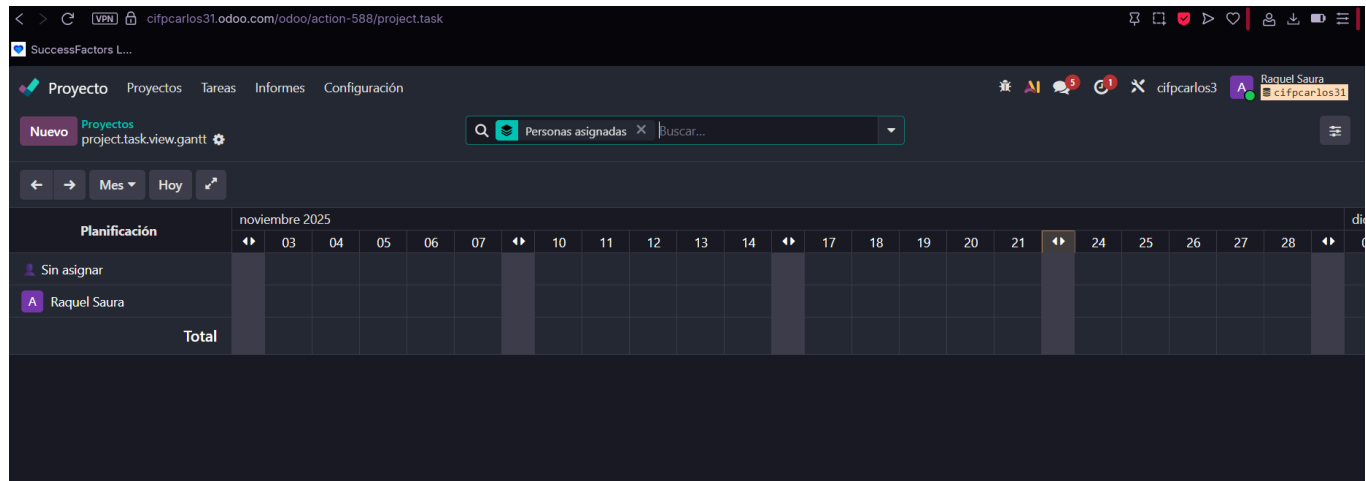
## 10 Gantt (Enterprise)

**Dónde:** Project/Planning → icono **Gantt**.

**Comprobación:** tipo **gantt**.

**Alternativa:** documentación oficial (URL visible).

## Capturas:



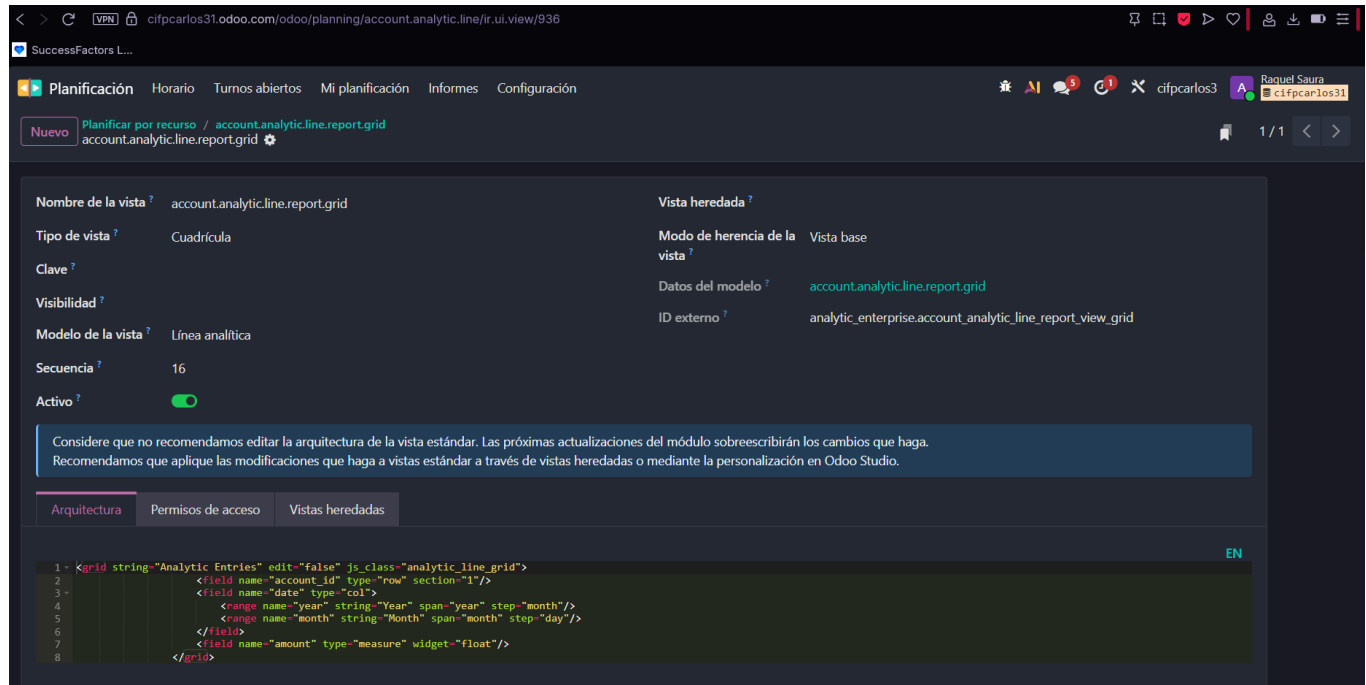
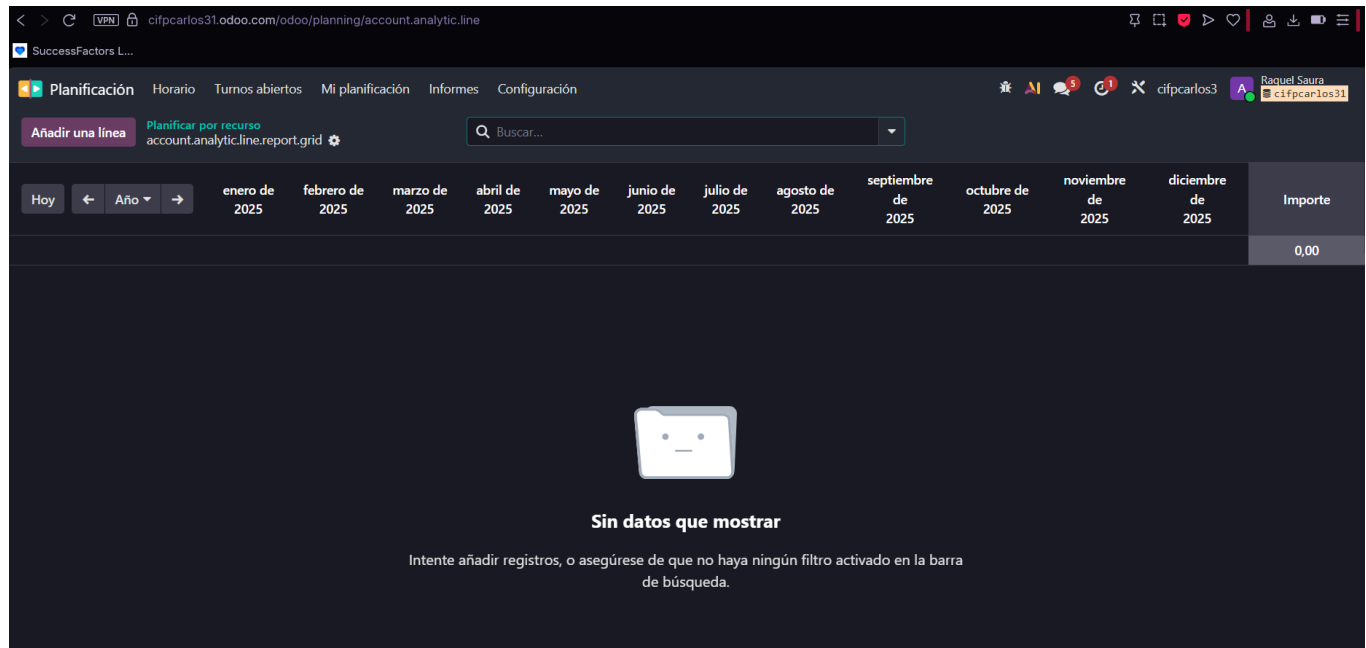
## 11 Grid (Enterprise)

**Dónde:** Planning / Forecast / Timesheets.

**Comprobación:** tipo `grid`.

**Alternativa:** documentación oficial (URL visible).

## Capturas:



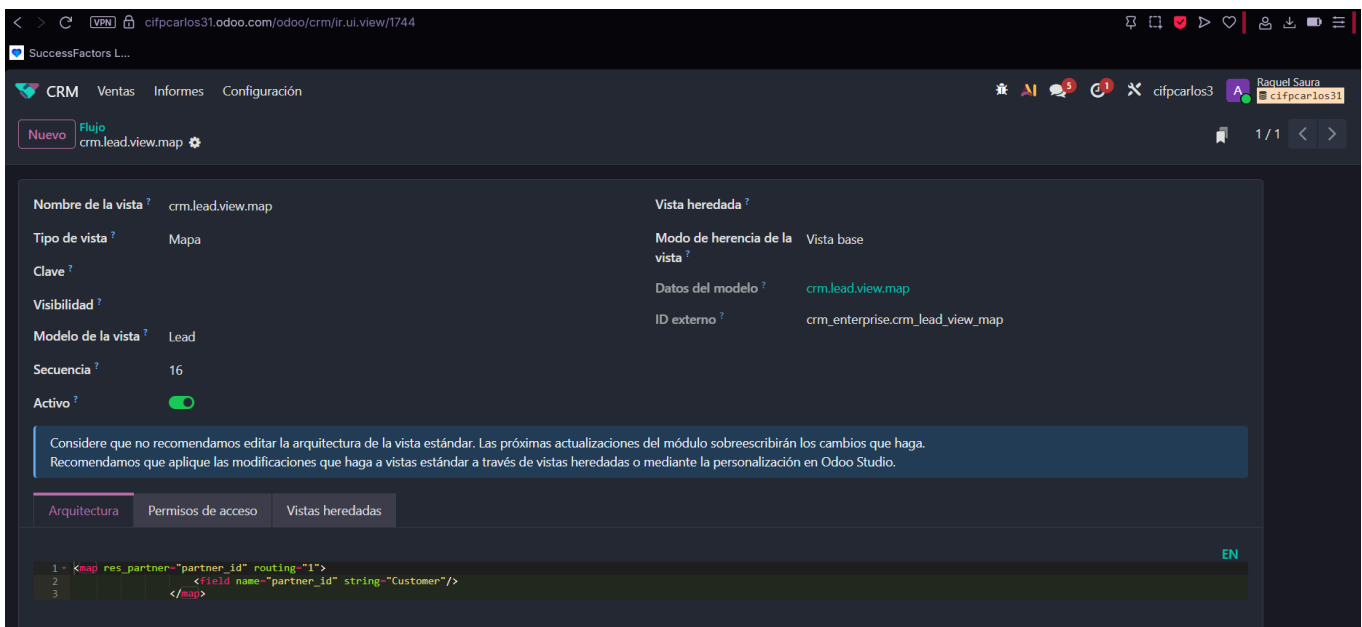
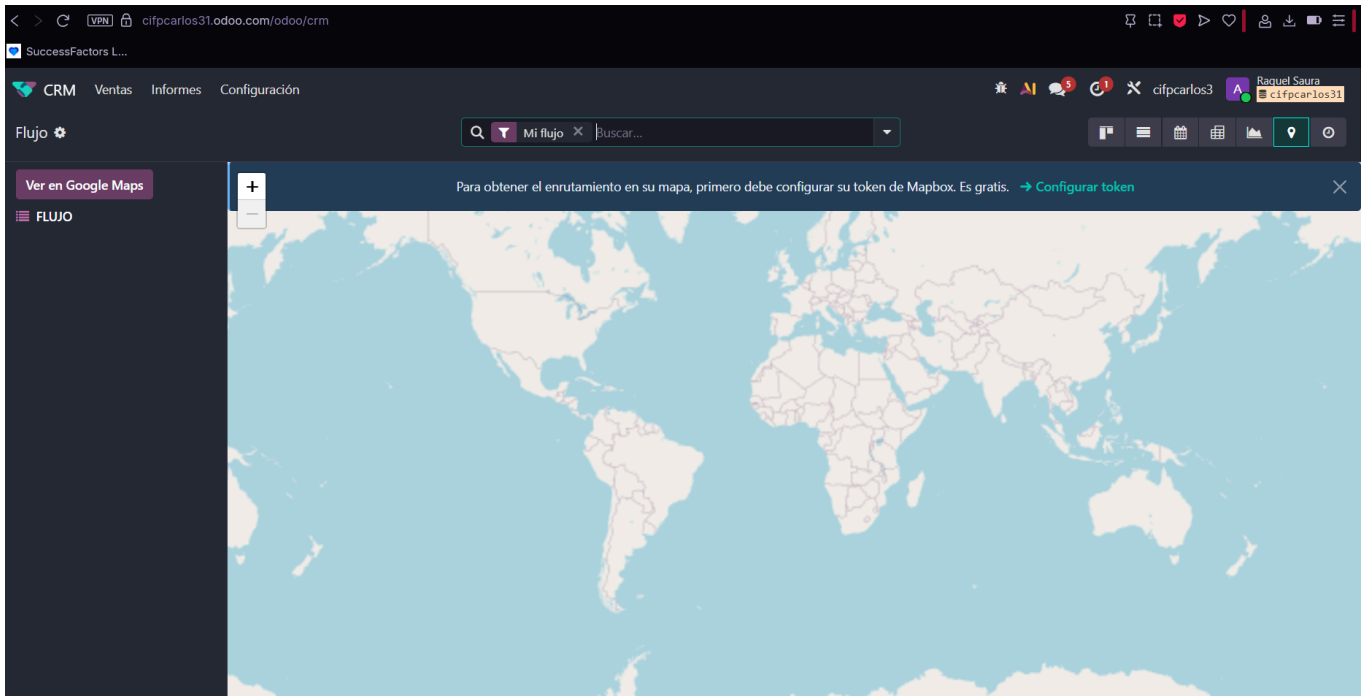
## 12 Map (Enterprise)

**Dónde:** Contactos / CRM (con módulo de mapas).

**Comprobación:** tipo map .

**Alternativa:** documentación oficial (URL visible).

## Capturas:

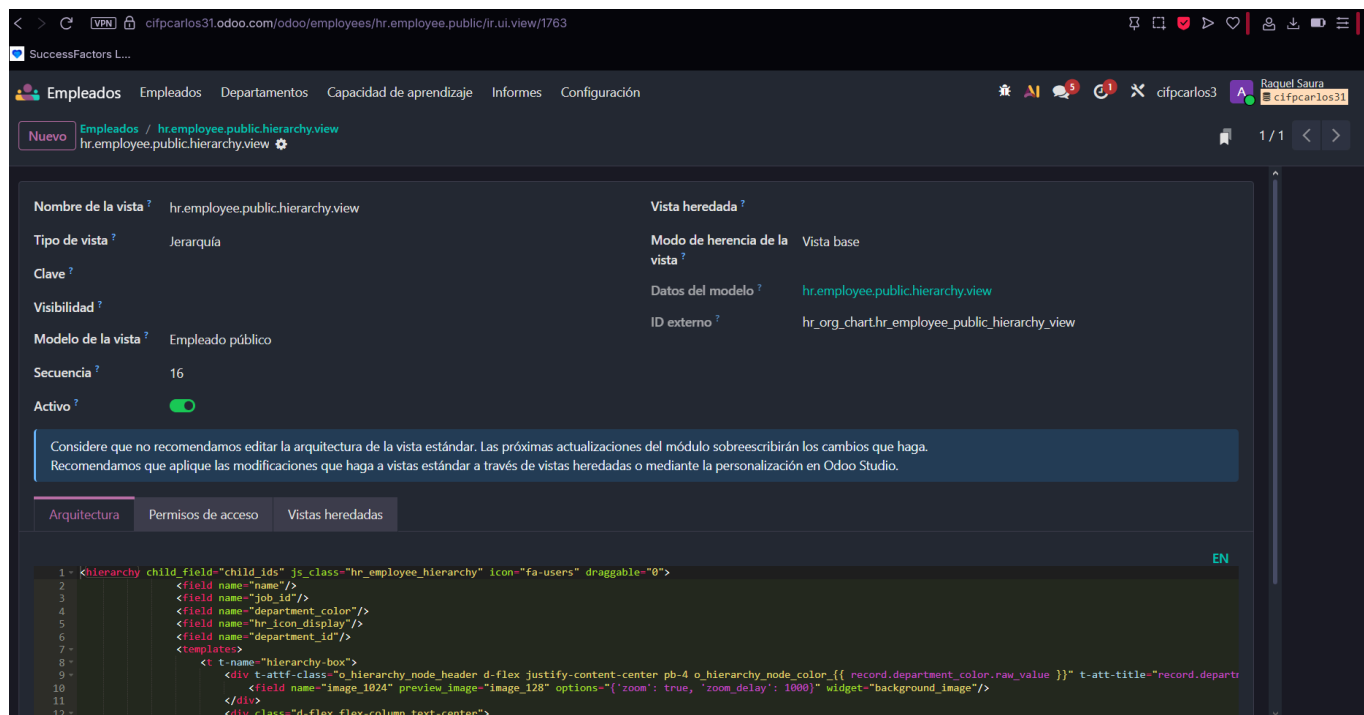
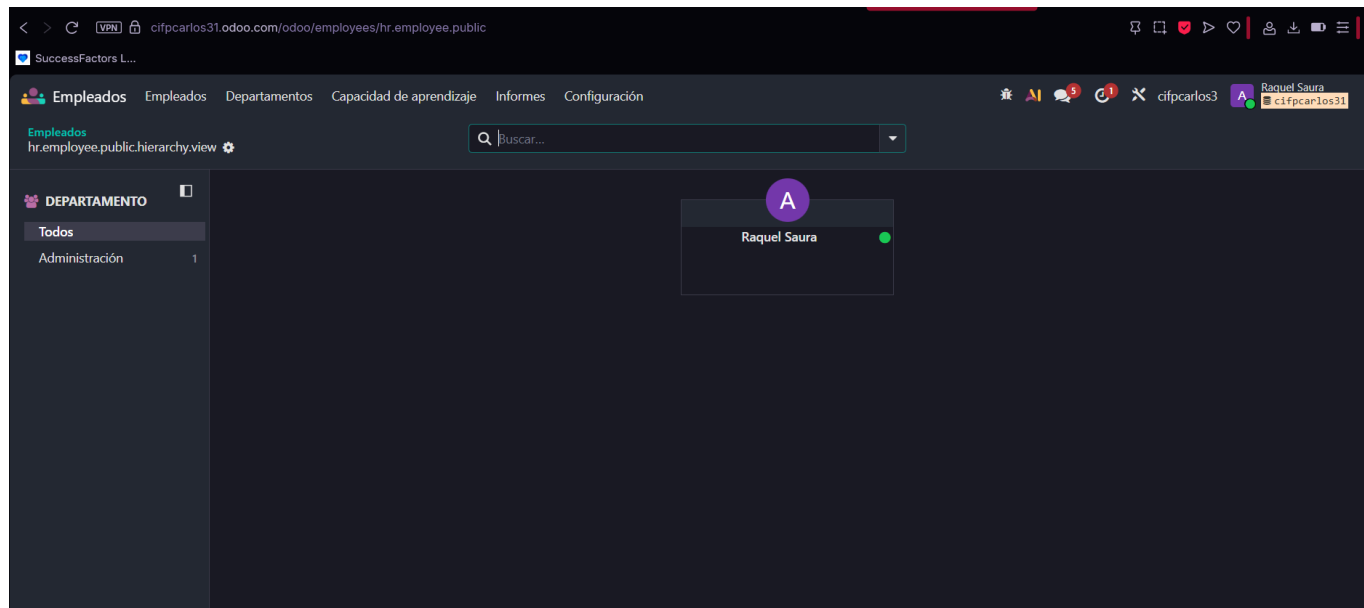


## 13 Hierarchy

Dónde: RRHH → Empleados → Departamentos → **Hierarchy**.

Comprobación: tipo `hierarchy`.

## Capturas:



## 14 QWeb (reportes/dashboards)

**Dónde:** Factura → **Imprimir Factura**, o dashboards.

**Comprobación:** reporte QWeb (no es vista UI clásica). Indica acción y plantilla.

## Capturas:

The screenshot displays the Odoo Customer Invoices interface. At the top, the navigation bar includes 'Contabilidad', 'Tablero', 'Clientes', 'Proveedores', 'Contabilidad', 'Revisión', 'Informes', and 'Configuración'. The main header shows 'Facturas de clientes' and 'inv/2025/12'. Below this, a row of buttons includes 'Enviar', 'Imprimir', 'Vista previa' (highlighted with a red arrow), 'Factura rectificativa', 'Restablecer a borrador', 'Borrador', and 'Publicado'. The invoice details section shows 'Factura de cliente inv/2025/12' for 'Raquel Saura' with a 'Fecha de factura' of '23 nov' and a 'Fecha de vencimiento' of '23 nov'. A green diagonal banner on the right side of the invoice area reads 'PAGADA'. The table below lists the invoice lines, including 'Producto de ejemplo para la creación de una factura' and '700000 Ventas de ...'. The bottom right corner shows the 'Importe base' and 'Total' as '0,00 €'. On the right side, there is a chat window with messages from 'Raquel Saura' and a sidebar with buttons like 'Enviar mensaje', 'Registrar una nota', and 'Actividad'.

## Checklist final

- ✓ Todas las ~~vistas cubiertas~~ (o alternativa con documentación oficial).
- ✓ ~~Developer Mode~~ usado y ~~tipo de vista verificado~~ en cada sección.
- ✓ ~~Capturas nítidas~~, rutas relativas correctas y ~~alt/title~~ informativos.
- ✓ Se indica ~~cómo llegar~~ a cada vista desde el menú.
- ✓ ~~Bibliografía~~ con fuentes oficiales / artículos técnicos.
- ✓ ~~PDF único~~ consolidado generado a partir del Markdown.