

Vistas en Odoo 19 — {Nombre Apellidos}

Reto: Reto01_Vistas_Odoo19{Nombre}_{Apellidos}

Proyecto: Proyecto_RA3_UT3

Fecha: 2025-11-21

Documento **único** con todas las vistas. Usa **Developer Mode** para confirmar cada tipo de vista.

Índice

1. [Guía rápida para localizar vistas](#)
2. [Modo desarrollador: cómo verificar el tipo de vista](#)
3. [Vistas estándar](#)
 - [01 List / Tree](#)
 - [02 Form](#)
 - [03 Kanban](#)
 - [04 Search](#)
 - [05 Calendar](#)
 - [06 Graph](#)
 - [07 Pivot](#)
4. [Vistas especiales](#)
 - [08 Activity](#)
 - [09 Cohort \(Enterprise\)](#)
 - [10 Gantt \(Enterprise\)](#)
 - [11 Grid \(Enterprise\)](#)
 - [12 Map \(Enterprise\)](#)
 - [13 Hierarchy](#)
 - [14 QWeb \(reportes/dashboards\)](#)
5. [Checklist final](#)

Guía rápida para localizar vistas

- **List / Tree:** Contactos, Facturas, Oportunidades. Icono de **tabla** en la barra de vistas.
- **Form:** Abre cualquier registro desde la lista.
- **Kanban:** CRM → Oportunidades → icono de **columnas/pipeline**.

- **Search:** Barra de búsqueda/filtros sobre listas/kanban.
 - **Calendar:** Módulo Calendario; también Project (tareas), CRM.
 - **Graph / Pivot:** Menú *Reporting* en Ventas, Project, Facturación, etc.
 - **Activity:** CRM → Oportunidades → ícono de **reloj**.
 - **Cohort (Ent.):** CRM / Suscripciones / Helpdesk → *Reporting* → *Cohort* (según módulos).
 - **Gantt (Ent.):** Project / Planning → ícono de **Gantt**.
 - **Grid (Ent.):** Planning / Forecast / Timesheets.
 - **Map (Ent.):** Contactos/CRM con módulo de mapa instalado.
 - **Hierarchy:** RRHH → Empleados → Departamentos → **Hierarchy view**.
 - **QWeb:** Imprimir un **reporte** (ej. Factura) o dashboards QWeb.
-

Modo desarrollador: cómo verificar el tipo de vista

1. Activa **Developer Mode** (Preferencias → Activar modo desarrollador).
 2. En la vista actual, usa el **ícono del bug** → *Editar vista*.
 3. Anota:
 - **Tipo** (`tree` , `form` , `kanban` , `search` , `calendar` , `graph` , `pivot` , `activity` , `cohort` , `gantt` , `grid` , `map` , `hierarchy` ...)
 - **Modelo y Nombre técnico**.
 - **Vista heredada** si aplica.
-

Vistas estándar

01 List / Tree

Dónde: Contactos, Facturas, Oportunidades.

Cómo llegar: Navega al menú, pulsa el **ícono de tabla**.

Comprobación (dev mode): *Editar vista* → tipo `tree` .

Capturas:

The screenshot shows the Odoo CRM interface. At the top, there's a header with tabs for CRM, Ventas, Informes, and Configuración. A search bar is at the top right. Below the header is a toolbar with buttons for Nuevo, Generar leads, Flujos, and other CRM-specific functions. The main area is a table listing opportunities. Each row contains fields like Nombre del contacto, Correo electrónico, Comercial, Ingresos esperados, and Etapa. A large watermark in the center of the table says "Cree una oportunidad para empezar a jugar con su flujo." Below the table, a note says "Use el botón Nuevo o envíe un correo electrónico a info@cifpcarlos31.odoo.com para probar la puerta de enlace de correo electrónico." The bottom of the screen shows a footer with links to Help, Support, and Documentation.

The screenshot shows the Odoo Contacto configuration interface. At the top, there's a header with tabs for Contactos, Contactos, and Configuración. A search bar is at the top right. Below the header is a toolbar with buttons for Nuevo, Contactos, and res.partner.list. The main area is a configuration form for a view named res.partner.list. It includes fields for Nombre de la vista, Tipo de vista (Lista), Modelo de la vista (Contacto), Secuencia (8), and Activo (checked). There are also dropdowns for Modo de herencia de la vista (Vista base) and Datos del modelo (res.partner.list). A note at the bottom says "Considera que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescritirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio." Below the form is a code editor showing XML code for the view definition.

02 Form

Dónde: Clic en un registro desde la lista.

Comprobación: tipo form .

Capturas:

The screenshot shows the Odoo CRM application interface. At the top, there's a header with the URL 'cifpcarlos31.odoo.com/odoo/crm/new'. The main navigation bar includes 'CRM', 'Ventas', 'Informes', and 'Configuración'. On the right side, there are user icons for 'Raquel Saura' and 'cifpcarlos31'. Below the header, there are tabs for 'Nuevo', 'Flujo', 'Nuevo', and 'Presupuestos'. A central search bar has 'Presupuestos' and '0' results. The main content area displays a lead record for 'Raquel Saura' with fields like 'Ingresos esperados', 'Probabilidad', 'Contacto', 'Correo electrónico', 'Teléfono', 'Comercial', 'Cierre previsto', and 'Etiquetas'. The 'Contactos' tab is currently selected. On the right, a sidebar shows options like 'Enviar mensaje', 'Registrar una nota', and 'Actividad'. A message from 'Raquel Saura' at 0:04 says 'Creando un nuevo registro...'. The bottom left has a note field with placeholder text 'Añadir una descripción...'.

03 Kanban

Dónde: CRM → Oportunidades → ícono columnas.

Comprobación: tipo kanban .

Capturas:

Nuevo Generar leads Flujo +

Calificado Propuesta Ganado

Cree una oportunidad para empezar a jugar con su flujo.

Use el botón Nuevo o envíe un correo electrónico a info@cifpcarlos31.odoo.com para probar la puerta de enlace de correo electrónico.

Nombre de la vista ? crm.lead.kanban.lead

Tipo de vista ? Kanban

Modelo de la vista ? Lead

Secuencia ? 1

Activo ?

Considera que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescribirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.

Arquitectura Permisos de acceso Vistas heredadas

```

1 <kanban highlight_color="color" default_group_by="stage_id" class="o_kanban_small_column_o_opportunity_kanban" on_create="quick_create" quick_create_view="crm.quick_create_opportunity">
2   <field name="stage_id" options="(&quot;group_by_tooltip&quot;; &quot;requirements&quot;; &quot;Description&quot;)">
3     <field name="active"/>
4     <field name="company_currency"/>
5     <field name="recurring_revenue_monthly"/>
6     <field name="revenue_id"/>
7     <field name="won_status"/>
8     <progressbar field="activity_state" colors="(&quot;planned&quot;; &quot;success&quot;; &quot;today&quot;; &quot;warning&quot;; &quot;overdue&quot;; &quot;danger&quot;)">
9       <t></t>
10      <t></t>
11    </progressbar>
12    <t></t>
13    <t></t>
14    <t></t>
15  </field>
16  <t></t>
17  <t></t>
18  <t></t>
19  <t></t>
20  <t></t>
21  <t></t>
22  <t></t>
23  <t></t>
24  <t></t>
25  <t></t>
26  <t></t>
27  <t></t>
28  <t></t>
29  <t></t>
30  <t></t>
31  <t></t>
32  <t></t>
33  </t>

```

04 Search

Dónde: Barra superior en listas/kanban.

Comprobación: tipo search (estructura técnica).

Capturas:

Nuevo Flujos CRM Ventas Informes Configuración Nuevo [Flujo](#) [crm.lead.search.opportunity](#)

Centro educativo Finalizar actualización

Nombre de la vista? **crm.lead.search.opportunity**

Tipo de vista? Buscar

Modelo de la vista? Lead

Secuencia? 15

Activo?

Vista heredada?

Modo de herencia de la vista?

Datos del modelo?

ID externo?

Considera que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga.

Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.

Arquitectura	Permisos de acceso	Vistas heredadas
<pre>1 -> <search string="Search Opportunities"> 2 <field name="name" string="Opportunity" filter_domain="['name', '=', '']"/> 3 <field name="partner_id" string="Customer" filter_domain="['partner_id', '=', '']"/> 4 <field name="tag_ids" string="Tag" filter_domain="['tag_ids', 'ilike', self]"/> 5 <field name="user_id"/> 6 <field name="team_id"/> 7 <field name="stage_id" domain="['[]']"/> 8 <field name="country_id"/> 9 <field name="city"/> 10 <field name="mobile_search"/> 11 <field name="activity_state"/> 12 <field name="lead_properties"/> 13 <separator/> 14 <filter string="My Pipeline" name="assigned_to_me" domain="['(user_id, '=', uid)']" help="Opportunities that are assigned to me"/> 15 <filter string="Unassigned" name="unassigned" domain="['(user_id, '=', False)']" help="No salesperson"/> 16 <filter string="Open Opportunities" name="open_opportunities" domain="['(probability, '>=', 100), ('type, '=', 'opportunity'), ('active, '=', True)]" /> 17 <separator/> 18 <filter string="Unread Messages" name="message_needaction" domain="['(message_needaction, '=', True)]" groups="mail.group_mail_notification_type_inbox"/> 19 <separator/> 20 <filter string="Creation Date" name="creation_date" date="create_date"/> 21 <filter string="Close Date" name="close_date" date="date_closed"/> 22 <separator/> 23 <filter string="Won" name="filter_won_status_won" domain="['(won_status, '=', 'won')']"/> 24 <--> <filter string="Lost" name="filter_won_status_lost" domain="['(won_status, '=', 'lost')']"/> 25 <filter string="Ongoing" name="filter_won_status_pending" domain="['(won_status, '=', 'pending'), ('active, '=', True)]"/> 26 <filter string="Rotting" name="filter_rotting" domain="['(is_rotting, '=', True)]"/> 27 <filter string="Lost" name="filter_won_status_lost" domain="['(won_status, '=', 'lost'), ('active, '=', False)]"/> 28 <separator/> 29 <filter invisible="1" string="Overdue Opportunities" name="overdue_opp" domain="['(date_closed, '<', False), ('date_deadline, '>=', 'today')]"/> 30 <filter invisible="1" string="Late Activities" name="activities_overdue" domain="['(my_activity_date_deadline, '<', 'today)', 'OR', '(activity_date, '>=', 'today')]"/> 31 <filter invisible="1" string="Today Activities" name="activities_today" domain="['(activity_date, '=', 'today')]"/> 32 <filter invisible="1" string="Future Activities" name="activities_upcoming_all" domain="['(my_activity_date_deadline, '>=', 'today')]"/> 33 <separator/></pre>		

05 Calendar

Dónde: Calendario / Project / CRM.

Comprobación: tipo calendar .

Capturas:

localhost:8069/odoo/crm/ir.ui.view/928?debug=1

CRM Ventas Informes Configuración

Nuevo Fluo crm.lead.calendarlead

Nombre de la vista ? crm.lead.calendarlead

Tipo de vista ? Calendario

Modelo de la vista ? Lead

Secuencia ? 2

Activo ?

Vista heredada ? Vista base

Modo de herencia de la vista ? Datos del modelo ? crm.lead.calendarlead

ID externo ? crm.crm_case_calendar_view_leads

Considera que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.

Arquitectura Permisos de acceso Vistas heredadas

```

1 < kcalendar string="Leads Generation" create="0" mode="month" date_start="activity_date_deadline" color="user_id" hide_time="true" event_limit="5">
2   <field name="expected_revenue"/>
3   <field name="partner_id" avatar_field="avatar_128"/>
4   <field name="user_id" filters="1" invisible="1"/>
5   <field name="team_id" invisible="1"/>
6   <field name="lead_properties"/>
7 </calendar>

```

06 Graph

Dónde: Reporting en varios módulos.

Comprobación: tipo graph .

Capturas:

localhost:8069/odoo/crm/ir.ui.view/928?debug=1

CRM Ventas Informes Configuración

Fluo

Medidas Insertar en hoja de cálculo

Mi flujo

Cree una oportunidad para empezar a jugar con su flujo.
Use el botón Nuevo o envíe un correo electrónico a info@cifpcarlos31.odoo.com para probar la puerta de enlace de correo electrónico.

localhost:8069/odoo/sales/ir.ui.view/1257?debug=1

Ventas Pedidos A facturar Productos Informes Configuración

Nuevo Presupuestos sale.order.graph

Nombre de la vista ? sale.order.graph

Tipo de vista ? Gráfica

Modelo de la vista ? Pedido de venta

Secuencia ? 16

Activo ?

Vista heredada ? Vista base

Modo de herencia de la vista ? Datos del modelo ? sale.order.graph

ID externo ? sale.view_sale_order_graph

Considera que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.

Arquitectura Permisos de acceso Vistas heredadas

```

1 < kgraph string="Sales Orders" sample="1">
2   <field name="partner_id"/>
3   <field name="amount_total" type="measure"/>
4 </graph>

```

07 Pivot

Dónde: Reporting.

Comprobación: tipo pivot .

Capturas:

The screenshot shows the Odoo CRM interface with a pivot report titled 'Análisis de ventas'. The report displays monthly sales data from October to December 2025 across various categories like 'Lanzamiento' and 'Volumen vendido'. A large smiley face icon is overlaid on the report area. Below the report, there is a message encouraging users to try the email link feature.

	Ingresos esperados				
total	277.369,00	118.420,00	123.495,00	256.253,00	775.537,00
diciembre 2025	60.841,00	60.797,00	167.705,00	100.000,00	100.000,00
noviembre 2025	253.588,00	57.579,00	35.864,00	88.548,00	88.548,00
octubre 2025	23.781,00		26.834,00	15.000,00	15.000,00

Cree una oportunidad para empezar a jugar con su flujo.
Use el botón Nuevo o envíe un correo electrónico a info@cifpcarlos31.odoo.com para probar la puerta de enlace de correo electrónico.

The screenshot shows the Odoo Studio interface for creating a pivot view named 'sale.report.pivot'. The configuration includes settings for the view type (Table dinámica), model (Informe de análisis de ventas), sequence (16), and active status (checked). A note at the bottom advises against editing the base view's architecture directly. The 'Arquitectura' tab is selected, showing the XML code for the pivot view.

```
1 <?xml version="1.0" encoding="UTF-8"?>
2 <pivot string="Sales Analysis" sample="1">
3   <field name="team_id" type="col"/>
4   <field name="date" interval="month" type="row"/>
5   <field name="product_uom_qty" type="measure"/>
6 </pivot>
```

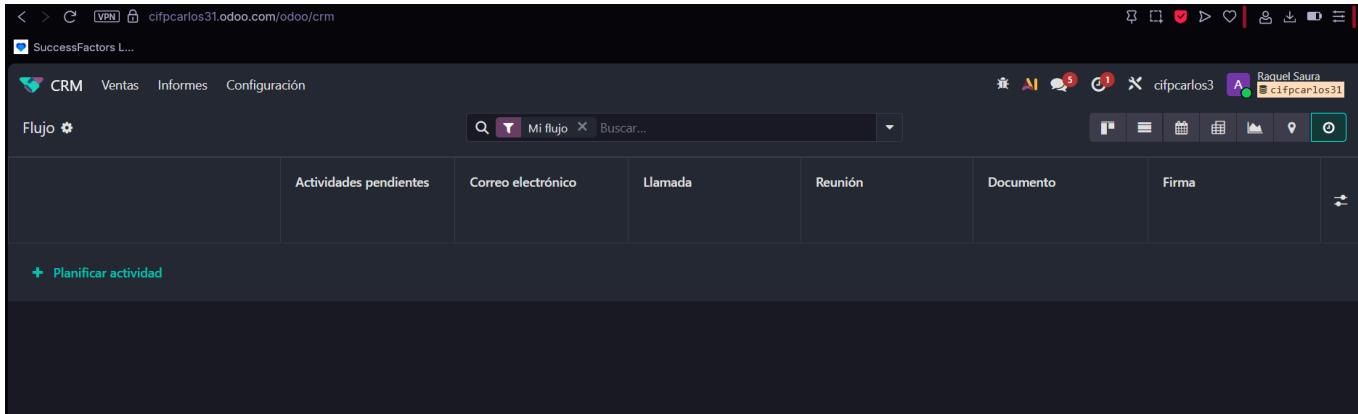
Vistas especiales

08 Activity

Dónde: CRM → Oportunidades → ícono reloj.

Comprobación: tipo activity .

Capturas:



Nombre de la vista ? sale.order.activity

Tipo de vista ? Actividad

Modelo de la vista ? Pedido de venta

Secuencia ? 16

Activo ?

Vista heredada ? Vista base

Datos del modelo ? sale.order.activity

ID externo ? sale.sale_order_view_activity

```
1<?xml version="1.0" encoding="UTF-8"?>
2<activity string="Sales Order">
3    <field name="currency_id"/>
4    <templates>
5        <t t="activity_box" class="d-block">
6            <div t="t" class="d-flex justify-content-between">
7                <field name="name" display="full" class="o_text_block o_text_bold"/>
8                <field name="amount_total" widget="monetary"/>
9            </div>
10           <div class="d-flex justify-content-between">
11               <field name="partner_id" muted="!" display="full" class="o_text_block"/>
12               <field name="state" widget="badge" decoration-info="state == 'draft'" decoration-success="state == 'sale'"/>
13           </div>
14       </t>
15   </templates>
16</activity>
```

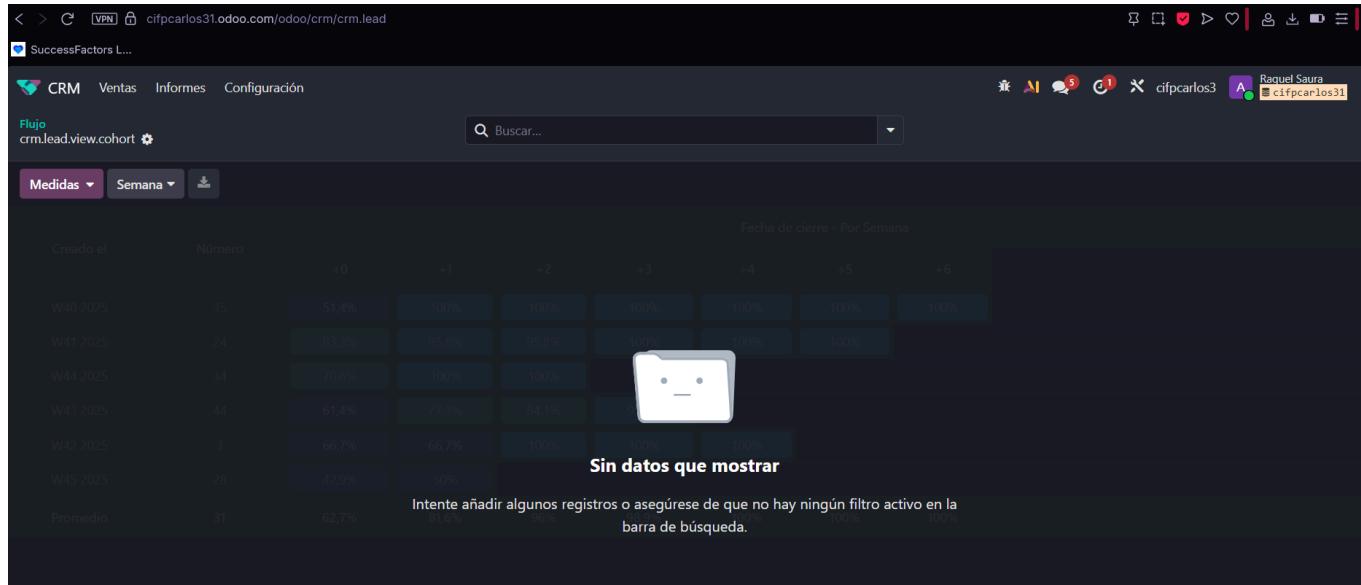
09 Cohort (Enterprise)

Dónde: CRM/Helpdesk/Suscripciones → *Reporting* → *Cohort*.

Comprobación: tipo cohort .

Alternativa: si no está disponible, captura de documentación oficial (URL visible) + explicación.

Capturas:



The screenshot shows the configuration of a view named "Análisis de leads / crm.lead.view.cohort" in Odoo Studio. The configuration includes fields for "Nombre de la vista" (View Name), "Tipo de vista" (View Type), "Clave" (Key), "Visibilidad" (Visibility), "Modelo de la vista" (View Model), "Secuencia" (Sequence), and "Activo" (Active). The "Arquitectura" tab is selected, displaying XML code for the view's structure. The XML code defines a "cohort" element with attributes like "string", "date_start", "date_stop", "interval", "mode", and "sample". It also lists various fields such as "color", "automated_probability", "message_bounce", "probability", "recurring_revenue_monthly", "recurring_revenue_monthly_prorated", "recurring_revenue", and "recurring_revenue_prorated".

10 Gantt (Enterprise)

Dónde: Project/Planning → ícono Gantt.

Comprobación: tipo gantt .

Alternativa: documentación oficial (URL visible).

Capturas:

This screenshot shows the Odoo Project Gantt view. The top navigation bar includes 'Proyecto', 'Proyectos', 'Tareas', 'Informes', and 'Configuración'. A search bar at the top right says 'Personas asignadas' and 'Buscar...'. The main area displays a Gantt chart for November 2025. A task for 'Raquel Saura' is visible, spanning from November 21 to November 24. Other users listed include 'Sin asignar' and 'Total'. The interface has a dark theme.

This screenshot shows the configuration screen for the 'project.project.view.gantt' view. It includes fields for 'Nombre de la vista' (set to 'project.project.view.gantt'), 'Tipo de vista' (set to 'Gantt'), 'Clave' (empty), 'Visibilidad' (empty), 'Modelo de la vista' (set to 'Proyecto'), 'Secuencia' (set to '10'), and 'Activo' (set to 'true'). A note at the bottom states: 'Considere que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.' Below this are tabs for 'Arquitectura', 'Permisos de acceso', and 'Vistas heredadas'. The 'Arquitectura' tab shows XML code for the Gantt view template.

```
EN
1 <gantt date_start="date_start" date_stop="date" default_scale="month" scales="week,month,quarter,year" string="Planning" display_unavailability="1" js_class="project_gantt" precision="{>
2 <templates>
3 <div t-name="gantt-popover">
4 <footer replace="0">
5 <button name="action_view_tasks" type="object" string="View Tasks" class="btn btn-sm btn-secondary"/>
6 </footer>
7 </div>
8 </templates>
9 <field name="user_id"/>
10 <field name="partner_id"/>
11 <field name="stage_id_color" invisible="1"/>
12 </gantt>
```

11 Grid (Enterprise)

Dónde: Planning / Forecast / Timesheets.

Comprobación: tipo grid .

Alternativa: documentación oficial (URL visible).

Capturas:

The screenshot shows the Odoo Planning module interface. At the top, there's a navigation bar with links like 'Planificación', 'Horario', 'Turnos abiertos', 'Mi planificación', 'Informes', and 'Configuración'. Below the navigation is a search bar with the placeholder 'Buscar...'. A date range selector shows months from 'enero de 2025' to 'diciembre de 2025'. A prominent message in the center says 'Sin datos que mostrar' (No data to show) with a small icon of a document. Below this, a note reads: 'Intente añadir registros, o asegúrese de que no haya ningún filtro activado en la barra de búsqueda.' (Try adding records, or make sure no filters are active in the search bar).

This screenshot shows the configuration of a new model view ('Nuevo'). The 'Nombre de la vista' is set to 'account.analytic.line.report.grid'. The 'Tipo de vista' is 'Cuadrícula'. Under 'Vista heredada', it's set to 'Vista base'. The 'Modo de herencia de la vista' is also 'Vista base'. The 'Modelo del modelo' is 'account.analytic.line.report.grid'. The 'ID externo' is 'analytic_enterprise.account_analytic_line_report_view_grid'. The 'Visibilidad' is checked. The 'Siguientes' section has a value of '16'. The 'Activo' switch is turned on. A note at the bottom of the configuration panel states: 'Consideré que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas estándar a través de vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.' Below the configuration are tabs for 'Arquitectura', 'Permisos de acceso', and 'Vistas heredadas'. The 'Arquitectura' tab displays XML code for the grid structure.

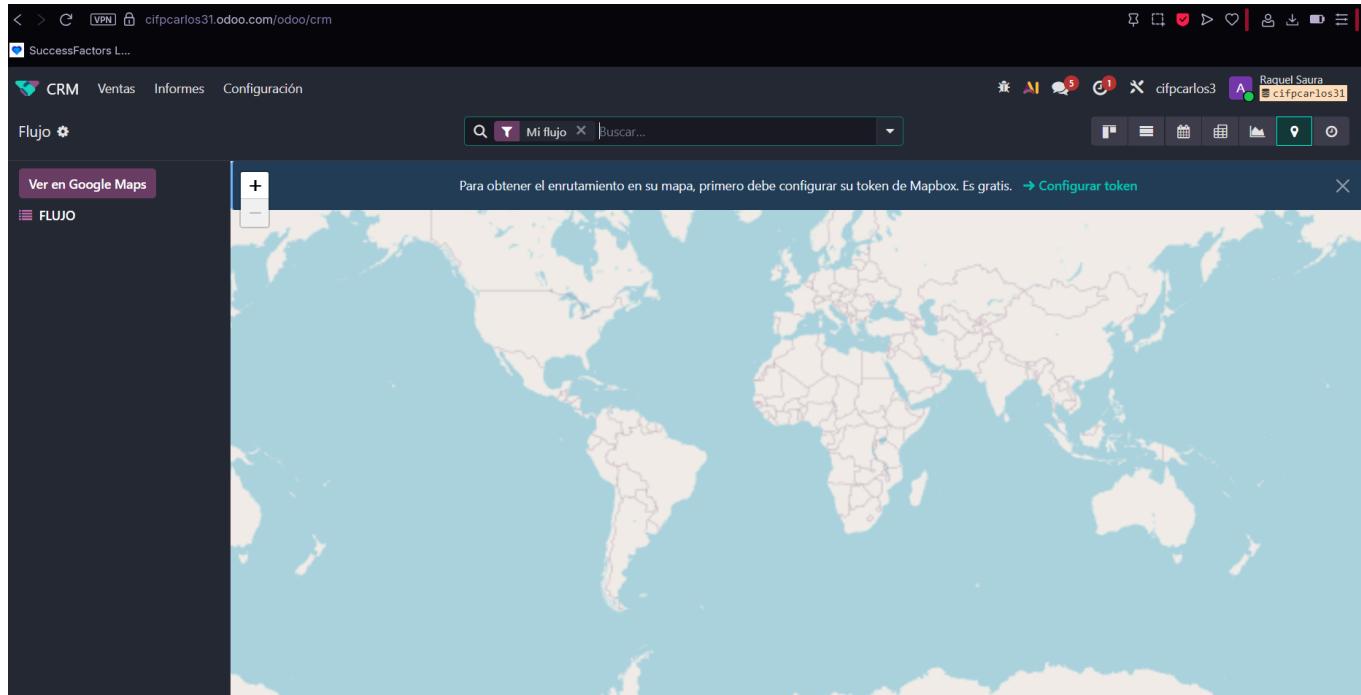
12 Map (Enterprise)

Dónde: Contactos / CRM (con módulo de mapas).

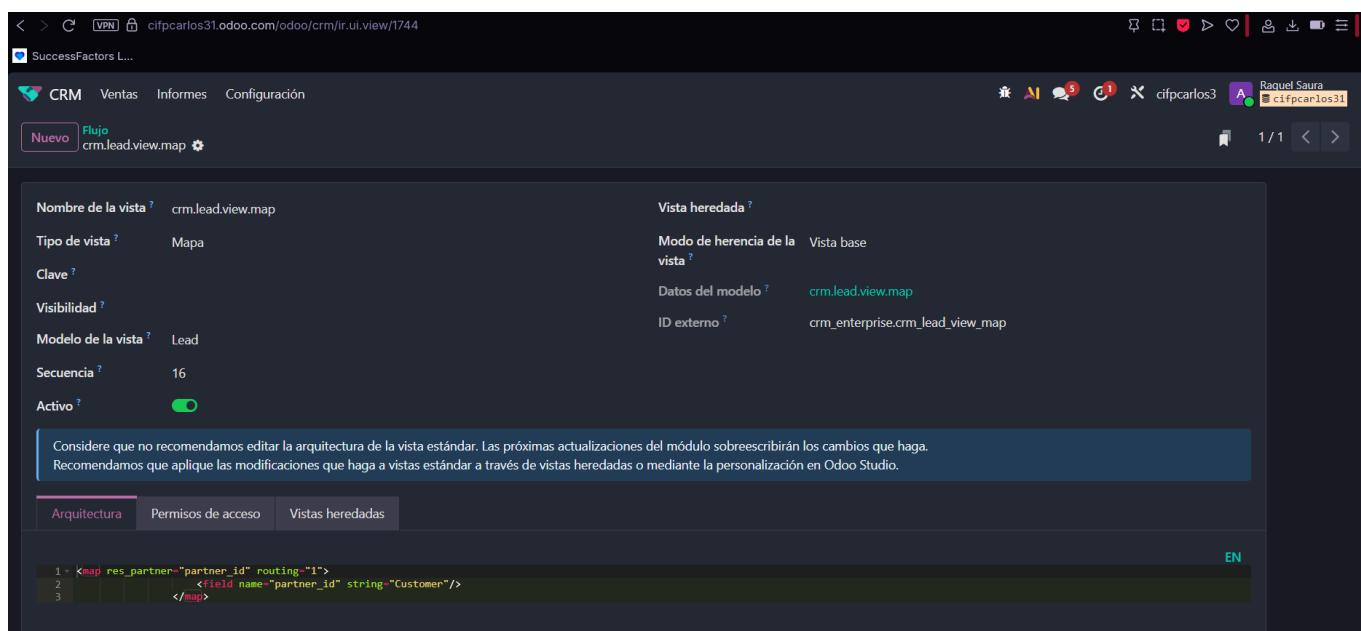
Comprobación: tipo map .

Alternativa: documentación oficial (URL visible).

Capturas:



The screenshot shows the Odoo CRM interface with a world map for flow configuration. The map displays global boundaries and major cities. A sidebar on the left shows a 'Ver en Google Maps' button and a 'FLUJO' section. A message at the top right says: 'Para obtener el enruteamiento en su mapa, primero debe configurar su token de Mapbox. Es gratis. → Configurar token'. The URL in the address bar is cifpcarlos31.odoo.com/odoo/crm.



The screenshot shows the Odoo Studio interface for creating a new view. The view is named 'crm.lead.view.map' and is of type 'Mapa'. It is based on the 'Lead' model. The 'Arquitectura' tab is selected, showing XML code for the view definition:

```
1 <map res_partner="partner_id" routing="1">
2   <field name="partner_id" string="Customer"/>
3 </map>
```

13 Hierarchy

Dónde: RRHH → Empleados → Departamentos → **Hierarchy**.

Comprobación: tipo `hierarchy`.

Capturas:

The screenshot shows the Odoo Employee hierarchy view. On the left, there's a sidebar titled 'DEPARTAMENTO' with a 'Todos' section showing 'Administración' with a count of 1. The main area displays a tree structure where 'Raquel Saura' is the root node, indicated by a purple circle with the letter 'A'. A search bar at the top right contains the placeholder 'Buscar...'. The top navigation bar includes links for 'Empleados', 'Departamentos', 'Capacidad de aprendizaje', 'Informes', and 'Configuración'. The top right corner shows user information for 'Raquel Saura' and 'cifpcarlos3'.

The screenshot shows the Odoo model configuration interface for the 'hr.employee.public.hierarchy.view' model. The left sidebar lists fields: 'Nombre de la vista' (hr.employee.public.hierarchy.view), 'Tipo de vista' (Jerarquía), 'Clave' (empty), 'Visibilidad' (empty), 'Modelo de la vista' (Empleado público), 'Secuencia' (16), and 'Activo' (checked). The right side shows inheritance settings: 'Vista heredada' (empty), 'Modo de herencia de la vista base' (empty), 'Datos del modelo' (hr.employee.public.hierarchy.view), and 'ID externo' (hr.org_chart.hr_employee_public_hierarchy_view). A note at the bottom says: 'Consideré que no recomendamos editar la arquitectura de la vista estándar. Las próximas actualizaciones del módulo sobreescibirán los cambios que haga. Recomendamos que aplique las modificaciones que haga a vistas heredadas o mediante la personalización en Odoo Studio.' Below the fields are tabs for 'Arquitectura', 'Permisos de acceso', and 'Vistas heredadas'. The 'Arquitectura' tab shows QWeb template code:

```
1 <?xml version="1.0" encoding="UTF-8"?>
2 <hierarchy child_field="child_ids" js_class="hr_employee_hierarchy" icon="fa-users" draggable="0">
3   <field name="name"/>
4   <field name="job_id"/>
5   <field name="department_color"/>
6   <field name="hr_icon_display"/>
7   <field name="department_id"/>
8   <templates>
9     <t name="hierarchy-box">
10       <div t-attf-class="o_hierarchy_node_header d-flex justify-content-center pb-4 o_hierarchy_node_color_{{ record.department_color.raw_value }} t-att-title="record.department_color.raw_value">
11         <field name="image_1024" preview_image="image_128" options="{'zoom': true, 'zoom_delay': 1000}" widget="background_image"/>
12       </div>
13     </div>
14   </templates>
15 </hierarchy>
```

14 QWeb (reportes/dashboards)

Dónde: Factura → Imprimir Factura, o dashboards.

Comprobación: reporte QWeb (no es vista UI clásica). Indica acción y plantilla.

Capturas:

The screenshot shows the Odoo Customer Invoices module. A red arrow points from the 'Nuevo' button in the top-left corner to the 'Enviar' button in the header toolbar. The main view displays an invoice for 'Factura de cliente inv/2025/12'. The status bar indicates 'Publicado' (Published) and 'PAGADA' (Paid). The right sidebar shows the activity stream for this record, including messages from 'Raquel Saura' and system notifications.

Checklist final

- Todas las ~~vistas cubiertas~~ (o alternativa con documentación oficial).
- ~~Developer Mode usado y tipo de vista verificado~~ en cada sección.
- ~~Capturas nítidas~~, rutas relativas correctas y ~~alt/title~~ informativos.
- Se indica ~~cómo llegar~~ a cada vista desde el menú.
- ~~Bibliografía~~ con fuentes oficiales / artículos técnicos.
- ~~PDF único~~ consolidado generado a partir del Markdown.