### Rémi Barbe

Paris, France // 37 ans pro@remibarbe.fr remibarbe.fr // linkedin.com/in/remibarbe



## CTO - VP Engineering - Nouvelles technologies - 13 ans d'expérience

#### Formation

#### 2010. HEC Paris / TELECOM ParisTech

Mastère Spécialisé en Management et Nouvelles Technologies

#### 2007. Ecole Nationale d'Ingénieurs de Brest

Diplôme d'Ingénieur généraliste

## Compétences professionnelles clés

- Informatique, WEB
- Electronique, physique
- Direction de proiet
- Structuration de processus
- Recrutement et animation d'équipes techniques
- Stratégie, business
- · Français, Anglais

## Expériences professionnelles

#### 2018-aujourd'hui. Engineering Director - Roland Berger Tech Ventures

Roland Berger est un cabinet de conseil en stratégie international. Roland Berger Tech Ventures est la practice en charge de la création de nouveaux business avec un volet digital et technologique.

# 2017-2019. CTO / Entrepreneur en résidence : Accompagnement Startup et Corporate dans le développement d'innovation - L'Atelier BNP Paribas

Avec près de 2 billions d'euros d'actifs, BNP Paribas est la plus grande banque de la zone euro avec une présence dans 75 pays. L'Atelier est sa cellule d'innovation basée à Paris, San Francisco et Shanghai.

- · Organisation des outils et des processus internes
- Accompagnement technique de 42 startups et analyse d'environ 1500 dossiers
- Accompagnement de 28 ETI et grands groupes dans leurs collaborations avec des Startups
- Accompagnement technique et business de 2 projets intrapreneuriaux BNP Paribas
- Intervenant dans 5 programmes d'accélération (WAI Boost, Finlabs à San Francisco, Media Lab TF1 à Station F...)

#### 2015-2017. Cofondateur / CTO: Création et développement d'une Marketplace - PhoneHubs

Phonehubs est un service après-vente international pour les appareils électroniques.

- Création de la société et développement
- Définition et développement de la Marketplace B2B déployé dans 21 pays
- Recrutement et animation de l'équipe technique/support repartie dans 5 pays
- Mise en place du processus de gestion commerciale/support programmatique

## 2014-2015. CTO groupe: Développement, mise à l'échelle et management de transition - VideoProfile Groupe

VideoProfile est un groupe qui propose des solutions d'analyse statistique sportive pour les clubs et les médias.

- Définition et développement de l'architecture cloud de captation, traitement et de diffusion vidéo IP
- Mise en place du département R&D et production
- Recrutement et animation de l'équipe technique/opération (25 personnes)

# 2011-2014. CoFondateur / CTO : Création, développement et vente d'une société technologique - mySportConnect (acquis par VideoProfile Groupe)

mySportConnect est le leader européen des services vidéo automatisés pour le sport. Soutenu par BPlfrance et des investisseurs privés. Acquis par VideoProfile Groupe.

- Création de la société, développement et cession à une société plus importante
- Définition et développement du produit vidéo IP et de son architecture cloud
- +200 serveurs, +500 périphériques IP déployés, +200k utilisateurs et +100M de vidéos vues en 3 ans
- Recrutement et animation de l'équipe technique/opération (10 personnes)
- Participation active à la stratégie et au business

### 2009-2011. Consultant: Mission conseil technique et business WEB - Baccarat, Sysnext

Consultant pour plusieurs sociétés dans des secteurs variés : luxe, ingénierie, WEB.

- Création d'un département R&D, financement et recrutement des équipes
- Définition stratégique et opérationnelle puis validation du projet auprès du comité exécutif

#### 2007-2009. Chef de projet : Développement d'une Set-top box - Actech/Cybervia (acquis par All Circuits)

Actech/Cybervia était un bureau d'étude spécialisé dans le développement de système embarqué (informatique, électronique, mécanique). Acquis par All Circuits.

- Gestion complète du projet, de la rédaction du cahier des charges au suivi de la mise en production, budget 1 million d'euros
- Recrutement et animation de l'équipe R&D (20 personnes à forts profils techniques)
- Accompagnement des dirigeants et des équipes marketing/support
- Conception et réalisation complète en 4 mois de la preuve de concept (carte électronique, développement OS et serveur de streaming vidéo)