Reminus

Reminus CTOパートナーの ご紹介

非エンジニア創業者向け | SaaSスタートアップの技術・採用・組織を支援

本資料のサマリー

- スタートアップの課題とReminus CTOパートナーが解決できること
- Reminus CTOパートナーのプラン比較
- 事例紹介

非エンジニア創業者へ。 Reminusが経営に技術を持ち込み、市場戦略とプロダクトにレバレッジを効かせます。

III SaaSスタートアップに必要な能力



市場やプロダクトに注力できるよう、 Reminusが経営に技術を持ち込み、 技術基盤を支えます。

さらに、採用と組織立ち上げにも伴走し、 エンジニアにアトラクトできる持続性ある 組織の土台を作ります。

事業の成長にともない、課題の質も変化していきます。 Reminusは、各フェーズに応じた最適な支援を通じて、成長の障壁を取り除きます。

事業成長

創業期

MVP後~探索期

PMF・グロース期

話題

提

MVPローンチにあたり 優先度の高い技術施策が不明。 エンジニアも集まらない 技術的な見通しがないために、 戦略や構想の解像度が粗い。 現場が困惑し、自信を持って進めない 戦略に対して拡大した組織で 実行が追いつかない。 学習サイクルにブレーキ



技術と採用のアドバイザリ

現場の方含めた技術・採用課題への 壁打ちやレビュー 経営に技術を持ち込む

技術と組織を構想段階から統合し、戦略の意思決定を加速・高精度化

執行伴走

経営と並走し執行の設計と推進支援 技術・組織・採用の実行を統括

フェーズごとの課題に応じたReminus CTOパートナーの3つのプランをご用意しました。 技術・採用・組織の観点から、貴社の成長を伴走支援します。

		Starterプラン	Earlyプラン	Growthプラン
料金(税抜)		月 40 万円	月 60 万円	月 90 万円
プラン概要		技術と採用のアドバイザリ。 現場含めた技術・採用課題への壁打ちやレビュー	経営に技術を持ち込む。戦略の意思決定 加速と精度向上	戦略起点の執行伴走。技術・組織・採用 全体の統括と推進
ご支援領域	技術	技術的な方向性の壁打ちやレビュー、 日々の課題への定期相談	技術戦略の立案、製品戦略の壁打ち、開 発プロセスと開発生産性の設計	技術施策の運用と進捗管理、製品ロードマップの策定支援
	組織	-	組織体制設計、職能設計、組織マネジメントの仕組み立案	マネジメント施策の運用管理、開発プランニングのファシリ、カルチャー醸成
	採用	スカウト文面や訴求方法の定期相談	採用戦略とプロセスの設計、ツールや チャネル選定、JD設計	採用PDCA管理と推進、スカウト送信 リード、選考での見極めや訴求支援
サービス内容		・定期相談 週1回 45分 ・スポットMTG 月2回目安 ・必要に応じてレビュー 週1時間目安	・定例 週1回 1時間 ・スポットMTG 月2回目安 ・戦略立案、計画作業 週2時間目安 ・Slack Connect	・定例 週1回 1時間 ・スポットMTG 月3回目安 ・必要に応じて会議体ファシリ ・施策運用や進捗管理 週4時間目安 ・貴社Slackへの参加

事例紹介

経営管理SaaSで創業後、MVP構築でシード調達成功。 シリーズAに向けてエンジニア6名の組織まで拡大。

課題

- 経営陣がビジネスプロフェッショナル中心で経営に技術視点を持ちづらい
- SaaS化する対象の業務が複雑で設計できる人材がいない
- SaaS開発の組織運営や採用のノウハウがない

支援内容

- 競争力の源泉となる事業計画機能の設計レビュー
- 採用プロセスの設計、JDの設計
- 組織設計と開発プロセス設計、ロードマップ策定支援

効果

- MVPによるトラクション獲得でシードでの資金調達達成
- □ードマップの着実な進行により有料ユーザーの早期獲得達成
- 開発組織を立ち上げエンジニア6名まで組織拡大

資料をご覧いただきありがとうございました。 Reminus CTOパートナーにご興味を持っていただけましたら、お気軽にご相談ください。



問い合わせフォーム

Webサイトからご連絡いただけます reminus.co.ip/#contact



Spir

直接お打ち合わせ設定いただけます link



DMでのお問い合わせ

下記リンクより直接日程調整いただけます https://x.com/reminus.pr



メール

下記メールアドレスまでご連絡ください sumiren@reminus.co.jp

担当者が迅速にご対応いたします。お気軽にご連絡ください。