

Reminus

CTOパートナーの ご紹介

非エンジニア創業者向け | SaaSスタートアップの技術・採用・組織を支援

本資料のサマリー

- スタートアップの課題とReminus CTOパートナーが解決できること
- Reminus CTOパートナーのプラン比較
- 事例紹介

非エンジニア創業者でも安心。

ReminusがCTOパートナーとして技術・組織・採用に伴走します。



SaaSスタートアップに必要な能力

競争優位性

市場・
製品戦略

ビジネス・
オペレーション
組織

プロダクト
開発



技術戦略

開発組織

エンジニア
採用

✓ 技術専門的な共通機能をReminusがサポート

市場やプロダクトに注力できるよう、
Reminusが経営に技術を持ち込み、
技術基盤を支えます。

さらに、採用と組織立ち上げにも伴走し、
エンジニアにアトラクトできる持続性ある
組織の土台を作ります。

フェーズによって異なる技術課題に柔軟に対応します。



フェーズに応じて課題をプランをご用意しております。

		Starterプラン	Earlyプラン	Growthプラン
料金(税抜)		月 40 万円	月 60 万円	月 90 万円
プラン概要		技術と採用のアドバイザリ。現場含めた技術・採用課題への壁打ちやレビュー	経営に技術を持ち込む。戦略レイヤの意思決定加速と精度向上	戦略起点の執行伴走。技術・組織・採用全体の統括と推進
ご支援領域	技術	アーキテクチャレビューやPoC設計、日々の課題への定期相談	技術戦略の立案、製品戦略の意思決定支援、開發生産性KPIの設定	技術施策の運用と進捗管理、製品ロードマップの策定支援
	組織	-	組織設計、役割設計、マネジメント方針と開発プロセスの構想支援	マネジメント施策の運用と進捗管理、開発プランニングのファシリ
	採用	スカウト文面や選考プロセスの定期相談	採用戦略とプロセスの設計、ツールやチャネル選定、JD設計	採用PDCA管理と推進、スカウト送信リード、選考参加
サービス内容		<ul style="list-style-type: none">・定期相談 週1回 45分・スポットMTG 月2回目安・必要に応じてレビュー 週1時間目安	<ul style="list-style-type: none">・定例 週1回 1時間・スポットMTG 月2回目安・戦略立案、計画作業 週2時間目安・Slack Connect	<ul style="list-style-type: none">・定例 週1回 1時間・スポットMTG 月3回目安・必要に応じて会議体ファシリ・施策運用や進捗管理 週4時間目安・貴社Slackへの参加

事例紹介

経営管理SaaSで創業後、MVP構築でシード調達成功。
シリーズAに向けてエンジニア6名の組織まで拡大。

課題

- 経営陣がビジネスプロフェッショナル中心で経営に技術視点を持ちづらい
- SaaS化する対象の業務が複雑で設計できる人材がない
- SaaS開発の組織運営や採用のノウハウがない

支援内容

- 競争力の源泉となる事業計画機能の設計レビュー
- 採用プロセスの設計、JDの設計
- 組織設計と開発プロセス設計、ロードマップ策定支援

効果

- MVPによるトラクション獲得でシードでの資金調達達成
- ロードマップの着実な進行により有料ユーザーの早期獲得達成
- 開発組織を立ち上げエンジニア6名まで組織拡大

資料をご覧いただきありがとうございました。

Reminus CTOパートナーにご興味を持っていただけましたら、お気軽にご相談ください。



問い合わせフォーム

Webサイトからご連絡いただけます

reminus.co.jp/#contact



Spir

直接お打ち合わせ設定いただけます

[link](#)



DMでのお問い合わせ

下記リンクより直接日程調整いただけます

https://x.com/reminus_pr



メール

下記メールアドレスまでご連絡ください

sumiren@reminus.co.jp

担当者が迅速にご対応いたします。お気軽にご連絡ください。