

# Renan Gonçalves Azanha

## Perfil

Profissional de tecnologia com foco em desenvolvimento web, análise de dados e criação de dashboards interativos. Experiência em front-end, back-end e integração de sistemas, utilizando ferramentas como JavaScript, HTML, CSS e bancos de dados. Habilidade em manipulação e visualização de dados com Excel, além de desenvolvimento de dashboards personalizados para tomadas de decisão estratégicas. Sempre em busca de inovações, aplicando soluções eficientes e práticas ágeis para otimizar processos e resultados empresariais.

## Experiência profissional

### Instrutor de Cursos Livres, NW Serviços - Cursos Profissionalizantes LTDA, Ananindeua

NOVEMBRO 2019 – OUTUBRO 2020

- Planejamento e Estruturação de Aulas:** Desenvolvimento e organização de conteúdo programático, materiais didáticos e atividades práticas para os cursos.
- Ministração de Aulas:** Ensino e orientação dos alunos de forma clara e objetiva, utilizando recursos adequados para a abordagem do conteúdo.
- Acompanhamento do Desempenho dos Alunos:** Avaliação do progresso dos alunos, fornecendo feedback contínuo e suporte para o aprendizado.
- Promoção de Discussões e Dinâmicas de Grupo:** Estímulo à participação dos alunos por meio de debates, dinâmicas de grupo e atividades interativas.
- Atualização de Conteúdo:** Manutenção e atualização dos conteúdos dos cursos, garantindo que estejam sempre atualizados com as melhores práticas e tendências da área.
- Elaboração de Avaliações:** Criação e aplicação de avaliações para medir o aprendizado dos alunos, além de corrigir e fornecer feedback sobre os resultados.
- Suporte aos Alunos:** Auxílio aos alunos em suas dúvidas, fornecendo suporte adicional e orientações personalizadas para melhorar o desempenho.
- Promoção do Curso:** Divulgação do curso e incentivo à matrícula de novos alunos, com base nos benefícios e diferenciais do programa de ensino.

### Auxiliar de Design Gráfico, Big Serviços & Impressão LTDS, Castanhal

OUTUBRO 2020 – MARÇO 2021

- Criação de Material Gráfico:** Desenvolvimento de peças gráficas simples, como banners, flyers, postagens para redes sociais e materiais promocionais.
- Apoio na Produção Visual:** Auxílio na elaboração de layouts para campanhas publicitárias, websites e apresentações.
- Edição de Imagens:** Edição e tratamento de imagens, ajustando cores, contrastes, iluminação e outros aspectos visuais.
- Organização de Arquivos:** Organização e arquivamento de arquivos gráficos e projetos em software de design, garantindo fácil acesso e controle de versões.
- Suporte em Projetos de Design:** Assistência em diversas etapas do processo criativo, como brainstorming, desenvolvimento de conceitos e execução final.
- Ajustes e Correções:** Realização de ajustes e correções em materiais gráficos conforme feedback de clientes ou da equipe de design.
- Pesquisa de Tendências:** Pesquisa de tendências de design gráfico para inspirar e melhorar os projetos desenvolvidos.

### Analista de Vendas, Mega Distribuidora, Castanhal

ABRIL 2021 – PRESENTE

- Gestão de Processos de Vendas:** Monitoramento e análise de todas as etapas do funil de vendas, garantindo a conversão eficiente de leads em clientes.
- Elaboração de Relatórios de Desempenho:** Criação de relatórios periódicos sobre métricas de vendas, como volume de vendas, taxa de conversão e outros indicadores-chave de desempenho (KPIs).
- Acompanhamento de Metas e Resultados:** Análise do cumprimento de metas de vendas, identificando áreas de melhoria e propondo estratégias para

## Dados pessoais

Travessa Ramal Itaqui, 47 ,  
Castanhal, 68747-000, Brasil  
(91) 98034-0613  
[renamazanhalins@gmail.com](mailto:renamazanhalins@gmail.com)

DATA DE NASCIMENTO  
31/12/1994

## Competências

Resolução de problemas

Flexibilidade

Proatividade

Organização

Trabalho em equipe

Microsoft Excel

Microsoft Office

Pensamento analítico

Fortes habilidades de comunicação

- aumentar a performance da equipe.
- **Análise de Mercado:** Pesquisa e análise de tendências de mercado, comportamento do consumidor e ações da concorrência para embasar a estratégia de vendas.
  - **Desenvolvimento de Propostas Comerciais:** Elaboração de propostas e negociações com clientes, visando fechar contratos e ampliar a base de clientes.
  - **Utilização do Sistema Whintor:** Gerenciamento de dados de vendas e clientes utilizando a plataforma Whintor, garantindo a organização e eficácia no processo de vendas.
  - **Suporte à Equipe de Vendas:** Apoio à equipe de vendas com informações detalhadas sobre clientes e oportunidades de negócios.
  - **Gestão de Indicadores de Vendas:** Monitoramento de KPIs para avaliar a performance individual e da equipe, realizando ajustes estratégicos conforme necessário.
  - **Análise de Performance Comercial:** Avaliação contínua dos resultados de vendas, identificando oportunidades de melhoria e propondo soluções para otimizar os resultados.

## Formação

Graduação em Tecnologia em Análise e Desenvolvimento de Sistemas,  
Universidade do Estado do Pará, Castanhal

AGOSTO 2013 – AGOSTO 2016

## Cursos

Minicurso de Algoritmos e Lógica de Programação em C e Java, UEPA

ABRIL 2014 – ABRIL 2014

Competências Transversais em Lógica de Programação, SENAI

MAIO 2015 – MAIO 2015

Inglês Básico, Microlins

MARÇO 2015 – FEVEREIRO 2016

Fundamentos de Gestão de TI, Fundação Getúlio Vargas (FGV)

FEVEREIRO 2017 – MARÇO 2017