



A solução para diversos problemas em prestação de serviços



Desafio

Grande parte dos prestadores de serviço destinados ao público B2C apresentam grandes dificuldades ao identificar oportunidades de negócios que se enquadram em sua modalidade/segmento.



FindIt

Por outro lado, temos um volume considerável de pessoas que possuem problemas/demandas específicas mas, não encontram profissionais qualificados ou com uma distância favorável.

Soluções



Agendamentos feitos pelo app

Aplique filtros e escolha a empresa que mais se adequa a suas necessidades.



Visualize todos os agendamentos feitos por você em um só lugar

Consulte os seus agendamentos a qualquer hora, em um só lugar.



Retornos automatizados.

Busque por serviços específicos, aplique filtros e obtenha a empresa que mais se encaixa com a sua necessidade.

Marketing segmentado



Segmentaremos o Marketing para obter resultados mais expressivos

Dividiremos o Marketing em 2 setores com estratégias diferentes porém com o mesmo objetivo, promover o aplicativo e gerar novos usuários.

Social media

Investimentos na área de social media, com o objetivo de popularizar o aplicativo através de influenciadores e propagandas.

Martec

Criaremos uma equipe específica para tratar dados e qualificar leads, avaliar campanhas e desenvolver uma LP agressiva e com uma taxa de conversão alta.

Modelo de negócio

Cobrança por demanda.

Vamos estipular planos com limitações de agendamentos, com o objetivo de mostrar ao prestador o crescimento com a utilização do app.

Cobrança por serviço realizado.

Vamos definir um grupo de segmentos específicos com ticket médio de acima de R\$200 e aplicar uma comissão entre 3% a 6%.

Concorrência

Nosso concorrente mais próximo é o Get Ninjas, listamos alguns principais pontos positivos em coparativo ao Find It.

- **Abrangência**
- **Conteúdo**
- **Utilização dos dados**
- **Resultado**
- **Precificação**



Escaneie o qr code para ter acesso ao app

