

Geração de demanda para pequenas e médias empresas

EasyPlan



Temas

INICIATIVA

DADOS

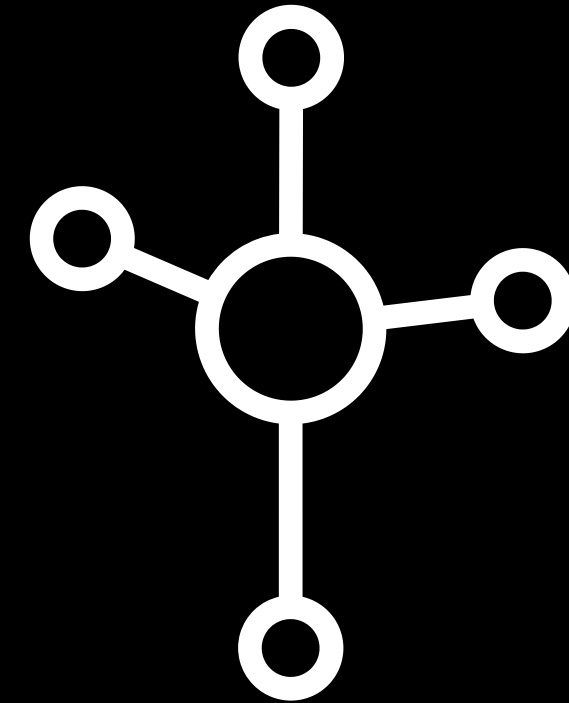
SOLUÇÃO

RECORRÊNCIA

CUSTOS

PLAYERS

EXPANSÃO



EasyPlan

Iniciativa

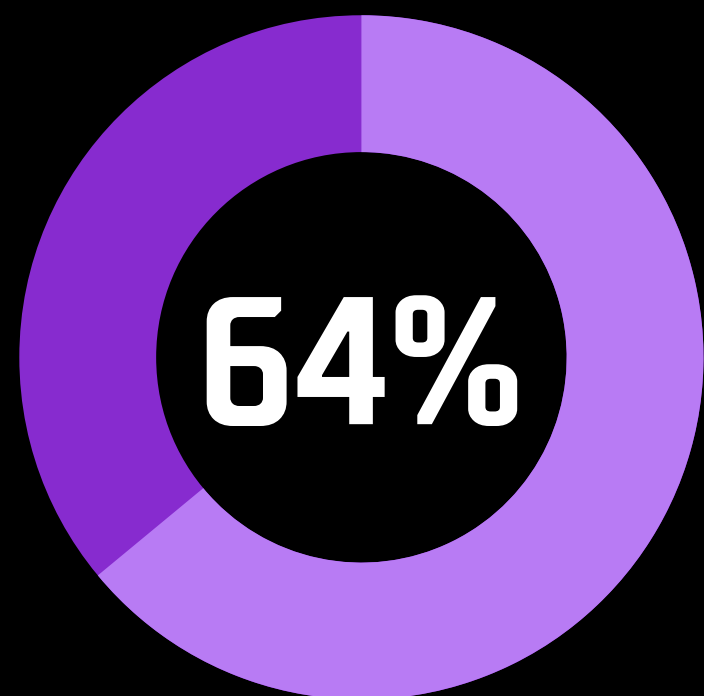


Empresas que se enquadram no regime Simples Nacional apresentam dificuldade no crescimento empresarial por conta de um fator importantíssimo, geração de demanda.

Esta falta de demanda para as pequenas empresas se resulta em uma baixa performance empresarial e um crescimento limitado.

Além de frustrar o empreendedor e fazer com que ele desista de seu negócio nos 3 primeiros anos.

Dados

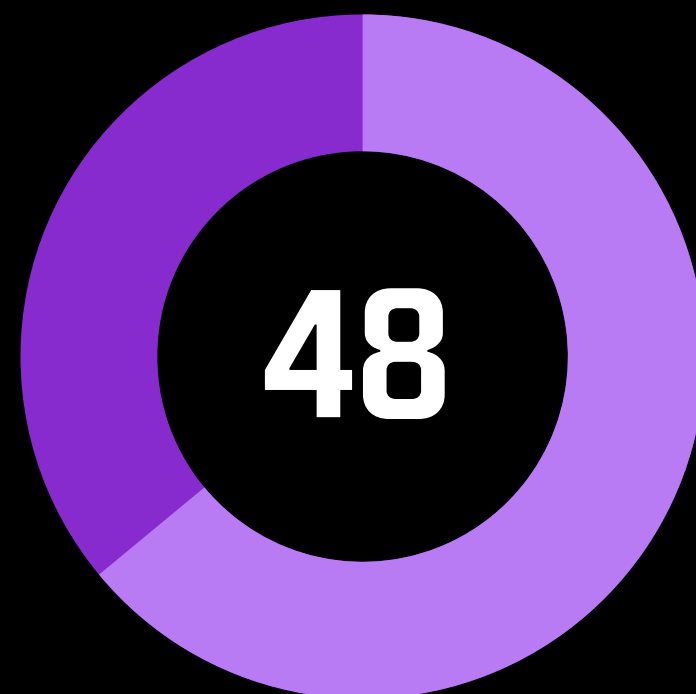


PEQUENAS EMPRESAS

APRESENTAM

DIFICULDADE

EM GERAR DEMANDA PARA O SEU NEGÓCIO.

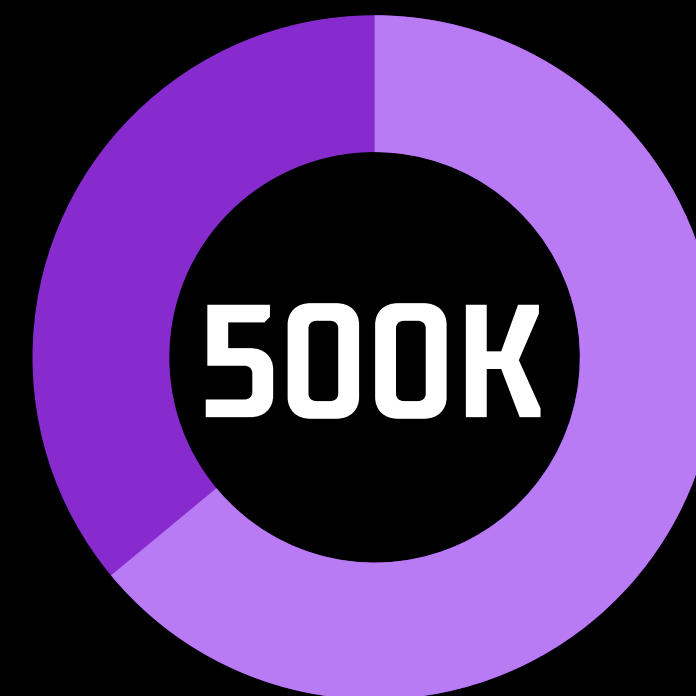


ATENDIMENTOS EM MÉDIA

UMA BARBEARIA

REALIZA

POR DIA [2 BARBEIROS]



BARBEARIAS

EXISTEM

NO BRASIL

ATUALMENTE [2023]



Solução

OBJETIVOS

- Atração de novos clientes.
- Controle de agendamentos.
- Divulgação em mídias sociais.
- Incluir tecnologia no dia a dia de prestadores de serviço.

METAS

- Promover o crescimento de forma significativa.
- Aumentar o número de serviços, contratos e recorrências.,
- Gerar maior visibilidade.
- Fornecer o controle operacional.

Recorrência

O formato de recorrência será dividido em 2 maneiras.

Para empresas com serviços de estética como, barbearias, salões de beleza, manicures e estúdios de Tatto

Prestadores de serviços como pintores, pedreiros, encanadores e oficinas mecânicas.

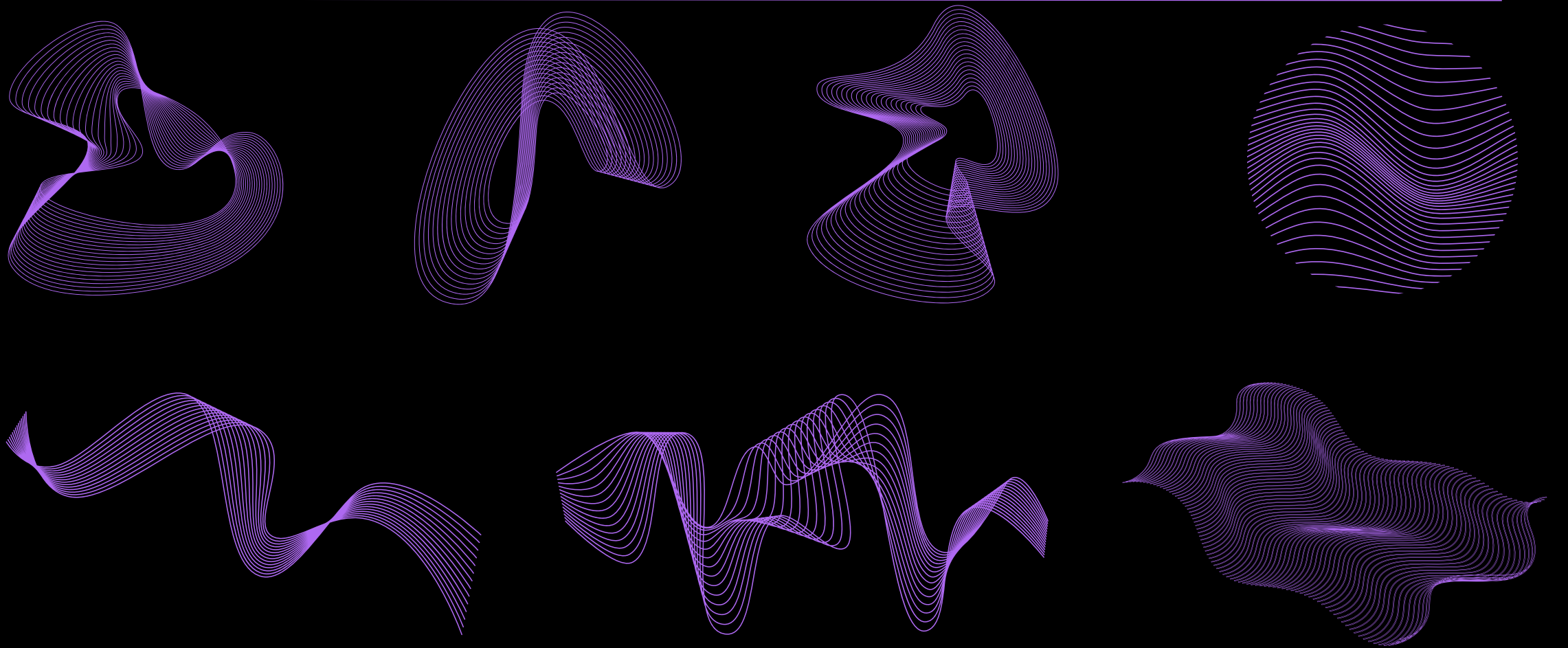
SEGMENTO	RECORRÊNCIA (SOB DEMANDA)
Estética	R\$ 1
Prestador de serviços	10%

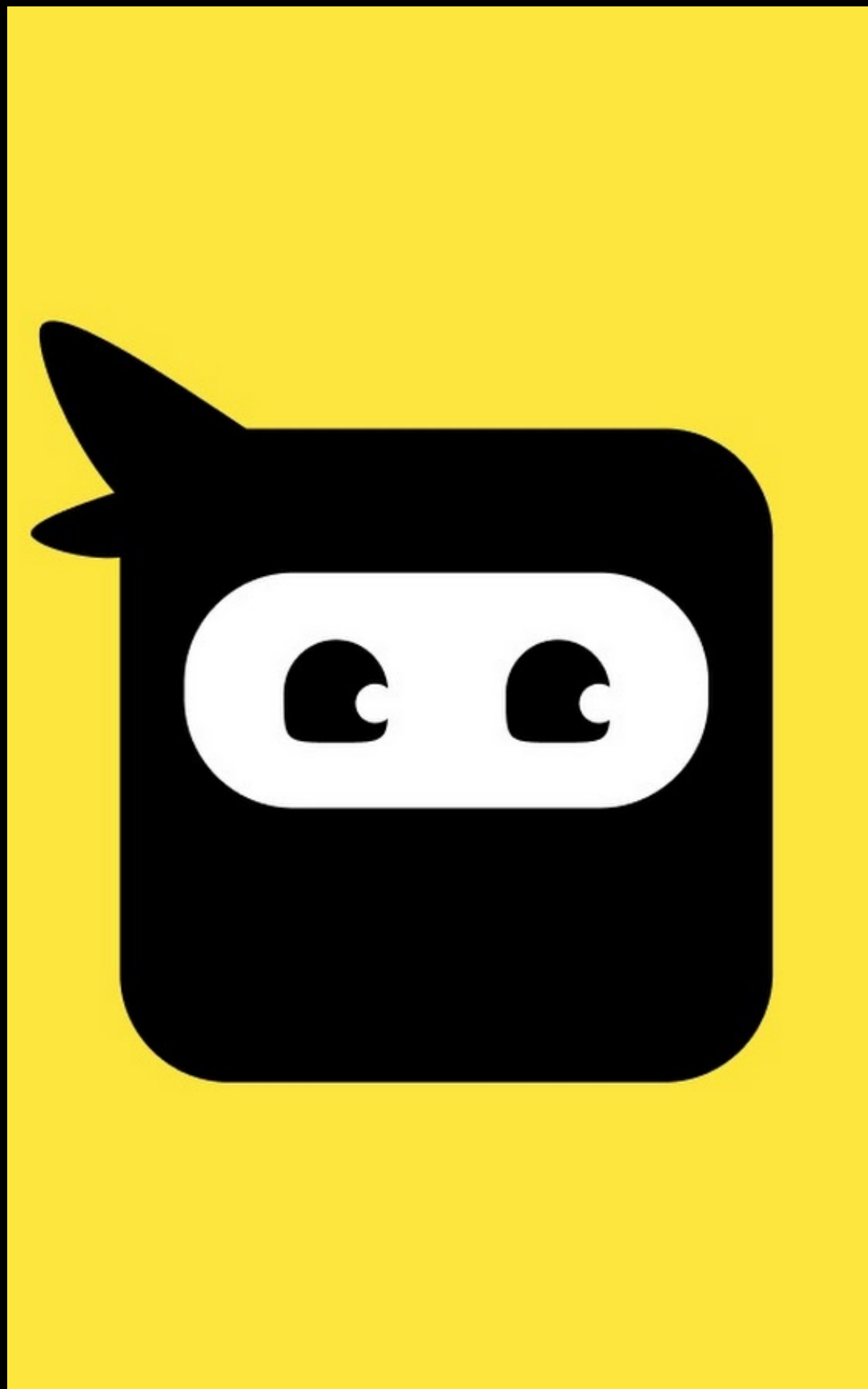
Levando em conta que uma pequena barbearia realiza 1296 atendimentos em 27 dias, temos uma recorrência de R\$ 1296 mensal por cliente.

Um pintor consegue fazer em média 4 serviços diferentes por mês, o valor médio do orçamento de um pintor gira em torno de R\$ 1500, gerando para nós uma recorrência de R\$ 600 por cliente.

Custos

Nosso investimento inicial seria de R\$ 42 mil, no qual seria distribuído em mão de obra, desenvolvimento de novas tecnologias, licenças e outros custos que possam ocorrer durante a primeira fase do projeto





Players

GetNinjas

Após uma pesquisa, foi levantado que atualmente temos apenas um Player que pode ser comparado a nossa solução, o GetNinjas.

GetNinjas é uma plataforma de divulgação de serviços porém não cobra taxas de comissão.

Consequentemente faz com que dentro da plataforma existam muitos concorrentes.

Expansão



OBJETIVOS

- Expansão do território de atuação em nível nacional.
- Desenvolver um formato de pagamento dentro do app.
- Projeções de divulgação através de campanhas digitais.
- Validação no formato de recorrência.