

# Informations personnelles

#### Adresse

15, boulevard Amiral Courbet 69600 OULLINS

Numéro de téléphone 0485435365

Adresse électronique JosephFavrea@ gmail.com

### Compétences

- Gestion des ventes
- Développement des affaires
- Négociation commerciale
- Gestion de comptes clés
- Leadership et gestion d'équipe
- Service client
- Analyse de marché
- Prévisions de vente

### Langues

- Spanish C2
- Chinese A1

# Rémy Bertrand

### E

### Responsable commercial, Société ABC, Ville, Pays

Janvier 20XX - Présent

- Diriger une équipe de X représentants des ventes et superviser leurs activités quotidiennes.
- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente pour atteindre et dépasser les objectifs de vente mensuels et annuels.
- Établir des relations solides avec les clients existants et les principaux comptes, en fournissant un service client de haute qualité et en identifiant de nouvelles opportunités commerciales.
- Négocier des contrats et des ententes avec les clients, en veillant à maximiser les marges bénéficiaires.

### Représentant des ventes, Société XYZ, Ville, Pays

Janvier 20XX - Décembre 20XX

- Gérer un portefeuille de clients et développer de nouvelles relations commerciales.
- Présenter les produits et les services aux clients potentiels, en mettant en évidence les avantages et les fonctionnalités clés.
- Négocier les conditions de vente et conclure des contrats avec succès.
- Collaborer avec les équipes internes pour assurer la satisfaction du client et résoudre les problèmes éventuels.
- Atteindre et dépasser les objectifs de vente assignés.

#### **Formation**

Master en Gestion des Ressources Humaines, Université de Paris, Paris, France

Année d'obtention : 20XX

Licence en Marketing et Communication, Université Lyon 2, Lyon, France

Année d'obtention: 20XX