



E

Ja
é

- Diriger une équipe de X représentants des ventes et superviser leurs activités quotidiennes.

- Établir des relations solides avec les clients existants et les principaux comptes, en fournissant un service client de haute qualité et en identifiant de nouvelles opportunités commerciales.

Représentant des ventes, Société XYZ, Ville, Pays

- Gérer un portefeuille de clients et développer de nouvelles relations commerciales.
- Présenter les produits et les services aux clients potentiels, en mettant en évidence les avantages et les fonctionnalités clés.
- Négocier les conditions de vente et conclure des contrats avec succès.
- Collaborer avec les équipes internes pour assurer la satisfaction du client et résoudre les problèmes éventuels.
- Atteindre et dépasser les objectifs de vente assignés.

Année d'obtention : 20XX

Année d'obtention: 20XX

Compétences

- # Langues

- Spanish – C2
- Chinese – A1