# **CAHIER DES CHARGES**

# **PROJET WEB**

## **Commanditaire**

**Alison GERMAIN** 

## **Prestataire**

## **Renaud COLOMAR**

3, avenue Alfred Bouat 34140 – BOUZIGUES

Tél.: 06,59,38,48,59

Mail: weblive34@gmail

## Introduction

### Présentation détaillée

Alison GERMAIN débute sa carrière en tant que Libraire et Booktubeuse pour partager son amour de la littérature, pour enfin se lancer dans la rédaction de son premier livre : « L'ultime Oracle » (édité aux éditions du Chat Noir en 2017). Le tome 3 des Chroniques Homérides sortira le 14 AVRIL 2022.

#### **Intervenants**

- Alison GERMAIN
   (Auteur en auto-production)
- Stéphane FAYE (Infographiste)

### **Contexte**

### **Objectif**

Le site permettra à l'auteur de bénéficier d'une plus grande visibilité et d'un meilleur référencement, de promouvoir et vendre ses livres ou goodies grâce à une boutique en ligne, de communiquer sur certains événements (séances de dédicaces, futures sorties de livres, articles de presse la concernant, vidéos de l'auteur) et avoir une plus grande interaction avec ses lecteurs (liens vers les différents réseaux sociaux : Facebook, twitter, Instagram, Youtube).

#### **Cible**

Jeunes adultes et adultes Clientèle majoritairement féminine

## **Marion DUPONT**



Âge

Niveau d'étude BAC +3

Réseaux sociaux



Soctour d'activité

Commerce/Tertiaire

Taille de l'entreprise

Taille de l'entreprise Fonction publique/Employée

#### Moyen de communication préféré

Réseaux sociaux

### Outils nécessaires au quotidien

- Tablette
- Livres
- Ordinateur

### Indicateurs de performance

• Revenu entre 1500€ et 2500€

#### Sources d'information

- Librairies
- Réseaux sociaux
- Internet
- Magasines

#### Objectifs

- Découverte nouveaux auteurs
- Découverte nouveaux livres

# **Lucie BOYAR**



Intitulé de poste Etudiante

Age Entre 18 et 24 ans

Niveau d'études Parcours universitaire

Réseaux sociaux











#### Moyen de communication préféré

- Internet
- Réseaux sociaux

#### Outils nécessaires au quotidien

- Smartphone
- Tablette
- Ordinateur

#### Objectifs

- Culture générale
- Divertissement

#### Sources d'information

- Interne
- Librairies
- Bibliothèque

https://www.hubspot.fr/make-my-persona?persona=-Mr1jm35Bk6M3OPeUYIM

### **Concurrence**

Très peu de sites d'auteurs en auto-production. Le plus souvent ce sont des blogs, pages Facebook ou, plus rarement, des sites faits avec Wordpress.

Les livres de l'auteur sont actuellement commercialisés sur le site de l'éditeur, ainsi que sur les sites de commerce en ligne Amazon, Fnac, Cultura, Lireka et Rakuten. Prix unique des livres pour tout les revendeurs.

# **Analyse marketing**

	Facteurs Positifs	Facteurs Négatifs
Diagnostic Interne	FORCES  Adapté aux usages émergents d'une lecture nomade et mobile grâce au format numérique  Fort taux d'équipement des français en smatphones, liseuses, tablettes  Image de marque originale  Communication moderne (Réseaux sociaux)  Peu de concurrence ayant la même offre	FAIBLESSES      Cible restreinte     Prix unique imposé     Offre limitée (catalogue)     Pas de présence à l'international     Fragmentation de l'offre (absence de plateforme de vente fédératrice)
Diagnostic Externe	OPPORTUNITÉS  Hausse du commerce en ligne Offre double (papier + numérique) l'auto-édition comme vivier d'auteurs Tendances à la convergence des supports multi-usages (liseuses, tablettes, smartphones)	MENACES     Développement du piratage     Concurrence mondiale croissante     Concurrence accrue entre détaillants, plateformes e-commerce, grandes surfaces

# **Graphismes**

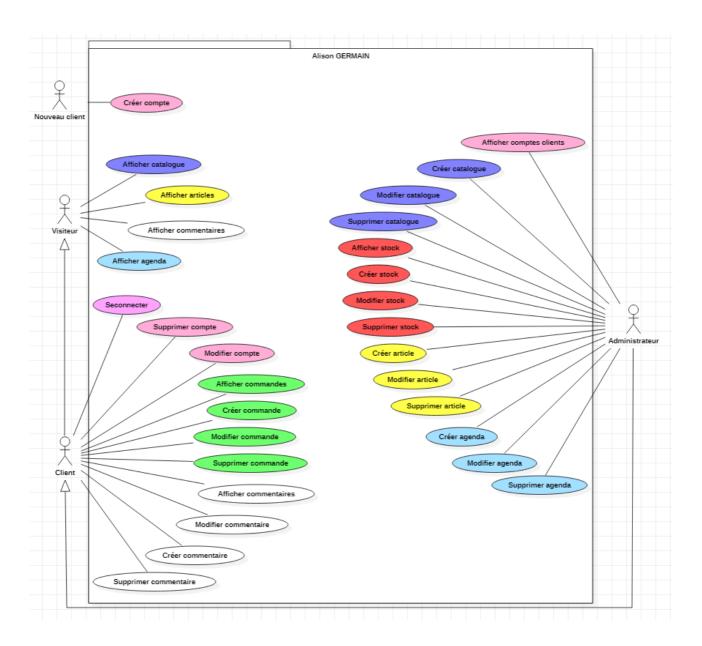
# la charte graphique

Charte graphique à voir avec l'auteur. Univers Grèce antique, mythologie grecque, fantastique. Création d'un logo Contact avec un info-graphiste.

## WireFrame et Maquettage

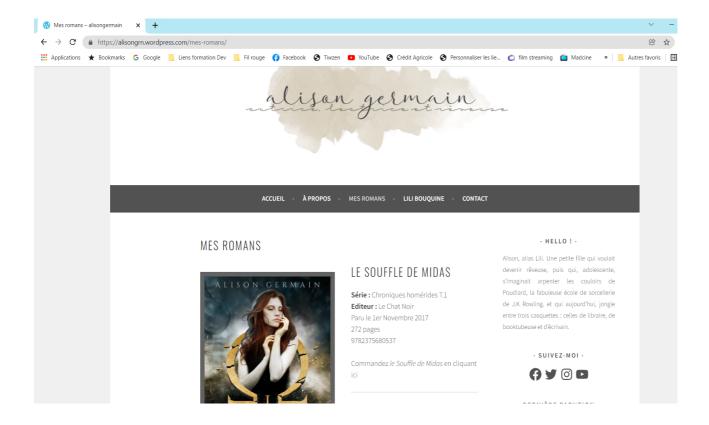
https://www.gloomaps.com/rHeNyFGJpg





## **Définir les besoins**

### Étude de l'existant



Aujourd'hui l'auteur ne possède qu'un blog fait sous Wordpress qui ne sert que de vitrine. Ses œuvres ne sont pas vraiment mises en avant car le blog est trop généraliste. Concernant la vente de ses livres, seul un lien vers sa maison d'édition existe lorsque que l'on clic sur l'image d'un livre.

En tant booktubeuse, Alison a également une chaîne youtube « Lili bouquine » :



### Enoncé du besoin

- Visibilité et référencement
- Vente de livres et goodies
- Communication actualité de l'auteur
- Liens avec les lecteurs

## Les fonctions du produit

- Boutique en ligne pour la vente des livres de l'auteur : Exposition des produits ainsi que leurs prix et caractéristiques.
- Le site sera uniquement en français tout comme les œuvres de l'auteur
- Il devra être adapté aux différents supports : PC, mobiles ainsi qu'aux tablettes (responsive)
- Inscription des clients.
- · Ajout des produits choisis au panier.
- Choix du mode de livraison.
- · Choix de l'adresse de livraison.
- · Confirmation de la commande.
- Le payement en ligne.
- Confirmation de l'opération d'achat et la réception de la facture.

## **Contraintes**

## **Contraintes techniques**

- Un compte Admin
- Création de compte client
- Paiement sécurisé en ligne
- Plusieurs supports : livre papier, e-book, livre audio

## Contraintes légales et réglementaires

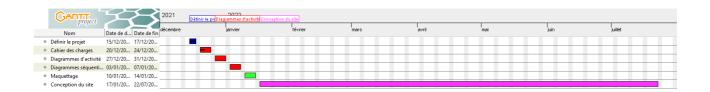
Droits d'auteur

## **Contraintes de coûts**

## Contraintes de délais

## Déroulement du projet

## **Livrables**



# **Planification**

# **Devis**

Le projet ne sera pas facturer au client

# **Authentification**

## **Annexes**