



Иванов Александр

Мужчина, 32 года, родился 18 марта 1991

+7 (963) 6909742 — <https://t.me/reustlin>

alex18_ivanov@mail.ru — предпочитаемый способ связи

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/александр-иванов-13540978/>

Другой сайт: <https://github.com/Reustlin>

Проживает: Москва, м. Новокосино

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду: Санкт-Петербург, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Специалист по Data Science/ Data Scientist

Специализации:

- BI-аналитик, аналитик данных
- Аналитик
- Дата-сайентист

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 9 лет

Март 2020 —

Март 2023

3 года 1 месяц

Ксилем Рус

Москва, lowara.ru

Инженер - эксперт отдела продаж (Expert Application Engineer)

Expert Application Engineer в отделе технической поддержки проектов

- подбор оборудования по запросам клиентов

Основное направление - промышленность (майнинг, нефтепереработка, водоснабжение/водоотведение)

- Подготовка материалов для внутреннего обучения коллег/обучение коллег, проведение обучения партнеров (По Zoom, более 70 компаний)

Награда от Water Infrastructure & CT Europe за 2020

Внутренний сертификат - прорыв года за 2021

Результаты: реализация крупных проектов совместно с отделом продаж в направлениях майнинга, нефтепереработки (Клиенты ГОКи, Лукойл)

Развитие продуктов на рынке (новая линейка насосов для промышленности)

Сентябрь 2018 —

Март 2020

1 год 7 месяцев

ALFA LAVAL

Московская область - Север, www.alfalaval.ru

Нефть и газ

- Нефтехимия (продвижение, оптовая торговля)
- Нефтепереработка, нефтехимия (производство)

Инженер по продажам

- подбор теплообменного оборудования по запросу заказчиков.

Основные направления: нефтепереработка, нефтехимия, добыча н/г

- техническая поддержка клиентов по процессному оборудованию

Реализованные проекты:

выиграли с командой проект на сумму более 6 млн евро для Нефтехимии (Акрон)
Нефтеперерабатывающий завод (Янос) более 1 млн евро
O&G - 400 тыс евро
спроектировал совместно с американскими коллегами полную замену установки
обессоливания для завода Лукойла (более 30 единиц оборудования)

Июнь 2015 —
Февраль 2018
2 года 9 месяцев

КСБ

Москва, www.ksb.ru

Инженер отдела продаж по ЦФО

- Техническая поддержка клиентов;
- Курирование работы дилеров в ЦФО;
- Работа с проектными институтами;
- Координация работы с заводами (преимущественно Германия/Франция) по вопросам ценообразования, техническим аспектам, сроков производства;
- Участие в проведении выставок;

Результаты:

Развитие бизнеса с клиентами, увеличение оборота с 1 тыс евро в год до более 150 тыс евро.
Привлечение новых клиентов (веерная рассылка, знакомство на выставке)
Участие во внедрении и тестирование новой CRM, переход с SF на 1C

Октябрь 2013 —
Июнь 2015
1 год 9 месяцев

АДЛ

Москва, adl.ru

Инженер, департамент продаж насосного оборудования

- Подбор насосного оборудования по запросу клиентов;
- Техническое сопровождение процесса продаж оборудования;
- Выставление технико-коммерческих предложений;
- Участвовал в проведении выставок для привлечения клиентов

Образование

Высшее

2020

Евразийская Школа Менеджмента и Администрирования (Бизнес-школа EMAS)

MBA, Маркетинг и продажи

2015

Российский государственный университет нефти и газа им. И.М. Губкина, Москва

Факультет инженерной механики, Машины и оборудования нефтяной и газовой промышленности, магистр, 4.5

Повышение квалификации, курсы

2023

Специалист по Data Science

Яндекс Практикум, Data Science

2023

КУРС «СИМУЛЯТОР SQL»

KARPOV.COURSES, SQL

2023

DOCKER

KARPOV.COURSES, DOCKER

Тесты, экзамены

2019	WHE Expert training Alfa Laval, France, Sales engineer
2019	Effective sales Team Training International, Sales engineer
2016	Pumps and Systems KSB AG, Германия, Sales engineer

Ключевые навыки

Знание языков	Русский — Родной Английский — B2 — Средне-продвинутый
---------------	--

Навыки	AutoCAD MS Office SolidWorks Английский язык Python SQL Jupyter Pandas PyTorch TensorFlow Catboost XGBoost LightGBM Scikit-learn NLP BERT NLP (BERT)
--------	--

Дополнительная информация

Обо мне	<p>Добрый день!</p> <p>Весь мой опыт работы это совмещение технической поддержки и развитие продаж. После окончания университета пришел к выводу, что погружаться только в техническое направление не интересно, мне необходимо общение с живыми людьми в процессе работы, поэтому выбрал направление технической поддержки продаж. На основе этих принципов и решил сменить направление на DS, так как так же стык направление - с одной стороны работа в ИТ, с другой взаимодействие с клиентом/бизнесом.</p> <p>В университете занимался научной деятельностью, есть 2 публикации</p> <p>Отпуск до ковида всегда старался проводить ближе к океану, увлекался серфингом. Сейчас занимаюсь активно настольным теннисом.</p>
---------	---