

Fundamentos Empreendedorismo



Conceituação

- Originária da palavra francesa *Entrepreneur*
 - Quer dizer aquele que assume riscos e começa algo novo
- Usada pela primeira vez em 1725 pelo economista irlandês Richard Cantillon para designar o indivíduo que assumia riscos
- *"Processo de criar algo novo com valor, dedicando o tempo e o esforço necessários, assumindo os riscos financeiros, psíquicos e sociais correspondentes e recebendo as consequentes recompensas da satisfação e independência econômica e pessoal."* (SEBRAE, 2007, p. 15).



Aspectos essenciais no processo empreendedor

- Identificar e explorar as oportunidades empreendedoras
- Tentar ver os outros não vêem ou das quais não reconhecem o potencial comercial
- Exposição a riscos inerentes ao projeto
- Atividade que requer **criatividade, qualidade e eficiência** no atendimento aos atores envolvidos:
 - Consumidores,
 - Colaboradores,
 - Governo,
 - Sociedade.

Características do Empreendedor

- Capacidade de iniciativa
- Imaginação fértil para conceber as idéias, flexibilidade para adaptá-las, criatividade para transformá-las em uma oportunidade de negócio
- Motivação para pensar conceitualmente e a capacidade para ver, perceber a mudança como uma oportunidade



fonte: <https://empresascooperativas.com.br/>



Perfil do Empreendedor

- Guerrero: Faz o "vale tudo" para vencer.
- Player: Estrategista, busca os melhores profissionais e oportunidades
- Curioso: Inventor, busca explorar áreas novas
- Perito: Especialistas, competências únicas e difíceis de serem encontradas no mercado
- Artista: Sonhador, tudo é possível de acontecer. Visionário
- Solidário: Ganha dinheiro praticando o social, beneficiando outros



Tipos de empreendedorismo

- Social
- Corporativo
- Tecnológico
- Pessoal ou Conhecimento



Formação do Empreendedor

Porque a formação de empreendedores é tão desafiadora?

- Múltiplas habilidades e conhecimentos são necessários para um caso de sucesso
- Diferentes áreas do conhecimento
 - Gestão
 - Estratégia
 - Finanças
 - Gestão de Projetos
 - Gestão de pessoas
 - Mercado
 - Tecnologia e Inovação



Por que educação empreendedora?

CRESCER O Nº DE NEGÓCIOS COM MAIS DE 3,5 ANOS NO BRASIL

maiores taxas de empreendedores estabelecidos do mundo*, em %



*a taxa de empreendedores estabelecidos considera o número de empreendedores com mais de 3,5 anos de operação como % da população adulta do país
fonte: Sebrae

PODER
360



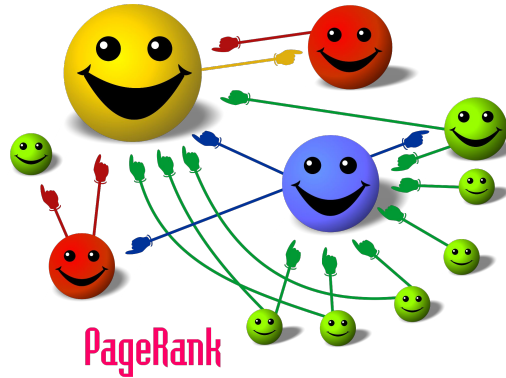
Por que educação empreendedora?

Formação de empreendedores é desafiadora!

- Múltiplas habilidades e conhecimentos são necessários para um caso de sucesso
- Diferentes áreas do conhecimento
 - Gestão
 - Estratégia
 - Finanças
 - Gestão de Projetos
 - Gestão de pessoas
 - Mercado
 - Tecnologia e Inovação



Invenção x Inovação x Empreendedorismo



Originalidade



Desempenho
no mercado

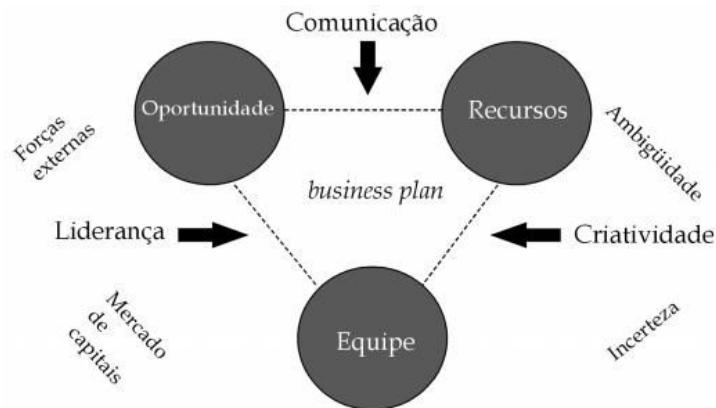
YouTube
Advertising



Sustentabilidade

Processo Empreendedor

- Modelo de Timmons
- Quatro fases dentro do processo empreendedor (Dornelas, 2014):
 - Identificação e avaliação de oportunidades;
 - Desenvolvimento do Plano de Negócios;
 - Determinação e captação de recursos necessários;
 - Gerenciamento da empresa criada.



© Jeffrey Timmons and Steven Spinelli, Babson College



Discussão

- Considerando a cidade de Salvador
 - Quais os principais desafios do processo empreendedor?
 - Cite as principais dificuldades para:
 - Oportunidade
 - Equipe
 - Recursos



Trabalho Semestral

- Desenvolvimento Plano de negócios CANVAS
- Avaliação Estratégica
- Propriedade Intelectual
- Estudo de viabilidade econômica



© Jeffry Timmons and Steven Spinelli, Babson College

TMA
TIR
PAYBACK

