



فرشید حاجی میرزا حسن مستوفی

مدیر فروش در فراز دانه آوند

کارشناسی ارشد مدیریت اجرایی دانشگاه
آزاد صفاداشت

مشخصات فردی

سن: ۴۵ سال

جنسیت: مرد

شهر محل سکونت: کرج

وضعیت تاهل: متاهل

خدمت سربازی: انجام شده

اطلاعات تماس

تلفن: ۰۲۶۳۴۴۶۱۷۰۹

موبایل: ۰۹۱۲۳۹۳۲۴۱۴

ایمیل: f.mo.۳۸۹۸@gmail.com

محل سکونت:

کوهردشت خ ۱۱ شهرداری پ ۱

لینکدین: [لینک صفحه](#)

حقوق و سابقه کاری

میزان سابقه کاری: ۱۸.۵ سال

حقوق: ۲۵ - ۲۰ میلیون تومان

سوابق شغلی

مدیر فروش

فراز دانه آوند

شرکت فرازدانه آوند یکی از بزرگترین تولید کننده های خوراک دام و طیور و نهاده های دامی می باشد

رئیس اداره فروش (ماشین آلات و تجهیزات ,دفاتر کار ولوازم خانگی و خودروی سواری)

لیزینگ بانک ملت

از سال ۸۸ تا سال ۹۲ کارشناس فروش بوده و از سال ۹۲ تا سال ۹۸ سرپرست پذیرش و از سال ۹۸ تا ۹۹ رئیس اداره فروش ماشین آلات و تجهیزات و دفاتر کار و لیزینگ عمومی بوده و از سال ۹۹ تا دیماه ۱۴۰۰ مسئولیت ریاست اداره فروش خودروی سواری را عهده دار بوده ام.

کارشناس فروش

شرکت باراکا

کارمند فروش

شرکت دل آسا

کارمند فروش

مبل پارس کنول

آشنایی با صنعت مبلمان و دکوراسیون (فروش و فرایندهای تولید تا عرضه در نمایشگاه و تحویل به مشتری)

سوابق تحصیلی

کارشناسی ارشد - مدیریت اجرایی

دانشگاه آزاد صفاداشت

کارشناسی - مهندسی کشاورزی

دانشگاه آزاد ساوه

دوره های آموزشی

مدیریت عملکرد

شرکت واسپاری ملت

کارگاه آموزشی آشنایی با فرایندهای حقوقی ، قضایی و ساختار اجرایی قانون جدید چک

انجمن ملی لیزینگ ایران

فرهنگ و رفتار سازمانی

شرکت واسپاری ملت

آشنایی با مفاهیم برنامه ریزی عملیاتی و راهبردی

شرکت واسپاری ملت

مدیریت تخصصی فروش

دانشگاه شهید بهشتی

بروز رسانی رزومه:

شناسه کاربری:

۳ اسفند ۱۴۰۰

۷۷-۲۹۵۹۸۱۳۲

بهمن ۱۴۰۰ تا کنون (۱ ماه)

ایران - تهران

مرداد ۱۳۸۸ تا دی ۱۴۰۰ (۱۲ سال و ۵ ماه)

ایران - تهران

مهر ۱۳۸۶ تا تیر ۱۳۸۸ (۱ سال و ۹ ماه)

ایران - تهران

شهریور ۱۳۸۴ تا شهریور ۱۳۸۶ (۱ سال و ۱۱ ماه)

ایران - تهران

مهر ۱۳۸۲ تا مهر ۱۳۸۴ (۲ سال)

ایران - تهران

۱۳۹۷ - ۱۳۹۴

معدل : ۱۵/۸۳

۱۳۷۸ - ۱۳۷۴

معدل : ۱۳/۸۰

طول دوره: ۷/۵ ساعت

۱۳۹۹

طول دوره: ۴ ساعت

۱۳۹۹

طول دوره: ۱۰ ساعت

۱۳۹۹

طول دوره: ۱۰ ساعت

۱۳۹۹

طول دوره: ۲۴ ساعت

۱۳۹۷

طول دوره: ۷۴ ساعت

۱۳۹۷

طول دوره: ۱۶ ساعت

۱۳۹۳

طول دوره: ۶۰ ساعت

۱۳۸۴

طول دوره: ۶۶ ساعت

۱۳۸۲

تربیت کارشناس لیزینگ و اعتبارات

انجمن ملی لیزینگ ایران

آموزش بازاریابی در صنعت لیزینگ

شرکت تحقیقاتی کاوش

حسابداری مالی ۱

اتاق بازرگانی صنایع و معادن ایران و انجمن حسابداران خیره ایران

اپراتوری کامپیوتر

موسسه آموزشی شهر

زبان‌های خارجی

انگلیسی | بالاتر از متوسط

نرم افزارها

Microsoft Powerpoint | متوسط

Microsoft Word | پیشرفته

Microsoft Excel | پیشرفته

مهارت‌های تکمیلی

لیزینگ خودرو

فروش و بازاریابی

تدوین فروش اعتباری خودرو

فروش B2B

طراحی استراتژی بازاریابی

کمپین فروش لوازم خانگی

تدوین فروش ماشین آلات و تجهیزات

تدوین فروش خودرو از کانال شعب و نمایندگی ها

پروژه‌ها و تجربیات آکادمیک

۱۳۹۷

تاثیر زمینه سازمانی بر مدیریت کیفیت نرم و سخت و عملکرد نوآورانه

۱۳۹۰

مدیر پروژه فروش اعتباری محصولات شرکت سایپا با لیزینگ ملت

۱۳۸۸

مدیر پروژه فروش اعتباری محصولات ایران خودرو با لیزینگ ملت

۱۳۹۸

مدیر پروژه فروش اعتباری شرکت مدیران خودرو با لیزینگ ملت

درباره‌ی من

منطبق با میل و علاقه شخصی از دوران دانشجویی با فعالیت بازاریابی قدم به عرصه گسترده و جذاب فروش گذاشتم و پس از فعالیت و کار در بخش فروش شرکتهای معتبر تجربه کار در شرکتهای فعال در زمینه مبلمان و دکوراسیون ، تولیدی لوازم خانگی ، صنایع غذایی و صنعت بازرگانی و مالی و لیزینگ را کسب کرده ام و خوشحالم که تحصیلات تکمیلی خودم را در رشته مرتبط با فروش ، مارکتینگ و استراتژی ادامه داده ام.