

درباره من



مدیر فروش با انگیزه آشنایی با انواع دیتیل‌های فروش. پیشرو اهداف و آینده نگر- طرح و برنامه ریزی پروموشن‌های روز- برنامه ریزی و راه اندازی فروشگاهها- آشنایی با صنعت ریتل- آشنایی و برند شناسی- تحلیل و برنامه ریزی فروش- تحلیل kpr- آشنایی و راه اندازی فروش سازمانی- مدیریت بحران- شناخت در مورد لوکس فروشی آموزش و شناخت my map- شناخت مد و طراحی داخلی- آشنایی کامل به تولید و فروش-

سوابق تحصیلی



کارشناسی هنر

گرایش: طراحی پوشاک

موسسه/دانشگاه: امیر کبیر علمی کاربردی

۱۳۸۲ - ۱۳۸۶

معدل: ۱۶

سوابق شغلی



مدیر فروش

فروشگاه: درسا

آغاز همکاری از بهمن ۱۳۹۴

وظایف و دستاوردها

- راه اندازی فروشگاه- تجزیه و تحلیل بازار- شناخت کامل kpr فروش- شناخت کامل صنعت ریتل- آشنایی و برنامه ریزی پروموشنها- کار تیم- تجزیه و تحلیل فروش و تولید- شناخت my map- توانایی فروش سازمانی- مدیریت بحران- راه اندازی ایونتهای مختلف

مدیر فروش

فروشگاه: سامسونگ

فروردین ۱۳۹۱ - بهمن ۱۳۹۴

وظایف و دستاوردها

- راه انداز فروشگاه آموزش فروش سازمانیاه اندازی فروشگاه- تجزیه و تحلیل بازار- شناخت کامل kpr فروش- شناخت کامل صنعت ریتل- آشنایی و برنامه ریزی پروموشنها- کار تیم- تجزیه و تحلیل فروش و تولید- شناخت my map- توانایی فروش سازمانی- مدیریت بحران- راه اندازی ایونتهای مختلف

پروژهها



راه اندازی فروشگاههای خانه درسا- تهران - شیراز - اصفهان- راه اندازی فروشگاههای زنجیره ای سام-

کارفرما / درخواست کننده: درسا- سامسونگ



جواد دبیری

مدیر فروش

متولد: ۱۳۶۲/۶/۳۰

وضعیت تأهل: متأهل

وضعیت سربازی: پایان خدمت

dabiri.m62@gmail.com

(+۹۸)۹۱۲۰۳۰۳۵۶۳

۸۸۶۳۶۵۷۵

تهران، چیتگر شهرک مهستان

مهارتها



اکسل _ word _ erp _ همکاران

سیستم- سپیدار-

زبان



انگلیسی

مهارت خواندن

مهارت نوشتن

مهارت گفتاری

مهارت شنیداری

