



مشخصات فردی

محمدرضا خسروی پی
معافیت پزشکی (جراحی کمر)

۰۷/۱۱/۱۳۷۰

متاهل
تهران، عبدالآباد، خیابان بخشنده، خیابان لقمان جنوبی، خیابان رازی، مجتمع شفق، ط ۱ و ۵

ارتباط با من



mrkhosravipey7
peymarketingdev.blogfa.com



۰۹۱۲۶۴۳۶۱۴۵
m.r.khosravipey7@gmail.com

تحصیلات و دوره های آموزشی

دیپلم
کاردانی
کارشناسی
مدیریت بازرگانی
مدیریت تحول
بازاریابی تجهیزات پزشکی
بازاریابی پارتیزانی و پیاده سازی استراتژی
آمیخته بازاریابی 4P
مهارت های ضروری مذاکره تلفنی
کارگاه مجازی اصول رابطه فروش استاد دادفر
کارگاه مجازی زبان چشم استاد ودایع
کارگاه مجازی تمایز در بازاریابی دادفر

دکتر فاطمی
دانشگاه آزاد
بصیر
ایرانیان
پارس
پارس
پارس ام بی ای
ایران آکادمیک
ایران آکادمیک
سایت سمینارما
سایت سمینارما
سایت سمینارما
۱۳۸۹
۱۳۹۲
انصراف
۱۳۰ ساعت
۵۰ ساعت
۸۰ ساعت
۱۷ جلسه
۳۰ دقیقه
۳۰ دقیقه
۸۵ دقیقه
۷۰ دقیقه
۵۲ دقیقه

نکات مثبت				تجربیات کاری
آموزش بازاریابی و فروش	بازاریابی و فروش (مواد غذایی)/مشاوره	۹۶/۰۳	۸۸/۱۱	آزاد
توسعه شخصیتی/مشوق آموزش/مذاکره/پیگیری	کارمند فروش	۹۶/۱۰	۹۶/۰۳	استیل البرز
رفتار با پرسنل/انگیزشی/رهبری/ارتباط موثر/مشتري	موسس	۹۸/۰۲	۹۶/۱۰	فست فود بیگم
مداری/برنامه ریزی				
جدیت/پیگیری/آموزش/مذاکره/نوع برخورد/مالی	کارشناس فروش شهرستان	۹۸/۰۶	۹۸/۰۲	داتیس (سیمر)
ارتباط موثر/مکالمه تلفنی	مسول فروش	۹۹/۰۶	۹۸/۰۷	بانیان گستر
مدیریت خود/حل چالشها/نرم افزار همکاران	فروش / خدمات پس از فروش		۹۹/۰۶	کم جا چوب
				بلوط

	زبان و نرم افزار
متوسط	انگلیسی
متوسط	ترکی
خوب	Word
خوب	Excel
خوب	Power Point
متوسط	Outlook
خوب	همکاران
متوسط	پیام گستر

دیگر مهارت ها

مهارت های ارتباطی | توانایی انگیزش و رهبری | بازاریابی و فروش پارتیزانی | فن بیان و اصول مذاکره | پیاده سازی چرخه بازاریابی
R-STP-MM-I-C | آموزش | حل مسئله | طراحی بوم و نقشه کسب و کار

علاقمندی ها

مطالعه	موزیک
خانواده	فیلم
آموزش	ورزش

افتخارات

۱۳۹۶	ارایه در گروه تلگرامی نگرش نو با موضوع شروع دوباره
۱۳۹۶	ارایه در گروه همفکر ۱۰۹ کرج با موضوع اشتباهات توپولو فروشنده
۱۳۹۷	ارایه در گروه تلگرامی نگرش نو با موضوع دید و بازدید عید تیم فروش
۱۳۹۹	وبینار صوتی مجله واردات و صادرات با موضوع موفقیت کسب و کارهای نوین
۱۳۹۹	انتخاب نام محصول (سرویس خواب لاوین) کم جا چوب بلوط

تست های خودشناسی

ENFJ	ENTJ	INTJ	MBTI
		IS	DISC
		تیپ غالب قرمز	هارتمن

چ کمکی میتونم بکنم

در ابتدا آشنایی کامل با واحدهای مجموعه و دریافت شرح وظایف، شناخت محصولات و سیاست های شرکت و بررسی نقاط قوت و آشنایی با مشتریان فعلی و قدیم و بررسی شرکت های همکار جهت پیاده سازی و اجرا آمیخته و چرخه بازاریابی و فروش و خدمات مجموعه طی ارایه برنامه کاری پست سازمانی خود ب توسعه فروش کمک خواهیم کرد.

مدیران و همکاران

۰۲۱۸۵۴۴	جناب آقای حسومیان استیل البرز
۰۲۱۷۷۸۱۷۰۷۵	جناب آقای بنی اشراف داتیس
۰۲۱۴۱۷۲۵۰۰۰	جناب آقای صالحی کم جا چوب بلوط
۰۹۳۵۷۸۹۱۰۸۷	جناب آقای عباسزاده استیل البرز
۰۹۱۲۸۴۶۷۸۷۲	جناب آقای عرفان عباسی کم جا چوب بلوط
۰۹۱۲۳۷۶۷۳۹۰	جناب آقای نوید بانیان گستر
۰۹۳۳۴۳۲۷۷۸۷	سرکار خانم سینکی استیل البرز

درباره من

محمدرضا خسروی پی فرزند سوم خانواده. عاشق آموزش و بازاریابی و فروش هستم. همیشه برای برطرف کردن موانع تلاش کرده و دنبال راه حل بوده و از کمک مدیر خود و دوستان با سابقه بالا بهرمند خواهم شد.