

تجربه های کاری



امیرمهدی تاووپور

رفرنس : ۰۸۳۱-۶۰۸ C

سابقه کاری : ۱۷

سرپرست توسعه و آموزش شبکه
نمایندگان فروش
تهران پلیمر یارا

سن :

۴۰ سال

وضعیت تاهل :

متاهل

خدمت سربازی :

معاف

موقعیت مکانی فعلی :

ایران، البرز

ملیت :

ایران

حقوق مورد انتظار :

مشخص نشده / قابل توافق

موبایل:

+۹۸ ۰۲۷۲۷۲۰۷ -۹۱

موبایل:

+۹۸ ۰۲۷۲۷۲۰۷ -۹۰

موبایل:

+۹۸ ۰۲۶۱۳۲۵۱۳۱۲۴ -۲۶

ایمیل :

tavpour@gmail.com

وبسایت :

<https://www.linkedin.com/in/amir>

-mahdi-tavpour-۸۱a۱۷۵a۸

سرپرست توسعه و آموزش شبکه نمایندگان فروش . ۱۰ ماه

تهران پلیمر یارا . ایران، البرز . کرج



مشغول به کار

مرداد ۱۴۰۰

بازاریابی، آموزش، بازرسی، توسعه و مدیریت شبکه فروش

سرپرست آموزش فروش . ۳ سال ۲ ماه

شرکت خودروسازی کارمانیا (خودروهای بی وای دی) . ایران، تهران . تهران



شهریور ۱۴۰۰

تیر ۱۳۹۷

انجام مراحل آموزش فروش برای پرسنل فروش جهت افزایش و بهبود عملکرد آنها (برنامه ریزی، آموزش، اجرا، تست عملکرد، صدور گواهینامه)، بازرسی در محل و بررسی نقاط ضعف و مشکلات مرتبط با آموزش در حین انجام وظایف، تکمیل لیست های مربوطه. رابط شرکت بازرسی و استاندارد ایران ISQI

سرپرست فروش . ۱ سال ۱۰ ماه

شرکت میتسوبیشی موتورز (آرین موتور) در ایران . ایران، البرز . کرج



خرداد ۱۳۹۷

مرداد ۱۳۹۵

مدیریت نمایشگاه مرکزی شرکت در تهران و کرج (آموزش کارکنان، نظارت بر عملکرد پرسنل، تلاش برای به حداکثر رساندن تعامل مشتری، مدیریت مشتری، گزارش پیوسته به مدیران ارشد، ایده ها برای بهبود شرایط فروش، عقد قراردادهای، مدیریت مشتریان و پاسخگویی به شکایات، و غیره)

سرپرست فروش . ۱ سال ۷ ماه

شرکت خودرو سازی تویوتا (ایرتویا) در ایران . ایران، تهران . تهران



مرداد ۱۳۹۵

دی ۱۳۹۳

مدیریت نمایشگاه مرکزی شرکت در تهران و کرج (آموزش کارکنان، نظارت بر عملکرد پرسنل، تلاش برای به حداکثر رساندن تعامل مشتری، مدیریت مشتری، گزارش پیوسته به مدیران ارشد، ایده ها و ایده ها برای بهبود شرایط فروش، عقد قراردادهای، مدیریت مشتریان و پاسخگویی به شکایات، و غیره)

مشاور فروش . ۱ سال

شرکت مسافرتی و گردشگری الی گشت . ایران، تهران . تهران



دی ۱۳۹۳

دی ۱۳۹۲

برقراری ارتباط به روش های مختلف با شرکت ها و سازمان ها، مذاکره و انعقاد قراردادها برای استفاده از خدمات مختلف گردشگری و خاص.

کارشناس فروش و بازاریابی . ۹ سال ۲ ماه

شرکت مبلمان آرتالی . ایران، البرز . کرج



اردیبهشت ۱۳۹۳

اسفند ۱۳۸۳

توسعه معاملات، مسایل مربوط به تبلیغات (ایده ها، طراحی، اجرا، ...)

تحصیلات

دانشگاه پیام نور فوق لیسانس (کارشناسی ارشد) - مدیریت/بازرگانی/تجارت ۱۳۹۸ - ۱۴۰۰
مدیریت کسب و کار، مدیریت استراتژیک



دانشگاه جامع علمی کاربردی لیسانس (BSc / BA) رسانه و ارتباطات ۱۳۹۱ - ۱۳۹۳
مدیر تبلیغات و بازاریابی



دانشگاه جامع علمی کاربردی فوق دیپلم رسانه و ارتباطات ۱۳۸۱ - ۱۳۸۳
گرافیک رایانه‌ای



مهارت های تخصصی

مبتدی	Business Plan Pro
مبتدی	Process Maker
متوسط	Microsoft Visio
پیشرفته	Idea Educational Software
پیشرفته	Adobe connect
متوسط	internet
متوسط	Office
متوسط	Windows

مهارت های زبان

فارسی در حد زبان مادری
انگلیسی متوسط

Value Engineering . ۱۳۹۹

Personal training . . ایران

Product management . ۱۳۹۹

Personal training . . ایران

Pattern-based organizational excellence models (EFQM) . ۱۳۹۹

Personal training . . ایران

Basics of business process modeling with BPMN۲ language . ۱۳۹۹

Personal training . . ایران

ISO ۹۰۰۱ . ۱۳۹۷

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Introduction to products . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Introduction to Internet Sales and Sales Systems . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Customer Orientation . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Customer Orientation ۳ . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Customer Orientation ۲ . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Sales Supervisor Coaching . ۱۳۹۵

Arian Academy . ایران

Sales techniques . ۱۳۹۵

Arian Academy . ایران

Sales techniques part۲ . ۱۳۹۵

Arian Academy . ایران

Effective test drive . ۱۳۹۵

Arian Academy . ایران

Technical and options for Mitsubishi models . ۱۳۹۶

Arian Academi . ایران

Understanding sales evaluation criteria (ISQI) . ۱۳۹۵

ISQI IRAN . ایران

Outlander PHEV . ۱۳۹۵

Arian Academy . ایران

Automotive PDs/ Handover . ۱۳۹۶

karmania (BYD Automotive) Co . ایران

ISO ۱۰۰۱۵ . ۱۳۹۸

Karmania (BYD Automotive) Co . ایران

Business process management (BPM) . ۱۳۹۹

Personal training . ایران

تجربه چندین ساله من در فروش به عنوان متخصص و ناظر نمایشگاه های مرکزی و مسئول آموزش کارکنان فروش و همچنین توسعه و آموزش شبکه نمایندگان، تضمین کننده دستیابی به اهداف هر شرکت یا سازمانی است که در آن حضور دارم.
