

크리스마스 마켓 뱅쇼 개런티 프로모션 최종 가격 제안

임용우 치프바이어님,

안녕하십니까, 이미(imi) 대표 이림입니다.

크리스마스 마켓 준비로 바쁘신 와중에도 적극적으로 협의를 진행해 주셔서 진심으로 감사드립니다.

개런티 수량을 1만 잔으로 확정하고, 해당 수량에 한해 수수료를 2.2%로 배려해 주신 점 잘 확인했습니다.

이에 따라 조정된 가격을 문의 주셔서, 내부적으로 최종 검토를 진행했습니다.

먼저 송구스러운 말씀을 드려야 할 것 같습니다.

결론부터 말씀드리면, 수수료가 인하되었음에도 불구하고 기존에 제안 드렸던 가격보다 단가를 소폭 인상해야만 진행이 가능한 상황입니다.

이전 '특별 옵션'으로 제안 드렸던 **논알콜 4,500원, 알콜 5,500원**이라는 (약 45% 할인된) 가격은 롯데측에서 이야기 했던 '**2만 잔**'이라는 대규모 물량을 전제로, 규모의 경제를 통해 원가 절감을 이뤄낼 수 있다는 계산 하에 어렵게 책정된 금액이었습니다.

하지만 개런티 수량이 1만 잔으로 줄어들면서, 저희가 감당해야 하는 원가 부담이 예상보다 커지게 되었습니다. 수수료를 5%에서 2%로 인하해 주신 부분은 저희에게 분명 도움이 되지만, 생산 수량 감소로 인한 원가 상승분을 상쇄하기에는 어려움이 있는 것이 솔직한 저희의 입장입니다.

이에 저희는 많은 고민 끝에, 프로젝트의 성공적인 수행을 위한 최소한의 비용을 반영하여 아래와 같이 최종 가격을 제안 드리고자 합니다.

구분	특별 제안 (210ml)
논알콜 뱅쇼 판매가	<b>₩4,600 (VAT 포함)</b>
알콜 뱅쇼 판매가	<b>₩5,600 (VAT 포함)</b>

부득이하게 가격을 100원씩 인상하게 된 점 너그러이 양해해 주시길 부탁드립니다. 이는 저희가 이번 행사를 성공적으로, 그리고 문제없이 치러내기 위한 최선의 결정임을 말씀드립니다.

긍정적으로 검토해 주시길 바라며, 회신 기다리겠습니다.

이미(imi) 대표 이림 드림