Mapeando os Requisitos

Objetivo do Projeto

Melhorar a tomada de decisão no setor varejista,

iniciando com previsão de vendas e avaliação de desempenho de lojas e equipes. Fonte dos dados

Arquivos Csv

Meta Final

Criar dashboards dinâmicos para previsão de vendas mensais por loja e produto. Gerar insights sobre a performance de vendedores e unidades. Identificar tendências e apoiar o planejamento estratégico. Indicadores e Métricas

- Total de vendas (mensal, por loja, por produto)
- Variação mensal de vendas
- Previsão (forecast) de vendas futuras
- Ticket médio por loja
- Meta vs. Realizado por colaborador
- Vendas por hora/dia da semana (se possível)

Tipos de análise

Descritiva: tendências de vendas, desempenho atual

Diagnóstica: por que certas lojas vendem mais?

Preditiva: modelos de previsão de vendas futuras

Nivel de Seguraça

Acesso restrito aos gestores e analistas.

Colaboradores da operação veem apenas dados agregados ou segmentados da própria loja.

Informação de Usuabilidade

Dashboards disponíveis no Power BI com visual intuitivo.

Usuários - stakeholders

Usuários - Stakeholders

- Diretoria do Atacadão Goinno
- Gerentes Regionais e de Loja
- Equipe de Planejamento Comercial
- Analistas de Bl
- Equipe de Vendas (acesso limitado)