



# ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS

## Vídeo pitch

Professor

Rafael Ronqui

# PITCH, O QUE É?

Em resumo o pitch é um discurso de venda de uma ideia.

Passar uma ideia rápida do seu projeto.

Quer saber a verdade?

Transmita tudo que tem de positivo no seu projeto.

Tem que respeitar os minutos e o escopo, caso contrário esse é o primeiro passo para não ter sucesso.

# CONHECER OS OBJETIVOS DO SEU PITCH

- O que deseja alcançar como objetivo
- O que pode colaborar com a sociedade
- Como ajudar o seu grupo e quem está avaliando?

# O QUE DEVE TER NO SEU PITCH PARA OS AVALIADORES?

- Mostrar o quanto sua ideia é inovadora
- As necessidades de mercado a que responde (foco nesse tópico)
- O impacto da região onde se desenvolve (Brasil – Mundo – ODS)
- A capacidade do projeto para criar valor e crescer
- O quanto a equipe está capacitada para atender a necessidade e o projeto



# POSSO PASSAR O TEMPO E IR ALÉM DO ESCOPO SOLICITADO?

Em uma banca para avaliar os projetos o primeiro tópico é analisar se foi respeitado o tempo de apresentação.

O escopo é algo que é necessário ser interpretado antes de iniciar a criação da apresentação, ou seja, crie o pitch para atender o escopo.

# DICAS PARA A APRESENTAÇÃO

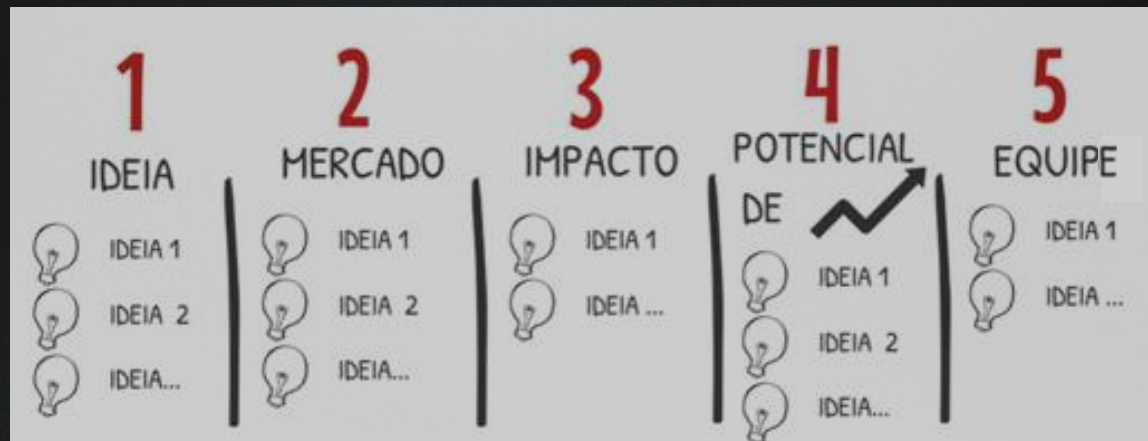
Para cada minuto no máximo 100 palavras e tentar não ter muitos slides.

Foco na fala e não nos slides

Planejar e treinar a apresentação é o foco do sucesso

Por exemplo para exercício em sala de aula iremos utilizar igual ao tempo dos projetos de iniciação científica que são 3 minutos

# DEFINAM AS IDEIAS QUE IRÃO TRANSMITIR



CRIATIVIDADE PARA TRANSMITIR A IDEIA É A CHAVE DO SUCESSO, SEJAM DISRUPTIVOS

**ATENÇÃO: NÃO FALAR NA PRIMEIRA PESSOA E SIM  
NO GRUPO (NÓS)**





# DICAS PARA A APRESENTAÇÃO

Evite algumas expressões:

- Então é isso
- Basicamente
- Então
- Ahhh....
- Veja bem...
- Expressões que não consigam transmitir confiança

# DICAS PARA A APRESENTAÇÃO

- Falar rápido não é a solução
- Olhe no olho
- Respire antes de falar

404

## DICA DE OURO

- Não pense em ajudar o planeta inteiro.
- Tente ajudar algo ou alguém e mostre quem serão os que serão ajudados com a solução.
- O foco em 2022 são os tópicos da ODS, planeta e que todos são iguais.
- Estar feliz e motivado durante a apresentação é algo que irá fazer a diferença.

## DICA DE OURO

- Não pode fazer leitura, fale o que lembra e o necessário.
- Se a apresentação for remota, utilizar um plano de fundo único para todos que estão apresentando.



# APÓS A APRESENTAÇÃO

- Nunca justificar algo que a banca de avaliação falar, mas sim conversar para entender e mostrar que estão disponíveis para melhorar.

# EXERCÍCIO HANDSON

# EMPRESAS PARA O PITCH

- 1 - Pizzaria que faz uma pizza diferente e com a tecnologia X consegue vender mais
- 2 - Empresa de tecnologia que faz desenvolvimento de software voltado para as vendas com internet
- 3 - Empresa especializada em chatbot para reconhecimento de voz interpretando o sentimento do usuário com a voz que está se comunicando com o chatbot.
- 4 - Empresa que tem uma fazenda de plantação de coco e através de tecnologia promete vender coco pela internet a nível de todo o sudeste do país.

# EMPRESAS PARA O PITCH

- 5 - Empresa de carregador de carro que tem como foco monetizar o carregamento de carros elétricos pelo estado de São Paulo.
- 6 - Empresa com solução agrotech com sistema de pequenos robôs que conseguem detectar pragas na plantação, indicando o local correto das pragas.
- 7 - Empresa especializada na plataforma do pix que presta serviços para as fintechs.
- 8 - Plataforma de esportes que tem como objetivo unir pessoas interessadas em jogar tênis e com isso conseguem marcar partidas presenciais em locais específicos e por exemplo clubes conseguem fazer propagandas nesse aplicativo.





**FIM**