

Implementação de Data Mart (P01)

SISTEMAS DE APOIO À DECISÃO, 2021-22

João Ricardo 18845, João Rodrigues 19431, Carlos Santos 19432

Introduction

A realização deste trabalho consiste na implementação de um Data Mart. A base de dados para a elaboração deste trabalho foi fornecida pelo docente da UC, começaremos por fazer uma análise da base de dados e também uma análise mais profunda das tabelas que consideramos ser mais relevantes, consoante os nossos objetivos.

Data sources

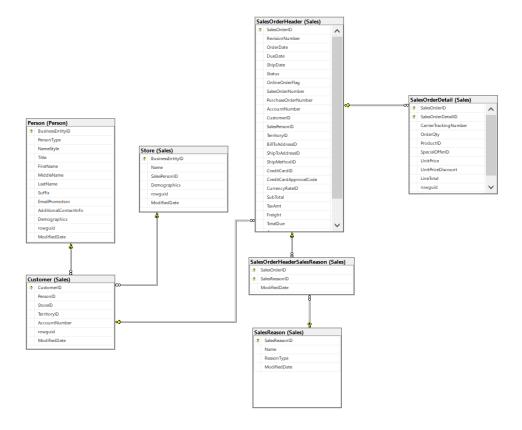
O *Data sourcing* é o processo de análise detalhada de dados de uma base de dados ou de um ficheiro existente. Esta análise permite a compreensão da estrutura, qualidade e conteúdo dos dados e as respetivas relações entre eles. Neste projeto, vamos começar por abordar um pouco do conteúdo e estrutura da base de dados *AW2021*.

Análise do esquema de dados:

Utilizamos um critério de divisão de duas categorias vendas de produtos (Sales) e as vendas, de forma a tornar a leitura dos dados mais clara. Criamos então três categorias (vendas, lojas e clientes) dentro da nossa proposta de modelo relacional. Elegemos apenas estas categorias no modelo pois consideramos serem as mais relevantes para os nossos objetivos.

Evento/Objeto	Tabela	Nr. Registos
Vendas	SalesOrderDetail	121317
	SalesOrderHeader	31465
	SalesOrderHeaderSalesReason	27647
	SalesReason	10
Lojas	Store	701
Clientes	Customer	19820
	Person	19972

Esta base de dados contém algumas tabelas com informações relativas:



Estudo do contúdo de dados

O primeiro passo para a elaboração deste projeto foi o estudo do conteúdo da base de dados. Dessa forma, vamos em seguida enumerar e explicar as tabelas que constituem a AW2021.

- Person Registo de uma pessoa. Esta tabela contém informações acerca de uma pessoa.
- Costumer Faz o registo de um consumidor.
- Store Registo de uma determinada loja.
- SalesOrderDetail Detalhes sobre uma encomenda.
- SalesReason Razão de uma encomenda.
- SalesOrderHeaderSalesReason Informação relativa das de todas as vendas.
- SalesOrderHeader Informação relativa à venda de um determinado produto.

Síntense do conteúdo:

Através da utilização da ferramenta "Open Source Data Quality and Profiling" realizamos um estudo aprofundado das tabelas que consideramos relevantes para a execução do Data Mart. Com esta ferramenta utilizamos a operação de sumarização (Summary Data) de conteúdo para obter os seguintes resultados:

Table 7	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
Person	BusinessEntityID	19972	19972	0	0	0	0	20777	1	10763
Person	PersonType	19972	6	6	0	N/A	0	VC	EM	N/A
Person	Name Style	19972	1	1	0	19972	19972	0	0	N/A
Person	Title	1009	6	5	18963	N/A	0	Sra.		N/A
Person	FirstName	19972	1018	727	0	N/A	0	Zoe	A.	N/A
Person	MiddleName	11473	70	46	8499	N/A	0	Z.		N/A
Person	LastName	19972	1206	519	0	N/A	0	Zwilling	Abbas	N/A
Person	Suffix	53	6	6	19919	N/A	0	Sr.		N/A
Person	EmailPromotion	19972	3	3	0	11158	11158	2	0	0
Person	AdditionalContactInfo	10	N/A	N/A	19962	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Person	Demographics	19972	N/A	N/A	0	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Person	rowguid	19972	19972	0	0	N/A	N/A	D08B8168-DAB4-4504	. AAC965D2-6E72-441E	N/A
Person	ModifiedDate	19972	1284	1276	0	0	0	2022-04-15 16:33:33.12	3 2013-06-23 00:00:00.0	N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de clientes é de 19972.

Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
CustomerID	19820	19820	0	0	0	0	30118	1	19844
PersonID	19119	19119	0	701	0	0	20777		11184
StoreID	1336	701	635	18484	0	0	2051		1037
TerritoryID	19820	10	10	0	0	0	10	1	5
AccountNumber	19820	19820	0	0	N/A	0	AW00030118	AW00000001	N/A
rowguid	19820	19820	0	0	N/A	N/A	42BA6902-D6E3-41	78AE5EAF-FC61-4C	N/A
ModifiedDate	19820	1	1	0	0	0	2021-09-12 11:15:0	2021-09-12 11:15:0	N/A
	CustomerID PersonID StoreID TerritoryID AccountNumber rowguid	CustomerID 19820 PersonID 19119 StoreID 1336 TerritoryID 19820 AccountNumber 19820 rowguid 19820	CustomerID 19820 19820 PersonID 19119 19119 StoreID 1336 701 TerritoryID 19820 10 AccountNumber 19820 19820 rowguid 19820 19820	CustomerID 19820 19820 0 PersonID 19119 19119 0 StoreID 1336 701 635 TerritoryID 19820 10 10 AccountNumber 19820 9820 0 rowguid 19820 19820 0	CustomerID 19820 19820 0 0 PersoIID 19119 19119 0 701 StoreID 1336 701 635 18484 TerritoryID 19820 10 10 0 AccountNumber 19820 19820 0 0 rowguid 19820 19820 0 0	CustomerID 19820 19820 0 0 0 PersoIID 19119 19119 0 701 0 StoreID 1336 701 635 18484 0 TerritoryID 19820 10 10 0 0 AccountNumber 19820 19820 0 0 N/A rowguid 19820 19820 0 0 N/A	CustomerID 19820 19820 0 0 0 0 PersonID 19119 19119 0 701 0 0 StoreID 1336 701 635 18484 0 0 TerritoryID 19820 10 10 0 0 0 AccountNumber 19820 9820 0 0 NIA NIA rowguid 19820 19820 0 0 NIA NIA	CustomerID 19820 19820 0 0 0 30118 PersonID 19119 19119 0 701 0 0 20777 StoreID 1336 701 635 18484 0 0 2051 TerritoryID 19820 10 10 0 0 10 10 AccountNumber 19820 19820 0 0 N/A 0 AW00030118 rowguid 19820 19820 0 0 N/A N/A 4/28/6902-D65-341.	CustomerID 19820 19820 0 0 0 30118 1 PersonID 19119 19119 0 701 0 0 20777 StoreID 1336 701 635 18484 0 0 2051 TerritoryID 19820 10 10 0 0 10 1 AccountNumber 19820 19820 0 0 NA 0 AW00030118 AW00000001 rowguid 19820 19820 0 0 NIA NIA 42866902-D6E341 784E5EAF-FC61-4C

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de clientes é de 19820.

Table Table Table Ta	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
Store	BusinessEntityID	701	701	0	0	0	0	2051	292	1035
Store	Name	701	699	2	0	N/A	0	Yellow Bicycle Com.	A Bicycle Ass.	. N/A
Store	SalesPersonID	701	13	13	0	0	0	290	275	281
Store	Demographics	701	N/A	N/A	0	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Store	rowguid	701	701	0	0	N/A	N/A	A05E0815-2D28-45	. 276C70D2-C4.	N/A
Store	ModifiedDate	701	1	1	0	0	0	2021-09-12 11:15:0	2021-09-12 1	N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de lojas é de 701.

Table	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
SalesReason	SalesReasonID	10	10	0	0	0	0	10	1	5
SalesReason	Name	10	10	0	0	N/A	0	Television Advertis	Demo Event	N/A
SalesReason	ReasonType	10	3	2	0	N/A	0	Promotion	Marketing	N/A
SalesReason	ModifiedDate	10	1	1	0	0	0	2015-04-30 00:00:0	2015-04-30 0	N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de razões é de 10.

Table ∀	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
SalesOrderHeaderSalesReason	SalesOrderID	27647	23012	4482	0	0	0	75123	43697	60458
SalesOrderHeaderSalesReason	SalesReasonID	27647	7	7	0	0	0	10	1	2
SalesOrderHeaderSalesReason	ModifiedDate	27647	1108	1073	0	0	0	2021-06-30 00:00:	0 2018-05-31 0	N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de clientes é de 27647.

Table Table Table Ta	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
SalesOrderHeader	SalesOrderID	31465	31465	0	0	0	0	75123	43659	59391
SalesOrderHeader	RevisionNumber	31465	2	2	0	0	0	9	8	8
SalesOrderHeader	OrderDate	31465	1123	1117	0	0	0	2021-06-30 00:00:0	2018-05-31 0	N/A
SalesOrderHeader	DueDate	31465	1154	1142	0	0	0	2021-08-03 00:00:0	2018-06-04 0	N/A
SalesOrderHeader	ShipDate	31465	1133	1127	0	0	0	2021-07-08 00:00:0	2018-06-02 0	N/A
SalesOrderHeader	Status	31465	1	1	0	0	0	5	5	5
SalesOrderHeader	OnlineOrderFlag	31465	2	2	0	3806	3806	1	0	N/A
SalesOrderHeader	SalesOrderNumber	31465	31465	0	0	N/A	0	SO75123	SO43659	N/A
SalesOrderHeader	PurchaseOrderNu	3806	3806	0	27659	N/A	0	PO9976195169		N/A
SalesOrderHeader	AccountNumber	31465	19119	7470	0	N/A	0	10-4030-029483	10-4020-000	N/A
SalesOrderHeader	CustomerID	31465	19119	7470	0	0	0	30118	11000	20170
SalesOrderHeader	SalesPersonID	3806	17	17	27659	0	0	290		280
SalesOrderHeader	TerritoryID	31465	10	10	0	0	0	10	1	6
SalesOrderHeader	BillToAddressID	31465	19119	7470	0	0	0	29883	405	18263
SalesOrderHeader	ShipToAddressID	31465	19119	7470	0	0	0	29883	9	18249
SalesOrderHeader	ShipMethodID	31465	2	2	0	0	0	5	1	1
SalesOrderHeader	CreditCardID	30334	18384	7187	1131	0	0	19237		9684
SalesOrderHeader	CreditCardApproval	30334	30334	0	1131	N/A	0	98795Vi7192		N/A
SalesOrderHeader	CurrencyRateID	13976	2514	1845	17489	0	0	12431		9191
SalesOrderHeader	SubTotal	31465	4747	1190	0	0	0	163930.3943	1.3740	3491.0656
SalesOrderHeader	TaxAmt	31465	4745	1189	0	0	0	17948.5186	0.1099	323.7557
SalesOrderHeader	Freight	31465	4744	1188	0	0	0	5608.9121	0.0344	101.1736
SalesOrderHeader	TotalDue	31465	4754	1190	0	0	0	187487.8250	1.5183	3915.9951
SalesOrderHeader	Comment	0	0	0	31465	0	0			N/A
SalesOrderHeader	rowguid	31465	31465	0	0	N/A	N/A	DF43118D-C53C-47	. 6A830488-FA	N/A
SalesOrderHeader	ModifiedDate	31465	1133	1127	0	0	0	2021-07-08 00:00:0	2018-06-02 0	N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de vendas é de 31465.

Table Table Table Ta	Column	Record	Unique	Pattern	Null	Zero	Empty	Max	Min	Avg
SalesOrderDetail	SalesOrderID	121317	31465	21209	0	0	0	75123	43659	N/A
SalesOrderDetail	SalesOrderDetaillD	121317	121317	0	0	0	0	121317	1	N/A
SalesOrderDetail	CarrierTrackingNu	60919	3806	3218	60398	N/A	0	FFF9-4C3E-A9		N/A
SalesOrderDetail	OrderQty	121317	41	36	0	0	0	44	1	2
SalesOrderDetail	ProductiD	121317	266	266	0	0	0	999	707	841
SalesOrderDetail	SpecialOfferID	121317	12	12	0	0	0	16	1	1
SalesOrderDetail	UnitPrice	121317	287	254	0	0	0	3578.2700	1.3282	465.0934
SalesOrderDetail	UnitPriceDiscount	121317	9	9	0	118035	118035	0.4000	0.0000	0.0028
SalesOrderDetail	LineTotal	121317	1488	1263	0	0	N/A	27893.619000	1.374000	905.449206
SalesOrderDetail	rowguid	121317	121317	0	0	N/A	N/A	7762B051-2A02-44.	. 27520246-6C	. N/A

Com esta tabela conseguimos perceber que o número médio de registos de produtos é de 121317.

Dimensional modelling

Identificar objetivos:

- Qual a média de vendas por mês?
- Qual o cliente que mais compras efetuou online?
- Qual o número de vendas realizadas por motivo?

Matriz do armazém de dados

Mostraremos então na tabela abaixo os processos de negócio e as respetivas dimensões que utilizaremos.

PROCESSOS DE NEGÓCIOS

Solvidos

Média de vendas por mês

X

Cliente que mais compras efetuou online

X

Número de vendas realizadas por motivo

X

Table 1: Data Warehouse Matrix

Identificar as métricas/medidas

Métricas:

- Média de vendas por mês;
- Cliente que mais compras efetuou online;
- Número de vendas realizado por motivo.

As dimensões que iremos criar são:

- Dim_Clientes : Permite-nos ver a informação pessoal de cada cliente
- Dim_Motivos : Permite-nos ver o motivo pelo qual foi realizada uma venda.
- Dim Data: Permite-nos ver em que momento foi realizada uma venda

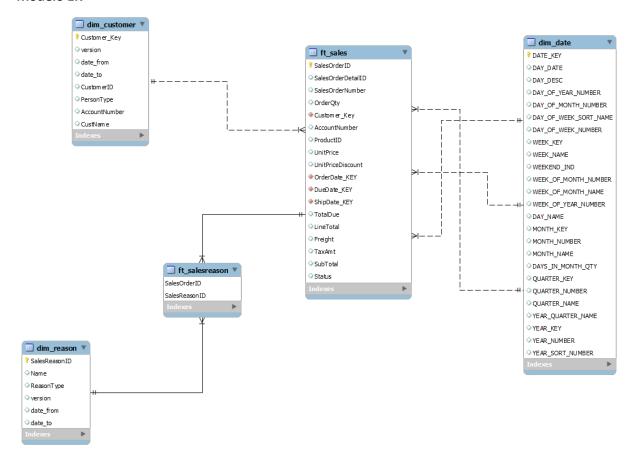
Design of the dimensional data model

A tabela de factos é a tabela dominante de um Data Warehouse e tem como objetivo estar conectada às demais tabelas, de dimensões. Na tabela de factos são armazenadas as chaves que ligam aos dados das dimensões. Neste caso, a nossa tabela de factos é SalesOrderHeader.

A granularidade da tabela de factos é de um, porque cada linha da tabela corresponde a uma venda, e trata-se de uma tabela transacional.

Medidas	Classificação
Média de vendas por mês	Derivada(média = num_vendas/num_mês)
Cliente que mais compras efetuou online	Derivada(count(CustomerId))
Número de vendas realizadas por motivo	Derivada (count (Sales OrderId))

Modelo ER



Mapas de descrição

- Dim_Clientes;
- Dim_Motivos;
- Dim_ListaMotivos;
- Dim_Data.

Data mart implementation

ETL (EXTRACT, TRANSFORM, LOAD)

O ETL (Extração, Transformação e Carregamento) são ferramentas de software cuja função é a extração de dados de diversos sistemas fonte, transformação desses dados conforme as regras de negócios e por fim o carregamento dos dados geralmente para um Data mart e/ou Data Warehouse.

Neste projeto, um dos principais objetivos é a criação de um *Data Mart* onde é realizado o processo de ETL para trabalhar os dados.

Implementação do processo ETL

No processo de ETL utilizamos uma aplicação de construção de transformações, que auxiliam o manuseamento dos dados, denominada PDI *Client* (*Spoon*) — *Pentaho Data Integration*.

Iniciamos este processo recorrendo à criação de uma conexão com a base de dados recomendada pelo docente, *Sakila*, e efetuamos a duplicação da mesma atribuindo o nome *SakilaDM*. De seguida, realizamos um share de ambas as conexões que criamos, de forma a fazer as transformações necessárias.

Por último, através da mesma ferramenta, criamos uma transformação para cada dimensão do nosso modelo relacional.

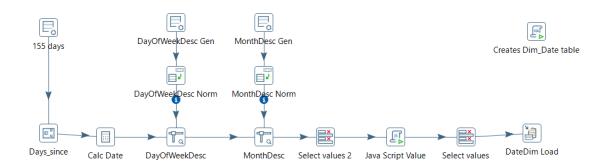
Documentação do processo

A primeira transformação efetuada foi o costumer Dimension, em que realizamos a criação de uma dimensão, onde é feita a ligação entre duas tabelas Person e Customer

através de um *Database Lookup*. Em seguida efetuamos um *Select Values* de forma a remover os parâmetros que não seriam mais necessários.



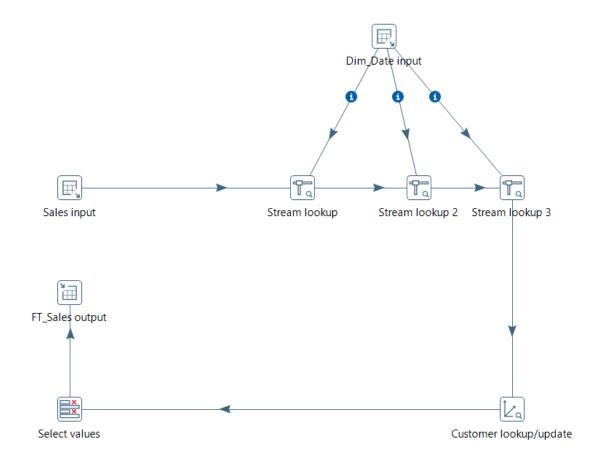
A segunda transformação efetuada foi a Date Dimension onde se recorreu a um ficheiro disponibilizado pelo docente.



A outra transformação efetuada foi a reason *Dimension*, em que realizamos a criação de uma dimensão. Em seguida efetuamos um *Select Values* de forma a remover os parâmetros que não seriam mais necessários.



Para a tabela de factos no table input fez-se um inner join da tabela *SalesOrderHeader* com a tabela SalesOrderDetail. De seguida separamos as datas das horas para comparar as datas com as da dimensão *Date* para retornar as *keys*. Por fim fizemos um *update* á tabela.



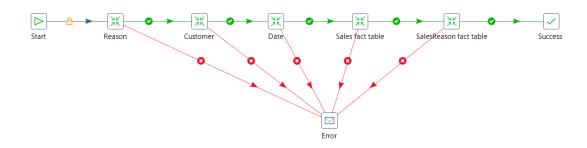
Para a tabela de factos SalesReason apenas fizemos um update á tabela.



De forma a agilizar todo o processo de carregamento das dimensões e tabela de factos, procedemos à criação de um *Job* para fazer este processo. Numa primeira fase, foi criado o Job para fazer o carregamento sequencial de todas as tabelas de dimensão e a

tabela de factos (*Sales e SalesReason*). Este *Job* tem como função carregar todo o processo ETL, desde as transformações das tabelas de dimensão à transformação da tabela de factos.

Os *Jobs* simplificam o processo, tornando-o mais compreensível e eficiente. Durante este processo caso exista um erro, esse mesmo problema é comunicado via e-mail.



Conclusion

Com a realização deste trabalho conseguimos obter uma maior aprendizagem no que diz respeito à unidade curricular Sistemas de Apoio à Decisão, bem como a importância de um Data Mart, sendo este bastante útil para aprofundar informação dos dados e juntar os mesmos.

Ficamos a ter mais conhecimentos relativamente ao *SQL Server, Pentaho* Data Integration (*Spoon*) e também nos foi possível conhecer uma nova ferramenta, nomeadamente, *Open Source Data Quality and Profiling*, que nos permitiu analisar os dados mais aprofundadamente.

Tivemos algumas dificuldades na implementação do *Data Mart* pois era algo totalmente novo para nós e nunca anteriormente implementado.

Contudo, achamos que a realização deste trabalho será futuramente importante e que foi bem sucedida.

Bibliography

Power Points fornecidos pelo Docente

Appendix A - Data description maps

Target (Data mart)				Source (O	LTP)			
Column	Description	Data type	SCD	Table	Column	Data type	ETL rules	Example of values
SalesOrderNumber	Identificador da	String	0	ft_sales	SalesOrderNumber	String		SO43697
	venda							
OrderQty	Quantidade de	Int	1	ft_sales	OrderQty	Int		1
	um							
	determinado							
	produto							
AccountNumber	Numero da	String	0	ft_sales	AccountNumber	String		10-4030-021768
	conta							
UnitPrice	Preço por	Decimal	1	ft_sales	UnitPrice	Decimal		3578.27
	unidade							
UnitPriceDiscount	Preço de	Decimal	1	ft_sales	UnitPriceDiscount	Decimal		0.0
	desconto							
TotalDue	Total da	Decimal	1	ft_sales	TotalDue	Decimal		3953.9884
	compra							
LineTotal	Preço por cada	Decimal	1	ft_sales	LineTotal	Decimal		3578.27
	linha							
Freight	Preço de	Decimal	1	ft_sales	Freight	Decimal		89.4568
	transporte							
TaxAmt	Taxa	Decimal	1	ft_sales	TaxAmt	Decimal		286.2616
Status	Estado da	Int	1	ft_sales	Status	Int		5
	venda							

Nome	Tipo de tabela	Nº Registos	Descrição
dim_customer	Dimensão	18485	Permite-nos analisar o cliente.
dim_reason	Dimensão	11	Permite-nos saber a/as razão/ões de uma venda.
dim_date	Dimensão	155	Momento em que o produto é comprado (ano, mês, dia).
ft_sales	Tabela de factos	60398	Permite-nos analisar uma venda.
ft_salesreason	Tabela de factos	27647	Permite-nos ver analisar as razões de uma determinada venda