

**INSTITUTO INFNET**  
ESCOLA SUPERIOR DE TECNOLOGIA  
GRADUAÇÃO EM ENGENHARIA DE SOFTWARE



***Listas de Exercícios de Revisão SQL 2***

***60 exercícios***

Prof: Leonardo Glória

Aluno: Richard de Jesus Cabral Alves.

# Exercícios

## PostgreSQL — Lista de 60 Exercícios

Objetivo: praticar o ecossistema criado no `postgres-labs` cobrindo DDL, DML e consultas variadas.

### Como entregar

- Crie um arquivo `respostas.sql` com as soluções numeradas (1 a 60) em comentários acima de cada query/comando.
  - Quando a tarefa pedir *explicação curta*, escreva em comentário SQL (--).
  - Para exercícios de `VIEW/MATERIALIZED VIEW`, coloque o `DROP ... IF EXISTS` antes, para facilitar a correção.
- 

### A) Aquecimento: DDL/DML e Modelagem (1-10)

1. **Criar tabela** `comercio.cupons` com colunas: `codigo TEXT PK`, `percentual NUMERIC(5,2) CHECK (percentual BETWEEN 0 AND 100)`, `expira_em DATE`. Insira 3 cupons (um expirado ontem, dois válidos).  
*Pergunta direta:* por que usar `NUMERIC` em vez de `REAL` para dinheiro?  
(responda em 1 linha)
2. **Adicionar coluna** `cupom_codigo TEXT` em `comercio_pedidos`, com FK opcional para `comercio.cupons(codigo)`; em `ON DELETE` ponha `SET NULL`.
3. **Criar tipo ENUM** `ufto.severidade` com valores ('BAIXA', 'MEDIA', 'ALTA') e adicionar coluna `severidade` `ufto.severidade` em `ufto.avistamentos` com default MEDIA.
4. **Crie índice BTREE** em `comercio_pedidos(criado_em)` e explique em 1 frase quando BTREE é melhor que GIN.
5. **Inserir dados:** crie 5 `comercio.clientes` e 5 `comercio_pedidos` (misture ABERTO/PAGO/ENVIADO). Insira itens em 3 pedidos.
6. **UPDATE com regra:** aumente `preco` em 10% apenas dos `comercio.produtos` cuja `atributos->>'switch' = 'brown'` ou que tenham tag 'gamer'.

7. **DELETE seguro:** remova todos os `comercio.pagamentos` com `valor = 0`. Antes, mostre-os com um `SELECT` usando as mesmas condições (sem apagar ainda).
  8. **ALTER TABLE:** torne `org.funcionarios.email` obrigatório (`NOT NULL`) criando a coluna se não existir; se já existir com nulos, corrija usando um email sintético '`<nome>@ex.com`' antes do `ALTER`.
  9. **Pergunta direta:** qual a diferença entre `DELETE FROM` e `TRUNCATE`? Cite 2 diferenças práticas em 2 linhas.
  10. **Gerar chaves:** ajuste `comercio.produtos` para usar `GENERATED ALWAYS AS IDENTITY` (se ainda estiver `SERIAL`). Explique em 1 linha a vantagem sobre `SERIAL`.
- 

## B) Consultas básicas e filtros (11–20)

11. Liste `id, nome, preco` de `comercio.produtos` com `preco BETWEEN 100 AND 400` e (`nome ILIKE '%sql%' ou tem tag 'office'`). Ordene por `preco DESC`, pegue só 5.
12. Liste clientes sem email (`IS NULL`). *Pergunta direta:* por que `WHERE email = NULL` não funciona? Reescreva corretamente.
13. Mostre `pedidos` com `status` em (ABERTO,PAGO) e `criado_em` nos últimos 60 dias. Mostre `id, status, criado_em`.
14. Busque `produtos` cujo `atributos` contenha `todas` as chaves `switch` e `layout`. Dica: operadores JSONB ? e ?&/@>.
15. Traga `produtos` sem nenhuma tag (array JSON vazio ou `NULL`).
16. Liste `itens_pedido` calculando `subtotal = quantidade*preco_unit`. Filtre apenas `subtotal >= 300`. Ordene por `subtotal DESC`.
17. *Pergunta direta:* explique `COALESCE` com um exemplo em 1 linha usando `cupom_codigo`.
18. Liste `produtos` cujo nome `não` contenha as palavras ('Mouse', 'Headset') (case-insensitive).
19. Mostre os 10 clientes criados mais recentemente (considerando `created_at`).
20. Liste `funcionarios` do `org` contratados *antes* de 2024-01-01 com `skills`

contendo 'java' ou 'sql' (ARRAY).

---

## C) JOINs e agregações (21–30)

21. Para cada `pedido`, traga `id`, `cliente`, `status`, `total_itens` (soma de `quantidade*preco_unit`). Inclua pedidos sem itens (soma 0).
  22. Para cada `cliente`, traga `qtd_pedidos` e `valor_total` (soma global). Ordene por `valor_total DESC`. Mostre top 5.
  23. Liste `produtos` e o total vendido de cada um. Mostre só os que venderam `algo` ( $> 0$ ).
  24. Descubra quais `categorias` **nunca** tiveram produtos vendidos (zero vendas).
  25. Para cada `categoria`, mostre o **ticket médio por pedido** (use join via `produto_categorias`).
  26. *Pergunta direta:* diferença entre `INNER JOIN` e `LEFT JOIN` em 1 linha com mini-exemplo.
  27. Quantos pedidos com cupom válido (não expirado)? Considere `cupom_codigo` no pedido e compare com `cupons.expira_em`.
  28. Média de preço por `tag` (explodindo `tags`). Mostre `tag` e `avg(preco)`.
  29. Percentual de pedidos por `status` (use `count(*)` e proporção sobre o total). Arredonde para 2 casas.
  30. Top 3 clientes por **valor total pago** (considere `comercio.pagamentos.valor` somados por pedido).
- 

## D) Operadores de conjunto (31–35)

31. `UNION`: IDs de produtos que são ('Teclado Mecânico', 'Mouse Vertical') **ou** têm a tag 'office' — sem duplicar.
32. `UNION ALL`: repita o exercício anterior com `UNION ALL` e **conte** o total de linhas (mostre que duplica quando cai nas duas regras).  
*Pergunta direta:* em 1 linha, diferença de `UNION` vs `UNION ALL`.
33. `INTERSECT`: SKUs que atendam **ambas** as condições: nome ILIKE %sql% e

tenham tag 'estudo'.

34. EXCEPT: produtos com tag 'gamer' **exceto** os com preço < 400.

35. Combine **clientes** criados no último mês **UNION** clientes que fizeram pedidos acima de 1000 em qualquer data (IDs únicos).

---

## E) Subqueries e EXISTS (36-40)

36. Clientes **com** pedidos: use **EXISTS**. Liste **id**, **nome**.

37. Clientes **sem** pedidos: use **NOT EXISTS** (anti-join).

38. Produtos com preço **acima** da média de **comercio.produtos** (subquery escalar).

39. Para cada **pedido**, mostre **id** e um campo **tem\_headset\_gamer BOOLEAN** se **existe** item cujo produto tenha tag 'gamer' e nome ILIKE %**headset**%.

40. *Pergunta direta:* cite 2 vantagens de **EXISTS/NOT EXISTS** sobre **IN/NOT IN** em subqueries correlacionadas (2 linhas).

---

## F) Datas e faixas (41-45)

41. Pedidos **entre** `now() - interval '90 days'` e `now()`. Inclua bordas.

42. Agrupe faturamento **mensal** (por `date_trunc('month', criado_em)`) mostrando **mes**, **valor\_total**, **qtd\_pedidos**.

43. Gere uma série de dias do último mês (**generate\_series**) e faça **LEFT JOIN** com vendas diárias para mostrar **dias sem vendas** como zero.

44. *Pergunta direta:* **TIMESTAMP WITH TIME ZONE** vs **TIMESTAMP WITHOUT TIME ZONE** — quando escolher um ou outro? (2 linhas)

45. Extraia **dow** (dia da semana) e mostre qual dia tem maior número de pedidos (0-6).

---

## G) CTE (WITH) e janelamento (46–50)

46. Use **WITH** para calcular **somas\_por\_pedido** e depois agregue por **status** (soma total dos pedidos por status).
  47. **WITH** para montar uma “tabela” de parâmetros (**limite NUMERIC := 500**) e reutilizar em duas consultas no mesmo bloco.
  48. Window function: para cada **categoria**, calcule o **ranking** de produtos por quantidade vendida (**dense\_rank()** desc). Mostre top 3 por categoria.
  49. Window function: calcule a **média móvel** de 7 dias do faturamento diário.
  50. *CTE recursiva simples:* gere números de 1 a 10 e una ao número de pedidos criados nesses 10 últimos dias (mapa **dia\_n -> qtd\_pedidos**).
- 

## H) Arrays e JSONB (51–55)

51. Arrays: liste **funcionarios** que tenham **todas** as skills em `{'java', 'sql'}`. Dica: @> em arrays.
  52. Arrays: exploda **skills** com **unnest** e conte quantos funcionários possuem cada skill (ranking desc).
  53. JSONB: traga **produtos** cujo **atributos** contenha `{"surround": true}` e `{"layout": "abnt2"}` ao mesmo tempo. Use @>.
  54. JSONB: produza colunas derivadas **dpi\_int** (cast de **atributos->>'dpi'**) e **tem\_rgb BOOLEAN(tags @> '['rgb']')**. Filtre **dpi\_int >= 8000 OR tem\_rgb**.
  55. *Pergunta direta:* JSON vs JSONB — cite 2 diferenças práticas, especialmente para indexação e performance (2 linhas).
- 

## I) Views e Materialized Views (56–60)

56. VIEW atualizável **comercio.vw\_pedidos\_abertos** (somente **status='ABERTO'**) com **WITH CHECK OPTION**. Teste um **UPDATE** que viole a condição (deve falhar).
57. VIEW **comercio.vw\_itens\_enriquecidos** trazendo item + nome do

produto + nome do cliente + status do pedido. (Somente SELECT; sem agregação.)

58. VIEW `comercio.vw_vendas_por_mes` produzindo `mes`, `valor_total`, `qtd_pedidos`. Valide com 2 queries usando meses diferentes.
  59. MATERIALIZED VIEW `comercio.mv_top_produtos` com `id_produto`, `nome`, `qtd_vendida`. Crie **índice único** necessário para `REFRESH CONCURRENTLY`. Faça um `REFRESH` após inserir novos itens e comprove a mudança.
  60. *Pergunta direta (views):* em 2 linhas, quando preferir **MV** em vez de **VIEW**? Cite um trade-off importante.
- 

## Dicas gerais

- Para segurança de correção, prefixe todas as suas views/MVs com `DROP VIEW/MATERIALIZED VIEW IF EXISTS ...;`
  - Em JSONB use índices GIN (`jsonb_path_ops` ou padrão). Em arrays, filtros com `@>` podem usar GIN em `TEXT[ ]`.
  - `EXPLAIN ANALYZE` é seu amigo para comparar consulta direta vs MV.
- 28.