# Migliorare la Business Intelligence con l'Al

Discussione di Laurea Triennale in Informatica

Riccardo Stefani 23 Luglio 2025



### Indice



- 1 Introduzione
- 2 Analisi delle vendite
- 3 Sistema di raccomandazione
- 4 Deploy e frontend
- 5 Ottimizzazione
- 6 Conclusioni e considerazioni finali

#### Introduzione - Oribea



#### Startup innovativa fondata nel 2024 a San Marino

#### Mission

- Soluzioni Al avanzate
- Migliorare efficienza aziendale
- Focus su LLM
- Agenti intelligenti

#### Prodotti principali

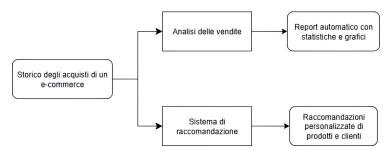
- Al Operating System
- Al Task Builder
- Al Chatbot Builder
- Data Talk



### Introduzione - Il progetto



Scopo: Automatizzare la Business Intelligence per e-commerce



#### Motivazione personale

Approfondire soluzioni AI in ambito aziendale e sistemi di raccomandazione

#### Analisi delle vendite - L'idea



Analisi delle vendite: generare automaticamente un report con

#### •

#### **Key Statistics**

Total Revenue: \$ 56,401,345.06

Statistiche

Unique Orders: 43769

Unique Customers: 35389

Unique Products: 1000

Average Spend per Order: \$ 1,288.61

#### Grafici



#### Resoconto

#### Business Performance Analysis Report

#### Executive Summary

This report analyzes the business performance from January 2020 to September 2025, examining sales treats, product performance, outdoner behavior, and new outdoner incipation. With folial revenue of \$56,401,345.05 for 43,760 unique orders placed by 35,260 customers, the business maintained stable monthly sales until is significant drop in September 2025. The analysis serveals concerning trends in customer acquisition and highlights opportunities statistical interventions.

1. Overall Sales Trend

Elementi tratti da un **report di esempio** creato **manualmente** dall'azienda

## Analisi delle vendite - Panoramica del processo



**Pipeline** di elaborazione per l'**analisi automatizzata** dei dati di vendita e la **generazione del report**:



## Analisi delle vendite - Formati di output del report



Il report generato viene presentato all'utente in multipli formati:

#### **PDF**

Formato
professionale per
archiviazione e
condivisione

Generazione PDF con ReporLab



#### HTML

Visualizzazione **interattiva** e responsiva nel browser

Generazione HTML con Jinja2



#### Email

**Invio automatico** del report all'indirizzo mail dell'utente

Invio di email tramite server SMTP interno a Oribea



### Sistema di raccomandazione - L'idea

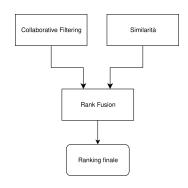


#### Objettivo

Ottenere buone raccomandazioni per clienti e prodotti specifici

#### Approccio

- Collaborative Filtering per sfruttare i comportamenti passati dei clienti
- Similarità basata su contenuto per analizzare le caratteristiche semantiche dei prodotti
- Reciprocal Rank Fusion (RRF) per combinare efficacemente i risultati dei due approcci precedenti



## Sistema di raccomandazione -Collaborative Filtering



Un sistema di **Collaborative Filtering** sfrutta i comportamenti passati dei clienti per generare raccomandazioni:

#### Principio base

- Analizza preferenze clienti simili
- Identifica pattern di acquisto
- Predice nuovi interessi



#### Logica

"I clienti con **comportamenti simili** nel passato avranno verosimilmente **preferenze simili** in futuro"

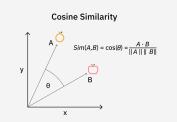
#### Sistema di raccomandazione - Similarità



Un sistema di **Similarità** sfrutta le caratteristiche semantiche dei prodotti per generare raccomandazioni:

#### Principio base

- Analizza i nomi descrittivi dei prodotti
- Calcola la Cosine Similarity
- Identifica i prodotti simili



#### Logica

"Se due prodotti hanno **caratteristiche simili**, le raccomandazioni per uno possono essere **utili anche per l'altro**"

## Sistema di raccomandazione - Formato di archiviazione delle matrici



Confronto di 5 formati per ottimizzare l'archiviazione matrici:

#### Formati analizzati

- CSV: Semplice ma inefficiente
- HDF5: Form. binario strutturato
- NPY: Nativo NumPy veloce
- Parquet: Colonnare compresso
- Zarr: Array n-dimensionali cloud



#### Risultato

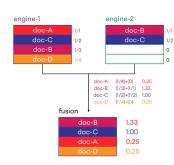
Zarr offre il miglior compromesso tra velocità e memoria



Il Reciprocal Rank Fusion (RRF) combina efficacemente i ranking di diversi sistemi di raccomandazione:

#### Processo RRF

- Input: Ranking da CF e Similarità
- Calcolo: Score reciproco per posizione
- Fusione: Somma dei punteggi
- Output: Ranking finale unificato



#### Svantaggio

Non considera i punteggi nei ranking di input, ma solo la posizione

# Sistema di raccomandazione - Metriche di VINTERISTA DECLISTRIDI DI PADONA VALUTAZIONE

Il sistema di raccomandazione è stato valutato utilizzando **metriche pre-filtro** e **post-filtro**:

#### Metriche pre-filtro

- Recall@k
- Precision@k
- MAP@k
- MRR@k
- Unserendipity@k

#### Metriche post-filtro

A **sinistra** le metriche da applicare **prima** del filtro sui prodotti già acquistati. **Sotto** le metriche per **dopo** il filtro:

- Average Item Similarity
- Mean Popularity@k

**Explainability** del sistema di raccomandazione per **trasparenza decisionale**, disponibile solo per l'**admin**:

#### Sistema di Explainability implementato

Per ciascun prodotto o cliente raccomandato, configurato un **logging** di rank e punteggio in tutte le classifiche generate:

- RRF: rank e score finale
- Collaborative Filtering: rank e punteggio
- Similarità: rank e punteggio
- > 8 2025-06-23 09:35:18.176 CEST make\_prediction.py INFO Product ranking (unfiltered, 4114 total)
- > 🔹 2025-86-23 09:35:18.176 CEST 1) The product Lelit PS25 ferro da stiro a caldaia 800 W 2,5 L Acciaio inossidabile Nero, Acciaio inossidabile is ranked 1 with score 1.3333 i...
  - 2025-06-23 09:35:18.176 CEST It has rank 3 with score 1.2599 in the collaborative filtering-based ranking
- > @ 2025-06-23 09:35:18.176 CEST It has rank 1 with score 12.8552 in the similarity-based ranking
- > # 2025-06-23 09:35:18.176 CEST 2) The product Philips HI5922/30 Ferro generatore di vapore is ranked 2 with score 1.0010 in the fused ranking (Reciprocal Rank Fusion, RRF) b...
- > @ 2025-06-23 09:35:18.176 CEST It has rank 1 with score 1.4782 in the collaborative filtering-based ranking
- > 9 2025-06-23 09:35:18.176 CEST It has rank 1048 with score 8.6266 in the similarity-based ranking
- 🗦 🌸 2925-06-23 09:35:18.176 CEST 3) The product Lelit PS21 ferro da stiro a caldaía 800 W 1,4 L Acciaio inossidabile Nero, Acciaio inossidabile is ranked 3 with score 0.7500 i
- > © 2025-86-23 09:35:18.176 CEST It has rank 4 with score 1.2431 in the collaborative filtering-based ranking
- > # 2025-06-23 09:35:18.176 CEST It has rank 2 with score 12.6294 in the similarity-based ranking

### Deploy e frontend - Integrazione con Google Cloud



**Integrazione** con **Google Cloud Platform** per il deployment scalabile e gestione dei dati:

#### Google Cloud Functions

Implementazione di due funzioni serverless: sales-analysis e recommendation-system

#### Google Cloud Storage

Archiviazione delle matrici di raccomandazione generate da sales-analysis, perchè siano prelevabili da recommendation-system





### Deploy e frontend - Interfacce frontend



Sviluppo di **interfacce frontend** dedicate per entrambe le task, cioè sviluppo di **form** per l'invio dei dati:

#### **Funzionalità**

- Integrazione diretta nel sito dell'e-commerce
- Validazione dell'input
- Interfaccia dedicata, non generale
- Gestione dinamica del submit

#### **Tecnologie**

- React
- React Hook Form
- Zod
- Shadcn/ui









#### Ottimizzazione



Ottimizzazione del preprocessing per migliorare le performance:

#### Miglioramenti

- Introduzione delle Pandas Vectorized Ops
- Eliminazione delle operazioni pandas.DataFrame.apply
- Miglioramento dell'algoritmo delle etichette

#### Risultati nei dataset testati

- Generale miglioramento dei tempi di esecuzione
- Miglioramento medio del 20%
- Miglioramento massimo vicino al 40%

Dataset	T. pre-ott. (s)	T. post-ott. (s)	Miglioramento (%)
Swillm	110	68	38,2%
Dee	58	38	34,5%
Anwer	181	120	33,7%
Orders_export	220	168	23,6%

#### Conclusioni e considerazioni finali



Il periodo di **stage** presso Oribea si è concluso con **successo**, raggiungendo **tutti gli obiettivi** prefissati e **migliorando la Business Intelligence** delle aziende clienti delle task.

#### Risultati ottenuti

- Implementata task di analisi vendite
- Implementata task di raccomandazione
- Sviluppate interfacce frontend per collegamento diretto da sito e-commerce

#### Sviluppi futuri

- Chatbot per unire le due task
- Sistema di **logging avanzato**
- Introduzione della serendipità nelle raccomandazioni
- Data reduction per ridurre le dimensioni delle matrici

### Domande?



#### Grazie per l'attenzione!

Presentazione disponibile su:
https://github.com/Rickyz03/
Presentazione-Discussione-LT-Informatica

Ci sono domande?