

## Contactar

3017772815 (Mobile)  
r13spa@gmail.com

[www.linkedin.com/in/ricardo-esteban-pabon-betancurt](https://www.linkedin.com/in/ricardo-esteban-pabon-betancurt)  
(LinkedIn)  
[github.com/Riespa](https://github.com/Riespa) (Personal)

## Aptitudes principales

Mejora de procesos  
Gestión comercial  
Desarrollo de oportunidades de negocio

# Ricardo Esteban Pabon Betancurt

Profesional en ventas | Desarrollador Frontend | HTML | CSS |  
JavaScript | React | Git Github  
Barranquilla, Atlántico, Colombia

## Extracto

Administrador en Negocios Internacionales, con conocimiento en asesoría comercial y administración de proyectos de importación y exportación de productos, manejo de inventario y compras, finanzas, logística, mercadeo nacional e internacional. 3 años de experiencia en el área comercial de diferentes productos tangibles e intangibles y alto conocimiento en marketing digital. Manejo efectivo de tiempo, proactivo, puntual, con enfoque fuerte a los resultados y buena capacidad para realizar relaciones públicas.

---

## Experiencia

### EGC consultores y asesores

Director comercial

agosto de 2021 - diciembre de 2021 (5 meses)

Colombia

Desarrollo e implementación del plan de acción comercial a nivel nacional, diseño de base datos para la gestión de clientes, mejora de los canales de comunicación con los clientes actuales y nuevos prospectos, marketing digital, representante de ventas, atención al cliente, cumplimiento de metas, realizar informes comerciales, liderazgo, definir funciones de los colaboradores a cargo.

### AUTECO SAS

Asesor comercial

febrero de 2020 - abril de 2021 (1 año 3 meses)

Pereira, Risaralda, Colombia

Encargado de punto de venta en Flamingo Pereira, se realizaba inventario, registro de clientes en plataforma de Auteco, seguimiento de prospectos y venta de seguros todo riesgo para moto.

### LUNATICA

#### Asesor comercial

abril de 2019 - julio de 2019 (4 meses)

Risaralda, Colombia

Venta de servicios de impresión de gran formato, realizar cotizaciones, negociar precios, búsqueda de nuevos clientes, atención al cliente, ruteo de visitas, solicitud de citas, realizar informe de ventas.

#### SION ISD SAS

Jefe de logística

febrero de 2018 - abril de 2018 (3 meses)

Bogotá D.C., Colombia

Administrar, diseñar y establecer viabilidad del proyecto de importación y exportación, instaurando puntos de control, planificar actividades, presupuestar, asesoría en proceso logístico para importación de equipos electrónicos, indicando procedimiento de compra de mercancía en el exterior, conceptos claves de importación y proceso de nacionalización de mercancía en el territorio colombiano. Tiempo laborado por duración de labor.

#### Be Call

Asesor Call Center

abril de 2017 - enero de 2018 (10 meses)

Risaralda, Colombia

Venta de servicios educativos en carreras técnicas y tecnológicas, cursos de inglés y asesoría para los procesos de registro de estudiantes nuevos vía telefónica, llevar base de datos de las ventas efectivas y realizar seguimiento constante para la consolidación de la venta.

#### Acopi Regional Centro Occidente

Asistente logístico - Practicante

septiembre de 2014 - febrero de 2015 (6 meses)

Colombia

---

## Educación

Fundación Universitaria del Area Andina

Administrador en negocios internacionales, Negocios internacionales/

Comercio internacional · (2009 - 2015)