h e g

Haute école de gestion Genève

### **Management & Organisation**

**Mme Chrystel Dayer Chargée de cours** 





### Communication

Matériel des cours sur Cyberlearn:

LIEN: <a href="https://cyberlearn.hes-so.ch/course/view.php?id=21209">https://cyberlearn.hes-so.ch/course/view.php?id=21209</a>

**CLÉ D'INSCRIPTION: M&O2022** 

- MSTeams: Management & Organisation
- https://teams.microsoft.com/l/team/19%3aZwzM9ccXb49TG49d6Hh 9YV0i2kASTGFan1q1jYrhxsg1%40thread.tacv2/conversations?grou pld=c7d7bc3f-fd70-4577-8040-6f87377795cf&tenantId=a372f724c0b2-4ea0-abfb-0eb8c6f84e40

# **Effet Pop Corn!**





### Informations

- Le cours est obligatoire, les absences doivent être justifiées (par un certificat médical et au minimum un email).
- Venez à l'heure.
- Participer. Il n'y a jamais de question stupide.
- Communiquer.
- Faire des feedbacks.
- Déconnectez-vous!
- Think out of the box!
- Soyez curieux et amusez-vous!
- Soyez bienveillants avec les autres!

# Présentation de l'équipe

- Chrystel Dayer coach & consultante
- M.A en relations internationales IUHEI
- CAS en gestion de projet appliqué
- 12 d'expérience internationale
- Certifiée IPMA-B, ECBA, PNL, Coach en interactions
- CDC Sàrl & Activ'essence
- Yoga
- Contact: <a href="mailto:chrystel.dayer@hesge.ch">chrystel.dayer@hesge.ch</a>
- LinkedIn: chrysteldayer







# Présentation de l'équipe

Alexie Duarte Da Silva

- Bachelor Informatique de Gestion 2019
- Assistante HEG 2019
- MScBA Business Administration orientation Prospective 2021
- Contact: <u>alexie.duarte-dasilva@hesge.ch</u>

### Elevator Pitch: C'est à votre tour!

Par groupe – 10 minutes de préparation

- ❖ Qui es-tu et d'où viens-tu?
- Quel est ton objectif professionnel?
- Qu'est-ce qui te passionne dans la vie?
- 1 défaut / 1 qualité
- Tes attentes par rapport à ce cours?
- Présentation 1 minute par personne.





### Objectifs du cours

- Connaître les techniques récentes du management.
- Développer son leadership, sa communication et son propre style de management.
- Comprendre l'organisation d'une entreprise et acquérir des outils de décisions, de conduite du changement et de stratégie.
- Comprendre l'externalisation des entreprises.
- Introduction aux principes d'ITIL 4.



- Chapitre 1: Management
- ➤ Qu'est-ce qu'un manager?
- ▶ L'innovation managériale
- Résolution de problèmes et anticipation managériale
- Leadership & Intelligence émotionnelle
- ▶ L'analyse transactionnelle
- ➤ La conduite du changement



- Chapitre 2: Organisation
- Les théories et modèles de l'organisation
- Les structures de l'entreprise
- > Les comportements et les décisions
- Le changement organisationnel (ou réorganisation)



- Externalisation
- Challenge Outsourcing
- Cours du 11 et 13 mai 2022
- Les approches et domaines d'activités
- Les modalités de l'Outsourcing
- Les différentes formes
- Externalisation des SI
- Scrum Outsourcing



- Information Technology Infrastructure Library ITIL 4
- Qu'est-ce qu'ITIL 4 ?
- Concepts clés
- Les principes directeurs
- Les quatre dimensions
- Le système de valeur des services (SVS)
- La chaine de valeur des services et ses activités (SVC)
- L'amélioration continue
- Les pratiques ITIL 4
- Intégrer ITIL 4 avec d'autres référentiels, méthodologies et pratiques



### **Evaluations**

Contrôle continu : 50%

Challenge Outsourcing: 40%: présentation orale et rapport: 01 & 03 juin 2022

Présentation orale ITIL 4: 10% (voir planning Cyberlearn)

**Examen final: 50%** 

Oral en juin qui reprendra l'ensemble de la matière du semestre.



### **Challenge Outsourcing**

#### Objectifs:

- Trouver une entreprise qui fait de l'externalisation et comprendre:
- Pourquoi elle externalise?
- Ou est-ce qu'elle externalise?
- Comment elle gère/organise son externalisation?
- Quels sont les défis qu'elle rencontre ?
- Utiliser des outils du cours
- > Faire une analyse



# **Challenge Outsourcing**

#### Processus

- Organiser son équipe (rôles et responsabilités, tâches, planning)
   Ex: 1 leader, 1 chef de projet, 1 responsable de la communication....
- Trouver 1 entreprise et la contacter
- Collecter des informations et documentations (recherches sur internet, stratégie de l'entreprise..)
- 1 visite de l'entreprise (sur site) et observer
- Comprendre l'environnement, la culture et les besoins de l'entreprise
- Mener des interviews des parties-prenantes: direction, employés, clients et partenaires
- Analyser les données pour répondre aux questions



# **Challenge Outsourcing**

- 1 rapport écrit (maximum 10 pages): Délai le 03.06.2022
- 1 présentation orale de 20 minutes par équipe: 01.06.2022 / 03.06.2022



### **Présentation ITIL 4**

- Former une équipe
- Réaliser une présentation orale sur une notion d'ITIL 4.
- Un exemple pratique d'utilisation d'ITIL 4 dans un contexte professionnel ou quotidien.
- La présentation peut être accompagnée d'un ppt (max 3 pages).
- Présentation créative «out of the box»
- Les équipes s'inscrivent pour leur présentation sur Cyberlearn

h e g

Haute école de gestion Genève

# Management

Chrystel Dayer
Haute Ecole de Gestion
23.02.2022



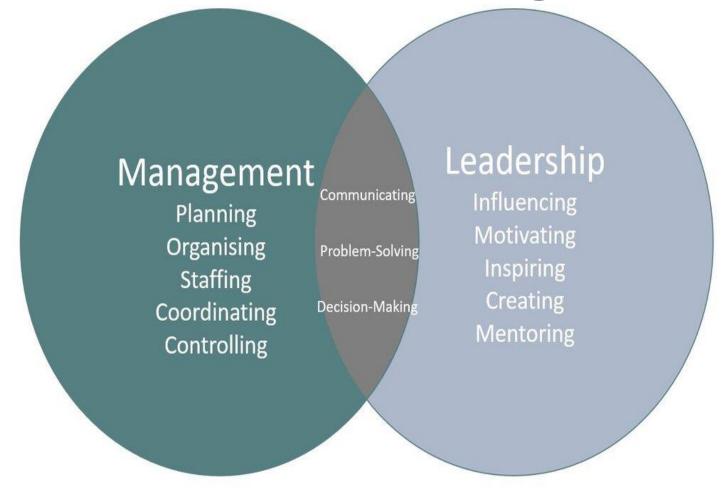


### Qu'est-ce qu'un manager?

- 15 minutes de discussion
- Groupe de 2 personnes
- Qu'est-ce que c'est un manager?
- Vos expériences de managers et de managés?
- Votre définition commune du manager idéal?



### Qu'est-ce qu'un manager?





 4 grands styles de management (Rensis Likert, psychologue américain, 1961)

#### 1) Management directif

- > Fonction publique.
- Comportements organisationnels (peu relationnels): structure et organise les relations de travail.
- Le manager a un maximum de pouvoir.
- Forces: prise de décision accélérée, efficacité et productivité accrues (Taylorisme).
- Faiblesses: génère des difficultés relationnelles (conflits, mal être, perte du sens de la mission, perte de motivation), beaucoup de procédures et de cadrage.
- A préconiser pour une prise de décision rapide (urgences) et avec des collaborateurs peu autonomes.



#### 2) Management persuasif (paternaliste)

- ➤ Très organisationnel et relationnel.
- Ecoute des collaborateurs.
- Le manager allie prise de décision et implication des collaborateurs (autorité et bienveillance).
- Forces: sentiment d'appartenance à une équipe, conflits moins nombreux et/ou mieux gérés.
- Faiblesses: peu ouvert, très cadré et complexe à mettre en place.



#### 3) Management participatif

- > Peu organisationnel, très relationnel.
- Favorise la collaboration.
- > Prise de décision transversale.
- Forces: empowerment, motivation accrue, intelligence collective.
- Faiblesses: désorganisation, degré d'engagement important, prises de décisions ralenties.

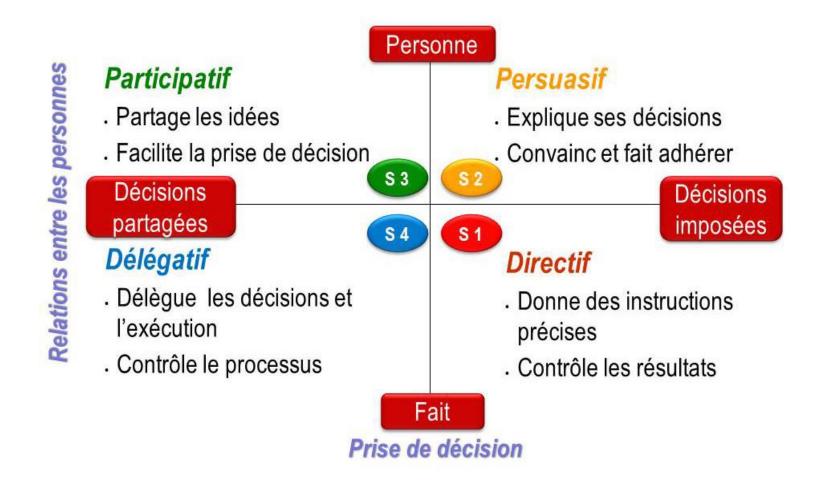


#### 4) Management délégatif

- ➤ Peu organisationnel et peu relationnel.
- Valorisation des collaborateurs.
- Le manager responsabilise, délègue.
- Forces: motivation accrue, cohésion d'équipe, communication fluidifiée.
- Faiblesses: trop de pression.



### Les styles de management

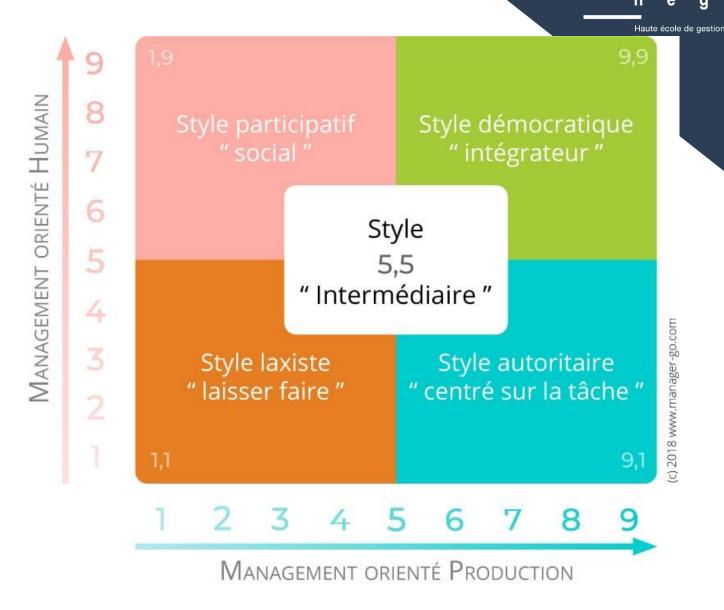




### Les compétences

- Management directif: autorité naturelle, leadership, charisme, expert dans son domaine
- Management persuasif: charisme, capacité à convaincre et guider, intelligence émotionnelle, empathie, écoute active
- Management participatif: sens du relationnel et du collectif, vision, confiance en soi et envers autrui, intuition
- Management délégatif: aptitude à déléguer efficacement, intuition, recul et confiance envers ses collaborateurs, inspirant

### **Blake & Mouton**





### Les styles de management

- Adapter son style de management en fonction du degré d'autonomie de son équipe:
- ➤ La compétence
- La motivation



- 1) Ecole classique:
- Tâches, activités, fonctions.
- L'humain, la machine, le profit.
- = garantir la productivité.



- 2) Ecole relationnelle (ou des relations humaines)
- Motivation, individus.
- L'humain, ses besoins, le groupe, les interactions individuelles.
- = satisfaction des besoins, source de motivation et de productivité.



- 3) Ecole néoclassique
- Structure, organisation, technologie.
- L'environnement, la situation, le profit.
- = adaptation de l'entreprise aux conditions externes comme conditions de survie.



- 4) Ecole cybernétique
- Actions et résultats.
- La rétroaction des effets sur l'action, l'information, le contrôle.
- = adaptation de l'action par correction après constatation de l'écart entre but et résultat.



- 5) Ecole décisionnelle
- Prise de décision.
- L'humain, la situation, les critères de choix, l'information.
- = direction du système par interaction de visions individuelles limitées.



- 6) Ecole systémique
- Système général.
- L'environnement, la situation interne, les relations.
- = vision d'ensemble, de différents points de vue, des processus comme des résultats.





- 1) Acquisition des techniques et connaissances managériales de base.
- 2) La spécialisation ou vous créez votre propre style de management adapté aux situations auxquelles vous devez faire face.
- 3) L'intégration qui vous permet de vous accomplir complètement, notamment en vous permettant d'adapter votre comportement et de changer de posture en fonction de vos contextes d'action.

### h e g

# On ne naît pas manager on le devient...

- 1) déléguer pour renforcer sa crédibilité;
- 2) prendre du recul en faisant face au quotidien ;
- 3) jouer des rôles paradoxaux ;
- 4) adapter son registre managérial à la variété des contextes et des situations ;
- 5) motiver sans marge de manœuvre financière ;
- 6) transformer son pouvoir en leadership;
- 7) donner du sens en fixant des objectifs ;
- 8) apprivoiser la complexité pour décider ;
- 9) développer son influence hors hiérarchie;
- 10) accompagner le changement en changeant soi-même.