HEMTOPEB

Дмитрий



в недвижимости

Современные методы назначения встреч с собственником





ХОЛОДНЫЕ ЗВОНКИ в недвижимости

Программа тренинга:

- 🗸 Заповеди в холодных звонках, которые увеличат вашу конверсию во встречи
- ✓ Скрипт и фразы, которые придают уверенность в холодном звонке
- √ 5 фраз в холодном звонке, где собственник говорит «Да»
- Проработка сопротивлений и возражений собственника холодном звонке
- Готовые ответы на возражения
 - «Не работаю с риэлторами»,
 - «Приходите с покупателем»,
 - «Давайте без Договора», • «У меня есть свой риэлтор»
 - ОТВЕТЫ, которые продвинут ваши переговоры к результату
- ✓ Метод «Игуаны» в холодном звонке или дожим несозревшего собственника
- ✓ Закрепление на практике
- √ «Живые» звонки реальным клиентам



Бизнес-Тренер Нового поколения



Тренинги в формате LIFE-Практик



Путь от менеджера до собственника компании



Обучил более 10 000 риэлторов



Сотрудничает с ТОП АН России

Немтюрев

Дмитрий