

НЕМТЮРЕВ

Дмитрий



ЭКСКЛЮЗИВНАЯ РАБОТА С СОБСТВЕННИКОМ НЕДВИЖИМОСТИ

**Инструменты переговоров
и убеждения на современном рынке**



ЭКСКЛЮЗИВНАЯ РАБОТА

С СОБСТВЕННИКОМ НЕДВИЖИМОСТИ

Программа тренинга:

- ✓ Встреча, как поэтапный бизнес-процесс. Разбираем секреты каждого блока
- ✓ Визуализация, как инструмент эффективного убеждения в эксклюзивной работе по рыночной стоимости объекта недвижимости
- ✓ Работа с сопротивлениями по начальной цене объекта недвижимости, готовые алгоритмы аргументации и убеждения.
- ✓ Ценность эксклюзивного договора и риэлторской услуги для собственника. Презентация услуги от которой сложно отказаться.
- ✓ Более 15 готовых ответов на возражения
 - «У Вас дорогие услуги»,
 - «Пусть продают все»
- ✓ Закрепление полученного материала на практике

