

НЕМТЮРЕВ

Дмитрий

ХОЛОДНЫЕ
ЗВОНКИ

ХОЛОДНЫЕ
ЗВОНКИ
ХОЛОДНЫЕ
ЗВОНКИ

ЛЕНД
МЕНТ

ХОЛОДНЫЕ ЗВОНКИ

В НЕДВИЖИМОСТИ

Современные методы
назначения встреч с собственником

ХОЛОДНЫЕ ЗВОНКИ В НЕДВИЖИМОСТИ

Программа тренинга:

- ✓ Заповеди в холодных звонках, которые увеличат вашу конверсию во встречи
- ✓ Скрипт и фразы, которые придают уверенность в холодном звонке
- ✓ **5 фраз** в холодном звонке, где собственник говорит «Да»
- ✓ Проработка сопротивлений и возражений собственника холодном звонке
- ✓ Готовые ответы на возражения
 - «Не работаю с риэлторами»,
 - «Приходите с покупателем»,
 - «Давайте без Договора»,
 - «У меня есть свой риэлтор»
 - **ОТВЕТЫ, которые продвинут ваши переговоры к результату**
- ✓ Метод «Игуаны» в холодном звонке или дожим незрелого собственника
- ✓ Закрепление на практике
- ✓ «Живые» звонки реальным клиентам

