

**НЕМТЮРЕВ**

**Дмитрий**

ТРЕЙД

**ПРОДАЖИ  
И  
ПЕРЕГОВОРЫ  
В НЕДВИЖИМОСТИ**

*Как продавать большие группы*

# ПРОДАЖИ И ПЕРЕГОВОРЫ В НЕДВИЖИМОСТИ

## ПРОГРАММА ТРЕНИНГА:

- ✓ Поиск собственников, холодные переговоры по телефону. Готовые инструменты как убедить собственника на встречу с риэлтором
- ✓ Инструменты для преодоления сопротивлений в холодных звонках. Готовые фразы и шаблоны, для достижения заветного «Да»
- ✓ Встреча с собственником. Визуализация в переговорах, как инструмент для подписания договора с рыночной ценой объекта недвижимости
- ✓ Ценность риэлторской услуги для собственника недвижимости. Уникальность и наполненность услуги, которую хочет каждый клиент.
- ✓ Покупатель недвижимости, как привлечь, удержать и продать. Готовые алгоритмы по переговорам с покупателем недвижимости.
- ✓ Более 10 готовых фраз на возражения
  - «У вас дорогая комиссия»,
  - «Пусть продают все агентства»
- ✓ Закрепление на практике полученного материала.

