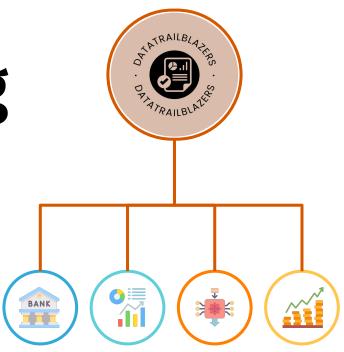
Bank Marketing Campaign

DataTrailblazers

Rakamin Academy
Data Science Batch 34



Our Team









lam Rachman

Rizki

Dhea









Farid

Ryu

Faraz

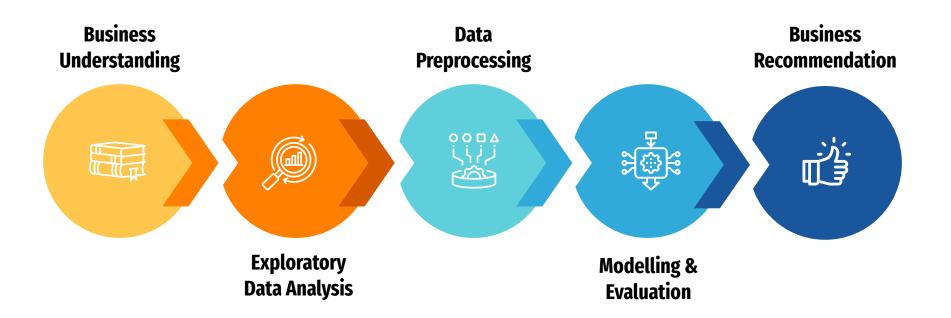
Ari



Company Background

DataTrailblazers merupakan salah satu divisi di Bank Rakyat Negara (BRN) yang khusus menangan data. Dalam 1 tahun terakhir, jumlah nasabah baru yang melakukan deposito menurun, sehingga income bank juga terpengaruh. Oleh karena itu, divisi ini ditugaskan untuk menganalisa dan memberikan rekomendasi agar jumlah nasabah dapat meningkat.

Outline



Business Understanding

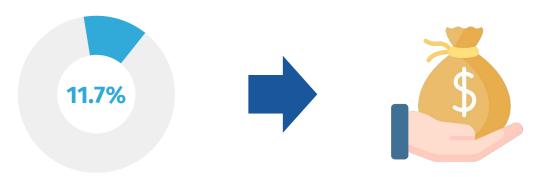


Problem Statement | Goals, Objective & Business Metrics

Problem Statement

Lower Number of New Deposit Customer

Low Potential to Get Higher Revenue



Hanya 11.7% nasabah yang membuka deposit dari total 45211 nasabah yang diberikan campaign. Sedikitnya jumlah nasabah baru yang membuka deposit menyebabkan sedikit pula potensi bank akan mendapatkan revenue lebih.

Goals, Objective & Business Metrics

Objective

Seleksi awal nasabah yang potensial.

Membangun model machine learning yang dapat memprediksi nasabah yang berpotensi membuka deposito.



Goals

Meningkatkan revenue bank melalui penambahan jumlah nasabah baru.

Business Metrics

Revenue.

Exploratory Data Analysis



Data Understanding | Business Insight

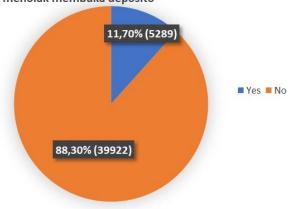
Data Understanding



- 45,211 baris dan 17 kolom.
- Digunakan dalam visualisasi insight dan juga untuk membangun model machine learning.

- 4,521 baris dan 17 kolom.
- Dipilih secara acak dari train.csv dan digunakan dalam simulasi bisnis.

Hasil Kampanye Telemarketing, Jumlah nasabah yang membuka deposito hanya 11.7% atau 5289 nasabah. jauh lebih sedikit dibandingkan yang menolak membuka deposito



Terdapat **7 categorical features** (termasuk label) dan **9 numerical features**

Tidak terdapat data null atau kosong

Feature target pada project ini adalah kolom 'deposit' yang memiliki deskripsi: Apakah nasabah berlangganan deposito berjangka?

Numerical Features

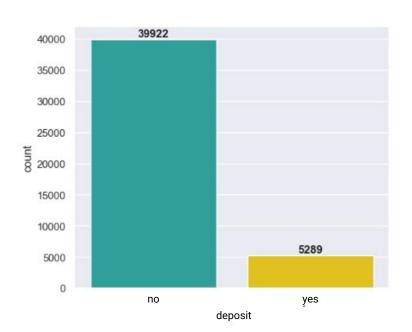
Feature	Description
age	Usia nasabah.
balance	Saldo nasabah.
campaign	Jumlah kontak yang dilakukan selama kampanye ini.
day	Hari kontak terakhir.
duration	Durasi kontak (dalam detik).
month	Bulan kontak terakhir.
pdays	Jumlah hari yang berlalu setelah nasabah dihubungi dari kampanye sebelumnya.
previous	Jumlah kontak yang dilakukan sebelum kampanye ini.
poutcome	Hasil dari kampanye sebelumnya.

Categorical Features

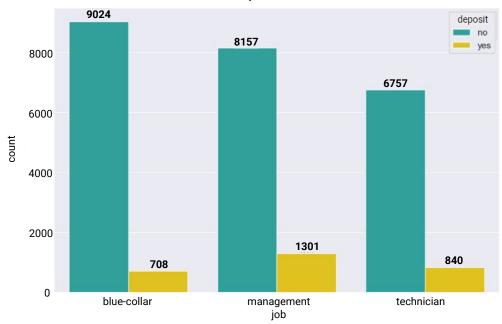
Feature	Description
contact	Jenis alat komunikasi yang digunakan nasabah.
default	Apakah nasabah memiliki kredit sebelumnya?
education	Tingkat pendidikan nasabah.
housing	Apakah nasabah memiliki kredit rumah?
job	Jenis pekerjaan nasabah.
loan	Apakah nasabah memiliki pinjaman pribadi?
marital	Status pernikahan nasabah.

Business Insight

1. Terdapat **ketimpangan jumlah nasabah** yang sudah dan belum melakukan deposit.

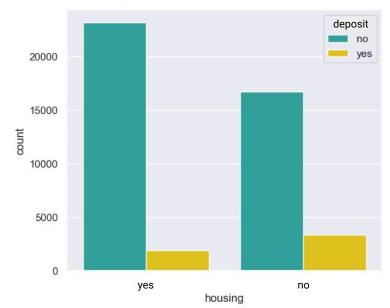


2. Nasabah didominasi oleh **pekerja blue collar, management, dan technician** di mana sebagian besar belum memiliki deposito.



Business Insight

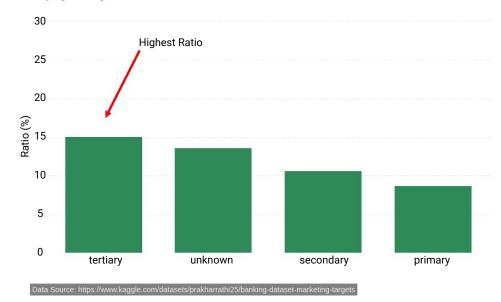
3. Nasabah tanpa cicilan rumah lebih memungkinkan untuk memiliki deposito dibandingkan dengan nasabah yang mempunyai cicilan rumah.



4. Latar pendidikan **tertiary** lebih memungkinkan untuk memiliki deposito.

Rasio Pembukaan Deposito berdasarkan Tingkat Pendidikan

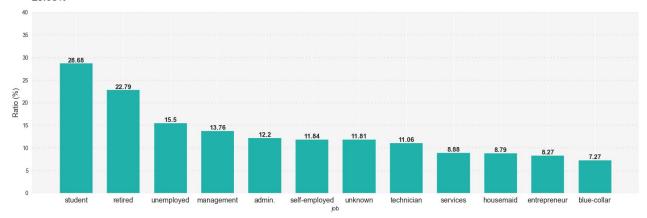
Nasabah dengan tingkat pendidikan tertiary memiliki rasio tertinggi dalam membuka rekening deposito berjangka, dengan rasio sebesar 15%.



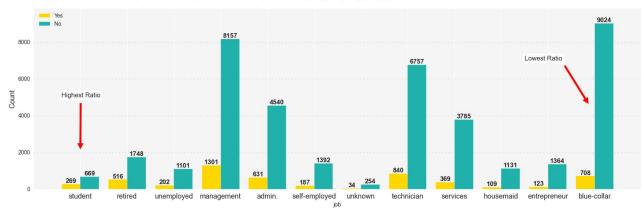
5. Pelajar memiliki rasio tertinggi dalam membuka rekening deposito, sedangkan blue collar memiliki rasio pembukaan deposito terendah.

Rasio Pembukaan Deposito Berdasarkan Jenis Pekerjaan Nasabah

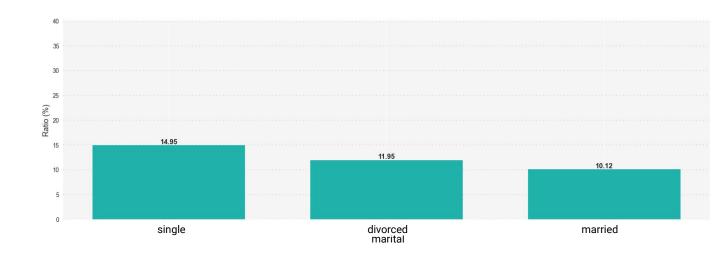
Nasabah yang berstatus sebagai pelajar memiliki rasio tertinggi dalam membuka rekening deposito berjangka, dengan rasio sebesar 28.68%

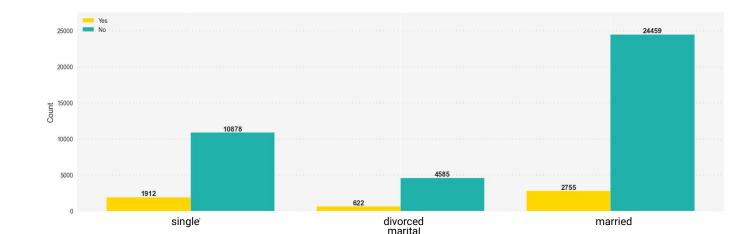


Jumlah Nasabah yang Menerima ataupun Menolak Pembukaan Deposito Berdasarkan Pekerjaan Jenis pekerjaan nasabah yang paling paling banyak dihubungi ("blue-collar") adalah merupakan jenis pekerjaan dengan rasio pembukaan deposito terendah. Sedangkan, jenis pekerjaan nasabah yang sedikit dihubungi ("student"), justru memiliki rasio pembukaan deposito tertinggi. Oleh karena itu, Pelajar dapat dijadikan sebagai target campaign selanjutnya yang utama Karena memiliki rasio penerimaan pembukaan depostio berjangka yang tinggi



6. Married
mendominasi data
namun jumlah
nasabah married
yang sudah
membuka deposit
masih sedikit.



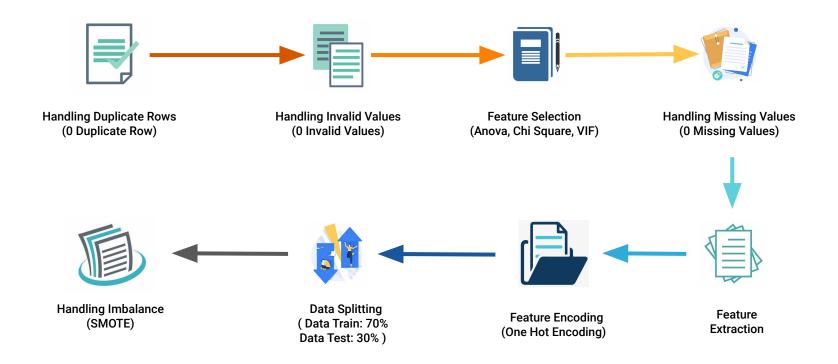


Data Preprocessing



Data Cleansing | Feature Transformation & Engineering |

Feature Selection | Handling Imbalance Data



Modelling & Evaluation



Model Evaluation Parameter | Machine Learning Techniques |

Model Comparison | Feature Importance

Model Evaluation Parameter

$$Recall = \frac{TP}{TP + FN}$$

Mereduksi False Negative

Nasabah **diprediksi tidak** akan membuka deposito **padahal ingin** membuka deposito.



Machine Learning Techniques

LogisticRegression Decision Tree Random Forest K Neighbors

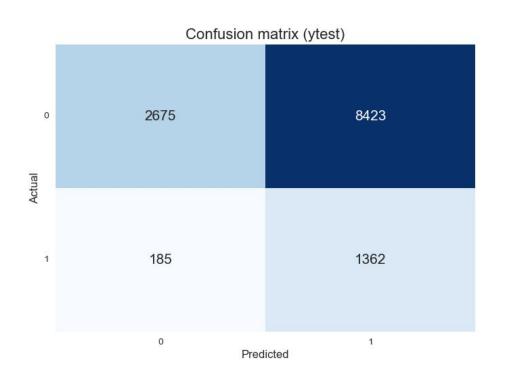
XGBoost LightGBM Naive Bayes AdaBoost

AdaBoost merupakan model yang paling best fit

Model Comparison

	MLA used	Train Accuracy (%)	Test Accuracy (%)	Train Precision (%)	Test Precision (%)	Train Recall (%)	Test Recall (%)	CV recall (recall train)	CV recall (recall test)
0	LogisticRegression	89.852	82.357	98.312	32.389	81.096	40.659	0.812	0.802
1	DecisionTreeClassifier	99.649	44.65	99.78	13.989	99.518	68.455	0.995	0.876
2	RandomForestClassifier	99.649	59.763	99.722	17.897	99.576	63.801	0.996	0.876
3	KNeighborsClassifier	92.062	74.314	92,922	22.323	91.061	44.344	♦ 0.911	0.881
4	AdaBoostClassifier	90.176	33.61	94.478	13.92	85.34	85.391	0.86	0.838
5	XGBClassifier	94.03	19.668	98.25	12.906	89.657	96.833	0.902	0.855
6	LGBMClassifier	92.896	21.416	97.807	13.137	87.759	96.639	0.884	0.85
7	GaussianNB	77.41	57.098	72.646	15.375	87.929	55.656	0.877	0.869

Model Selection



Confusion Matrix Tuned AdaBoost

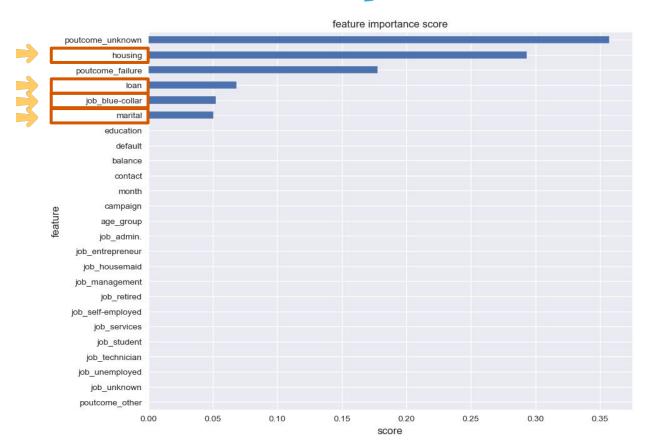
TP = 1362

Nasabah yang **diprediksi membuka** deposito dan aktualnya memang **ingin membuka** deposito

FN = 185

Nasabah yang **diprediksi tidak membuka** deposito dan aktualnya memang **ingin membuka** deposito

Feature Importance



Business Recommendation



Recommendation | Simulation

Recommendation



Produk deposit ditawarkan kepada pengguna yang tidak memiliki cicilan rumah terlebih dahulu.

Bank memberikan penawaran deposito terhadap konsumen yang tidak mempunyai hutang.





Berdasarkan data, marital status yang paling banyak melakukan deposito adalah single, sehingga pihak bank bisa menghubungi terlebih dahulu.

Deposito lebih ditawarkan kepada pekerja blue-collar,

selain berdasarkan feature importance, para pekerja yang dominan mempunyai pendapatan tidak stabil lebih memilih simpanan masa depan berupa deposito yang minim risiko.



Assumption & Simulation

Asumsi perhitungan 1000 nasabah

Rata rata jumlah deposit minimal = IDR 10.000.000 Suku bunga pinjaman tahunan = 10% Suku bunga deposit tahunan = 3.6%

keuntungan = jumlah deposit X (suku bunga pinjamanan tahunan - suku bunga deposit tahunan)

keuntungan = 10.000.000 X (10% - 3.6%)

= 10.000.000 X 6.4%

= IDR 640.000 / nasabah / tahun

Before Machine Learning

50% chances

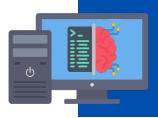


640.000 X 500 =

IDR 320.000.000

After Machine Learning

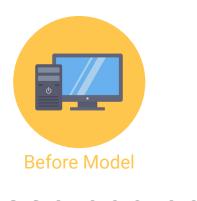
88% (recall value)



640.000 X 880 =

IDR 563.200.000

Simulation Result



IDR 320.000.000





IDR 563.200.000

References

- https://www.semanticscholar.org/paper/Human-Age-Group-Classification
 -Using-Facial-Bhat-V.K.Patil/19ddb412336ce633c1fe21544605c7bd65ff8d
 66
- https://ojk.go.id/id/kanal/perbankan/pages/suku-bunga-dasar.aspx
- https://www.cnbcindonesia.com/mymoney/20230614154614-72-445896/
 cek-bunga-deposito-hari-ini-ada-yang-5-lebih

- Terima Kasih -

