

Profil

Problem Statement

Visualisasi Data

Modeling

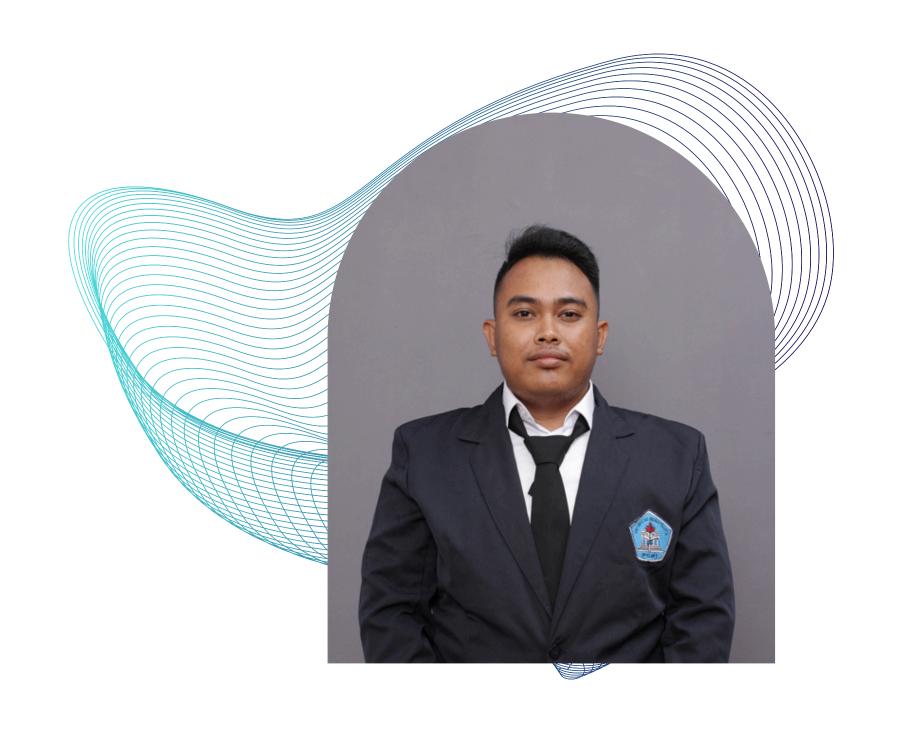
Insight Proyek

Kontak

Portofolio ini menampilkan proyek data science yang meliputi analisis data, visualisasi, pengembangan model, dan rekomendasi bisnis. Disusun untuk memberikan gambaran komprehensif atas keterampilan dan kemampuan analitis saya.

Tentang Saya

Saya adalah seorang praktisi data yang fokus pada analisis, pemrosesan, dan interpretasi data untuk menghasilkan wawasan yang berdampak bagi bisnis. Melalui presentasi ini, saya ingin memperkenalkan proyek-proyek yang telah saya kerjakan, metode yang digunakan, serta solusi yang dihasilkan dari proses analisis data yang mendalam



Problem Statement



Background

Perusahaan sering menghadapi risiko kerugian akibat gagal bayar dari nasabah. Dengan meningkatnya jumlah pengajuan pinjaman, diperlukan cara yang lebih efektif untuk mengidentifikasi nasabah yang berpotensi gagal bayar sebelum pinjaman disetujui.

Objective

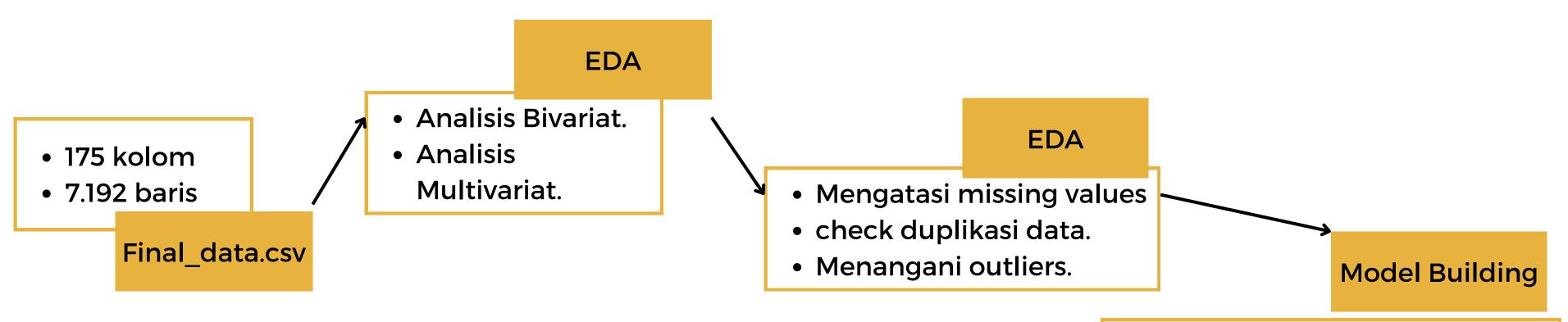
- 1. Memprediksi nasabah yang berpotensi gagal bayar berdasarkan data historis.
- 2. Membantu perusahaan dalam mitigasi risiko gagal bayar tanpa menghambat pemberian pinjaman kepada nasabah yang layak.

Action

- 1. Lakukan pembersihan data, visualisasi untuk analisis, dan eksplorasi pola data historis.
- 2. Bangun model prediktif menggunakan algoritma pembelajaran mesin.
- 3. Prediksi kemampuan pembayaran nasabah berdasarkan final_data.
- 4. Berikan rekomendasi untuk meningkatkan efisiensi proses dan menekan angka gagal bayar.

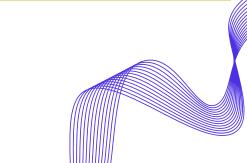
Data Pre-Procesing



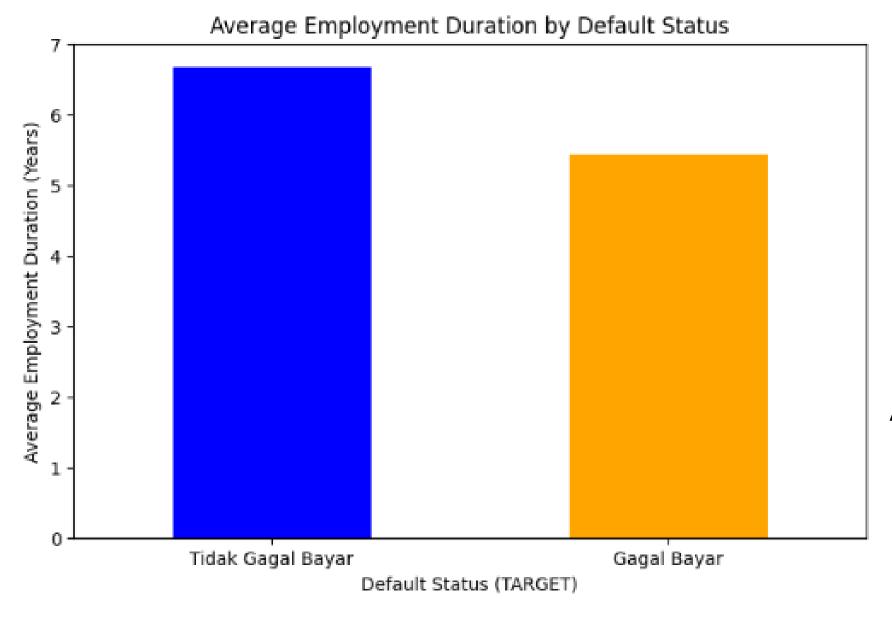


- Labeling data kategorikal.
- Seleksi fitur (feature selection).
- Menangani data yang tidak seimbang dengan SMOTE.
- Bangun model dengan Logistic Regression dan Random Forest.

NOTE: Final_Data hasil gabungan dari seluruh dataset



Insight dari Data

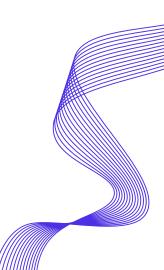


Insight 1: Hubungan Durasi Kerja dengan Risiko Gagal Bayar

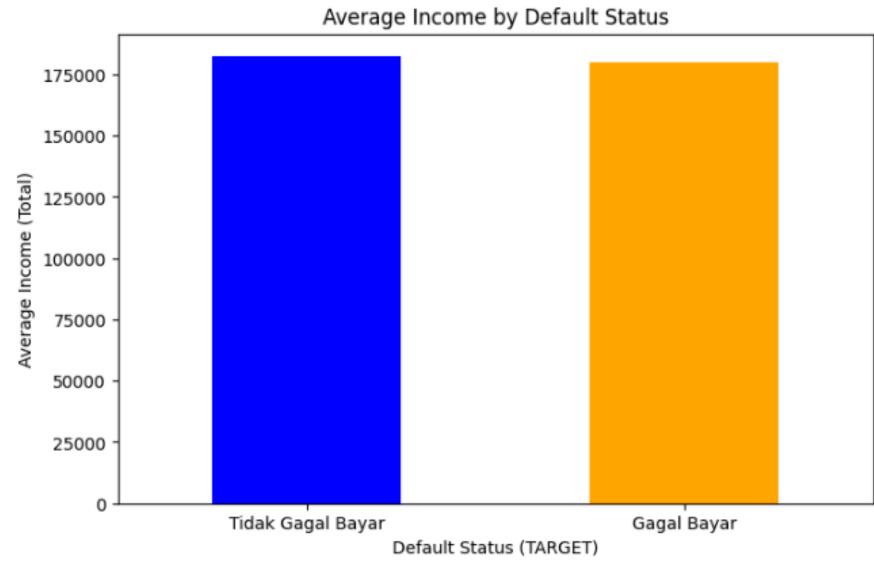
 Pelanggan dengan durasi kerja lebih pendek, khususnya di bawah 3 tahun, cenderung lebih rentan mengalami gagal bayar dibandingkan dengan pelanggan yang memiliki durasi kerja lebih lama, di atas 5 tahun. Pada grafik, terlihat bahwa pelanggan yang tidak gagal bayar memiliki durasi kerja rata-rata yang lebih panjang dibandingkan dengan yang gagal bayar.

Action Plan:

 Perusahaan dapat memberikan penilaian kredit yang lebih baik kepada pelanggan dengan durasi kerja lebih lama, karena mereka cenderung lebih stabil dalam pembayaran.



Insight dari Data



Insight 2: Hubungan Penghasilan dengan Risiko Gagal Bayar

 Meskipun terdapat sedikit perbedaan dalam rata-rata penghasilan antara pelanggan yang gagal bayar (179.978) dan tidak gagal bayar (182.401), perbedaannya tidak signifikan. Hal ini menunjukkan bahwa penghasilan total mungkin bukan faktor penentu utama dalam memengaruhi risiko gagal bayar.

Action Plan:

 Perusahaan sebaiknya mempertimbangkan faktor lain, seperti durasi kerja atau riwayat kredit, dalam menilai risiko gagal bayar, daripada hanya mengandalkan penghasilan total.

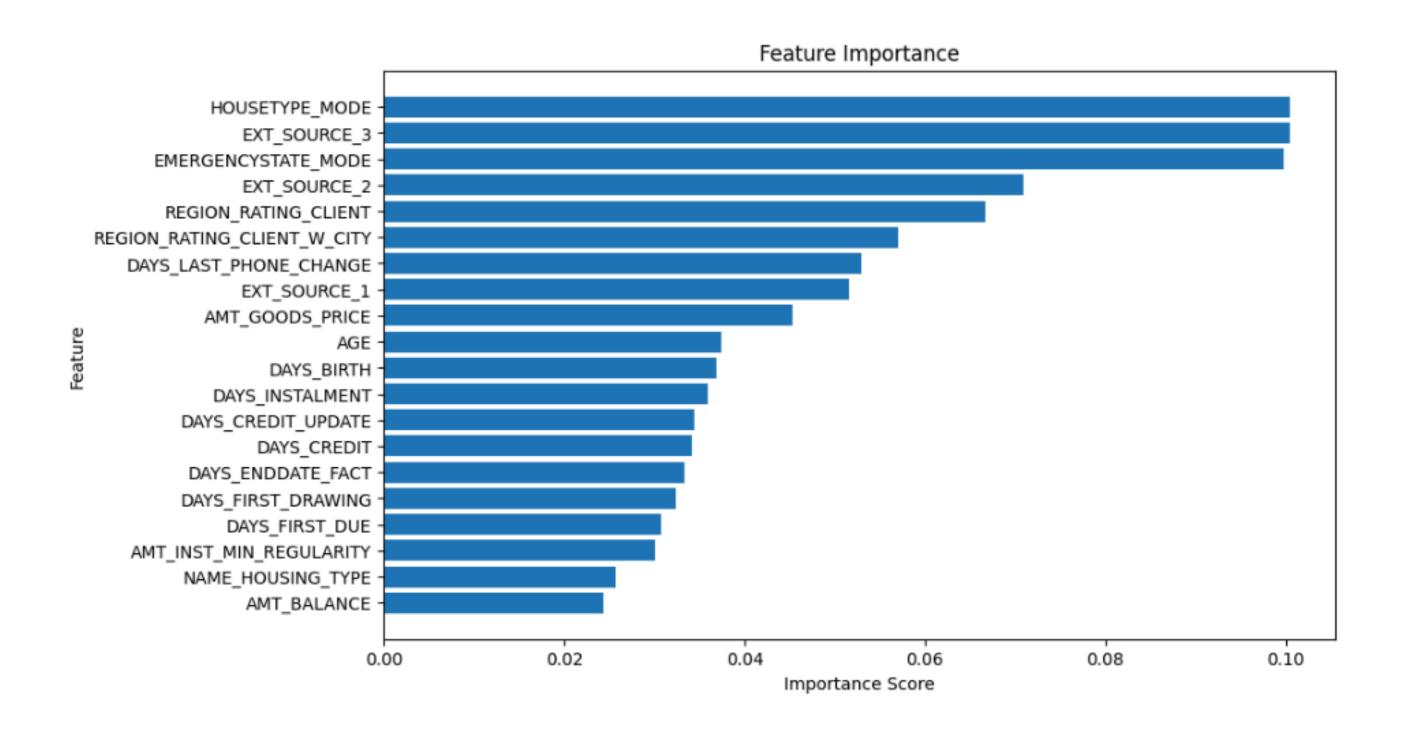
Machine Learning Model

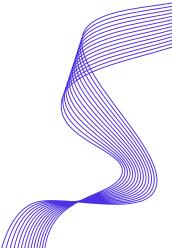


Models	Training Accuracy Score	Testing Accuracy Score	ROC Score
Random Forest	1.00	0.93	0.983501
Logistic Regression	0.69	0.69	0.760781

Machine Learning Model



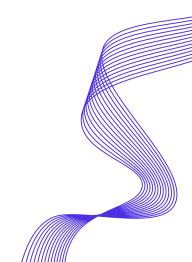




Bisnis Rekomendasi



- 1. Targetkan pelanggan yang tinggal di rumah pribadi dengan skor kredit eksternal tinggi.
- 2. Lakukan verifikasi ekstra pada pelanggan di wilayah risiko tinggi atau dengan durasi kerja pendek.
- 3. Perkuat hubungan dengan pelanggan berkualitas melalui insentif dan edukasi keuangan, terutama bagi pelanggan muda.



0821-2234-0588

<u>github</u>

mochamadrizqii1@gmail.com

East jakarta, Indonesia

Kontak

Terina Kasih

Portfolio Presentation