

第二讲 创新与创新战略

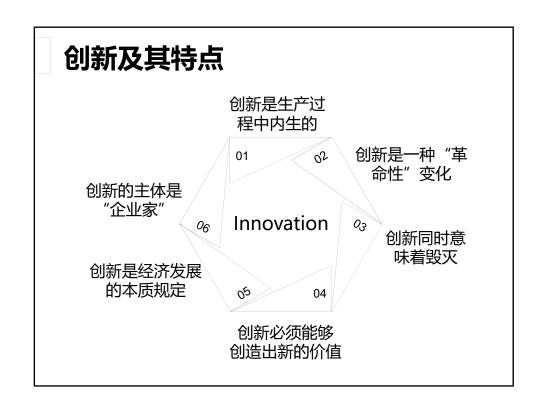


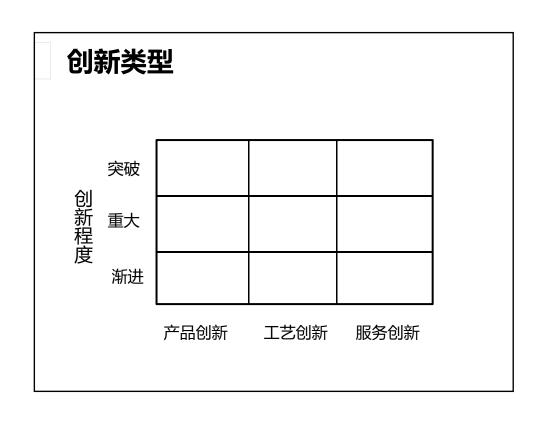
(所谓创新就是要"建立一种新的生产函数",即"生产要素的重新组合",就是要把一种从来没有的关于生产要素和生产条件的"新组合"引进生产体系中去,以实现对生产要素或生产条件的"新组合"。

熊·彼特

通过有目的的专注的变革努力,提升一家企业的经济潜力或社会潜力。创新是每位高管的职责,它始于有意识得寻找机会。这些机会可以分门别类,但无法事先预知。要找到这些机会并加以利

彼得·德鲁克





Type of Innovation and Their Effects in Market

Effect of Innovation on consumer Habits and Behaviors
W
ui
o
L
o

Major Innovation主要创新 Radical Innovations激进创新 Fundamental changes in consumer Disruptive effect on customers & behavior producers Based on different set of scientific Championed by established principles than prevailing set competitors Create new markets, demand new Speed cameras; online banking consumer behaviors Incremental Innovation渐近创新 Strategic Innovations战略创新 Extend current proposition facing Small changes but dramatic impact consumers on competition Minor changes Requires different business models Build upon existing competencies & assets Small cars; small cameras Fog Lights

Enhances destroys

Effect of Innovation on Established firms' Competencies & Complementary Assets

技术创新根据产品结构变动 和模式变动的不同可以分为四种方式

技术创新是只由技术的新构想,经过研究开发或技术组合,到获得实际应用,并产生经济、社会效益的商业化全过程的活动。

•结构变动是指 技术(产品或工 艺)要素结构或 联结方式的变动;

•模式变动是指技术原理的变动。

模式变动

管理创新与技术创新 是相互配合、相互促进的

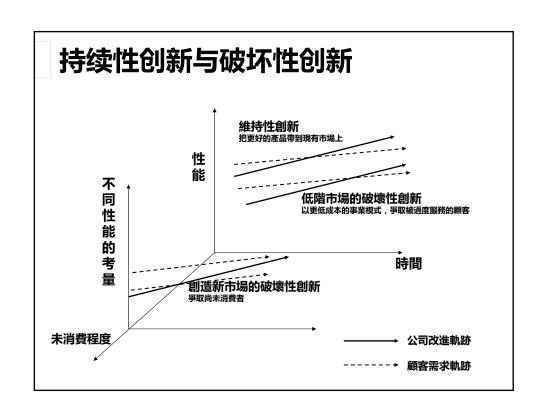
管理创新是技术创新 的内在保障

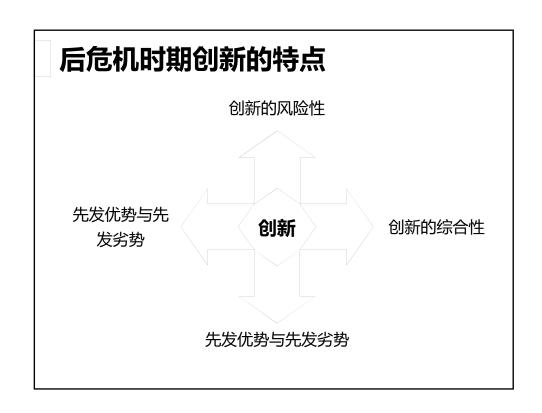
管理创新是一种创造新的 资源整合范式的动态性活动,它可以使企业内部的 权力机构、决策机构、执 行机构形成所有者、经营 者和生产者之间明确的相 互激励和相互制衡关系, 形成科学的领导体制和决 策程序,从而确立技术创 新的决策与激励机制

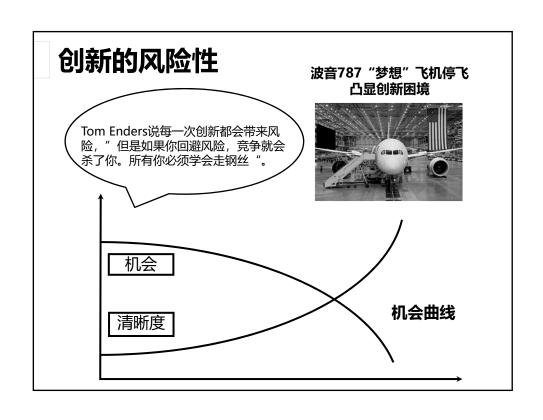


技术创新对管理创新也具 有一定的促进性

•技术创新的间接推动作用 表现在:由于技术创新中 生产技术、产品、工艺方 面的创新使得企业中组织 机构、人员安排、市场营 销及管理观念都需做出相 应的变革。







过度创新会带来意想不到的风险



用3D打印机打印一把AK47, "全民武器计划"让人们通过3D技术打印枪支



bb

技术创新过度会冲击基本道德底线



美国"棱镜"折射了什么?



中国泳协最终妥协 临阵换第4代 鲨鱼皮"LZR Racer" 队员特爽

创新的综合性



生产制造部门 研究与发展部门





先发优势和先发劣势

Urban等人 (1984年) 对34大类日用消费品中95个品种的实证研究发现:

第一位领先者出现之后, 第二位、第三位......的平均市场份额逐次递减, 分别为: 71%, 58%, 44%, 35%, 36%......

先动的三种途径:

- > 1、技术领先
- ▶ 2、对关键资源的先占;
- > 3. 设置较高的用户转换成本



先发优势和先发劣势







柯达: 破坏性创新之痛

创新成果的知识产权保护

使人们了解如何思考他们的 创意,以及哪些与组织的经 营目标相一致

创新型企 业意识到

01

将创新视 为一项修 炼涉及

02

/ 独占性

03

员工的技能、知识、承诺以 及创新能力是唯一能将他们 与竞争者区分开来的因素 竞争领域的独占依赖于市场—技术、专利、管理、技术壁垒,赢利空间—增强对竞争领域的独占性

发明者与经营者创新不同的典型事例

唯冠称苹果赔偿6000万美元太少



韩寒等告百度文库侵犯著作权胜诉 获赔17.3万



发明者与经营者创新不同的典型事例

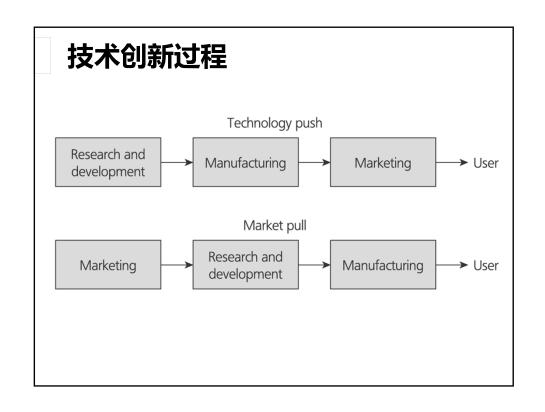


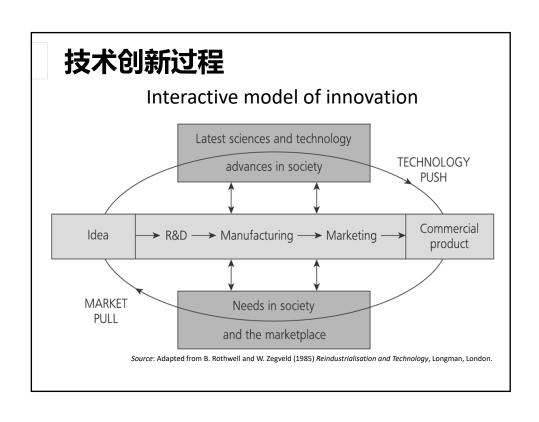
谁 更 疯

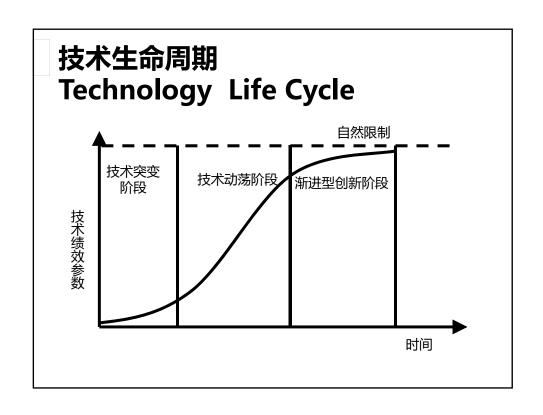
狂

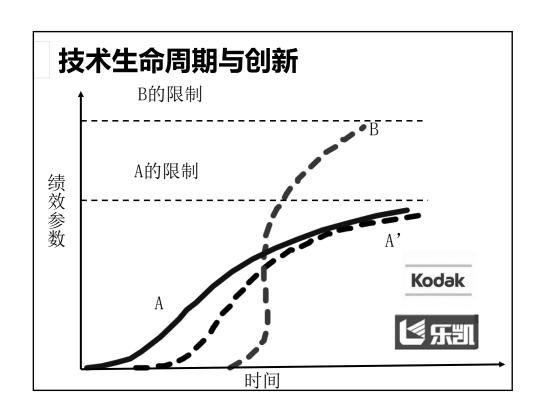


"疯狂英语"与《疯狂英语》

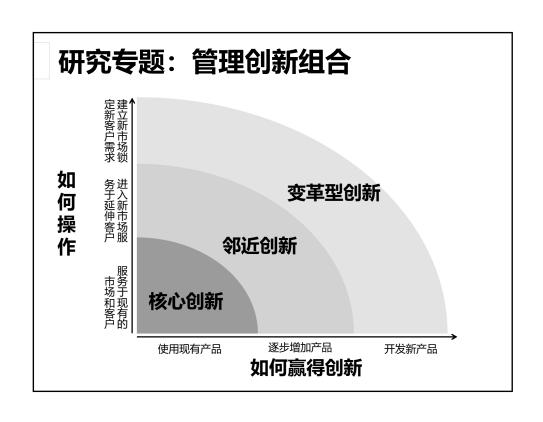


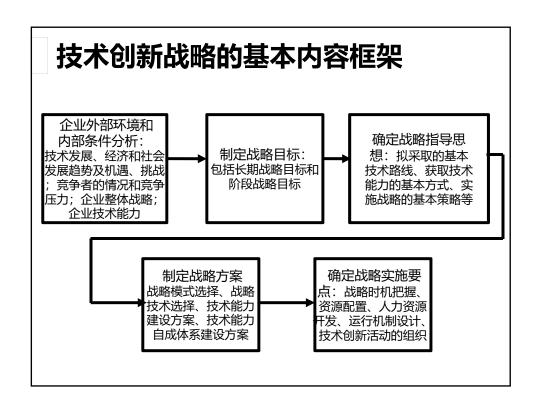


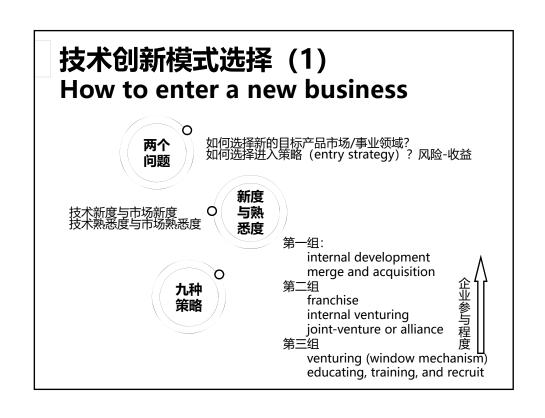




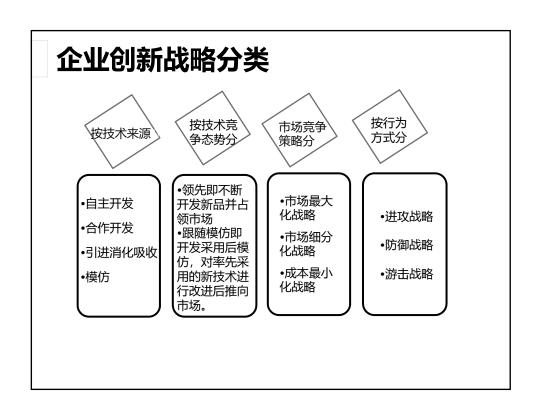








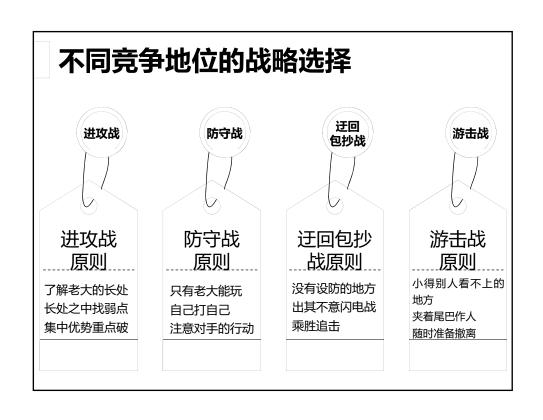
技术创新模式选择 (2) How to enter a new business New and unfamiliar new but familiar Joint venture Venturing Venturing Or ETR ETR Internal market Internal venture Venturing 市场特征 Or ETR development M&A M&A Or Joint Venture New-style joint Internal Internal product development development venture Or M&A M&A 技 术特 new but familiar new and unfamiliar base



不同技术来源战略类型的特点					
战略类型	有利性	不利性	适用范围		
自主开发	有利于建立自己的 核心能力和优势	开发投资大,周期长, 风险大	技术开发能力强,经 济实力强,或掌握了 独特技术的企业		
合作开发	减少开发投资,缩 短开发周期,分散 风险	不能独占技术,合作 方有时形成竞争对手	开发难度大,投资大, 风险大的技术领域, 合作条件好的企业		
引进消化 吸收	节约开发投资,采 用技术所需周期短, 风险小	易受技术输出方的制 约与控制,不宜得到 最先进的技术	与先进技术存在较大 "技术势差"的企业		
 模仿 	风险小,周期短, 投资少	技术上处于被动地位, 竞争力弱	与先进技术有差距, 技术、经济势力较弱, 但有一定的开发能力		

战略类型	有利性	不利性	适用范围
 领先	可领先占领市场, 取得垄断利润	投资大,风险大	技术开发能力强,经济实力强
跟随和模仿	风险较小,投资较 少,如果实施适当 也可超过领先者	处于竞争劣势地位, 市场份额一般较领先 者少	有较强的消化吸收能力,有一定的开发能力
市场最大化	市场占有率高,一 般利润高,长期发 展余地大	对技术及其他资源需 求较高,易受到攻击	技术实力强,配套资源雄厚的企业或者新 兴技术中领先的企业
市场细分化	避开与优势企业的 正面冲突,可获得 一定的竞争地位	相对机会较少,市场 规模小	掌握一定技术、具有 柔性制造能力的后进 入市场的企业
成本最小化	可取得价格竞争优势,产品研究开发 费用较低	对生产系统的技术和 管理系统水平要求高, 当原材料成本比重大 时总成本难以控制	生产制造工艺技术能力强,管理水平高的企业

不同行为方式战略类型的特点						
战略类型	有利性	不利性	适用范围			
填空	避开与优势企业的 正面冲突,可获得 一定竞争地位	机会相对较少,市场 规模小	技术能力和竞争能力 较弱,但是上村一定 的机会			
进攻	处于竞争的主动地 位,可能争取新的 领地	往往要付出很大的代 价,风险大	往往掌握了墨中技术 优势,具备向已经占 领的市场和技术阵地 进攻的能力			
防御	风险小,代价小	往往处于竞争的被动 地位	技术、市场地位往往 较高而且稳固的企业			
游击	往往可以出奇制胜	具有较大的冒险性	技术、市场领域已被 占领,后进者机会较 少,但又出现了某种 机会或者相对优势时			



案例分析



立邦漆的启示



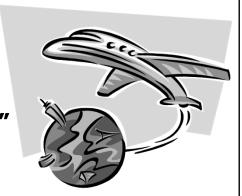
处处放光彩

"优势之中找弱点"

案例分析——迂回包抄战

美国西南航空公司的启示

"有所为,有所不为"



737飞机,二流机场,点到点的飞行

美国西南航空公司的经验

Benefit experience	Equal experience	Trade-offs
比竞争对手强的方面	与竞争对手一样的方面	比竞争对手弱的方面
> 减少门对门的	> 与最安全的航	✓不提供餐饮服务
旅行时间体验 轻松活泼的旅	空公司一样安 全	✔不提供行李转机 服务
一 行生活 ▶ 价格低廉		✓不确定座位
DI TET IN MK		✔不通过旅行社卖 票

"与自己开车或乘坐其他航空公司飞机相比"



宁钟 教授 博士生导师 复旦大学管理学院 ningzhong@fudan.edu.cn 86-21-25011171(O), 13818833488(M)

微信: 17721270662



谢谢观看!