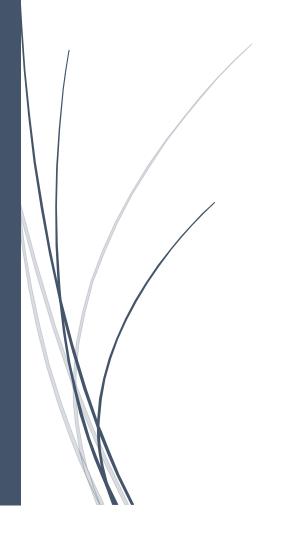
# 面谈报告

V1.0

2015-11-03



Rock 小组 21 组 131250076 张笛 131250139 郭慧玲 131250148 韦祖策 131250150 常晨

### 目录

更新	f历史	3
	面谈类型和面谈结构	
	第一次面谈内容结构:	3
	第二次面谈内容内容和结构:	
_,	第一次面谈报告	
三、	第二次面谈报告	5

#### 更新历史

修改人员	日期	变更原因	版本号
常晨	2015.11.1	初次草稿	草稿版 <b>V0</b> .1
常晨	2015.11.6	经面谈后交付修改	正式版 V1.0

#### 一、面谈类型和面谈结构

面谈主要采用开放式问题和封闭式问题,主要采用的面谈结构有金字塔 结构和漏斗结构。

#### 第一次面谈内容结构:

采用漏斗结构:

- 1、对第一阶段进行总结,列出系统要完成的业务
- 2、这些业务中哪些比较核心
- 3、具体的业务是怎样的

对于第一阶段的获取,我们 列出的系统需要完成的业务 有没有想法

在这些业务中,哪 些是比较核心的

体的业务是怎样

#### 第二次面谈内容内容和结构:

利用原型进行确认并进一步获取需求。

- 1、我们预想的系统能否满足客户需要
- 2、新系统客户是否有新的功能要求
- 3、对整个系统有怎样的看法



### 对于新系统,用户 有没有其他的功能 要求

## 对整个系统的看法是什么

# 二、第一次面谈报告

会见者	韦祖策	日期	2015-10-15
被会见者	于钦、王昊	主题	系统的基本业务, 根本的目标
会见目标	1、对于存在的业务,了解每一个小任务 2、了解客户的核心需求和次要需求 3、将《前景与范围文档》中的系统特性进一步展开并细化 成系统用例		
谈话要点 1、该款软件的第 A 校园里通过电 宽交际圈,认识 B 实现闲置电器 要目标,顺便交		的分享拓 (主要以 多的人 电器为主	、处理大学宿舍闲置 要目标)
	2、闲置电器分享方通过卖掉(符合你小钱的目的)、或者是送给需要的朋友些都是你们想要的呢?	们想赚点 赚点小钱 出租、或 无偿), t , 还是这 转让的消	租(强调了靠电器 (!!)/暂用(有偿/ 也可以发布二手电器 (息(比如大学毕业 西进行甩卖)。
	(1) 软件范围是只	在南大范 (1)所有	有高校;(2)以每一

	围内,还是在所有高校并以每个高校为单位搭建平台来传播这个软件(2)不同高校间是独立的还是可以交叉,或者是平台只有一个,各高校可以共享,只是设置每个学校一个分区	个高校的校区为分区,就近划分。以方便快捷为主要出 发点。
	共享可以不止于单纯的只是 电器,还可以共享书籍、球 拍,球等其他的东西,比如 书籍互借更可以认识更多的 人的建议。	电器。其他暂时不考虑。
	交友的方式是一对一的方式,还是以圈的方式,或者说是只要可以扩大交际圈,不介意方式。	QQ 联系或者短信。可以进行 回帖,或是平台内私信
	我们的 APP 需要对电器出租或是出借过程中的损坏等问题进行明确的规定么?	借方与提供方自己协商,毕竟都是高素质的大学生。
	获取电器的方式?	先在平台上看到需要的电器,然后根据联系方式(包括站内私信、短信、电话、回帖)取得联系,进宿舍面谈或是送货上门。
	理想的获得回复的方式?	推送方式(一有需要的东西或是自己的东西呗别人看上了,系统推送信息进行通知)、企业号回复。
下次会见目标	1、确认各个小任务的原型 2、与客户设计并讨论初步界顶 3、进一步完成交互行为	面原型

# 三、第二次面谈报告

会见者	韦祖策	日期	2015-11-01	
被会见者	黄崇和	主题	确认用户的功能需求和 用户需求。	
会见目标	1.了解客户功能需求的全面要求 2.了解客户对初步交互流程的看法 3.确认客户有无新的要求			

谈话要点	对不同流程进行进一步确认,左侧为基本流程,右	侧为客户修改
	(1) 电器发布: a.用户发布时需要选择电器处理手段:买卖、租借、或两者皆可 b.用户对电器进行一定的描述、图片(有没有硬性规定,比如字数不少于50字、照片全面且不少于3张)、使用价格(允许商议)······	同意提出的方案
	(2) 电器买卖、租借: a.对使用不同手段(买卖和租借)的用户进行划分(搜索时可以两者都选),根据需要搜索相关电器 b.电器租借买卖双方通过平台交流,或者 QQ 联系或者短信。可以进行回帖,或是站内私信。 c.电器时间地点的约定与通知 d.增加、修改、删除、浏览上架的闲置电器、电器状态修改	同意提出的方案、无 异议
	(3)次要需求为: a.申请续借电器——依然是(2)中的交流方式b.到期电器的归还 i)无损坏:双方评价彼此,买卖双方进行信用评价 ii)有损坏:借方与提供方自己协商 c.浏览借阅、买卖记录	1.同意以(2)中提议的交流方式。 2.对用户信用等级的评价没有特别严格要求。 3.对于在校大学生生而言都是素质比较高的人群,电器损坏以相互协商为主。
	上述的描述是否有缺失或不当?	我们能想到的暂时就 这些,很恰当。
	为了实现上述的任务,客户是否有成型的方案?	目前还没有,暂时以你们设计的为主
	在这些小任务中,哪些是比较关键的?	电器信息的发布、还 有就是电器的租借、 出售
下次会见目标	对进一步改进的原型物件形成统一认识	

#### 四 第三次面谈报告

会见者	韦祖策	日期	2015-11-03
□ ~ □ □	1.1	1 1//4	

被会见者	黄崇和、王昊	主题	确认各个小任务原型, 确认初步界面原型,进 一步确认交互行为和系 统需求,还有一些细节 问题的处理。
会见目标	1.了解客户对小任务原型的看法 2.了解客户对初步界面原型的看法 3.确认客户有无新的要求		
谈话要点 	对不同流程进行进一步确认 (1)个人信息: a.用户留下 qq、邮箱等取选择不公开,等私信)		同意提出的方
	(2)电器买卖、租借: a.提供"我的关注"的设置 出租的时候,就选择性的进	同意提出的方 案、同时在此基础上 要求对推送的信息可 以进行设置和屏蔽。	
	上述的描述是否有缺失或不	我们能想到的暂时就 这些,很恰当。	
	为了实现上述的任务,客户	是否有成型的方案? 	目前还没有,暂时以 你们设计的为主
	我们给的原型中,交互界面还有什么特别的要求的,当于展示的东西,并不是最后成最后的产品。	然,原型只是一个便	符合简单的需求,不 过我们希望背景不要 那么黑。
	对于我们原型的设计模型。 么需要改进或是废弃的吗? 么重要的信息。		